A estrada do viajante para a tomada de decisão





Contexto e Metodologias

O Google contratou a Ipsos MediaCT, uma empresa independente de pesquisa de marketing, para conduzir um estudo de rastreamento de viagens para compreender melhor o papel da internet na tomada de decisões relacionada a viagens. Este estudo reflete a sexta etapa completa dessa pesquisa.

Os participantes responderam uma pesquisa de Conscientização & Utilização de 20 minutos sobre hábitos e atitudes de viagem. Uma vez qualificados, os participantes eram direcionados para uma das quatro seções de aprofundamento: Companhia Aérea, Acomodações, Aluguel de Carro e Pacotes de Viagem.

As entrevistas foram conduzidas do dia 12 de maio a 04 de junho de 2014, rendendo uma amostra total de 5.000 consumidores (3.500 pessoas físicas e 1.500 pessoas jurídicas) que viajaram pelo menos uma vez por motivos pessoais (ou, no mínimo três vezes a negócios) nos últimos seis meses. Mil e quinhentos indivíduos de alto poder aquisitivo (renda familiar acima de 250 mil dólares) que viajaram por motivos pessoais nos últimos seis meses também foram entrevistados.

Para qualificarem, os participantes deviam ter entre 21 e 64 anos, morar nos Estados Unidos, não trabalhar no mercado da indústria analisada, acessar a web pelo menos uma vez por mês e ter algum envolvimento nas suas decisões de viagens pessoais ou de negócios.









Móveis



Dispositivos TV & Vídeo



Viagens de Família



Inspiração

Os viajantes dependem de sites sociais, de vídeo e de foto e de ferramentas de busca para encontrar inspiração sobre viagens.



Os viajantes concordam que recorrem à web no começo do processo de viagem.

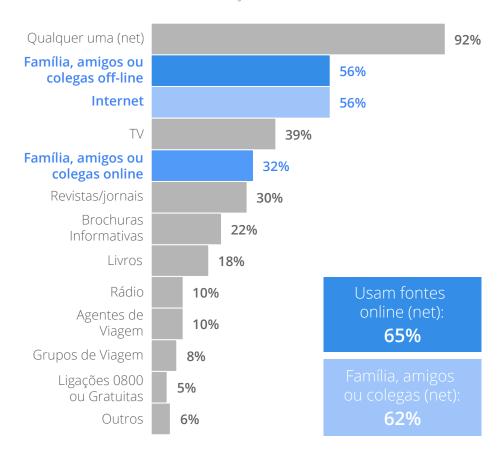




Amigos/família e fontes online são primordiais para inspiração sobre viagens.

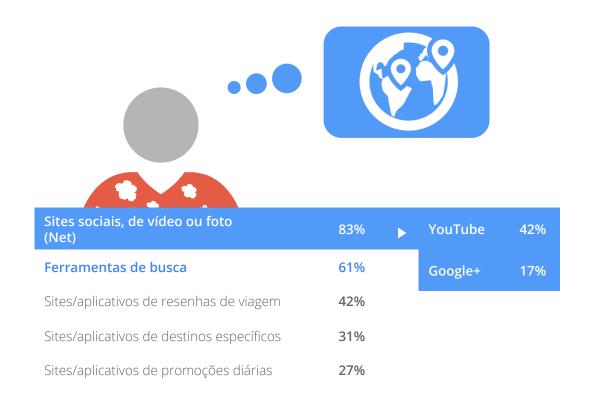
FONTES DE INSPIRAÇÃO (VIAGENS DE LAZER)







Ferramentas de busca e o YouTube são as maiores fontes de inspiração.





Vídeos online de viagem influenciam nos estágios iniciais.



Viajantes a lazer	Quando vídeos de viagem são assistidos (entre aqueles que assistiram/comentaram em vídeos relacionados a viagens)
65%	Quando estão pensando em fazer uma viagem
48%	Quando estão pensando sobre que tipo de viagem fazer
61%	Quando estão escolhendo um destino



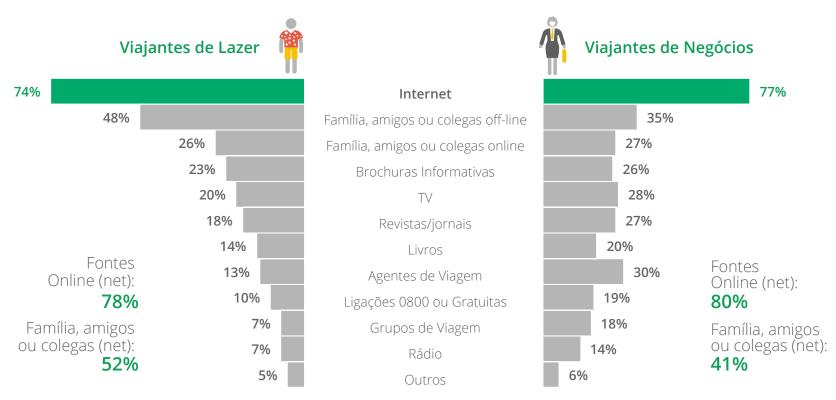


Pesquisa: O Universo Digital é Chave

A jornada de compra ainda é complexa e a atividade de busca do viajante está se intensificando.

A internet é a fonte principal de planejamento de viagens de lazer e de negócios.

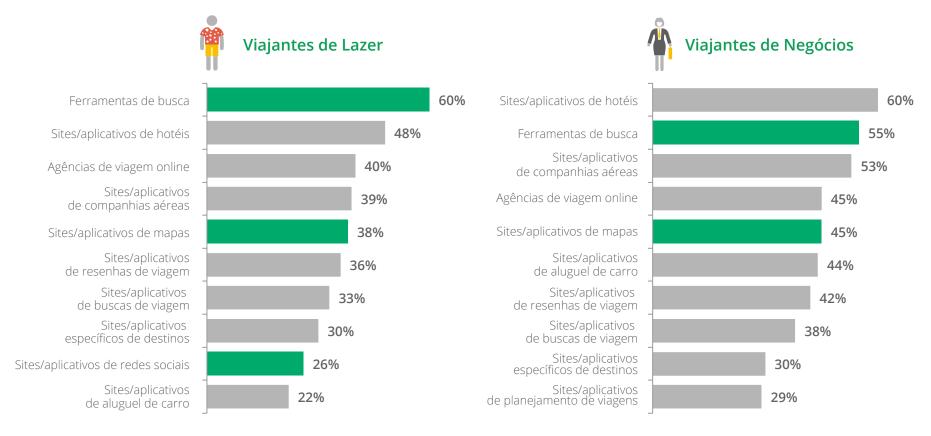
FONTES DE PLANEJAMENTO DE VIAGEM

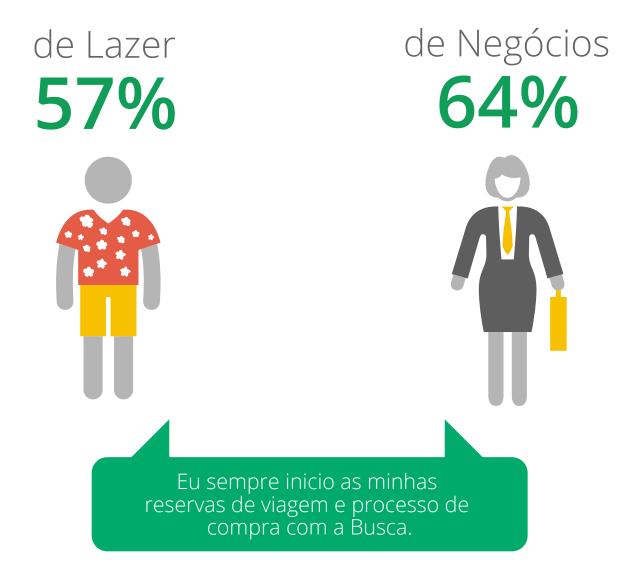




Ferramentas de busca estão entre as **fontes de planejamento mais populares para os viajantes**, particularmente entre viajantes de lazer.

10 FONTES PRINCIPAIS UTILIZADAS NO PLANEJAMENTO DE VIAGENS





ve 🚺

Viajantes de lazer estão cada vez mais **recorrendo** à **ferramenta de busca primeiro** versus sites/aplicativos de marcas para o planejamento de viagens online.

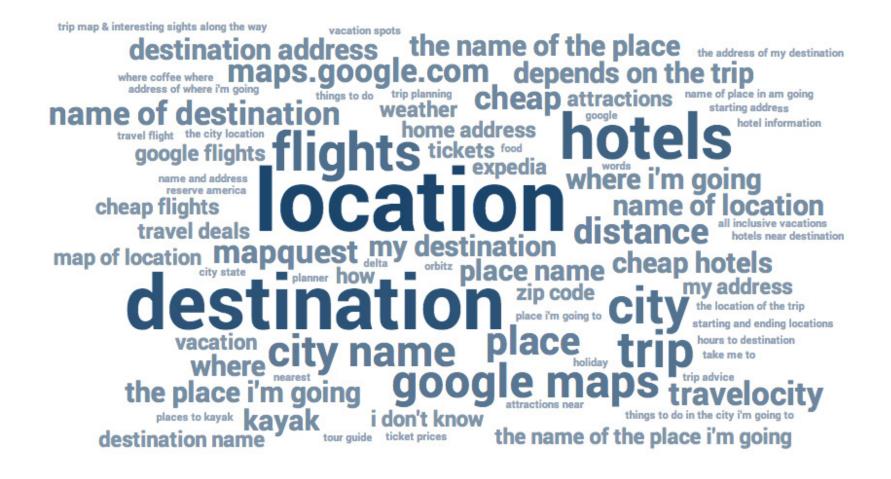
SITE/APLICATIVO ONDE OS VIAJANTES DE LAZER NORMALMENTE INICIAM O PLANEJAMENTO DE VIAGEM ONLINE

Top 2			2013
Alugual de Carro	Site/aplicativo de marca	38%	44%
Aluguel de Carro	Ferramenta de busca	24%	16%
Viagem Aérea	Site/aplicativo de marca	45%	49%
Viagetti Aerea	Ferramenta de busca	18%	13%
Acomodações de Pernoite	Site/aplicativo de marca	31%	37%
Acomodações de Pernoite	Ferramenta de busca	26%	18%
Cruzeiros 💍	Site/aplicativo de marca	36%	36%
Cruzeiros	Ferramenta de busca	19%	14%



Obs.: sites/aplicativos de marca = sites/aplicativos de companhias aérea/hotel/carro/cruzeiro.

Qual é a primeira coisa que você digita no Google quando começa a planejar uma viagem?



Os viajantes dependem de **buscas genéricas e de marca** em todas as etapas de planejamento.

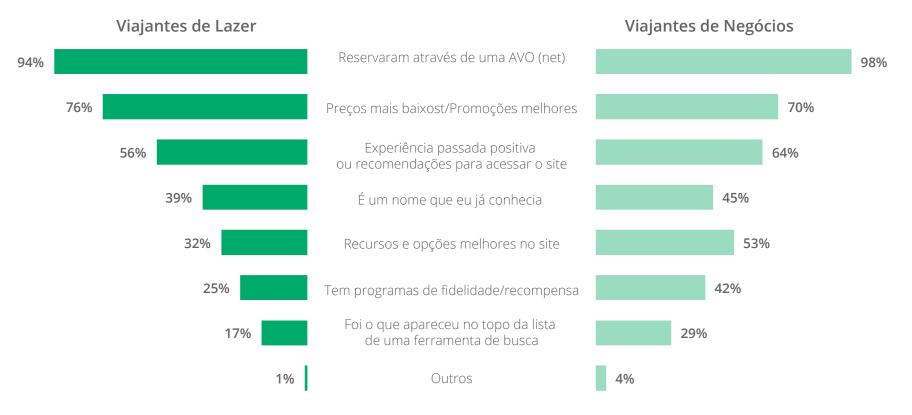
TERMOS DE BUSCA QUE VIAJANTES DE LAZER USAM NO PLANEJAMENTO

	Quando iniciam o planejamento	Quando consideram diversas possibilidades	Quando estão prontos para reservar
Termos relacionados a destinos	51%	48%	20%
Termos relacionados a preço	41%	49%	23%
Nomes específicos de marca ou site	31%	48%	30%
Termos relacionados à atividade	36%	49%	20%
Termos relacionados a desejos ou necessidades específicas	32%	43%	22%



Um em cada três viajantes de lazer e um em cada dois viajantes de negócios optam por uma **Agência de Viagem Online (AVO)** devido aos seus recursos superiores e opções de site.

RAZÕES PARA RESERVAR EM SITES/APLICATIVOS ESPECÍFICOS DE AGÊNCIAS DE VIAGEM ONLINE



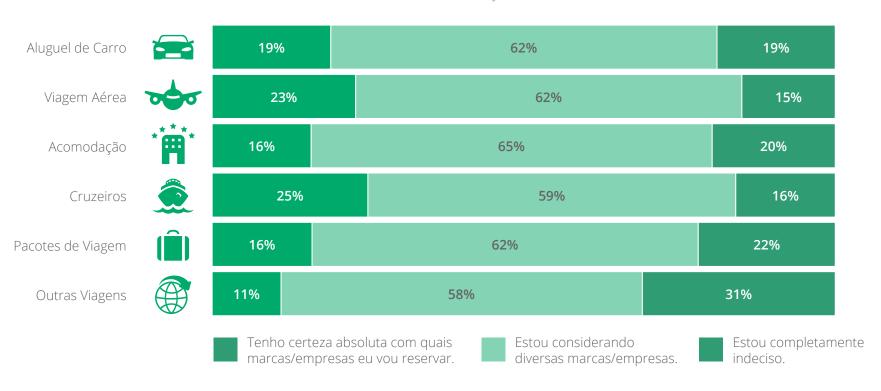


Pesquisa: Uma Oportunidade de Marca

A maioria dos viajantes está indecisa sobre com qual marca reservar e como as marcas são diferenciadas.

Diversos viajantes de lazer começam o planejamento indecisos sobre uma marca.

CERTEZA DE UTILIZAÇÃO DE UMA MARCA/EMPRESA ESPECÍFICA (entre viajantes de lazer)



Diversos viajantes de lazer também estão incertos sobre as diferenças entre as marcas.

DIFERENÇA NOTADA ENTRE MARCAS (T2B*) (entre viajantes de lazer)



Grandes viajantes de negócios estão mais propensos a notarem alguma diferença, mas não de maneira significativa.



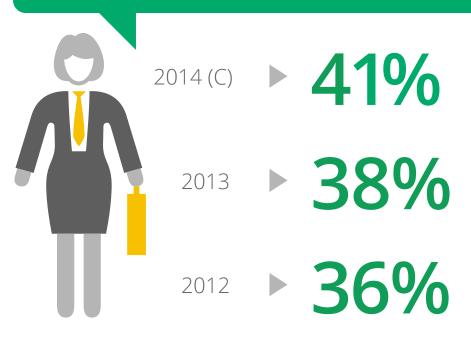
*Principais duas alternativas em um escala de cinco pontos:

5 = Eu vejo uma diferença clara.

1 = Eu não vejo nenhuma diferença.

A influência de fidelidade está diminuindo entre viajantes de negócios, que geralmente estão entre os mais fiéis.

É menos provável que eu planeje uma viagem de negócios com base em programas de fidelidade ou pontuação em [ano atual] do que em [ano anterior].



Dois em cada três viajantes de negócios (67%) estão abertos a testarem programas de fidelidade se os mesmos proporcionarem uma experiência nova, diferente ou exclusiva.

Os viajantes mudariam para programas com benefícios melhores e jornadas mais fáceis para recompensas.







Viajantes Viajantes de Pessoais de Negócios Alta Renda

Razões para mudar para um programa diferente de fidelidade/recompensas

88%	93%	92%
54%	55%	65%
52%	54%	65%
31%	40%	33%
27%	34%	36%
26%	34%	34%
13%	21%	10%
4%	4%	3%

Mudar	riam por qualquer motivo (net)
Recon	npensas melhores
	s rápido/fácil para ganhar voos, quartos de hotel, el de carros gratuitos, etc.
Benefí	ícios exclusivos
Rede r	maior/diversas rotas ou destinos
	dade de alavancar pontos com outras empresas/hotéis iros específicos
Recom	nendações personalizadas antes ou durante a viagem
Outros	S



Atividades MultiTela

Os viajantes ampliam suas atividades de dispositivos desktop e tablets para smartphones em todas as etapas. Smartphones são utilizados durante todo o processo de viagem.



Viajantes de Lazer

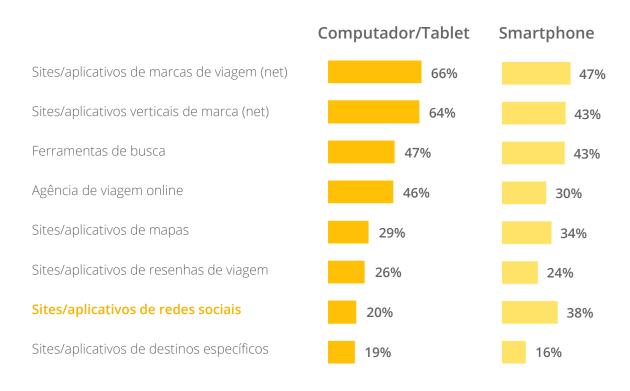
Viajantes de Negócios

	Computador/ Tablet	Smartphone	Computador/ Tablet	Smartphone
Utilizado durante qualquer etapa (net) 94%		67%	97%	78%
Inspiração Quando você identificou que queria ou precisava reservar uma viagem	73%	31%	74%	39%
Pesquisa Quando você ativamente procurou e pesquisou a sua viagem ou planos de viagem	88%	27%	86%	36%
Compra/Reserva Quando você reservou a sua viagem	81%	14%	84%	28%
Experiência/Viagem Qualquer comportamento que você teve <i>durante</i> a sua viagem	57%	50%	67%	54%
Pós-Viagem Qualquer comportamento que você teve <i>depois</i> da sua viagem	63%	37%	67%	42%



Os viajantes acessam **os mesmos tipos de sites no smartphone** que acessam no desktop/tablet... e às vezes até mais.

TIPOS DE SITES VISITADOS POR VIAJANTES DE DIVERSOS DISPOSITIVOS

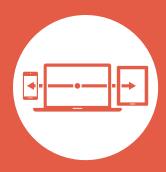




Viajantes de lazer **pesquisam e reservam através de todos os dispositivos,** independente da categoria.



		Pesquisa		Reserva	
		Computador/ Tablet	Smartphone	Computador/ Tablet	Smartphone
Aluguel de Carro		82%	26%	75%	20%
Viagem Aérea 👅	\doc	89%	23%	85%	15%
Acomodação *	*# *	85%	26%	77%	19%
Cruzeiros	<u> </u>	76%	29%	72%	25%
Pacotes de Viagem		80%	26%	76%	21%
Outras Viagens		75%	22%	65%	15%



Fluxo Entre Dispositivos

Ações prematuras em dispositivos móveis influenciam decisões de reserva.

69%

56%

Smartphones são normalmente utilizados para inspiração de viagem em "momentos de lanche" antes do planejamento.

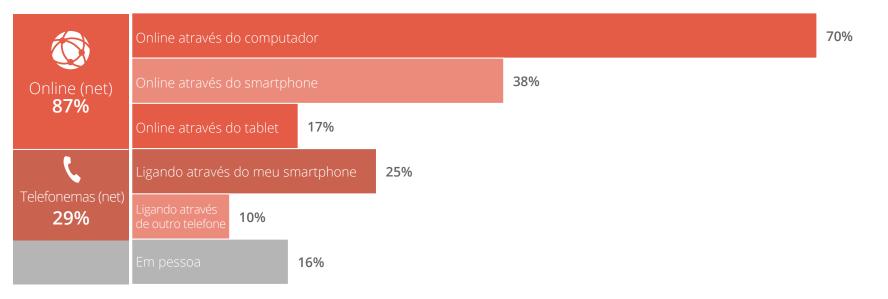


Utilização de smartphone para inspiração de viagens em momentos livres, como em espera, em trânsito, etc., entre viajantes de alta renda.



Praticamente metade daqueles que usam os seus smartphones para inspiração de viagens de lazer **acabam reservando através de algum outro método.**

MÉTODOS DE RESERVA APÓS A UTILIZAÇÃO DE SMARTPHONE PARA INSPIRAÇÃO DE VIAGEM DE LAZER





48% acabam reservando de *outra maneira*.



47% de viajantes de alta renda reservam de *outra maneira*.

Viajantes de lazer **trocam entre dispositivos** para uma variedade de atividades.



Atividades sequenciais do planejamento/reserva de uma viagem

(entre viajantes de lazer que utilizam dispositivos para o planejamento ou reserva sub-vertical e engajam com uma atividade específica)





51%

Ruscaram manas

Buscaram mapas ou direções



50%

Navegaram/procuraram destinos para visitar ou ideias de férias



46%

Procuraram um restaurante/hotel atração no destino



46%

Procuraram a sua reserva ou informação de itinerário



Em todas as categorias, 75% dos viajantes de lazer trocam entre dispositivos para planejar ou reservar.

USO SEQUENCIAL DE DISPOSITIVOS PARA UMA VIAGEM

(entre viajantes de lazer que utilizam dispositivos para o planejamento ou reserva sub-vertical)

	Qualquer Uma	Aluguel de Carro	Companhia Aérea	***** Acomodação	Cruzeiros	Pacotes de Viagem
Já Fizeram (net)	75%	74%	71%	71%	90%	87%
Sempre	11%	10%	8%	8%	27%	14%
Frequentemente	21%	17%	19%	17%	36%	29%
Às vezes	27%	28%	26%	26%	17%	32%
Raramente	17%	19%	18%	20%	10%	12%
Nunca	25%	26%	29%	29%	10%	13%

87% dos viajantes de negócios trocam entre dispositivos para executar a mesma atividade relacionada à viagem.





Viajantes de lazer normalmente trocam entre dispositivos através da busca.

MÉTODO DE FLUXO ENTRE DISPOSITIVOS PARA UTILIZAÇÃO SEQUENCIAL (entre viajantes de lazer que já fizeram a utilização sequencial para um componente)

Qı	ıalquer um
Conduzir uma busca em outro dispositivo.	39%
Navegar diretamente para o site de destino (utilizando um browser da web ou um aplicativo).	35%
Mandar um e-mail/link para mim mesmo.	34%
Salvar no marcador de página, carrinho de compras ou favoritos no meu perfil.	22%
Sincronizar com um serviço online (como Dropbox, Google Docs).	2270
Outros	7%
	10%



Sites Móveis Versus Aplicativos

Os viajantes ainda dependem muito de ambos e uma experiência fraca no site tem como consequência um impacto negativo na marca e nos seus resultados.

Um número maior de viajantes de lazer reservam através de sites móveis, enquanto viajantes de negócios reservam em geral através de aplicativos – **ambos são chave.**

MÉTODO DE RESERVA ATRAVÉS DO SMARTPHONE (entre aqueles que reservaram através do dispositivo)	Viajantes de Lazer	Viajantes de Negócios
Online (net)	71%	86%
Através do site utilizando um browser	45%	55%
Utilizaram aplicativos móveis (aplicativos)	40%	63%
Telefonema	44%	44%

Um em cada cinco viajantes de lazer baixaram um aplicativo relacionado a viagens no seu smartphone devido a uma **experiência fraca no site.**

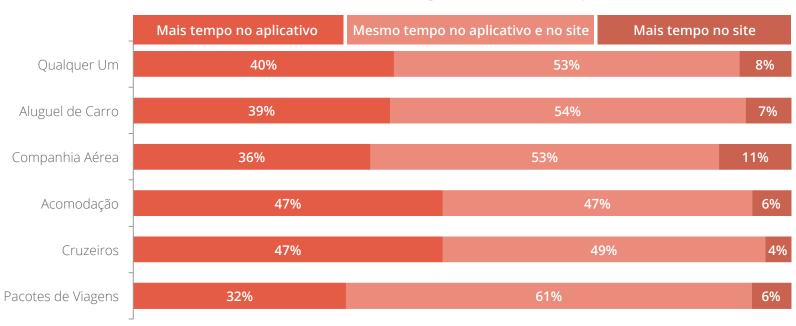
MOTIVOS PARA BAIXAR/USAR APLICATIVOS RELACIONADOS A VIAGENS NO SMARTPHONE (entre viajantes de lazer que baixaram/utilizaram um aplicativo relacionado a viagens no seu smartphone)

78%
dos viajantes de lazer
já baixaram/usaram
um aplicativo relacionado
a viagens no
seu smartphone

	Qualquer Um
Melhor do que o site móvel (net)	53%
Mais fácil reservar do que no site móvel	42%
O site móvel da marca não está atendendo às necessidades	20%
Para salvar informações/configurações pessoais	39%
Planejam acessar informações da marca frequentemente	37%
Por uma marca com a qual eu tenho adesão de fidelidade/recompensas	36%
Recomendações de amigos, família ou colegas	31%
Avaliações/recomendações da loja de aplicativos	28%

Mesmo após baixarem os aplicativos de viagem, os viajantes ainda utilizam os sites.

TEMPO DO VIAJANTE GASTO NO SITE VERSUS APLICATIVO (entre viajantes de lazer que baixaram/usaram um aplicativo relacionado a viagens no seu smartphone)

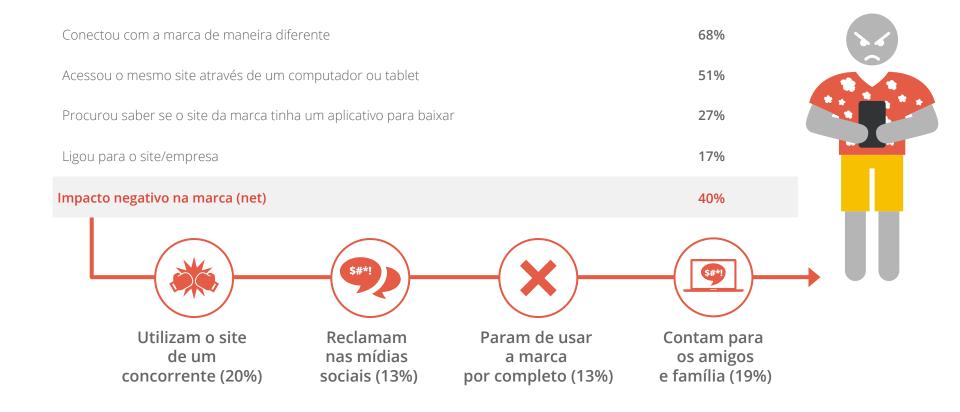


83% dos viajantes de lazer encontraram um site de viagem não otimizado ou formatado para o dispositivo móvel.



Apenas 23%
daqueles que encontraram
um site móvel não otimizado
de fato permaneceram no site.

Uma fraca experiência móvel força os viajantes a **buscarem t**





Dispositivos Móveis & No Destino

O smartphone é o dispositivo preferido para acessar informações locais quando estão viajando.

Os viajantes muitas vezes ligam para as companhias aéreas e os hotéis para buscar informações ainda em trânsito.

Viajantes de Lazer









Viajantes de Negócios





Você já ligou para uma companhia aérea para buscar mais informações enquanto estava viajando?

Você já ligou para uma acomodação próxima para buscar mais informações enquanto estava viajando

Você já ligou para uma companhia aérea para buscar mais informações enquanto estava viajando?

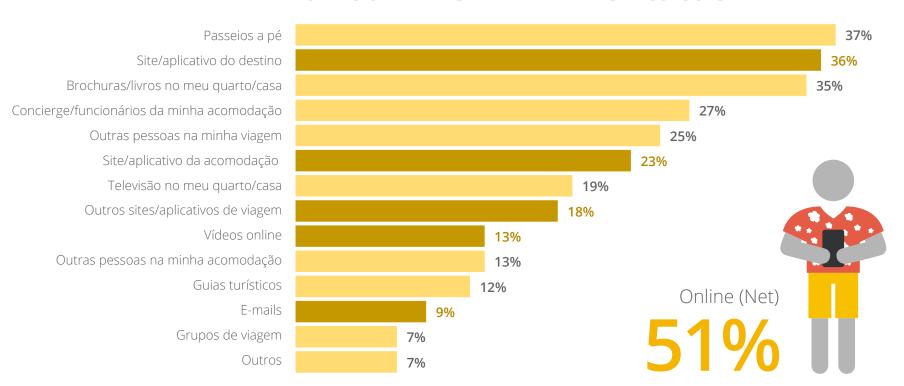
Você já ligou para uma acomodação próxima para buscar mais informações enquanto estava viajando?

thinkwithgoogle.com



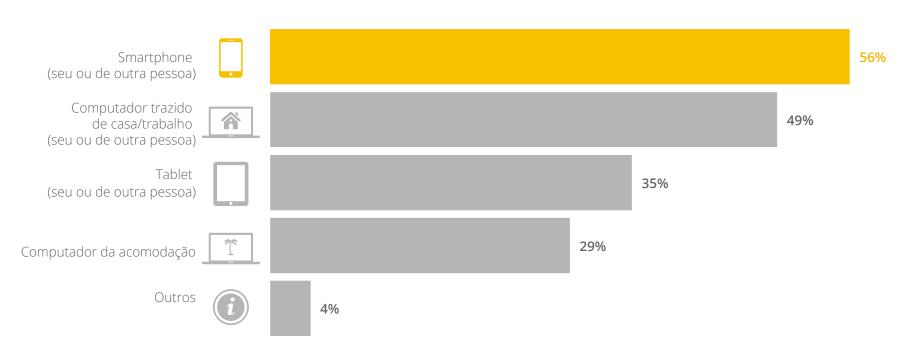
Para decidir quais atividades fazer uma vez nos seus destinos, os viajantes de lazer **dependem de uma combinação de fontes.**

FONTES UTILIZADAS PARA ATIVIDADES/EXCURSÕES



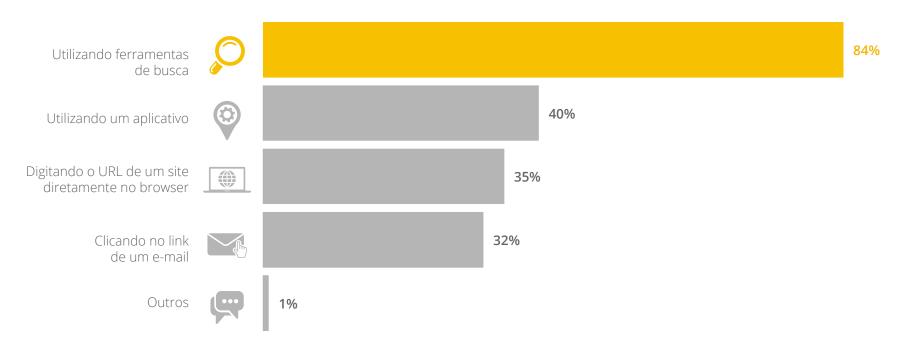
Para decidir quais atividades fazer uma vez nos seus destinos, os viajantes de lazer **dependem dos seus smartphones acima de tudo.**

DISPOSITIVOS UTILIZADOS PARA DECIDIR ATIVIDADES/EXCURSÕES



Viajantes de lazer **dependem muito das ferramentas de busca através dos seus smartphones** para encontrar informações locais.

MÉTODOS PARA ACESSAR INFORMAÇÕES SOBRE ATIVIDADES/EXCURSÕES NO SMARTPHONE



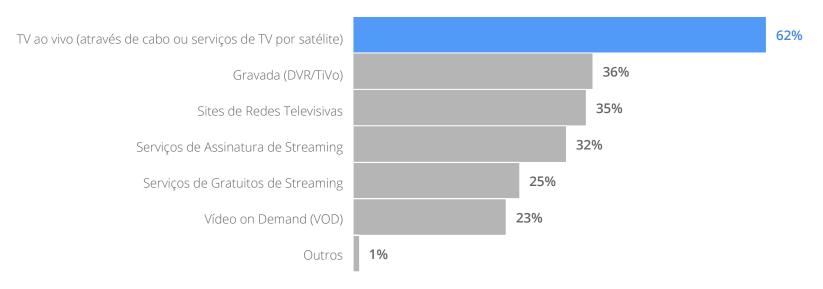


Hábitos de Visualização de TV

Os viajantes estão assistindo de mais maneiras do que nunca, e a atenção continua fragmentada.

Um em cada três viajantes assiste seu programa favorito fora do âmbito da TV ao vivo.

MÉTODOS PARA ASSISTIR TV





Ao vivo/gravada/VOD

78%

Serviços/online streaming

58%

Serviços streaming

43%

Até mesmo quando assistem TV, quatro em cada dez viajantes não assistem aos comerciais*.

ATIVIDADES FEITAS DURANTE OS COMERCIAIS ENQUANTO ASSISTEM PROGRAMAS DE TV

	TV AO VIVO
Avançam os comerciais	N/A
Assistem aos comerciais	58%
Saem do ambiente para fazer outra coisa (ex.: pegar um lanche, ir ao banheiro)	52%
Fazem alguma outra coisa no ambiente (ex.: comem, leem, falam com alguém)	51%
Mudam de canal	42%
Usam outro dispositivo (ex.: computador, tablet, smartphone	30%
Colocam o comercial em mudo	25%

Quando dada a opção, a maioria dos viajantes avança os comerciais.

ATIVIDADES FEITAS DURANTE OS COMERCIAIS ENQUANTO ASSISTEM PROGRAMAS DE TV

	TV AO VIVO	GRAVADA REC	VÍDEO IO On-demand vod
Avançam os comerciais	N/A	78%	42%
Assistem aos comerciais	58%	23%	39%
Saem do ambiente para fazer outra coisa (ex.: pegar um lanche, ir ao banheiro)	52%	30%	35%
Fazem alguma outra coisa no ambiente (ex.: comem, leem, falam com alguém)	51%	27%	38%
Mudam de canal	42%	N/A	N/A
Usam outro dispositivo (ex.: computador, tablet, smartphone	30%	22%	29%
Colocam o comercial em mudo	25%	17%	22%



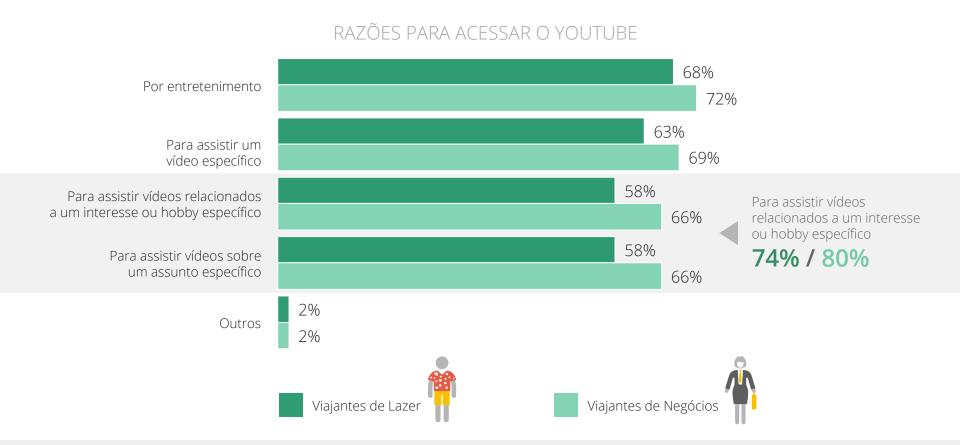
Vídeo: A Próxima Fronteira

Viajantes engajam profundamente com vídeos online e assistem mais do que apenas conteúdo de viagem. 97% dos viajantes que veem vídeos online assistiram no último mês.





Viajantes estão engajados no YouTube, onde três em cada cinco viajantes de lazer e dois em cada três viajantes de negócios acessam para **assistir pontos de interesse.**





Viajantes que assistem vídeos online normalmente assistem vídeos de música, programas de TV e clipes/trailers de filmes.

10 PRINCIPAIS TIPOS DE VÍDEOS ASSISTIDOS NO YOUTUBE NO ÚLTIMO MÊS (entre aqueles que já assistiram vídeos online)

97%*

dos viajantes de lazer e de negócios assistiram vídeos no último mês (net).



1	Música	50%		Filmes Completos	43%
Ğ	Programas de TV Completos	50%	T1	Gastronomia	42%
	Clipes e Trailers de Filmes	49%	T	Esportes	35%
5	Humor	46%		Clima	34%
Q	Notícias	45%	10	Celebridades	34%



35% Viajantes de Lazer



56%Viajantes de Negócios



Engajaram com atividades relacionadas a vídeos de viagem nos últimos seis meses.



Vídeos online são visualizados por toda a jornada de viagem, especialmente antes do processo de tomada de decisão.

QUANDO VÍDEOS DE VIAGEM SÃO VISUALIZADOS (entre viajantes de lazer e de negócios que assistiram/comentaram em vídeos relacionados à viagem)







Vídeos online de marcas são visualizados por mais da metade dos viajantes.







Viajantes de Lazer	Tipos de vídeos de viagem assistidos (entre aqueles que assistiram/comentaram em vídeos relacionados à viagem)		
55%	Resenhas de viagens de pessoas como eu	60%	
55%	Resenhas de viagens de experts	61%	
54%	Vídeos de canais relacionados a viagens	65%	
53%	Vídeos de hotéis, companhias aéreas, cruzeiros, turismo, etc.	64%	
49%	Vídeos feitos por pessoas como eu	56%	
37%	Comerciais ou anúncios de outras empresas ou marcas	49%	
34%	Vídeos feitos por amigos ou família	47%	
3%	Outros	2%	

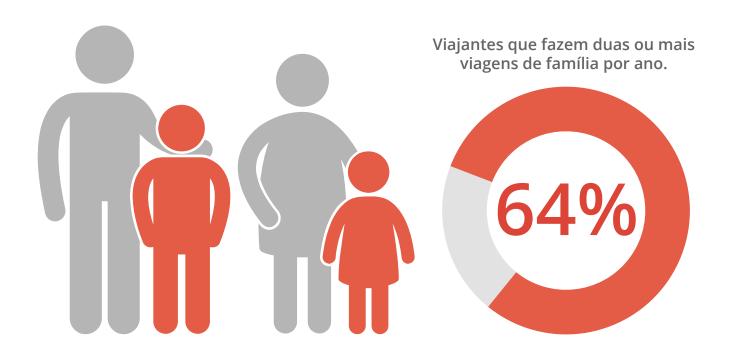


Viagem de Família

A preferência das crianças influencia o processo de tomada de decisão.



Várias pessoas estão indecisas quando começam a planejar viagens de família.

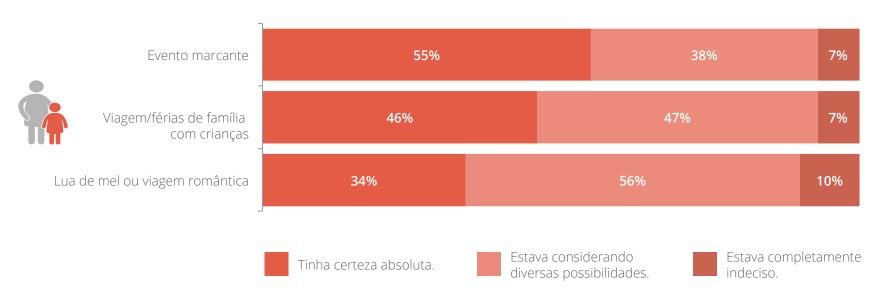


45% dos viajantes de lazer planejam viajar mais frequentemente com as suas famílias no próximo ano.



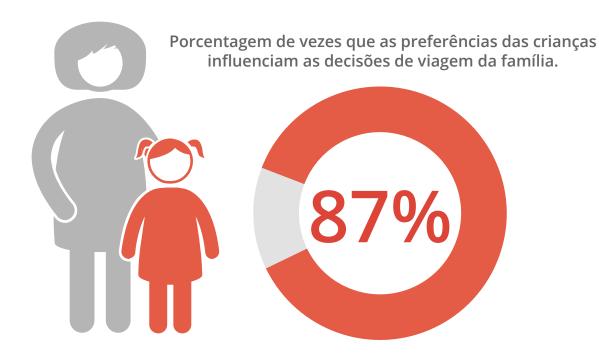
Várias pessoas estão indecisas quando **começam a planejar viagens de família.**

CERTEZA DO DESTINO NO INÍCIO DO PLANEJAMENTO DE VIAGEM DE LAZER





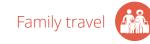
Desde cedo, as crianças desempenham um papel influente nas decisões dos destinos de viagens de família.



8 Anos

Idade média em que as preferências das crianças influenciam as decisões.

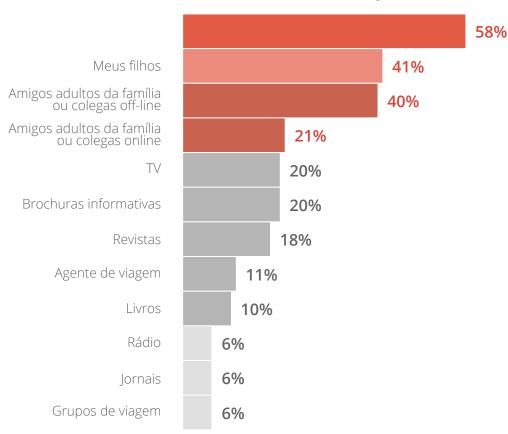




As fontes online desempenham um papel importante no planejamento de viagens de família.

FONTES USADAS PARA AJUDAR A DETERMINAR VIAGENS DE FAMÍLIA OU FÉRIAS COM AS CRIANÇAS





Conclusões-Chave

O universo digital é a fonte principal de inspiração para viagens: 65% dos viajantes de lazer são inspirados por fontes online, especialmente através de sites sociais e de vídeos e busca, enquanto 42% dos viajantes são inspirados para viajar através de conteúdo no YouTube.

Cada vez mais, os viajantes recorrem à busca primeiro no início do planejamento: Os aumentos mais notáveis ao ano entre viajantes começando com a busca ocorreram nas categorias de aluguel de carro e acomodações. Os viajantes utilizam diversos termos de busca (tanto de marca quanto não) durante o processo de pesquisa.

A etapa de pesquisa é uma oportunidade clara de branding para os anunciantes: A maioria dos viajantes de lazer e de negócios consideram diversas marcas na etapa de pesquisa (independente da categoria).

O dispositivo móvel é crucial em todas as etapas e influencia decisões de reserva: Smartphones são utilizados durante todo o processo de viagem, incluindo para inspiração durante "momentos de lanche". Praticamente metade daqueles que usam seus smartphones para inspiração de viagens de lazer acabam reservando através de outro método/dispositivo. Apenas 23% daqueles que encontram um site não otimizado para o dispositivo móvel de fato completam a sua atividade.

Hábitos de visualização de TV continuam fragmentados e o vídeo é chave para servir de inspiração e planejamento: Um em cada três viajantes (38%) assiste televisão fora da programação ao vivo; quando dada a opção, a maioria avança os comerciais. Em contrapartida, 66% dos viajantes assistem vídeos de viagem online quando estão pensando sobre fazer uma viagem, e 65% assistem quando estão escolhendo um destino.

Planejadores de viagens de família estão em alta: Metade dos viajantes não definiram um destino no início do planejamento. 45% planejam viajar mais com a família no próximo ano e normalmente levam as preferências das crianças em consideração.