

Primeros pasos para emprender

“Emprender es una manera de estar en el mundo, una manera de seguir tu propio camino, de crear tus propias oportunidades. A fin de cuentas, una manera de sentirse libre”

Aitor Grandes

¿QUIÉN SOY YO?

Un emprendedor digital

www.aitorgrandes.com



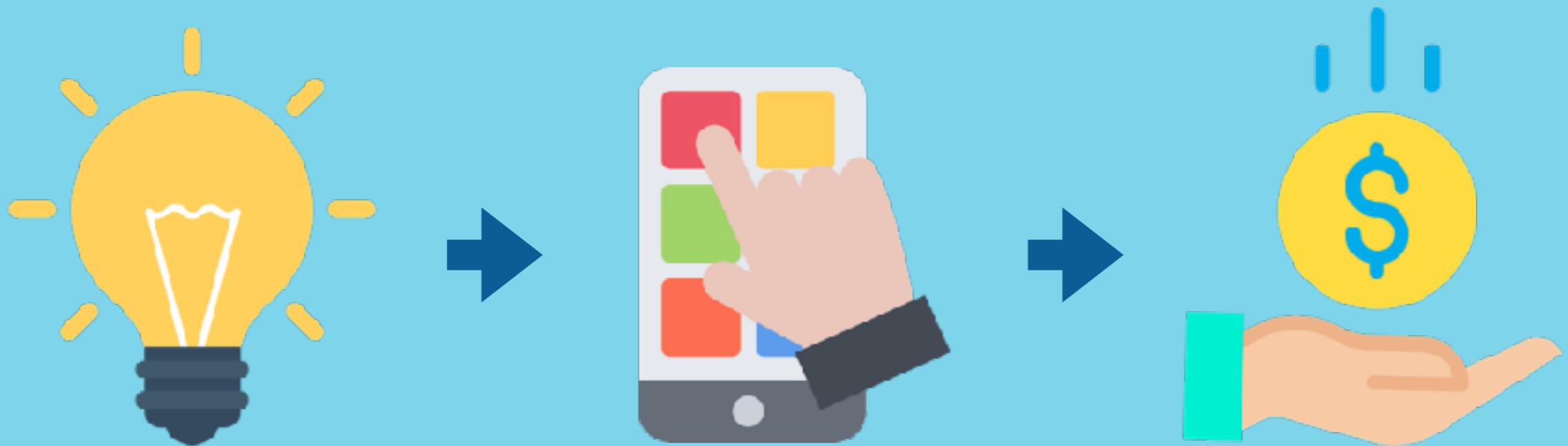
Por dónde empezar a emprender

Piensa cómo puedes
ayudar a alguien



Enamórate del problema que resuelves

Idea, producto, negocio





Las ideas no se protegen, las ideas se ejecutan

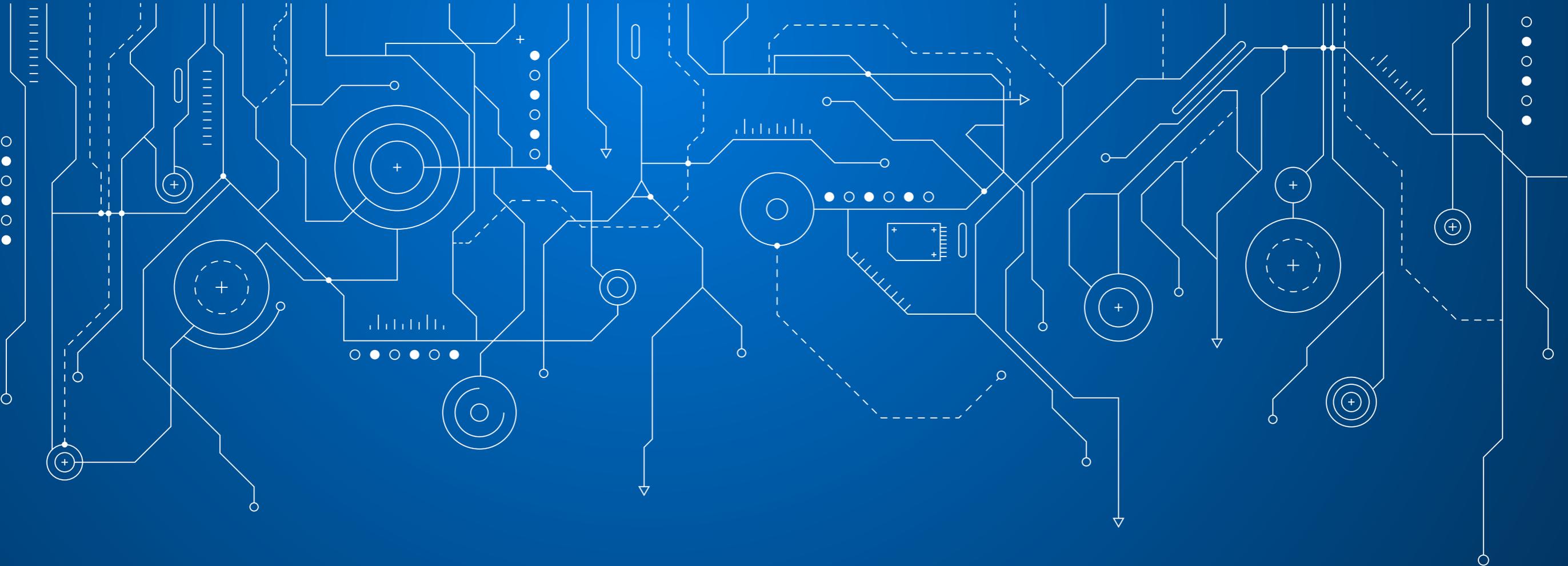
1. Problema
2. Solución
3. Target
4. Tamaño de mercado
5. Competencia
6. Producto (Wireframes)
7. Modelo de negocio
8. Canales de captación de tráfico
9. Proyecciones económicas
10. Equipo

Busca clientes y no financiación

Cuando tengas claro qué ofreces y cuál es el valor que aportas, sal a venderlo. Apuesta por ti. No le pidas a otros que apuesten por ti hasta que tú mismo no hayas puesto todo de tu parte: dinero, recursos, tiempo, esfuerzo, etc.

Os recomiendo ver la
mini serie de Netflix
Madam C. J. Walker





Crea sistemas

Captación + Operaciones + Gestión Administrativa

CEO + CTO + CFO

**Don Quijote, Sancho Panza
y la bella Dulcinea**



Los trabajos del CEO



1. Establecer la visión de la compañía.
2. Ser capaz de comunicar esa visión a todo el mundo.
3. Contratar al equipo.
4. Asegurarse de que hay dinero en la caja.
5. Asegurarse de que la ejecución es correcta.

Startup Playbook

<https://playbook.samaltman.com/>

Dirección General

Hacer hacer

Estrategia, operaciones,
recursos humanos,
marketing, ética, finanzas.



Aprender haciendo

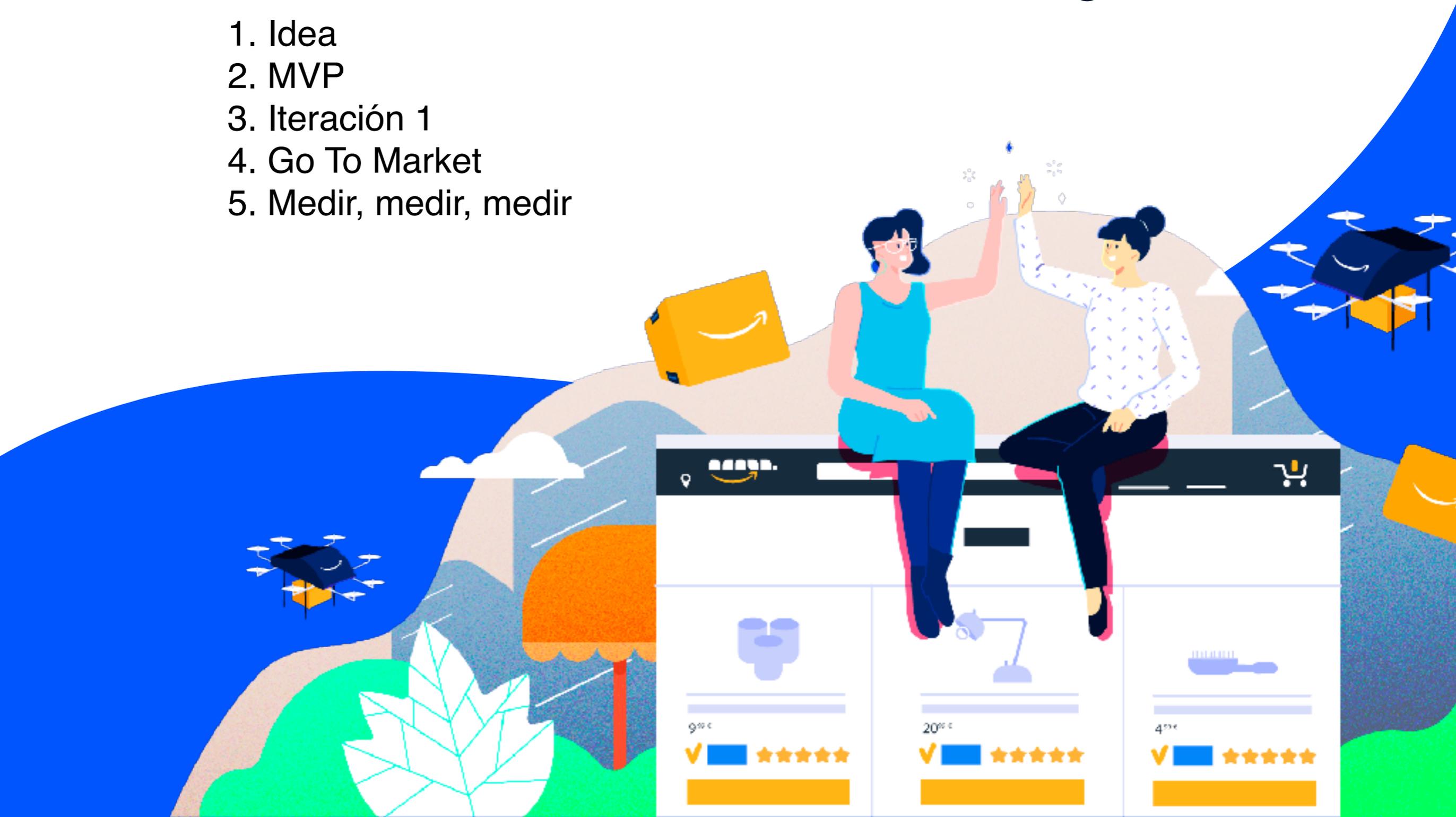
1. Idea
2. MVP
3. Iteración 1
4. Go To Market
5. Medir, medir, medir



Caso de uso

Dendary.com

1. Idea
2. MVP
3. Iteración 1
4. Go To Market
5. Medir, medir, medir



Preguntas



So all you need is a great idea, a great team, a great product, and great execution. So easy! ;)

Gracias



www.aitorgrandes.com

aitor.grandes@gmail.com