

VOLONTAIRE A L'INTERNATIONAL (F/H)

MADRID - ESPAGNE - 1er mai 2023 au 30 avril 2024 (12 mois)

Poste de V.I.E partagé entre deux entreprises :

METHALAC est une entreprise familiale française spécialisée dans la conception, la construction, la maintenance et le suivi biologique et mécanique d'unités de méthanisation agricoles. Forte de 10 années d'expérience, Methalac maîtrise toute la chaîne de valorisation du biogaz. Avec plus de 50 unités en fonctionnement, la société s'est spécialisée dans le traitement et la valorisation des matières agricoles et des biodéchets issus des industries agroalimentaires. L'entreprise regroupe aujourd'hui 50 collaborateurs au cœur des Alpes. La conception et les technologies mises en œuvre par Methalac permettent la production d'énergies renouvelables et d'engrais naturels.

Le groupe s'est imposé comme référence avec un développement en forte progression dans toute la France et à l'international, porté notamment par l'implantation récente de sa filiale aux Etats-Unis.

ATAWEY : fondée en 2012, Ataway conçoit, fabrique et distribue des stations de recharge d'hydrogène vert ; contribuant au déploiement de l'hydrogène zéro-carbone. Depuis 2015, Ataway a développé une gamme complète de stations de recharge (station compacte, station évolutive, station mobile) pour accompagner la montée en puissance des usages hydrogène sur les territoires et offrir des solutions « sur-mesure » et adaptés à chaque projet – du projet pilote au maillage complet. Les stations de recharge sont conçues et fabriquées en France, dans les ateliers du site de l'entreprise au Bourget-du-Lac (73) et sont respectueuses de l'environnement. Plus d'informations sur : <https://atawey.com/>

Nous recherchons donc pour représenter ces deux entreprises de la région Auvergne-Rhône-Alpes, un(e) V.I.E chargé(e) de développement technico-commercial à l'export à temps partagé basé à Madrid – Espagne.

Le poste de travail sera domicilié au sein des locaux d'Ataway en Espagne.

Le ou la V.I.E aura pour mission principale d'identifier les partenaires potentiels, identifier des projets commerciaux, d'effectuer les démarches organisationnelles, techniques et financières afin de développer des affaires en Espagne pour le compte des 2 entreprises :

- En construisant et développant une base de données clients
- En construisant une étude de marché sur les marchés du biogaz et de l'hydrogène (veille réglementaire, financement, donneurs d'ordres, concurrences, projets en cours...)
- En identifiant les projets et en répondant à la demande du marché
- En préparant les offres technico-commerciales
- En analysant les réglementations locales
- En construisant des supports marketing en espagnol
- En participant aux événements de la filière de type salons, portes ouvertes, ...

Siège social : 3 cours Charlemagne BP 2597 69217 Lyon Cedex 2
www.methac.com - info@methac.fr +33 4 58 82 82 82

Bureaux/atelier : 108 avenue du lac Léman 73370 Le Bourget du Lac
SAS capital 100 000 € **RCS** Lyon 788 522 357 **Siret** 788 522 357 00011
Ape 4661Z **TVA** FR 50 788 522 35710

Banque : LCL 26 boulevard de la Colonne 73000 Chambéry

POURQUOI POSTULER ?

- Vous êtes diplômé(e) d'un Bac+5 en commerce international ou ingénieur en énergie avec un profil technico-commercial, et avez déjà une première expérience en développement commercial,
- Vous avez l'esprit d'entreprise, êtes aventureux(se) et aimez relever des défis,
- Vous avez une fibre technique et un goût pour les solutions à haute technicité
- Vous êtes autonome et organisé(e) et jouissez d'un grand sens du relationnel,
- Vous évoluez dans un contexte interculturel, maîtrisez l'espagnol, l'anglais et le français parfaitement,
- Vous maîtrisez le pack Office,
- La connaissance du milieu de l'agronomie et/ou de la méthanisation serait un plus,
- Une première expérience dans un poste similaire serait très appréciée.

INFORMATIONS PRATIQUES

- Une période de formation entre 3 & 4 semaines dans chacune des entreprises sera organisée en amont du départ à Madrid.
- Mission V.I.E d'une durée de 12 mois
- Assurance médicale, ordinateur, téléphone portable et bureau pris en charge.
- 1 billet France/Madrid (a/r) par an pris en charge & forfait bagage.

PROCESSUS DE RECRUTEMENT :

- [Date de mission = du 1er mai 2023 au 30 avril 2024](#)
- [Période de formation = 2ème quinzaine de mars et avril 2023](#)
- [Date limite de candidature = 6 mars 2023](#)
- [Entretiens au Bourget du Lac \(73\) : courant mars 2023](#)

Alors n'hésitez plus, munissez-vous de votre C.V et d'une lettre de motivation et postulez en envoyant votre candidature à Julie DEBITON : jdebiton@arae.fr avant le 6 mars. Vous pouvez postuler directement sur le site Business France : <https://mon-vie-via.businessfrance.fr/offres/188989>

[Vous êtes intéressé\(e\) mais n'êtes pas sûr\(e\) d'avoir toutes les compétences nécessaires ?](#)

Postulez quand même, la motivation, la personnalité et les expériences peuvent parfois compter plus que les diplômes.

Vous pouvez postuler si :

- Vous êtes inscrit(e) sur <https://mon-vie-via.businessfrance.fr/>
- Vous êtes âgés entre 18 & 28 ans au moment de votre inscription
- Vous êtes de nationalité française ou ressortissant d'un pays de l'espace économique européen
- Vous avez un numéro de sécurité sociale français depuis au moins 6 mois
- Vous avez un casier judiciaire vierge

Siège social : 3 cours Charlemagne BP 2597 69217 Lyon Cedex 2
www.methac.com - info@methalac.fr +33 4 58 82 82 82

Bureaux/atelier : 108 avenue du lac Léman 73370 Le Bourget du Lac
SAS capital 100 000 € **RCS** Lyon 788 522 357 **Siret** 788 522 357 00011
Ape 4661Z **TVA** FR 50 788 522 35710

Banque : LCL 26 boulevard de la Colonne 73000 Chambéry