

/ Communiqué de presse

ITANCIA TECHNOLOGY ET GRANDSTREAM ANNONCENT LA SIGNATURE D'UN PARTENARIAT STRATÉGIQUE EN FRANCE

Itancia Technology, distributeur à valeur ajoutée du Groupe Itancia, et Grandstream, fabricant international de solutions de communication unifiée et de réseau, annoncent la signature d'un nouveau partenariat en France. Cette collaboration s'inscrit dans la continuité d'une relation déjà établie,

Cet accord vise à intégrer l'ensemble des solutions Grandstream au catalogue d'Itancia Technology afin d'accompagner les partenaires revendeurs, intégrateurs et opérateurs dans le déploiement d'infrastructures de communication et réseau performantes, sécurisées et adaptées aux nouveaux usages professionnels.

Dans un contexte de transformation des environnements de travail, marqué par l'essor du télétravail, des communications unifiées et des infrastructures IP, Itancia Technology et Grandstream souhaitent proposer des solutions fiables, compétitives, évolutives et simples à déployer, répondant aux besoins des PME comme des grandes entreprises.

DES SOLUTIONS DE COMMUNICATION UNIFIÉE ET RÉSEAU POUR DES ENVIRONNEMENTS CONNECTÉS

- Des solutions de téléphonie IP
- Des systèmes de communication unifiée (UC)
- Des solutions de visioconférence
- Des équipements réseau (switches, points d'accès Wi-Fi, routeurs)
- Des solutions de contrôle d'accès et d'interphonie IP

Cette collaboration permet aux partenaires d'Itancia Technology de bénéficier d'une offre complète et cohérente pour concevoir et répondre aux besoins d'infrastructures de tout client.

Ce partenariat s'inscrit pleinement dans la stratégie d'Itancia Technology d'enrichir son catalogue avec des marques reconnues, innovantes et complémentaires, afin d'apporter toujours plus de valeur à son écosystème de partenaires.

« La signature de ce partenariat avec Grandstream constitue une nouvelle étape clé dans le développement de notre offre en communication unifiée et infrastructures réseau. Nous souhaitons proposer à nos partenaires des solutions compétitives, fiables et adaptées aux enjeux actuels des entreprises et ce quel que soit le secteur vertical », déclare Mathieu Galvaing, National Sales Team Director, Itancia Group.

GRANDSTREAM ACCÉLÈRE SON DÉVELOPPEMENT SUR LE MARCHÉ FRANÇAIS

En s'appuyant sur l'expertise commerciale et technique d'Itancia Technology, Grandstream renforce sa présence sur le marché français et bénéficie d'un accompagnement de proximité auprès d'un large réseau de partenaires spécialisés.

« Nous sommes ravis de collaborer avec Itancia Technology. Leur expertise du marché, leur approche à valeur ajoutée et leur proximité avec les partenaires constituent de véritables atouts pour soutenir notre croissance en France », déclare Jacobo Urdiales, Director of Sales Southwestern Europe, Grandstream.

L'accord prévoit un accompagnement commercial, technique et marketing des partenaires, assuré par les équipes d'Itancia Technology, afin de faciliter l'adoption et le déploiement des solutions Grandstream.

À propos de Grandstream

Fondé en 2002, Grandstream est un fabricant international de solutions de communication unifiée et de mise en réseau. L'entreprise développe des équipements innovants destinés aux entreprises de toutes tailles, permettant d'améliorer la productivité grâce à des solutions fiables, sécurisées et accessibles.

À propos d'Itancia Technology

Distributeur écoresponsable à valeur ajoutée.

Itancia Technology est le distributeur à valeur ajoutée du groupe Groupe Itancia. Depuis plus de 20 ans, Itancia Technology accompagne ses partenaires revendeurs, intégrateurs et opérateurs dans leurs projets afin de répondre aux problématiques d'usage, d'efficacité et de performance des clients finaux.

Itancia Technology sélectionne et propose plus de 75 marques leaders réparties sur 5 marchés d'expertise autour de solutions technologiques innovantes.