



GO SEOUL

ENERGY & MOBILITY
STARTUPS 2025

ABOUT GIN

The Global Incubator Network Austria (GIN) is the connecting link between Austrian and international startups, investors, incubators and accelerators with a special focus on startup hotspots in the fast-growing markets of Asia (Mainland China, Hong Kong, Singapore, Japan, South Korea and Israel). As a single point of contact, GIN offers customized services for national and international partners.

GO ASIA: We bring Austrian startups to the world's most innovative startup hubs, help them to build networks with international strategic partners and provide them with essential know-how in terms of market entry and global expansion – strategically and financially.

GO AUSTRIA: GIN is aimed at Asian startups who want to internationalize and seek to further develop their business activities in the EU-market via Austria. A hand-selected mentor supports the startup in order to find the right collaboration partners (corporates, investors,...) and to receive valuable market insights.

Also addressed are investors and accelerators from Austria and the GIN target regions. We offer investors the internationalization of existing investments, access to international startups and new investments as well as networks with private and public co-investors. Accelerators can benefit from hosting our most promising pre-selected Austrian startups and facilitate the internationalization efforts of their startups via our goAustria program or through one of our GIN partner incubators.

Initiated by the Austrian Federal Government and managed by the public agencies AWS (Austrian Promotional Bank) and FFG (Austrian Research Promotion Agency), GIN offers an international network of key players in innovation and finance that fits your individual needs.

GIN 소개: 글로벌 인큐베이터 네트워크(GIN)는 오스트리아 스타트업, 투자자, 인큐베이터, 액셀러레이터를 해외 스타트업, 투자자, 인큐베이터, 액셀러레이터와 이어주는 역할을 하는 합니다. 중국, 홍콩, 싱가포르, 일본, 대한민국, 이스라엘 등 주요 스타트업 허브에서의 지속적이고 다채로운 프로그램을 통해 GIN은 오스트리아를 비롯 유럽 시장진출에 관심이 있는 전세계 기업들을 오스트리아 스타트업과 이어주는 역할을 합니다.

GO ASIA 프로그램: 선별된 오스트리아 스타트업들에게는 아시아의 주요 스타트업 생태계를 직접 경험할 기회가 주어지며, 해당 시장에서 잠재 협력 파트너들과의 네트워크를 구축, 시장진입 및 해외진출을 위한 전략적, 재무적 파트너십을 구축할 수 있도록 다양한 프로그램이 제공됩니다.

GO AUSTRIA 프로그램: 오스트리아, 나아가 유럽 시장 진출에 관심이 있는 아시아 스타트업들에게 GO AUSTRIA 프로그램을 통해 코칭, 네트워킹, 멘토링이 제공됩니다. 엄선된 멘토들은 참여 스타트업들이 오스트리아(및 유럽에서) 협력 파트너(기업체, 투자자 등)를 찾고 인사이트를 얻을 수 있도록 적극 지원합니다.

GIN은 또한 투자자들과 액셀러레이터를 위한 기회도 제공합니다. 투자자에게는 기존 투자의 국제화, 해외 스타트업 및 신규 투자건에 대한 액세스를, 아울러 민간 및 공공 공동 투자자들과의 네트워크를 제공합니다. 액셀러레이터는 GIN과 함께 유망 오스트리아 스타트업들을 선발해, 현지에서 공동 주주로 액셀러레이션 프로그램을 호스트하고, 또한 그들이 선발된 스타트업들이 GoAustria 프로그램 또는 GIN 파트너 인큐베이터와의 파트너십을 통해 유럽 시장 진출의 발판을 마련하는 것을 돕습니다.

GIN은 오스트리아 연방정부에 의해 발족된 프로그램으로, 오스트리아경제진흥원(aws)과 오스트리아연구진흥원(FFG)이 공동 운영하는 프로젝트입니다. GIN은 전세계 스타트업 핵심 플레이어들이 서로 혁신, 전략, 재정적 니즈에 대해 논의할 수 있도록 네트워크하는 기회를 제공합니다.

For more information visit:
www.gin-austria.com

보다 자세한 내용은 www.gin-austria.com에서 확인하실 수 있습니다.



연락처 **INQUIRIES**



GLOBAL INCUBATOR NETWORK AUSTRIA

오스트리아 글로벌 인큐베이터 네트워크 (GIN)

Chiara WITZEMANN

키아라 비체만

Program Manager – GO ASIA

GO ASIA 프로그램 매니저

*For outgoing startups, international investors,
incubators & accelerators*

아웃바운드 스타트업, 해외 투자자, 해외 인큐베이터 및
엑셀러레이터 담당

T **+43 1 501 75 504**

E **goasia@gin-austria.com**

chiara.witzemann@gin-austria.com

W **www.gin-austria.com**

ABOUT ADVANTAGE AUSTRIA

ADVANTAGE AUSTRIA is Austria's Internationalization and Innovation Agency and provides a broad range of intelligence and business development services for both Austrian companies and their international business partners. With 100 offices in over 70 countries and its extensive network, ADVANTAGE AUSTRIA connects Austrian companies to global partners, creating access to markets, innovation and technology. Other services provided by ADVANTAGE AUSTRIA range from introductions to Austrian companies looking for importers, distributors or agents to providing in-depth information on Austria as a business location and assistance in entering the Austrian market.

ADVANTAGE AUSTRIA 기관 소개: Advantage Austria는 오스트리아 연방경제회의소의 무역진흥기관입니다. 전세계 70여개국 약 100개의 무역대표부 사무소를 운영하고 있으며, 오스트리아의 국제화와 혁신을 모토로 오스트리아 기업들과 이들의 해외 파트너사들에게 광범위한 지식과 비즈니스 개발 서비스를 제공하고 있습니다. Advantage Austria의 또다른 서비스는 현지에서 수입업체, 유통업체 및 대리점을 찾는 오스트리아 기업들의 소개부터, 역으로 오스트리아 시장에 진출하고자 하는 해외 기업들에게 비즈니스 로케이션으로서의 오스트리아에 대한 심층 정보 제공 및 오스트리아 시장 진입을 위한 지원에 이르기까지 매우 다양합니다.

For more information visit:
www.advantageaustria.org/kr

보다 자세한 내용은 www.advantageaustria.org/kr에서 확인 가능합니다.



연락처 INQUIRIES



**ADVANTAGE
AUSTRIA** Seoul

주한오스트리아대사관 무역대표부

Wolfgang KÖSTINGER

볼프강 코스팅거

Austrian Trade Commissioner
& Commercial Counsellor
상무참사관

T **+82 2 732 73 30**

E **seoul@advantageaustria.org**

W **www.advantageaustria.org**



MEET OUR AUSTRIAN STARTUPS

A photograph of two men sitting at a wooden desk in a modern office. The man on the left is wearing a red beanie, glasses, and a denim jacket, smiling broadly at a laptop. The man on the right is wearing a pink long-sleeved shirt and large white headphones, also smiling. In the background, there is a white shelving unit with various items and a stone wall. A small potted plant sits on the desk between them.

**CONNECT
WITH THEM
NOW!**

IN SEOUL FROM
JUNE 23 – 27, 2025!

AVILOO

The Global Leader in EV Battery Diagnostics

전기차 배터리 진단 분야의 글로벌 리더

LOGO



COMPANY | 업체명
AVILOO GmbH | 아빌루

SECTOR | 카테고리
Mobility & Transportation | 모빌리티 & 운송

STAGE | 스테이지/성장 단계
Growth | 그로스

WEBSITE | 홈페이지
www.aviloo.com

DATE OF INCORPORATION | 설립날짜
11/2018



CSO
Raimund BRANDSTAETTER
라이문트 브란트슈타터

WANTED | 타깃목표
Business Partners/Clients
(e.g. Distributors, Manufacturers) |
비즈니스 파트너/고객 (유통업체, 제조업체 등)

CURRENT TARGET RAISE | 현재 목표 모금액
Currently not raising | 해당하지 않음

CONTACT DETAILS | 연락처
raimund.brandstaetter@aviloo.com

PRODUCT / SERVICE DESCRIPTION

AVILOO sets the industry standard with the world's fastest, most reliable EV battery diagnostics. AVILOO eliminates "battery anxiety" with independent, data-driven insights in just three minutes on stationary EVs. The plug-and-play AVILOO Box connects via OBD port, transmitting data to the AVILOO Cloud for in-depth, AI-based analysis. AVILOO transforms EV remarketing, increasing confidence, and profitability by eliminating risks of low-performing or defective batteries.

CORE CAPABILITIES

(TECHNOLOGY, COMPETITIVE EDGE)

AVILOO covers > 95% of EV models in Europe, which sets it apart from competition. The company's pay-per-use subscription model ensures scalability, recurring revenue, and cost-effective B2B pricing. AVILOO ensures precise, independent diagnostics, supporting used EV sales, leasing, and fleet management. AVILOO is the trusted partner for Mercedes, Hyundai, BCA, TÜV, AXA, ADAC and Emil Frey in Europe and already considered the industry standard in battery diagnostics.

PERFORMANCE | TRACTION

- Global market leader serving 1,000+ B2B clients across 40+ countries, with currently 20,000+ tests conducted monthly.
- Strong R&D backbone drives cutting edge EV battery diagnostics, leveraging AI, big data and patented technology to deliver the industry's fastest, most accurate EV battery testing.
- Strategic expansion into the U.S. and Asia to benefit from high growth markets to strengthen global footprint further.

제품/서비스 설명

AVILOO는 전세계에서 가장 빠르고 신뢰할 수 있는 전기차 배터리 진단으로 업계 표준을 제시합니다. 아빌루는 정지된 전기차에서 단 3분 만에 독립적인 데이터 기반의 인사이트를 통해 배터리가 다될까 우려되는, '배터리 불안증'을 해소해 줍니다. 플러그 앤 플레이 방식의 아빌루 박스는 온보드진단기(OBD) 포트를 통해 연결되어 심층 AI 기반 분석을 위해 데이터를 아빌루 클라우드로 전송합니다. 아빌루는 저성능 또는 결함이 있는 배터리의 위험을 제거하여 전기차 재판매를 혁신하고, 신뢰도와 수익성을 높입니다.

핵심역량

(기술력, 경쟁 우위)

AVILOO는 경쟁사보다 차별 우위가 있어 유럽에서 판매되는 전기차 모델의 95퍼센트 이상을 커버하고 있습니다. 아빌루사의 사용량 기반 구독 모델은 확장성, 반복 수익 및 가성비 있는 B2B 가격을 보장합니다. 아빌루는 정밀하고 독립적인 진단을 보장하며 중고 전기차의 판매, 리스 및 차량 관리까지 지원합니다. 아빌루는 유럽에서 메르세데스, 현대, BCA, TÜV, AXA, ADAC, 에밀 프라이가 신뢰하는 파트너사로 배터리 진단분야에서는 이미 업계 표준으로 인정받고 있습니다.

주요 성과

- 40개 이상의 국가에서 1,000개 이상의 B2B 고객에게 서비스를 제공하는 글로벌 시장 리더로, 현재 매달 2만 건 이상의 테스트를 수행 중
- 강력한 R&D 백본으로 최첨단 전기차 배터리 진단을 주도하며, AI, 빅데이터 및 특허 기술을 활용하여 업계에서 가장 빠르고 정확한 전기차 배터리 테스트를 제공 중
- 북미와 아시아로의 전략적 확장을 통해 고성장 시장의 혜택을 누리고 글로벌 입지를 더욱 강화해 나가는 중

TESTDRIVE BUTLER

The fully integrated online tool for easy digital booking and management of test drives

간편한 디지털 시승 예약 및 관리를 위한 완전 통합형 온라인 툴

LOGO

TESTDRIVE BUTLER

COMPANY | 업체명

Butler Solutions GmbH | 버틀러 솔루션

SECTOR | 카테고리

Software as a service (SaaS) |
SAAS (서비스형 소프트웨어)

STAGE | 스테이지/성장 단계

Growth | 그로스

WEBSITE | 홈페이지

www.testdrivebutler.com

DATE OF INCORPORATION | 설립날짜

10/2019



CEO

Thomas KNES
토마스 크네스

WANTED | 타겟|목표

Corporates, Potential Customers, Col-
laboration Partners (e.g. Joint Venture),
Business Partners/Clients
(e.g. Distributors, Manufacturers) |
기업, 잠재 고객, 협업 파트너 (예: 합작투자), 비즈니스
파트너 및 고객 (유통업체 및 제조업체 등)

CURRENT TARGET RAISE | 현재 목표 모금액

Currently not raising | 해당하지 않음

CONTACT DETAILS | 연락처

thomas@testdrivebutler.com

PRODUCT / SERVICE DESCRIPTION

Seamless test drive bookings, rentals, and lead generation - directly from the screen. Perfect for dealerships, campaigns, and events - our solution scales test drives effortlessly while optimizing resources. Our mission is to enhance your customer journey with maximum efficiency. The Testdrive Butler is the most advanced and user-friendly test drive management system available and thanks to the modular design, it can be easily adapted to your requirements.

CORE CAPABILITIES

(TECHNOLOGY, COMPETITIVE EDGE)

Effortless test drive booking and management - fully digital, no back-and-forth. Testdrive Butler streamlines the process, saving manufacturers and retailers time and costs while putting the product and experience first. Customers can book anytime, anywhere. With easy setup and seamless scalability, you can instantly launch roadshows, events, or 24/7 dealer test drives - generating leads and maximizing test drives with zero hassle.

PERFORMANCE | TRACTION

- Performance | Traction: ~80.000 registered and handled test rides through the system in EMEA & NA in 2024 (+50% growth vs. 2023).
- Worldwide contract with leading OEM for fun-sports vehicles (BRP) to deliver online lead- & testdrive booking tool in over 25+ countries.
- Seed-A investment round with 600K EUR raised at 10% for a company evaluation of 6M EUR in 04/2024.
- 15+ customers from the most renowned manufacturers in the world (BMW, Harley-Davidson, Volvo, Honda, Ducati ...).

제품/서비스 설명

버틀러솔루션을 통해 스크린에서 손쉽게 시승 예약을 하고 리드 생성을 원활히 할 수 있습니다. 딜러십, 캠페인, 이벤트에 적합한 솔루션으로 리소스를 최적화하면서 손쉽게 시승 서비스를 확장할 수 있습니다. 당사의 과제는 고객의 여정을 최대한 효율적으로 개선하는 것입니다. TESTDRIVE BUTLER는 사용자 친화적 시승관리 시스템으로, 모듈식 설계 덕분에 요구사항에 맞추어 손쉽게 설계를 조정할 수 있습니다.

핵심역량

(기술력, 경쟁 우위)

간편한 시승 예약 및 관리가 완전히 디지털 방식으로 진행되어 번거로움이 없습니다. Testdrive Butler는 프로세스를 간소화하여 제조업체와 소매업체에게 시간과 비용을 절감하도록 지원하며, 항상 제품에 대한 사용자 경험을 최우선으로 고려합니다. 고객은 언제 어디서나 시승 예약을 할 수 있습니다. 간편한 설정과 원활한 확장성을 통해 로드쇼, 이벤트, 또는 연중무휴 딜러 시승이 즉시 가능하며, 이를 통해 번거로움 없이 리드를 창출하고 시승 효과를 극대화할 수 있습니다.

주요 성과

- 2024년까지 EMEA 및 북미 지역에서 본 시스템을 통해 약 8만 건의 시승이 등록 및 처리됨 (2023년 대비 50% 성장)
- 전 세계 25 개 이상의 국가에서 온라인 리드 및 시승 예약툴을 제공하기 위해 주요 퍼스모차량 OEM(BRP)과 계약 체결
- 2024년 4월, 6백만 유로의 기업 평가를 위해 10%에 해당하는 60만 유로 조달 (seed-A 투자 라운드)
- BMW, 할리 데이비슨, 볼보, 혼다, 두카티 등 전세계 15개 유명 제조사가 고객사

DELPHI DATA LABS

Industrial Market Data Model as the “Source of Ground Truth” for AI
AI를 위한 ,실측 데이터의 원천’으로서의 산업 시장 데이터 모델

LOGO



COMPANY | 업체명
Delphi Data Labs GmbH | 델피 데이터 랩스

SECTOR | 카테고리
Business intelligence (BI) |
비즈니스 인텔리전스 (BI)

STAGE | 스테이지/성장 단계
Seed | 시드

WEBSITE | 홈페이지
www.delphidata.com

DATE OF INCORPORATION | 설립날짜
02/2021



CEO
Lukas STROHMEIER
루카스 슈트로마이어

WANTED | 타깃목표
Corporates | 기업

CURRENT TARGET RAISE | 현재 목표 모금액
Currently not raising | 해당하지 않음

CONTACT DETAILS | 연락처
lukas.strohmeier@delphidata.com

PRODUCT / SERVICE DESCRIPTION

We provide real-time market intelligence for the Green Hydrogen and Power-to-X sectors, helping industry players navigate a fast-evolving landscape. Our interactive Market Dashboard maps key partners, suppliers, and investments, while our AI-driven news platform (launching 2025) delivers automated industry updates. Curated data is available via API, integrating into corporate analytics platforms like Palantir Foundry and PowerBI for deeper insights and strategic decisions.

CORE CAPABILITIES (TECHNOLOGY, COMPETITIVE EDGE)

ALETHEIA (Greek Ἀλήθεια, "truth") is our core initiative for collecting, structuring, and organizing industrial market data. Using advanced scraping, NLP, and domain-specific ontologies, our scalable knowledge graph creates a dynamic dataset of companies, patents, assets, news, and M&A transactions. This foundation powers API integrations, interactive dashboards, and future AI/ML applications, enabling deeper insights and smarter decisions.

PERFORMANCE | TRACTION

- Secured 1.2M USD in grants to develop our data management engine.
- Achieved six-figure ARR within the first year of MVP launch.
- Reference clients include Linde, Bosch, AVL, ANDRITZ, and others.
- Expanding with a new AI-powered automated industrial news platform launching in 2025.
- Maintained 0% churn rate with multi-year subscriber renewals.
- Fully bootstrapped, ensuring independent and sustainable growth.

제품/서비스 설명

당사는 그린 수소 및 P2X 부문에 대한 실시간 시장 정보를 제공하여 업계 플레이어들이 빠르게 진화하는 환경을 탐색할 수 있도록 지원합니다. 인터랙티브 마켓 대시 보드는 주요 파트너, 공급업체, 투자 현황을 매핑하고, 2025년 출시 예정인 AI 기반 뉴스 플랫폼은 자동화된 업계 업데이트를 제공합니다. API를 통해 선별된 데이터가 제공되며, 팔란티어 파운드리(PALANTIR FOUNDRY) 및 POWERBI와 같은 기업 분석 플랫폼에 통합되어 보다 심층적 인사이트와 전략적 결정을 내릴 수 있습니다.

핵심역량 (기술력, 경쟁 우위)

ALETHEIA(그리스어 Ἀλήθεια)는, 진실'이란 의미로 산업시장 데이터를 수집, 구조화, 정리하기 위한 핵심 이니셔티브입니다. 고급 스크래핑, 자연어 처리, 도메인별 온톨로지를 사용하는 확장 가능한 지식 그래프는 기업, 특허, 자산, 뉴스, M&A 거래에 대한 동적 데이터 세트를 생성합니다. 이 기반은 API 통합, 대화형 대시보드, 미래의 AI/ML 애플리케이션을 지원하여 보다 깊이 있는 인사이트와 현명한 의사 결정을 가능하게 합니다.

주요 성과

- 데이터 관리 엔진 개발을 위해 120만 달러의 보조금 확보
- MVP 출시 첫 해에 6자리 ARR 달성
- 린데, 보쉬, AVL, 안드리트 등을 레퍼런스 고객으로 확보
- 2025년 출시되는 새로운 AI 기반의 자동화된 산업 뉴스 플랫폼으로 확장
- 다년간의 구독자 갱신으로 해지율 0% 유지
- 풀 부트스트랩으로 독립적이고 지속가능한 성장을 보장

GREENWOOD-POWER

Voltage- and current sensors for smart grids

스마트 그리드용 전압 및 전류 센서

LOGO



COMPANY | 업체명

Greenwood-Power GmbH | 그린우드 파워

SECTOR | 카테고리

Energy | 에너지

STAGE | 스테이지/성장 단계

Growth | 그로스

WEBSITE | 홈페이지

www.greenwood-power.com

DATE OF INCORPORATION | 설립날짜

01/2019



CEO

Norbert JUSCHICZ

노베르트 유슈츠

WANTED | 타깃|목표

Venture capitalists, Potential customers, Business Partners | VC, 잠재고객, 비즈니스 파트너

CURRENT TARGET RAISE | 현재 목표 모금액

5 - 10M EUR | 500 - 1,000만 유로

CONTACT DETAILS | 연락처

norbert.juschicz@greenwood-power.com

PRODUCT / SERVICE DESCRIPTION

With the energy transition and the digitalization of the power grids, today's energy network will be transformed into a smart grid in the coming decades. This can only happen with the use of metering technology, which itself is energy efficient, flexible and cost-effective. Greenwood-Power (GWP) has made this very task its specialty and, after only six years, is the leading innovator of non-conventional instrument transformers at the medium-voltage and low-voltage levels.

CORE CAPABILITIES

(TECHNOLOGY, COMPETITIVE EDGE)

The non-conventional current- and voltage transformers from GWP also known as sensors, for the secondary energy distribution combines unique advantages:

- extreme high temperature range
- high stability in accuracy over the complete lifespan
- High frequency transducing capability over temperature range
- Shortest voltage sensor
- One short cone sensor, which fits for "all" asymmetric cables
- Best price/performance ratio

PERFORMANCE | TRACTION

- We finalized over 20 different products and sold over 800.000 sensors into the market. We are delivering to the global market and have a export rate of 100%.
- We raised so far 8.3M EUR in equity with 2 VC's. Our gross margin is close to 50% and we will be break even in 2025. We will reach ~15M EUR in sales in 2025.
- We have 6 patents been granted and 7 additional in preparation. We are strategic suppliers for global corporates like Lucy Electric, Hitachi, Siemens,...

제품/서비스 설명

오늘날의 에너지 네트워크는 에너지 전환과 전력망의 디지털화로 인해 향후 수십년 내에 스마트 그리드로 전환될 것입니다. 이는 에너지 효율적이고 유연하며 비용 효율적인 계량 기술을 통해서만 가능할 것입니다. 그린우드파워(GWP)는 바로 이 과제에 대한 해결책 제시에 전념하며 불과 6년 만에 중전압 및 저전압 레벨에서 NCIT (NON-CONVENTIONAL INSTRUMENT TRANSFORMER; 기존 철심형 변성기의 한계를 극복한 전자식 조작 기반 모듈제품)을 선도하는 혁신 기업으로 성장했습니다.

핵심역량

(기술력, 경쟁 우위)

이차 에너지 분배를 위한 그린우드파워의 NCIT (NON-CONVENTIONAL INSTRUMENT TRANSFORMER; 기존 철심형 변성기의 한계를 극복한 전자식 조작 기반 모듈제품)은 센서로도 알려져 있으며, 다음의 고유한 장점을 결합합니다.

- 극도로 높은 온도범위
- 전체 수명에 걸친 높은 정확도와 안정성
- 온도 범위에 걸친 고주파 전송 능력
- 최단 전압 센서
- '모든' 비대칭 케이블에 적합한 하나의 짧은 콘 센서
- 최적의 가격 대비 성능 비율(가성비)

주요 성과

- 20개 이상의 다양한 제품을 완성하고 80만개 이상의 센서를 시장에 출시. 수출 비중이 100%로 글로벌 시장에 납품중
- 2개의 VC로부터 830만 유로 투자유치. 총마진은 50%에 가까우며 2025년에는 매출 1500만 유로 달성을 목표로 하고 있으며 이로써 손익분기점을 달성할 수 있을 것으로 예상
- 6개의 특허 취득했고, 7개 특허 추가 준비중. 주요 공급업체로는 루시 일렉트릭, 히타치, 지멘스 등이 있음

PHINE.TECH

Virtual 5G Lab to simplify 5G and enable the development of 5G Use Cases

5G를 단순화하고, 5G의 활용 사례 개발을 가능하게 해주는 가상 5G 랩

LOGO

VIRTUAL
5G LAB
BY PHINE.TECH

COMPANY | 업체명
phine.tech GmbH | 파인테크

SECTOR | 카테고리
Communications, Robotics, Mobility & Transportation | 통신, 로보틱스, 모빌리티 및 운송

STAGE | 스테이지/성장 단계
Seed | 시드

WEBSITE | 홈페이지
www.phine.tech

DATE OF INCORPORATION | 설립날짜
03/2023



CEO
Stefan SPETTEL
슈테판 슈페텔

WANTED | 타깃|목표
Potential Customers, Investors / Venture Capitalists / Business Angels, R&D Institutions (Universities, Laboratories, etc.) | 잠재 고객, 투자자/VC/비즈니스 엔젤, R&D 기관 (대학, 연구소 등)

CURRENT TARGET RAISE | 현재 목표 모금액
500K EUR | 50만 유로

CONTACT DETAILS | 연락처
stefan.spettel@phine.tech

PRODUCT / SERVICE DESCRIPTION

PHINE.TECH simplifies 5G and accelerates the development of 5G Use Cases, especially in robotics and manufacturing. Our solution, the Virtual 5G Lab, provides a developer-friendly 5G Lab as a Service, offering hands-on exploration of 5G capabilities without the need to buy radio equipment. It addresses the challenges that make 5G Use Case development expensive, slow, and complex. Your 5G SA network is just a click away.

CORE CAPABILITIES (TECHNOLOGY, COMPETITIVE EDGE)

The cloud-based Virtual 5G Lab simulates the physical layer, enabling 5G SA network deployments within seconds from anywhere. We reduce 5G Use Case development costs by 50% by eliminating hardware expenses and enabling test automation and quality assurance through CI/CD integration. Integration with state-of-the-art robotics simulation software allows the development and testing of 5G-enabled robotics in the simulation stage, creating more powerful digital twins.

PERFORMANCE | TRACTION

- Secured 550K EUR public and private funding for development
- Successful Beta Launch with 20 users from 15 organizations and companies
- Utilized in a large Austrian research project for 5G-enabled robotics
- Interest from high-profile corporates in automotive and space communication technologies within two weeks of launch
- Key Contributors to open-source 5G projects while actively participating in Linux Foundation and 5G industry events.

제품/서비스 설명

파인테크는 5G를 단순화하고 특히 로봇 공학 및 제조 분야에서 5G 사용 사례의 개발을 가속화합니다. 파인테크사의 솔루션인 가상 5G랩은 개발자 친화적인 서비스형 5G랩을 제공하여 무선장비를 구매할 필요 없이 5G 기능을 직접 탐색할 수 있도록 지원합니다. 이는 5G 활용 사례 개발을 비용이 많이 들고, 느리며, 복잡하게 만드는 문제들을 해결합니다. 당신의 5G SA 네트워크는 단 한 번의 클릭으로 가능합니다.

핵심역량 (기술력, 경쟁 우위)

클라우드 기반의 가상 5G 랩은 물리 계층을 시뮬레이션하여 어디서든 몇 초 내에 5G SA 네트워크 배포를 가능하게 합니다. 하드웨어 비용 발생 없이 CI/CD 통합을 통해 테스트 자동화 및 품질 보증을 지원하여 5G 사용 사례 개발 비용을 50% 절감합니다. 최첨단 로봇 시뮬레이션 소프트웨어와의 통합을 통해 시뮬레이션 단계에서 5G 지원 로봇을 개발하고 테스트하여 더욱 강력한 디지털 트윈을 만들 수 있습니다.

주요 성과

- 활용 사례 개발을 위한 55만 유로의 공공 및 민간 자금 확보
- 15개 기관 및 기업의 20 유저와 함께 베타 출시 성공
- 5G 지원 로봇 공학을 위한 오스트리아 대규모 연구 프로젝트에 활용
- 출시 2주 만에 자동차 및 우주 통신 기술에 대한 저명한 기업들의 관심 집중
- 오픈 소스 5G 프로젝트에서 핵심 역할을 하며 리눅스 재단 및 5G 업계 이벤트에 적극 참여

SPEEDPOX

Reinventing Epoxy Resins

에폭시 수지의 재창조

LOGO

SPEEDPOX

REINVENTING EPOXY RESINS

COMPANY | 업체명
SpeedPox GmbH | 스피드폭스

SECTOR | 카테고리
Deep Tech | 딥테크

STAGE | 스테이지/성장 단계
Early Stage | 초기단계

WEBSITE | 홈페이지
www.speedpox.com

DATE OF INCORPORATION | 설립날짜
09/2020



CFO
Simon BELLINK
지몬 벨링크

WANTED | 타깃|목표
Collaboration Partners (e.g. Joint Venture) |
협업 파트너 (예: 합작투자)

CURRENT TARGET RAISE | 현재 목표 모금액
Currently not raising | 해당하지 않음

CONTACT DETAILS | 연락처
simon.bellink@speedpox.com

PRODUCT / SERVICE DESCRIPTION

SpeedPox® revolutionizes the epoxy resin industry with patented one-component resins which require no mixing and can be cured instantly upon a heat or UV stimulus. This technology saves up to 99% of production energy and offers tailored solutions for various industries. All resins feature our unique “curing on demand” system, which offers potentially unlimited shelf life and processing time. Our curing wave will penetrate even shadowed areas, and requires no post-curing.

CORE CAPABILITIES

(TECHNOLOGY, COMPETITIVE EDGE)

Compared to traditional methods, SpeedPox® offers significant cost savings, less waste, and higher productivity. The resins allow for higher proportions of bio-based compounds and minimize toxic components, making the work environment safer. SpeedPox® provides unparalleled process stability with unlimited pot life and on-demand curing.

PERFORMANCE | TRACTION

- Patented Technology: SpeedPox® has been granted an international patent for its industry-disrupting and innovative 1k epoxy resin technology
- SpeedPox® Protex Product Line: >10 Potting & Encapsulation Formulations
- SpeedPox® Connex Product Line: >8 Electric Conductive Adhesive Formulations
- Strategic Partnerships: promising co-development projects for specialised markets
- Funding: Seed round with strategic partner secured

제품/서비스 설명

SpeedPox®는 혼합이 필요 없고 열 또는 자외선의 자극으로 즉시 경화되는 특허받은 단일성분 수지로 에폭시 수지 산업에 혁신을 일으켰습니다. 이 기술로 생산 에너지가 최대 99%까지 절감되고 다양한 산업에 맞춤형 솔루션이 제공됩니다. SpeedPox®의 모든 수지(레진)는 보관 수명과 처리 시간을 무제한으로 제공하는 고유의, 주문형 경화‘ 시스템을 갖추고 있습니다. 스피드포क्स의 경화 파장은 그림자가 드리워진 영역까지도 침투하여, 추가 경화가 필요하지 않습니다.

핵심역량

(기술력, 경쟁 우위)

SpeedPox®로 기존 방식에 비해 비용을 크게 절감할 수 있으며 폐기물을 줄이고 생산성을 높이는 것이 가능합니다. SpeedPox®는 바이오 기반 화합물의 비중을 높이고 독성 성분을 최소화하여 작업환경을 보다 안전하게 만듭니다. 무제한 가용 시간과 필요시 경화가 가능한 온디맨드 방식으로 탁월한 공정 안정성이 제공됩니다.

주요 성과

- 특허 기술: SpeedPox®는 기존 시장을 파괴하는 혁신적 1k 에폭시 레진 기술로 국제 특허 취득
- SpeedPox® Protex 제품라인: 10 가지 이상의 포팅 및 캡슐화 제형
- SpeedPox® Connex 제품라인: 8가지 이상의 전기 전도성 접착제 제형
- 전략적 파트너십: 특수 시장을 위한 유망한 공동 개발 프로젝트
- 자금 조달(펀딩): 전략적 파트너와 시드 라운드 확보

GIN SERVICES FOR INVESTORS

ARE YOU A PRIVATE EQUITY INVESTOR, A VC FUND OR A BUSINESS ANGEL? GET ACCESS TO AUSTRIA'S TOP STARTUPS AND CONNECT WITH LOCAL AND INTERNATIONAL INVESTORS THROUGH GIN.

GIN takes a fresh approach to new investments and offers customized services for investors interested in Austrian startups.

CO-INVESTMENT & PITCHING EVENTS AS WELL AS MATCHMAKING SERVICES

GIN preselects the most promising startups to match with your individual investment profile. Get insights into the Austrian equity market and find potential co-investment partners.

USE LEVERAGE

Investments in Austrian startups can be enhanced by co-investments under several public equity programs and by additional loan financing.

NETWORKING EVENTS

Exchange your knowledge and experience at our exclusive events and become part of our network with more than 350 Business Angels and all Venture Capital funds operating in Austria.

WHY INVEST IN AUSTRIA?

- A fluid equity market facilitates attractive transactions with Austrian & European startups
- Benefit from a great number of funding programs
- High political stability and a reliable legal system ensures a business-friendly environment
- Ideal test market due to multifaceted demographics
- Easy access to more than 600,000 startups in Europe

For more information visit: www.gin-austria.com/downloads

Read more about legal and tax aspects of Venture Capital and Private Equity in Austria:

www.gin-austria.com/investors

투자자들을 위한 GIN의 서비스

PE 투자자, VC 투자자 또는 엔젤 투자자이신가요? 글로벌 인큐베이터 네트워크(GIN)가 귀하를 오스트리아 유망 스타트업들과 연결해 드리고, 해외 투자자들과 네트워킹, 매칭해 드립니다.

GIN은 오스트리아 스타트업에 투자하고자 하는 해외 투자자들에게 맞춤형 서비스를 제공합니다.

공동투자 및 피칭 이벤트, 비즈니스 매칭 서비스

GIN은 투자자의 포트폴리오 검토 후 해당 투자자에게 가장 적합하다고 판단되는 오스트리아 스타트업들을 우선적으로 선별하여 매칭합니다. 오스트리아 에퀴티 마켓에 대한 인사이트를 얻으시고 잠재적 공동 투자 파트너를 만나 보세요!

효과 및 영향력

오스트리아 스타트업에의 투자는 다양한 에퀴티 프로그램 하에 진행되는 공동투자 또는 추가 파이낸싱을 통해 그 효과가 극대화될 수 있습니다.

네트워킹 이벤트

오스트리아에는 350여개의 비즈니스 엔젤 투자자와 VC 투자자들이 있습니다. 이들과의 네트워킹을 통해 정보와 경험을 공유하실 수 있습니다.

오스트리아로의 투자: 경쟁역량

- 자산시장의 유동성으로 오스트리아 및 유럽 스타트업들과의 거래가 용이하다는 부분이 매력적입니다.
- 다수의 펀딩 프로그램의 혜택을 볼 수 있습니다.
- 정치적 안정성, 믿을 수 있는 정착된 법률 시스템 비즈니스하기 좋은 환경의 토대가 됩니다.
- 다면화된, 다양화된 인구 분포를 고려하면 이상적 테스트 마켓으로 간주됩니다.
- 유럽 내 60만 개 이상의 스타트업에 액세스가 용이해집니다.

보다 자세한 정보를 위해서는 다음 링크

www.gin-austria.com/downloads를 클릭해 주세요.

오스트리아 VC 및 PE와 관련된 자세한 정보는

www.gin-austria.com/Investors에서 확인 가능합니다.



**GLOBAL
INCUBATOR
NETWORK**
AUSTRIA



**GLOBAL
INCUBATOR
NETWORK**
AUSTRIA

**오스트리아 글로벌
인큐베이터 네트워크 GIN**

Chiara WITZEMANN

키아라 비체만

Program Manager – GO ASIA

*For Outgoing startups, international investors,
incubators & accelerators*

GO ASIA 프로그램 매니저

아웃바운드 스타트업, 해외 투자자, 해외 인큐베이터
및 액셀러레이터 담당

Rechte Wienzeile 225,

1120 Vienna, Austria

레히테 빈 자일레 225,

1120 비엔나, 오스트리아

+43 1 501 75 504

chiara.witzemann@gin-austria.com

goasia@gin-austria.com

Werner MUELLER

베르너 뮐러

Program Manager – GO AUSTRIA

Incoming startups, incubators & accelerators

GO AUSTRIA 프로그램 매니저

인바운드 스타트업, 인큐베이터 & 액셀러레이터 담당

Sensengasse 1,

1090 Vienna, Austria

젠젠가세 1,

1090 비엔나, 오스트리아

+43 5 7755 1223

werner.mueller@ffg.at

www.gin-austria.com



**ADVANTAGE
AUSTRIA**
SEOUL

**주한오스트리아대사관
무역대표부**

Wolfgang KOESTINGER

볼프강 코스팅거

Commercial Counselor & Trade Commissioner

상무참사관

Austrian Embassy - Commercial Section

Kyobo Bldg., Floor 21

Jongno 1, Jongno-gu

03154 Seoul

Republic of Korea

서울시 종로구 종로1

교보생명빌딩 21층

03154

+82 2 732 7330

seoul@advantageaustria.org

www.advantageaustria.org/kr



GIN IS MANAGED BY AWS AND FFG, THE MAIN FINANCING AND
PROMOTIONAL AGENCIES IN AUSTRIA.