

Oportunidade de Investimento — África Lusófona

Ronda Angel · SAFE Note · Informação Preliminar · Abril 2026

SNAPSHOT DA OPORTUNIDADE

Sector: Fintech · Pagamentos Internacionais P2P e B2B
Corredor geográfico: África Austral ↔ Europa · América do Sul · América do Norte
Proposta de valor: Transferências em 5–20 min a 1,5%–2,5% vs. 9% e 1–5 dias do mercado
Diferenciador crítico: App móvel + USSD (*XXX#) · Acesso sem conta bancária · Multi-banco
Mercado endereçável: USD 850M/ano no corredor lusófono (20% de TAM USD 4,2B/ano)

Status regulatório: Pedido de licença como IENB em instrução formal junto do regulador central

<p>TAM</p> <p>USD 4,2B/ano</p> <p>Remessas Angola (Banco Mundial 2024)</p>	<p>SAM</p> <p>USD 850M/ano</p> <p>Corredor lusófono AO↔PT/BR/EUA</p>	<p>Break-even</p> <p>Ano 2</p> <p>5.000 utilizadores activos em 2027</p>	<p>Retorno base</p> <p>10–14x</p> <p>Em exit @ USD 60M (Série A USD 12M+)</p>
--	--	--	---

TERMOS DO INVESTIMENTO — RONDA ANGEL

Estrutura: SAFE Note — YC Standard, Cap-Only, sem Discount
Montante: USD 50.000 – 100.000 (ticket mínimo: USD 10.000)
Valuation Cap: USD 2.500.000 pre-money · Vantagem de entrada vs. ronda seed a USD 4M
Equity implícito: ~2% – 4% por cada USD 50k–100k investidos, na conversão
Conversão: Na próxima ronda qualificada ≥ USD 200k · Investidor converte ao cap
Direitos: Pro-Rata Rights · MEN · Relatórios trimestrais · Reunião semestral com CEO

RENTABILIDADE PROJECTADA (por USD 100k investidos)

<p>BEAR</p> <p>USD 20M exit</p> <p>USD 400k–600k</p> <p>4–6x</p>	<p>BASE ★ Cenário Base</p> <p>USD 60M exit</p> <p>USD 1M–1,4M</p> <p>10–14x</p>	<p>BULL</p> <p>USD 150M exit</p> <p>USD 2,5M–3,5M</p> <p>25–35x</p>
---	--	--

Comparável: Paystack (80x na aquisição Stripe) · Wave (485x seed 2018→2021) · Chipper Cash (120x)

Q2 2026

Q3 2026

Q4 2026

Q4 2027

CRONOGRAMA INDICATIVO

Fecho ronda Angel
Equipa técnica a 100%
Beta 50 users

Beta 500 users
Submissão dossier regulatório
USD 50k GMV

Lançamento público
2.000 MAU
Ronda seed USD 800k

Break-even operacional
5.000 MAU
Expansão PT/BR

MARCOS JÁ ALCANÇADOS (sem revelar a empresa)

- ✓ Empresa legalmente constituída com NIF e registo comercial activos
- ✓ Regulador central emitiu ofício formal de instrução do processo de licença (Abril 2026)
- ✓ Equipa técnica de 5 pessoas contratada com equity confirmado (CTO + 4 Engenheiros)
- ✓ MVP funcional disponível publicamente · Stack tecnológico validado (cloud-native)
- ✓ Candidatura submetida ao programa de aceleração de referência global (decisão Mai 2026)

POR QUE AGORA? — JANELA DE OPORTUNIDADE

1. Regulação em abertura

O regulador central do país criou em 2022 o framework de licenciamento para Instituições Financeiras Não Bancárias (IFNB)

2. Mercado sem player digital dominante

O corredor lusófono (Angola↔Portugal/Brasil/EUA) movimenta USD 850M/ano em remessas. Não existe ainda nenhuma plataforma

3. Equipa técnica disponível e contratada

Rare condition: technical team with confirmed equity contracts already in place. The founding team combines internationa

4. Valuation ainda na fase de menor risco

Cap de USD 2,5M na ronda angel vs. USD 4M na ronda seed prevista vs. USD 12M–15M estimado na Série A. A janela de entrad

MODELO DE RECEITA — 5 STREAMS COMBINADAS

55%

Comissão P2P

1,5%–2,5% por transferência

25%

Assinaturas B2B

USD 50–200/mês por empresa via API

12%

Spread FX

0,5%–1,0% na conversão AOA↔USD/

8%

Premium + Parcerias

USD 2,99/mês + comissões referenciação

PROJECCÕES FINANCEIRAS

Ano 1 — 2026

USD 120k

Ano 2 — 2027

USD 300k

Ano 3 — 2028

USD 900k

15.000

PRINCIPAIS FACTORES DE RISCO (e mitigações)

- Risco regulatório:** Licença IFNB pode demorar 12–24 meses ou não ser aprovada
Mitigação: Planos B (white-label banco) e C (pivot B2B puro) estruturados
- Risco de equipa:** Startup em fase early — equipa ainda a crescer
Mitigação: CTO + 4 engenheiros com equity confirmado; pool encerrado
- Risco de mercado:** Adopção mais lenta que o projectado
Mitigação: Beta fechado de 50 utilizadores valida PMF antes de escalar
- Risco cambial AOA:** Volatilidade do kwanza pode afectar margens
Mitigação: Pre-funding model: exposição < 24h · pricing dinâmico 4h

PRÓXIMOS PASSOS PARA INVESTIDORES INTERESSADOS

- Manifestar interesse ao assessor pelo contacto abaixo — indicar montante indicativo de investimento
- Assinatura de NDA — envio da documentação completa (data room: empresa, equipa, modelo financeiro, docs legais)
- Call de due diligence com o CEO (30 min) — apresentação detalhada do modelo e resposta a questões
- Envio do SAFE Note definitivo para revisão por advogado do investidor — fecho e transferência

CONTACTO DO ASSESSOR

Para expressar interesse ou solicitar o data room completo, contactar directamente:

Adilson José Dwanes

Promotor & CEO · IC Órbita — Comércio Geral e Prestação de Serviços, Lda.

Email: adilson@ibanconnect.com

Tel.: +244 925 982 554 / +244 930 152 563

LinkedIn: linkedin.com/in/adilson-dwanes2

Web: ibanconnect.com

Este teaser é estritamente confidencial e destinado exclusivamente ao destinatário identificado. A empresa não é identificada neste documento por razões estratégicas.