

跨境技术价值智能挖掘引擎

我们以中国的顶尖AI与SaaS企业为核心，精准链接中东及东南亚战略资本，搭建下一代全球化投融资信任桥梁。



王渊



warren@warrent.ai



www.warrent.ai

机遇与鸿沟：新兴市场数字化浪潮与中国技术出海的“价值断桥”

新兴市场（中东/东南亚）的“技术渴求”与数字化浪潮

中东及东南亚各国正有力度推动经济多元化和数字化转型。在这一历史进程中，对成熟、高效、可快速部署的AI、SaaS等前沿技术解决方案的需求空前高涨。

然而，这些地区普遍面临本土成熟科技资产供给不足的挑战，迫切需要引入外部优质技术来赋能其核心产业升级与经济发展。

中国AI/SaaS企业的“出海”刚需与技术成熟度

与此同时，中国AI/SaaS企业在国内市场经历了充分竞争（“内卷”），技术已高度成熟，产品也经过了大规模市场验证。为寻求新的增长曲线和更广阔的市场空间，“出海”已成为这些优秀企业的必然战略选择。

它们拥有为新兴市场数字化转型提供高性价比、可快速落地的“中国方案”的强大能力。

“价值断桥”：阻碍供需高效对接的核心痛点

尽管供需两旺，但中东/东南亚投资方与中国AI/SaaS企业之间，仍存在巨大的信息不对称、高昂的交易成本和信任缺失，形成了阻碍双方高效对接的“价值断桥”

中东/东南亚投资方

- ✓ **项目噪音**：难以高效地从海量项目中筛选出优质标的，获客成本极高。
- ✓ **尽调鸿沟**：跨文化尽调成本高昂，且传统方式面临严峻的数据合规风险。
- ✓ **价值黑洞**：难以对远距离的被投企业进行有效管理和赋能。
- ✓ **信任缺失**：由于信息不对称，难以对项目信息建立初步信任，必须依赖昂贵的第三方验证

中国AI/SaaS企业

- ✓ **融资盲目**：不了解、不信任、也无法触达中东/东南亚资本。
- ✓ **认知壁垒**：不懂如何将“中国优势”翻译成“全球价值”。
- ✓ **安全焦虑**：核心商业机密如何安全分享？
- ✓ **成本黑洞**：融资过程充满了高昂且不可预测的费用，严重消耗宝贵现金流。

我们的解决方案：AI驱动的跨境投融资操作系统

我们的愿景是打造一个端到端的智能平台，通过三个阶段、六大核心AI Agent的协同工作，系统性地解决“价值断桥”的每一个痛点。

价值准备与发现

- ✓ **智能BP助手:** 将本土商业计划智能转化为符合国际标准的顶尖投资故事。
- ✓ **AI路演教练:** 通过实战模拟，扫除认知盲区，帮助创始人自信面对全球投资人。

信任匹配与链接

- ✓ **智能匹配引擎:** 基于深度数据，为投融资双方精准发现机会，过滤95%以上的噪音。
- ✓ **AI数字人路演:** 创建“数字分身”，让投资人可随时进行异步初步尽调。
- ✓ **交互流程管家:** 自动化管理邀约、会议和流程，驱动交易前进。

投后协同与增值

- ✓ **智能投后管理:** 提供标准化的投后报告、洞察与预警，成为长期价值创造伙伴。

我们的安全基石：虚拟数据室（VDR）

我们深知，信任是跨境合作的生命线。WarrenT AI致力于为用户打造一个安全、透明、合规的操作环境，严格遵守中国及相关地区的数据安全法规。

用户绝对掌控

您的数据，您掌控。核心源文件存储在您的本地或私有云，我们平台只持有加密的“索引”，绝不碰您的源数据。

01

脱敏信息流

所有Agent在工作时，调用的都是经过脱敏和授权的“信息副本”，确保核心机密在任何环节都不会泄露。

03

02

授权即焚的数据保险箱

您的BP只在授权时“流式传输”至投资人屏幕，不留存任何本地文件。所有查看行为均被记录。

04

可审计日志

每一次授权、访问和沟通的关键节点，都生成清晰、不可篡改的日志，为您提供法律级的透明度。

核心团队：懂技术、懂投资、懂早期生态

Warren Wang

- ✓ 产业链接者：曾主导NVIDIA Inception & IECG联合孵化器，深度链接200+顶尖AI企业，深刻理解中国技术资产与出海痛点。
- ✓ 11+年创业孵化与产业服务经验。

CEO & 创始人

Alson Li

- ✓ 技术实现者：前腾讯/美的AI架构师，具备将复杂商业构想落地为可靠AI系统的实战经验。
- ✓ 近10年AI架构与智能系统研发经验。

CTO & 联合创始人

Eric Xu

- ✓ 资本翻译官：连续创业者与融资顾问，成功指导10+家公司融资，精通资本市场语言与逻辑。
- ✓ 丰富的创新生态资源

Advisor

我们的方法论：AI x 专家 = 可信的智能闭环

传统模式已被验证，但无法规模化。我们的关键是：AI并非替代专家，而是将专家的能力提升10倍。

AI 赋能 (效率与规模化)

AI负责完成80%的标准化、重复性工作（如信息结构化、初步匹配、自动化报告），为平台提供无与伦比的运营效率和规模化服务基础。

专家校验 (质量与深度)

平台整合的行业专家、区域顾问及合作伙伴网络，负责完成最关键的20%（如复杂需求解读、非标信息处理、深度价值判断），确保服务质量与专业深度。

智能进化 (平台持续增值)

平台通过用户互动和专家反馈数据，持续优化AI模型和工作流，实现服务能力的自我进化和平台价值的不断提升。

市场规模：从一口井，挖出一片油田

我们采用精准的“滩头阵地”策略，聚焦高价值细分市场，分阶段实现指数级增长。

TAM (总潜在市场)

\$1.5亿+

中东/东南亚科技投资机构在全球科技项目早期挖掘上的总运营成本。

基于3,000家机构；5万美元/家年均挖掘成本估算

SAM (可服务市场)

\$2400万

明确挖掘“中国科技资产”的约300家核心机构，其在该环节的年均花费总和。

300家核心机构；8万美元/家年均中国科技挖掘成本

阶段验证

10+100

我们首阶段的目标并非收入，而是建立两大核心资产：10家投资机构作为设计伙伴，以及100家高质量企业的授权数据库。这是我们未来商业化的坚实基础。

市场进入策略：构建信任飞轮

我们有清晰的三阶段计划，从建立信任到规模化扩张

阶段一 (0-6月): 构建核心资产与MVP

目标: 构建MVP。

行动: 建立含100家精选企业的数据库，并开发出可交互的 MVP Demo 1.0，用于向首批潜在伙伴展示核心价值。

阶段二 (6-18月): 产品迭代

目标: 产品优化。

行动: 与 10家 VC建立“创始伙伴”关系。我们为他们提供优先的、深度的产品体验与专家服务，以换取最宝贵的真实场景反馈，共同将产品打磨至业界顶尖水平。

阶段三 (18+月): 启动商业化

目标: 用户转化。

行动: 基于18个月的打磨和验证，推出成熟的SaaS V1.0产品。将已经深度体验并认可我们价值的“创始伙伴”，转化为首批付费客户，启动ARR增长。

竞争格局：开创全新赛道

在跨境技术投融资领域，WarrenT AI凭借其独特的定位和能力组合，开创了全新的价值主张

AngelList

定位：开放网络平台。

优势：网络效应强。

劣势：信息噪音大，缺乏深度赋能和跨境特化。

WarrenT AI

定位：智能赋能与连接平台。

优势：深度整合从融资准备(AI)、交易匹配(网络)到投后管理(SaaS)的全流程，打造了唯一的端到端闭环。

Visible.vc

定位：投后报告工具。

优势：沟通管理功能专业。

劣势：缺乏项目发现网络，不解决投前问题。

商业模式：构建可持续的盈利飞轮

WarrenT AI通过清晰的、基于价值的定价策略，服务双边用户，实现平台的商业成功与持续增长。

主要收入来源：面向投资方

分层SaaS订阅模式

- ✓ 基础版: 免费或低成本，体验核心功能，吸引用户。
- ✓ 专业版: (年费约**\$20K+**) 更多项目查看、所有AI功能等。锚定其节省的数万美元挖掘成本。
- ✓ 企业版: (年费**\$50K+** 或定制) 无限制访问、专属服务、深度报告、API等。

辅助收入：面向项目方

免费入驻 + 增值服务包

- ✓ 基础项目展示免费，快速构建优质项目池。
- ✓ 收费增值服务 (数百至数千美元): 融资材料AI优化、AI路演教练、数字人路演制作、优先匹配等

未来增长点

平台级数据与生态服务

- ✓ 行业数据报告: 基于平台积累的跨境投融资数据，向市场提供有价值的分析报告。
- ✓ 生态合作伙伴计划: 与律所、咨询机构、产业园区等合作，提供综合解决方案并分享收益。

寻求 \$80万 种子轮融资

资金将支撑我们 18个月 的发展，专注完成最重要的产品打磨与核心资产构建

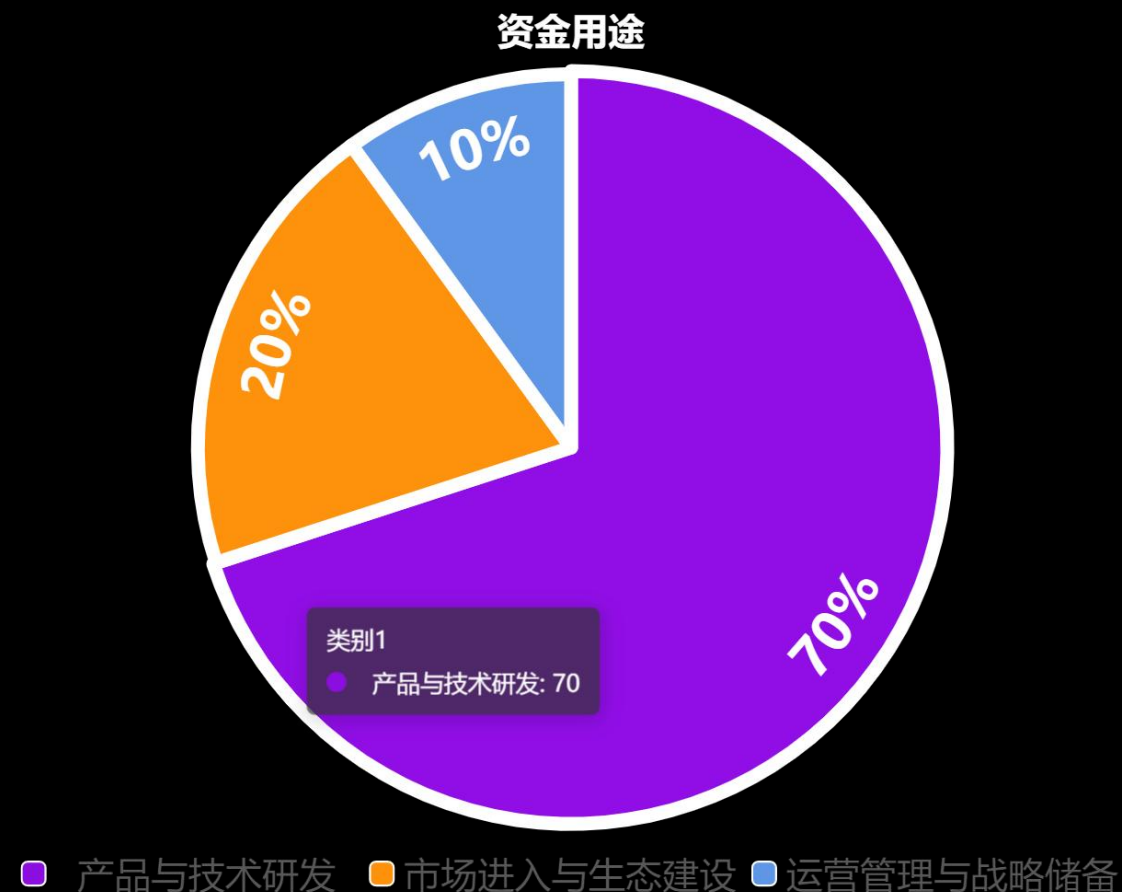
关键里程碑（未来 18 个月）

产品：开发、迭代并优化出一个功能强大、经过真实场景验证的MVP产品，准备好进行商业化

核心资产目标：

- 建立含100家高质量中国科技公司的授权数据库。
- 与 10家 顶尖投资机构建立深度“创始伙伴”关系，并获得其付费意向书。

商业原则：我们相信卓越的产品是商业成功的唯一前提。本阶段所有资源将All in在产品打磨上。



我们的愿景：构筑新一代的数字投资银行

我们的演进三部曲：从流程副驾，到决策引擎，最终成为资本市场的价值捕获者。

第 1 阶段：（0-18 个月） 投融资副驾

- **Goal:** 成为海外资本最值得信赖的投融资AI副驾。
- **Action:** 启动V1“AI+专家”工具，以产品为核心、社区为驱动，深度服务第一批核心用户，并成功验证付费模型。

第 2 阶段：（18-36 个月） 增长加速器

- **Goal:** 进化为能够洞察先机的WarrenT发现引擎。
- **Action:** 在已验证的网络和商业模式基础上，启动规模化市场扩张。推出高级数据洞察订阅服务，将平台的核心价值从“流程优化”升级为“决策辅助”，向\$5M的ARR目标迈进。

第3阶段：（长期） 数字投资银行

- **Goal:** 成为AI驱动的数字投资银行，作为GP主导投资。
- **Action:** 发起首支由WarrenT引擎驱动的早期基金，将生态系统内的顶级投资人转化为我们的LP，实现从服务平台到资本平台的终极蜕变。



携手WarrenT AI: 共同开启跨境技术投融资新篇章

王渊 (Warren Wang) | CEO & 创始人

邮箱: warren@warrent.ai

网址: www.warrent.ai