

## Zest Group

Giulio Maria Pezzini

## Chi Sono



Acceleration Lead & ARGO
Accelerator PM
@Zest Group





## Nasce Zest Group



+10 anni track record
Tra investitori VC più attivi
Sud Europa
Leader nei servizi Innovation
& Corporate Venturing



+20 anni track record Business Incubator leader in Italia



+10 anni track record Innovation Consulting leader in Italia







## Zest Group

#### CHI E'?

- Il leader italiano dedicato all'investimento in Startup e alla Corporate Innovation.
- L'operatore di rilevanza internazionale, con l'obiettivo di attrarre i migliori talenti e fornire uno straordinario e concreto contributo a tutto l'ecosistema italiano dell'innovazione per gli investitori, startup e le corporate.



## I Numeri di Zest Group

**INVESTIMENTO** 

7 245 >20K

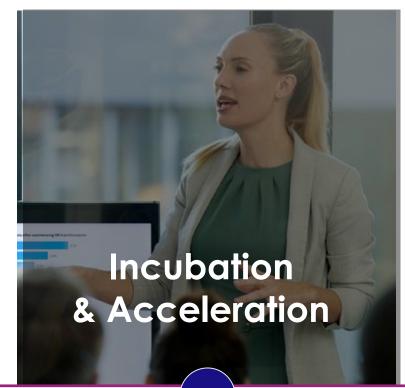
SEDI PROGRAMMI DI ACCELERAZIONE STARTUP NEL PORTFOLIO STARTUP NEL DEALFLOW

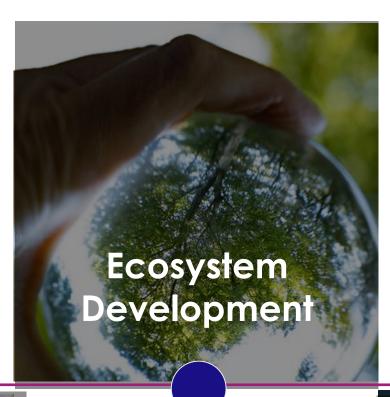
2 80+
VEICOLI DI JOINT VENTURE CORPORATE

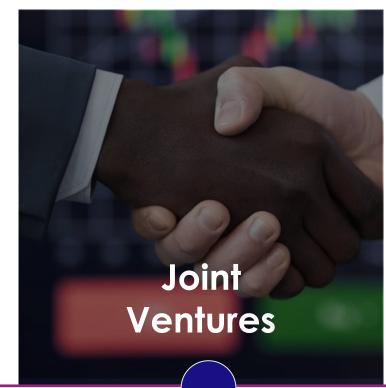
80+

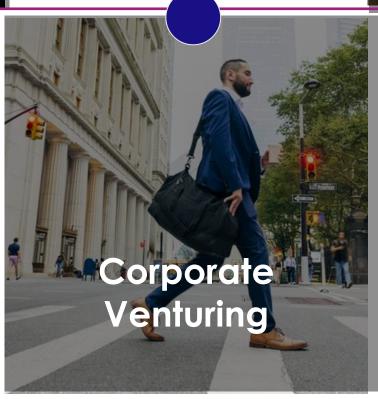
CORPORATE PROFESSIONISTI PROGRAM

## Zest Group: un partner unico per l'innovazione



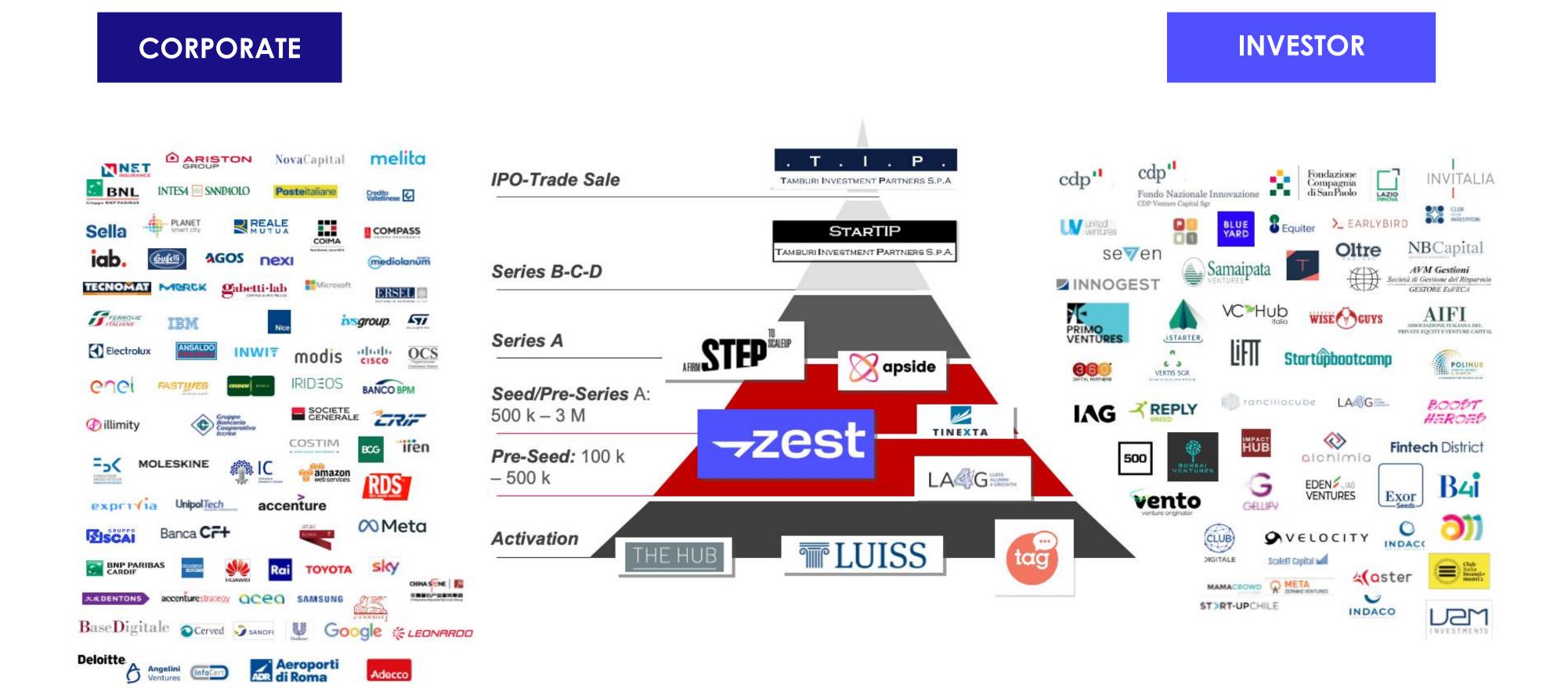








## L'Ecosistema di Zest



## I Servizi di un Acceleratore

#### **COSA OFFRE?**



#### **MENTORSHIP**

Accesso a esperti che forniscono consulenza strategica per lo sviluppo del business.



#### PROGRAMMI FORMATIVI

Corsi e workshop su temi chiave per dotare le startup delle competenze necessarie alla crescita.



#### **FINANZIAMENTI**

Finanziamenti in cambio di equity, fornendo il capitale essenziale per avviare le startup.



#### **NETWORKING**

Opportunità di connessione tra startup, investitori e aziende.

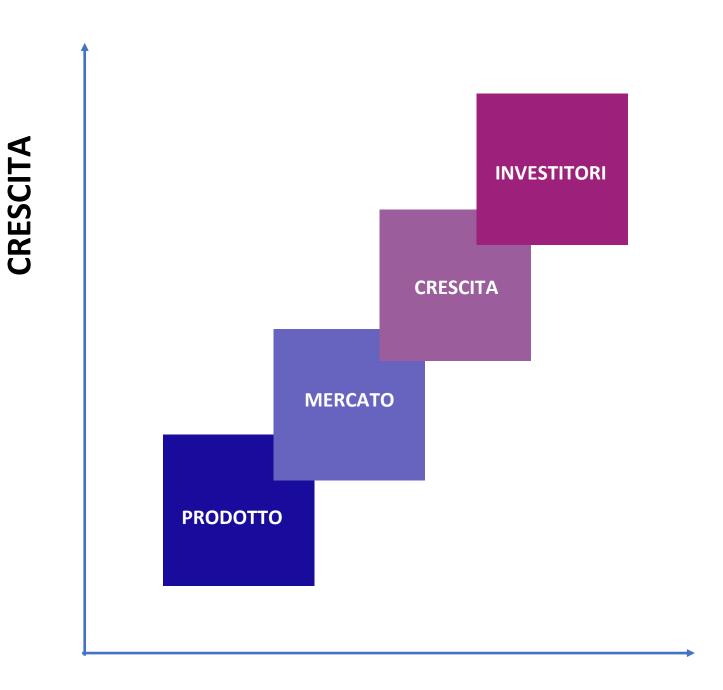


#### **SUPPORTO LOGISTICO**

Spazi di coworking e risorse logistiche che stimolano la collaborazione e l'innovazione.

## Il Percorso di Accelerazione

## 4 Stages



**TEMPO** 



#### **PRODOTTO**

Focus sullo sviluppo del prodotto e sul miglioramento della tecnologia



#### **MERCATO**

Focus sull'adattamento del prodotto al mercato. Costruzione del funnel, targeting dei clienti e implementazione di una strategia di acquisizione scalabile



#### **CRESCITA**

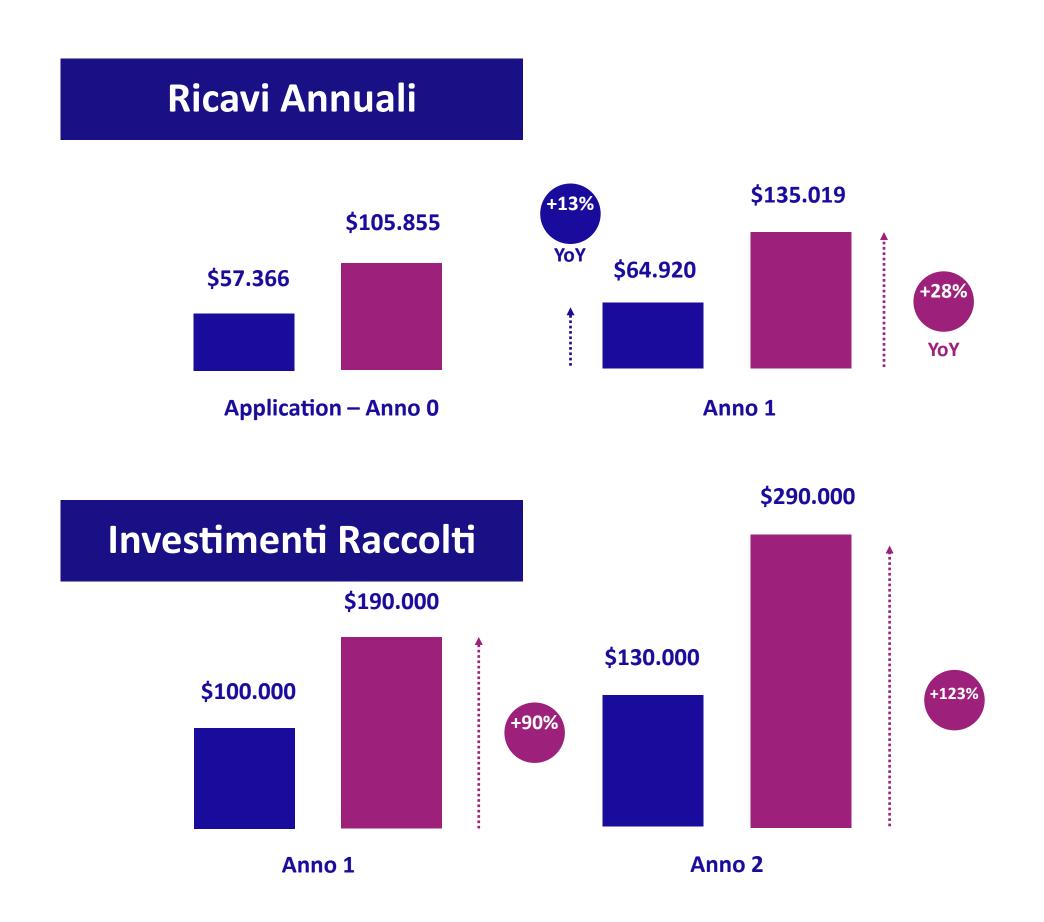
Budget dedicato per aumentare le vendite, in particolare aumentare i ricavi ricorrenti e la crescita del business.



#### **INVESTITORI**

Focus sulla pianificazione finanziaria, partnership commerciali e raccolta fondi.

## Il Valore Aggiunto degli Acceleratori



**Source:** Global Accelerator Learning Initiative «Does Acceleration work?»

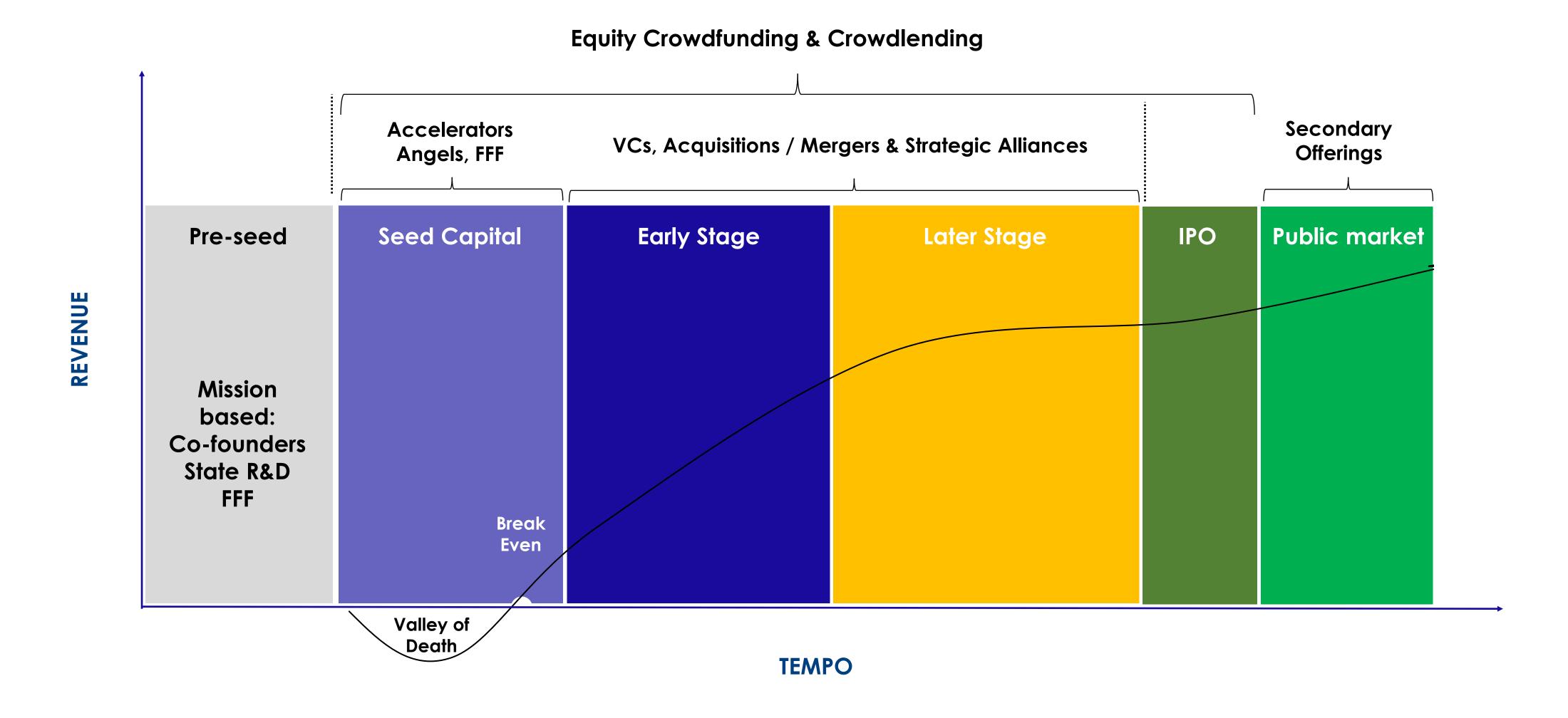
#### **Maggiori Ricavi**

Le startup accelerate hanno una crescita superiore del fatturato già ad un anno dall'inizio dell'accelerazione rispetto alle startup non accelerate.

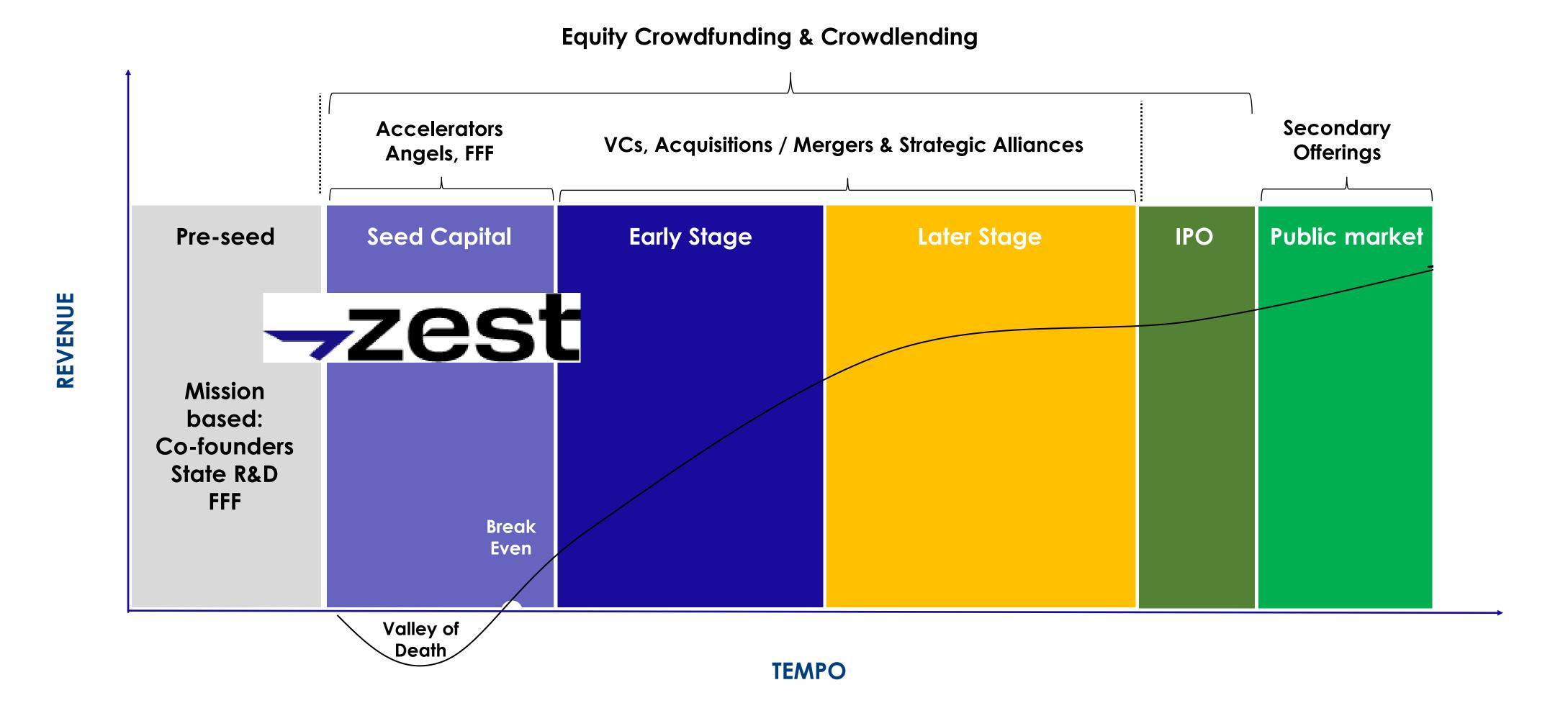
#### Più Soldi Raccolti

Le startup accelerate riescono a raccogliere più soldi delle startup che non vengono accelerate. Ad un anno di distanza dall'inizio di un programma di accelerazione, le startup accelerate raccolgono il 90% in più dei fondi. A 2 anni invece il 123% in più.

## Il Ciclo di Finanziamento delle Startup



## Il Ciclo di Finanziamento delle Startup



## Gli Acceleratori di Zest

















# Grazie

GIULIO.PEZZINI@ZESTGROUP.VC