

RÉGION
BOURGOGNE
FRANCHE
COMTÉ

GRAND
BELFORT



BANQUE des
TERRITOIRES



aer
agence économique
régionale
BOURGOGNE-FRANCHE-COMTÉ
Terre de réussite

adnfc
Agence
de Développement
économique
Nord Franche-Comté

LA
FRENCH TECH
BOURGOGNE-
FRANCHE-COMTÉ

Atelier Financement

Journée Marchés de la défense 2026

Avec la mobilisation de



AGENCE
INNOVATION
DÉFENSE



En partenariat avec



Pôle Véhicule du Futur
Solutions pour véhicules & mobilités du futur



Valée
de l'énergie

EDEN
DEFENSE SECURITY SAFETY CLUSTER
FRANCE



Mouvement
des Entreprises
de France
Bourgogne-Franche-Comté



Mouvement
des Entreprises
de France
Comité Liaison Défense
Bourgogne-Franche-Comté



Animé par Xavier PRÉVOTAT (ADNFC)

INTERVENANTS

Marc AULOGE

Directeur régional
BPI

Nathalie GRIMBERT

Directrice générale adjointe
Bureau de soutien aux PME
et financement BITD

Guy GOUREVITCH

Président
DEFENSE ANGELS

ATELIER

01

Marc Auloge

bpifrance | SERVIR L'AVENIR

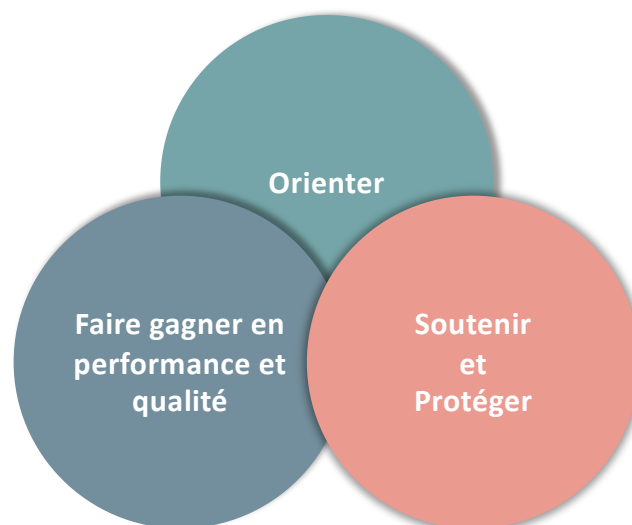
Nathalie Grimbert



Orienter, soutenir et protéger, faire gagner en qualité et performance

Effort de défense

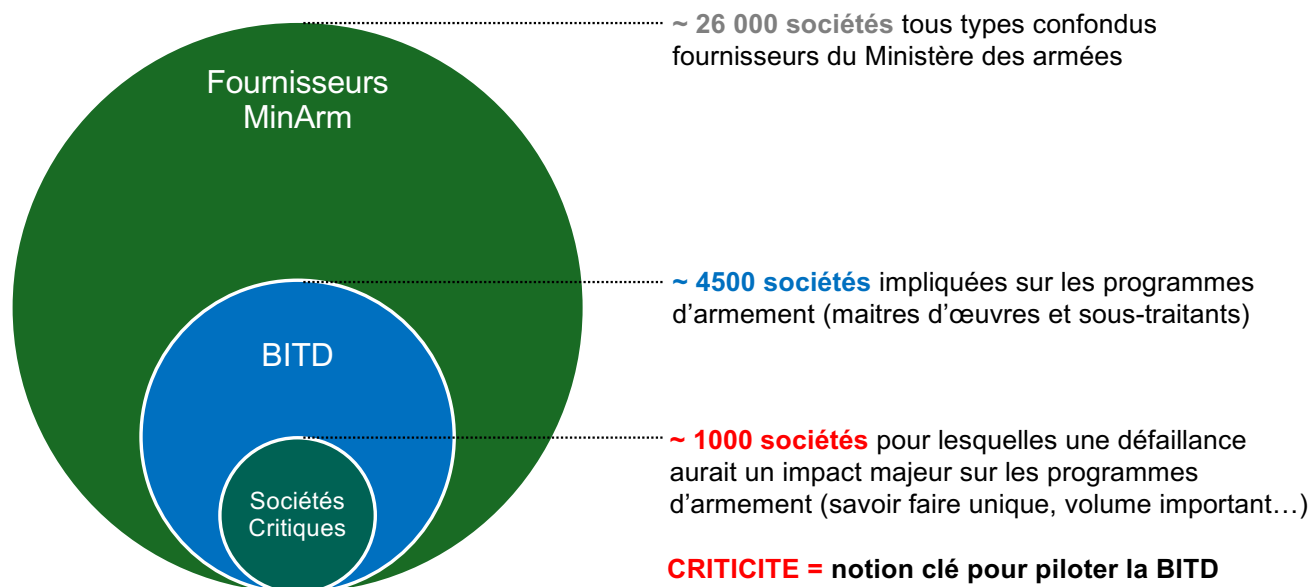
- ❖ Gouvernance des industriels
- ❖ Stratégies industrielles
- ❖ Valorisation & financements
- ❖ Règlementations européennes, directives OTAN
- ❖ Assurance Qualité des Fournitures
- ❖ Diagnostics de performance industrielle
- ❖ Renforcement de la compétitivité
- ❖ Analyses & Information stratégique



- ❖ Soutien aux ETI, PME et Startups (mise en œuvre plan PEPS)
- ❖ Investissements étrangers
- ❖ Cybersécurisation et résilience
- ❖ Protection de la propriété Intellectuelle
- ❖ Identification & gestion des risques
- ❖ Accompagnement et animation nationale & territoriale
- ❖ Licences export (dual et ToT)

En coordination avec les autres services du Ministère et en interministériel

Notre raison d'être :	la BITD
Notre mission :	Assurer la pérennité, la qualité, la performance et la résilience des entreprises de la BITD, au profit de l'autonomie stratégique de la France
Au quotidien :	Connaitre, orienter et soutenir la BITD



➤ Des investissements long terme avec de la visibilité pour les industriels

- Achats 2022 = 23,6 Md€ (dont 6,4 Md€ pour les PME)
- LPM 2024 – 2030 = 413,3 Md€

➤ Accompagnement et soutien des ETI, PME et Start-up

- PEPS (Plan en faveur des ETI, PME et Start-ups) : s'assurer que la visibilité des MOI « ruissèle » vers les chaînes de sous-traitance
- Faciliter l'accès à la commande publique
- Médiation
- Accompagner la résilience cyber

➤ État actionnaire et État régulateur pour protéger les intérêts stratégiques

- Contrôle des investissements étrangers en France (IEF)
- Protéger la propriété intellectuelle
- Représentants de l'État au conseil d'administration d'entreprises stratégiques

➤ État investisseur, favoriser le financement privé

- DEFINVEST, Fonds Innovation Défense
- Échanges avec l'écosystème financier privé et régional (capital et dette) dont Club des investisseurs

➤ Soutien à l'innovation

- Coordination avec l'AID
- 8 hubs innovation autour des centres techniques

➤ Soutien à l'export

- Coordination avec la DICE
- Label « utilisé par les forces armées françaises »

➤ Coopération avec partenaires de confiance

- pas seulement européens

GT1 - Politiques et pratiques d'exclusion

- **Soutien du secteur bancaire français à la BITD assumé et croissant:**
 - révision des politiques sectorielles, substituant à la notion « d'armes controversées » celle d'armes interdites
 - réseau de référents défense
- **Difficultés résiduelles en lien avec le risque réputationnel** (exportations)
- **Révision progressive des doctrines d'investissement des fonds** et volonté affirmée de certains acteurs de mieux prendre en compte les enjeux de souveraineté
- **Clarifications nécessaires au niveau européen,** et opérationnalisation des conditions renouvelées de la BEI et des critères d'intervention du FEI

GT2 - Fonds propres

- **Besoin en capitaux propres de la BITD estimé** entre 4 et 6 Md€ (2024-2030)
 - **Véhicules levés et en cours de levée**
 - **« Charte défense » (DGA)**
- **Entreprises technologiques duales** (« deeptech late-stage »), structurellement sous-financé en Europe: besoin de fonds d'investissement privés de plusieurs Md€
- **Enjeux essentiels : accompagner les sorties et faciliter l'accès au marché coté en renforçant les fonds boursiers spécialisés sur les valeurs moyennes**

GT3 - Visibilité sur les carnets de commande

- **Besoin de connaître les perspectives de marché** pour construire un plan d'affaires
- **MINARM peut partager perspectives LPM, orientations industrielles et orientations innovation (DrOiD), dynamiques européennes**
- **Enjeu de partage de visibilité par les MOI avec leur chaîne de sous-traitance, sur les marchés et perspectives défense (FR + export)**
 - Conventions MINARM/MOI prévoyant la déclinaison vers les sous-traitants, de manière proportionnée, des dispositions favorables des marchés publics, et en particulier la visibilité sur le cadre général d'exécution du contrat passé par le MINARM
 - Plans de portage export

Bpifrance mobilise un continuum de solutions en soutien de la bitd

Bpifrance participe au soutien des entreprises de la BITD via l'ensemble de ses outils d'intervention¹ que cela soit en fonds propres, en prêts, en accompagnement ou en appui à l'export.

Légende :

Produit existant / produit en cours de développement



Diag Cybersécurité Défense :

Ce diagnostic cible les PME de la BITD que la DGA considère comme éligibles. Subvention de 50% du budget du consultant soit 4,4K€ HT.



Accélérateur Défense :

Accompagnement individuel (conseil) et collectif (formation et mise en réseau) de 18 mois pour une promotion de 25 PME & ETI sélectionnées par Bpifrance et la DGA. Ce dispositif vise la montée en compétences des dirigeants sur l'ensemble de leurs sujets stratégiques et opérationnels



Bpifrance Défense :

Fonds de fonds retail Défense d'une taille cible de 450 M€, accessible à une clientèle d'investisseurs particuliers, dédié au secteur de la défense.

Fonds Definvest :

Le fonds Definvest pour les sociétés stratégiques de la BITD : **100 M€** sous gestion et 76 M€ investis ; ticket entre 500 K€ et 10 M€, 28 investissements réalisés dont 5 sorties depuis 2018 (capital-risque, capital développement).

Fonds Innovation Défense :

L'objectif du fonds est d'accompagner la croissance des entreprises porteuses d'une technologie d'intérêt Défense, principalement dans la phase de scale-up. **318 M€** sous gestion, 94 M€ investis et 12 sociétés en portefeuille depuis 2021.



Prêt DEF'FI :

Le Prêt sans garantie Def'Fi vise les PME de plus de 3 ans, exerçant/développant une activité dans le secteur de la Défense.

Avances Défense + :

Solution pour financer et sécuriser le cycle d'exploitation des acteurs de la BITD. Plateforme digitale réunissant acheteurs et fournisseurs (dépôt des factures + suivi de l'avancement jusqu'au paiement) en partenariat avec Arkéa

Fonds dette privée 4 :

4ème fonds de dette privée, doté de 500M€ dont 100M€ sont alloués aux PME et ETI de la défense.

Assurance-Crédit :

L'équipe Défense, au sein de Bpifrance Assurance Export, prend en garantie les contrats de biens qui font l'objet d'une autorisation d'exportation en CIEEMG et les financements afférents.



Direction générale du Trésor

Assurance Caution et Préfinancement Export :

facilite l'émission des garanties et crédits de préfinancements nécessaires à la réalisation des contrats export

EXPORT

Parcours Business International Sécurité Défense :

Organisation d'immersions internationales d'accompagnement commercial.



FINANCEMENT

Article 90 :

Avance remboursable à destination des entreprises de la Défense.

Prêt Défense Souveraineté Territoriale :

Ce Prêt régional sans garantie vise les PME et ETI du secteur de la Défense de moins de 3 000 ETP localisées sur le territoire de la Région ou s'y installant engageant un programme d'investissement ou ayant besoin de renforcer sa trésorerie

CONSEIL

FONDS PROPRES

¹ Très marginalement, certains outils ne peuvent pas investir dans ce secteur lorsque c'est une exigence du financeur : c'est le cas de certains produits financés par la BEI et le FEI.

Accélérateur Défense n°2

Contexte et Ambition

- Le programme Accélérateur Défense, mis en place dans le cadre du partenariat entre Bpifrance et la Direction Générale de l'Armement, vise à accompagner les PME et ETI sous-traitantes de programmes d'armement à adapter leurs moyens industriels aux enjeux de ce moment particulier, à répondre aux nouvelles exigences des industriels de défense, et à pérenniser ainsi leur positionnement au sein de l'appareil de défense.
- Au programme : **18 mois** pour accompagner votre entreprise en priorité sur sa performance opérationnelle et l'inscrire dans une trajectoire de croissance pérenne.
- Le lancement de la 3ème promo n'est pas encore confirmé (la DID étudie la faisabilité du financement)

**2ème
promotion
lancée le 8
octobre 2025**

**25 ENTREPRISES
DU SECTEUR DE LA DÉFENSE**
Retenues pour gagner en
**EFFICACITÉ
OPÉRATIONNELLE ET
REPOUDRE À LA DEMANDE
PUBLIQUE.**

LE CONSEIL SUR MESURE

Un suivi individuel pour challenger votre organisation et votre business model via un parcours de conseil adapté à vos enjeux

LA FORMATION

Un parcours de formation sur des thèmes fondamentaux pour votre entreprise et des journées défense dédiées aux enjeux du secteur

ESPRIT DE PROMO

Un collectif de dirigeants avec qui vous échangerez tout au long du programme

**18 MOIS
D'ACCOMPAGNEMENT
INTENSIF**

SUIVI PERSONNALISÉ

Un référent dédié à votre promotion vous accompagnera sur toute la durée du parcours

ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF

6 journées de formation avec une grande école

Stratégie et nouveaux business model, Performance commerciale, Financement du développement, Gouvernance, RH & marque employeur, Leadership

6 journées Défense

Construites sur mesure avec la DGA, elles sont dédiées aux enjeux spécifiques de la défense et aux rencontres professionnelles avec les acteurs du secteur et notamment les donneurs d'ordres

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

POUR LES PME DE 2 À 10 MC DE CHIFFRE D'AFFAIRES

16 jours de conseil

Une mission d'entrée de 3 jours

pour réaliser un état des lieux de la situation de l'entreprise et identifier ses enjeux de croissance

+ 10 jours de conseil complémentaires

+ 3 jours de suivi personnalisé par un Responsable Conseil Bpifrance

POUR LES PME DE + DE 10 MC DE CHIFFRE D'AFFAIRES

39 jours de conseil

Une mission 360° de 10 jours

pour analyser l'entreprise sur 10 axes clés, identifier ses points forts, ses leviers d'amélioration et ses chantiers prioritaires

+ 20 jours de conseil complémentaires

+ 9 jours de suivi personnalisé par un Responsable Conseil Bpifrance

Diag Cybersécurité secteur de la Défense

Contexte et Ambition

Ce diagnostic doit permettre aux PME d'identifier les risques numériques liés à leur activité et d'évaluer la sécurité de leurs systèmes d'information selon le Référentiel Maturité Cyber ('RMC'), pour identifier les failles éventuelles, et les pistes de remédiation.

✓ Ce diagnostic consiste en une prestation de conseil réalisée par un expert spécialisé pour évaluer le niveau de maturité Cyber de l'entreprise, identifier ses principales vulnérabilités et déterminer un plan d'actions pour y remédier. Il comprend également la sensibilisation des équipes aux bon gestes. Ce diagnostic doit faire l'objet d'un dépôt de demande.

✓ Cibles : Entreprises (PME ou ETI) de moins de 2 000 salariés, immatriculées en France, ayant une activité économique significative en France, et exerçant des activités liées au secteur de la défense. Tous les bénéficiaires sont pré-qualifiés par la DGA.



	Diag Cybersécurité secteur de la Défense
Méthodologie d'analyse employée	Méthodologie standardisée Bpifrance validée ANSSI + restitution selon le référentiel RMC
Processus de validation en fin de prestation	- Début de la prestation : prescription du produit par la DGA auprès des entreprises éligibles - Fin de la prestation : validation des livrables par Bpifrance
Niveau de prise en charge	Reste à charge entreprise de 4 400 € HT pour coût total de 8 800 € HT (soit 50% de prise en charge)
Certification des experts	Habilités Bpifrance:et certifiés PASSI : identification et animation du vivier par Bpifrance
Sécurité	Echange par mail chiffré (ZED) et stockage sur sharepoint/GED dédié sécurisé (à l'étude)

Prêt def'fi

**PRÊT DEF'FI**
Prêt sans garantie

30 000 €
À 1 000 000 €

DURÉE DE
2 À 7 ANS

POUR LES TPE/PME DU DOMAINE MILITAIRE

**BÉNÉFICIAIRES**

- TPE ● PME ○ ETI ○ GE

ÂGE DE L'ENTREPRISE

- Création.
- > de 3 ans.

ELIGIBILITÉ

- Développant une activité dans le secteur de la Défense telle que définie par le Ministère des Armées.
- Toute demande de financement devra être préalablement validée par la Direction Générale de l'Armement avant examen par Bpifrance.

**QUE FINANCE CE PRÊT ?**

- **Les investissements immatériels** : dépenses de communication, de recrutement et de formation, coûts de mise aux normes ou de rénovation, notamment dans une démarche écoresponsable, etc.
- **Augmentation du Besoin en Fonds de Roulement** générée par le projet de développement
- **Les investissements corporels à faible valeur de gage** : équipements, matériels, mobiliers, etc.
- **Les opérations de transmission (y compris croissance externe)** : acquisition de fonds de commerce ou achat de titres permettant de devenir majoritaire à l'issue de l'opération.

**CARACTÉRISTIQUES DU PRÊT**

- De 30 000 € à 1 000 000 €.
- **Durée modulable de 2 à 7 ans**, avec un différé d'amortissement allant de 0 à 24 mois maximum selon la durée de remboursement choisie.

**COÛT**

- Taux fixe.
- Frais de dossier de 0,40%.
- Assurance Décès PTIA.

**ATOUTS DU PRODUIT**

- **Pas de sûretés réelles et / ou personnelles** sur les actifs de l'entreprise ou de son dirigeant.
- **Taux préférentiel.**
- **Durée de remboursement et différé d'amortissement modulables.**

**MODALITÉS**

- Le montant du prêt est au plus **égal au montant des fonds propres et quasi propres** de l'emprunteur.
- **Partenariat financier (1 pour 1)** sous forme de financement bancaire associé, de financement participatif ou d'apport en capital portant sur le même programme et réalisé depuis moins de 6 mois.
- **Échéances trimestrielles** avec amortissement linéaire du capital.

Relance du Prêt Def'Fi
en mars 2025

Avance Défense + et le préfinancement de commandes



COMMUNIQUÉ DE PRESSE
10 SEPTEMBRE 2025

ARKÉA BANQUE ENTREPRISES ET INSTITUTIONNELS ET BPIFRANCE LANCENT AVANCE DÉFENSE +, UNE SOLUTION DE FINANCEMENT COURT TERME DÉDIÉE AUX ACTEURS DE LA BASE INDUSTRIELLE ET TECHNOLOGIQUE DE DÉFENSE (BITD)

Rennes, le 10 septembre 2025 - Arkéa Banque Entreprises et Institutionnels, filiale du groupe Crédit Mutuel Arkéa, et Bpifrance annoncent le lancement d'Avance Défense +, une solution de financement destinée aux PME et ETI qui conçoivent et produisent des équipements de défense. Grâce à une enveloppe de 500 M€ financée à parts égales par Arkéa Banque Entreprises & Institutionnels et Bpifrance, ce dispositif dédié apporte une solution concrète pour financer et sécuriser le cycle d'exploitation des acteurs de la BITD.

La souveraineté industrielle en matière de défense est un enjeu majeur. La France, deuxième exportateur mondial dans ce secteur, dispose d'un tissu économique et industriel solide, composé de grands groupes internationaux qui s'appuient sur un écosystème de plus de 4 500 PME et ETI de la BITD, souvent duales, civiles et militaires. Pour répondre à l'accélération des commandes, ces entreprises doivent pouvoir s'appuyer sur des solutions financières souples et efficaces, capables de soutenir leur trésorerie et de sécuriser leur développement.

L'offre Avance Défense + d'Arkéa Banque Entreprises et Institutionnels et Bpifrance s'inscrit dans cette logique. Elle offre aux entreprises donneurs d'ordres la possibilité de régler leurs fournisseurs par anticipation, avant la date d'échéance contractuelle de la facture, grâce à un crédit de trésorerie dédié. La solution permet aussi aux donneurs d'ordres de différer le paiement de leurs factures pour préserver leur liquidité, tout en assurant à leurs sous-traitants d'un paiement à l'échéance.

Quant aux PME et ETI, sous-traitantes, elles peuvent transformer rapidement leurs factures en trésorerie pour financer leur BFR (besoin en fonds de roulement) et assurer la production, sans mobiliser d'autres lignes de financement.

Ce dispositif s'appuie sur la plateforme digitale Trésor2 développée par Pytheas Capital, qui assure une gestion simple, sécurisée et totalement dématérialisée des flux.

Dans un secteur où les grands donneurs d'ordres dépendent directement d'un vaste réseau de sous-traitants technologiques, le rôle des établissements financiers est crucial pour préserver la souveraineté industrielle et technologique de la France. Avec Avance Défense +, Arkéa Banque Entreprises et Institutionnels et Bpifrance apportent une réponse concrète à l'un des principaux besoins des acteurs de la défense : disposer de financements adaptés, capables de soutenir la chaîne d'approvisionnement, de renforcer la solidité des sous-traitants et de favoriser la montée en cadence industrielle.

PRÊT

Avance+
Préfinancement
PME

TRESORERIE

Avances de trésorerie dès la cession de marchés publics ou privés puis de leurs factures associées

A partir de
100 K€

Jusqu'à 1 an
renouvelable

BÉNÉFICIAIRES

- TPE
- PME
- ETI
- GE

ELIGIBILITE

- Les TPE et PME sont éligibles sous réserve d'étude et d'acceptation de votre dossier par Bpifrance

COÛT

- Commission d'engagement calculée annuellement sur le montant de l'autorisation
- Commission d'utilisation indexée sur l'Euribor 3 Mois Moyenné + marge
- Frais de dossier
- Frais de gestion
- Accès à l'extranet de gestion de votre trésorerie (abonnement mensuel)

ATOUTS DU PRODUIT

- Accompagnement en trésorerie dès la signature du marché
- Autorisation de crédit confirmée, calculée en fonction du volume et des délais de règlement des marchés et créances à financer
- Suivi détaillé de la réalisation des marchés par un gestionnaire dédié
- Flexibilité d'utilisation et facturation des intérêts en fonction de l'utilisation
- Pas d'obligation de cession du CA intégral mais cession obligatoire des factures des marchés préfinancés
- Souplesse de remboursement de l'encours préfinancé

FONCTIONNEMENT

- Préfinancement de 30% maximum du montant des marchés cédés sous réserve de l'agrément et dans la limite de l'agrément du donneur d'ordre par Bpifrance
- Financement des factures correspondant auxdits marchés via une ligne Avance+ classique, dans la limite de l'agrément préalable du donneur d'ordre par Bpifrance
- Notification et domiciliation des paiements de factures sur le compte Bpifrance de la ligne Avance+ classique
- Remboursement de l'encours A+ Préfi par virement ou cession de nouveaux marchés à préfinancer

QUE FINANCE CE PRÊT ?

- Le besoin de trésorerie et les premières dépenses liées au démarrage et à l'exécution d'un marché

CARACTERISTIQUES DU PRÊT

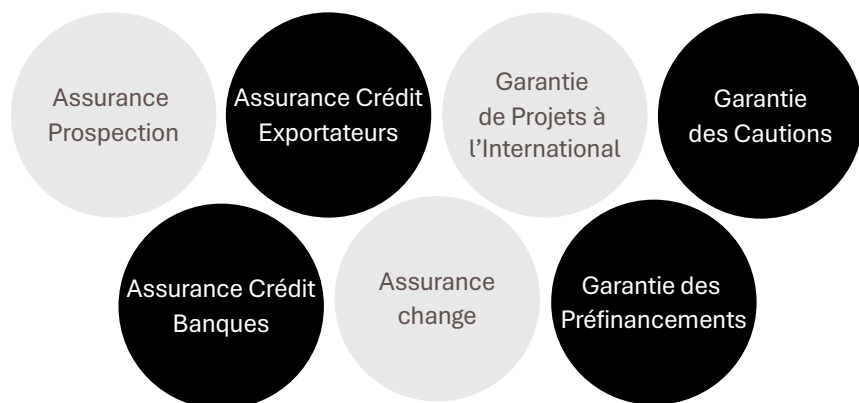
- A partir de 100 K€
- Pour une durée de 12 mois maximum, renouvelable

MODALITÉS

- Montant du financement calculé en fonction de votre carnet de commandes et des délais de règlement des créances à financer
- Constitution d'une cession de somme d'argent à titre de garantie de 10% de l'autorisation de préfinancement
- Quotité de préfinancement : 30% maximum des marchés ou commandes cédées
- Financement jusqu'à 100% de vos créances TTC après constitution de la cession de somme d'argent à titre de garantie sur une ligne Avance+ classique

Bpifrance accompagne les entreprises de la BITD à l'export

Assurance Export



Focus Article 90

- La procédure dite Article 90 vise à **favoriser l'exportation des matériels d'armement en réduisant le risque** supporté par les industriels au cours de l'industrialisation
- Destinée aux **entreprises françaises** du secteur de la **Défense**
- **Avances remboursables** permettant **un partage des risques financiers** entre l'État et l'industriel
- Caractéristiques :
 - avance **jusqu'à 65 % du montant total** des travaux d'industrialisation
 - **franchise d'intérêts sur les deux premières années**
 - avance remboursée au fur et à mesure des ventes
 - **possibilité d'exonération de remboursement**, partielle ou totale, en cas d'échec (au cas par cas)
- Procédure modernisée en 2021 afin de renforcer son attractivité

Crédit Export



Parcours Business International Sécurité Défense (4^e édition : Côte d'Ivoire 2026)

Pourquoi des missions entreprise sécurité défense ?

- Accélérer les efforts de Bpifrance en soutien des exportations du **tissu industriel et innovant de la BITD**
- Consolider les efforts déployés en France sur ces secteurs stratégiques (fonds Definvest, fonds innovation défense, etc.) avec une offre d'accompagnement export sur mesure
- Diversifier les débouchés commerciaux de ces TPE/PME
- Répondre aux besoins d'acquisition des pays subsahariens avec une offre française

EUROSATORY 2026

Visibilité accrue de l'action du Groupe : pour la première fois, un stand Bpifrance

- Objectif : mobiliser l'ensemble des métiers du Groupe autour de cet événement majeur pour rassembler le maximum de prospects/clients avec une approche de mise en relation transverse
- Plusieurs tables rondes modérées par Bpifrance inscrites au programme officiel

02

Guy Gourevitch



GROUPE DÉFENSE ANGELS

**L'écosystème de financement et
d'accompagnement de l'innovation stratégique**

Défense, Sécurité, Cyber, Espace, Drones, IA, Quantique



Le Groupe Défense Angels : le premier écosystème français dédié aux startups stratégiques duales.

Quatre Idées-Forces

- **Permettre l'émergence d'innovations technologiques** dans les secteurs contribuant aux objectifs de souveraineté de la France et de l'Union Européenne.
- **Associer l'Etat et les Forces**, les acteurs financiers, les industriels, la recherche publique et privée, les territoires à cet objectif stratégique,
- **Contribuer à mobiliser l'épargne des particuliers** vers le soutien des domaines assurant notre souveraineté,
- **Assurer un continuum de financement et d'accompagnement**

Ce que nous sommes : un groupe France-Europe Innovation de Défense - Industrie de Défense



Groupe Défense Angels

- Le Réseau d'investisseurs individuels
- La Société d'Investissement
- Le Club des Industries Stratégiques



➤ Le Fonds
Industrie de
Défense

Si Vis Pacem



- Le Réseau Pan-Européen



Notre Implantation Territoriale



➤ 7 Délégations Régionales

- **Auvergne-Rhône-Alpes**
- **Bretagne**
- **Grand Est**
- **Bourgogne**
- **Nouvelle-Aquitaine**
- **Occitanie**
- **Région Sud**



Lancement de Défense Angels à l'AID

Nos chiffres-clés



- **130 investisseurs** membres du réseau
- **Activité annuelle :**
 - + **350** entreprises analysées
 - 12** sessions de pitch par an avec **70** start-ups présentées
 - 27** start-ups financées en 3 ans | **3 M€** investis | **4** second tours
 - 🔄 Effet de levier **X8** sur les investissements



SEABER



BEYOND AERO



OPUS

INSPERE

*Sauvegarde et protection des Données
Stratégiques*

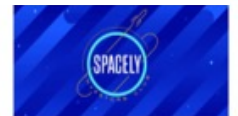
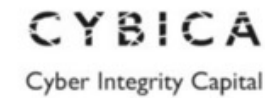


AERIX

ΛITHRA

Céramiques techniques

Notre Ecosystème



GROUPE DÉFENSE ANGELS

Nous contacter

contact@defenseangels.org



RÉGION
BOURGOGNE
FRANCHE
COMTÉ

GRAND
BELFORT



BANQUE des
TERRITOIRES



aer
agence économique
régionale
BOURGOGNE-FRANCHE-COMTÉ
Terre de réussite

adnfc
Agence
de Développement
économique
Nord Franche-Comté

LA
FRENCH TECH
BOURGOGNE-
FRANCHE-COMTÉ

Merci de votre participation

Avec la mobilisation de



AGENCE
INNOVATION
DÉFENSE



En partenariat avec



ASD



Solutions pour véhicules & mobilités du futur



FEDERER LES ENERGIES



DEFENSE SECURITY SAFETY CLUSTER
FRANCE



de la région Grand Est

Mouvement
des Entreprises
de France
Bourgogne-Franche-Comté



Mouvement
des Entreprises
de France
Comité Liaison Défense
Bourgogne-Franche-Comté

