

XVI EVENTO ANUAL IAMCP ILLUMINATE 2025

# TU MARCA EN EL CENTRO DEL CANAL MICROSOFT EN EMEA

Crea nuevas conexiones  
Refuerza tu red  
Multiplica tu impacto

 29 al 31 de Octubre

 Hotel Las Arenas, Valencia

 **IAMCP**  
International Association of  
Microsoft Channel Partners

# ¿QUÉ ES LA IAMCP?

La IAMCP tiene una nueva cita ineludible: Valencia 2025, donde el capítulo español de la IAMCP organiza, por primera vez, el **evento anual de referencia a nivel europeo**.

Mucho más que un encuentro profesional, este evento se ha consolidado como el gran punto de conexión del canal Microsoft, un espacio donde confluyen innovación, negocio, colaboración y relaciones humanas.

Tras el éxito de ediciones anteriores, este año reuniremos a **más de 250 profesionales del ecosistema Microsoft** en una ciudad vibrante, innovadora y con vocación internacional.

Será un espacio para conectar, colaborar e inspirar. Un lugar donde las relaciones estratégicas toman forma, los contenidos de alto impacto se comparten y las oportunidades de negocio se multiplican.

## ¿EN QUÉ CONSISTE EL EVENTO ANUAL?

Cada año, los socios de la IAMCP y partners de Microsoft se reúnen en un espacio diseñado para impulsar las relaciones entre empresas tecnológicas, promover la colaboración estratégica y generar oportunidades reales de negocio dentro del canal.

El evento está dirigido a empresas del ecosistema Microsoft, desde ISVs hasta integradores, consultoras, distribuidores, fabricantes, start-ups y directivos del entorno tecnológico.

Se estructura en torno a tres grandes ejes:

- **Contenidos de alto impacto:** conferencias plenarias con líderes del sector, sesiones técnicas, casos de éxito y talleres estratégicos.
- **Networking cualificado:** espacios diseñados para facilitar la creación de relaciones sólidas, incluyendo reuniones One to One, actividades sociales, cócteles y cenas.
- **Visibilidad para patrocinadores:** un marco ideal para que las empresas amplifiquen su presencia y fortalezcan su posicionamiento de marca. Los patrocinadores tienen acceso a espacios físicos, presencia digital, ponencias, branding y activaciones personalizadas.



# UNA RED DIVERSA DE NEGOCIO



Además, el evento refleja los valores fundamentales de IAMCP: colaboración, crecimiento conjunto, innovación y comunidad.

No se trata solo de asistir a un congreso, sino de formar parte de un movimiento que impulsa el canal hacia el futuro.

Es una experiencia profesional, diseñada para crear conexiones que perduren, fortalecer el tejido empresarial del canal Microsoft y ofrecer un entorno donde las empresas no solo asisten, sino protagonizan el cambio.



## ¿POR QUÉ PATROCINAR EL EVENTO?

Convertirse en patrocinador del evento supone:

- Alcanzar a un público altamente cualificado: directivos, CTOs, responsables de alianzas y desarrollo de negocio
- Posicionar tu marca en el centro del canal Microsoft en Europa
- Aprovechar espacios únicos de visibilidad, tanto presencial como digital
- Establecer relaciones comerciales de alto valor, gracias a la dinámica de networking estructurado y reuniones One to One
- Vincular tu empresa a una experiencia profesional de primer nivel, con un enfoque humano, inspirador y muy enfocado en resultados



# AMPLIA TUS OPORTUNIDADES

¿Qué beneficios obtienes al convertirte en patrocinador de nuestro XVI Evento Anual IAMCP Illuminate 2025?



## Destacar tu marca

Como patrocinador, tu marca será destacada en todos los **materiales promocionales del evento**, incluyendo el sitio web, publicidad impresa y en línea, y materiales durante el evento. Esto te proporcionará una mayor visibilidad y reconocimiento entre los asistentes.



## Posicionamiento como experto

Nuestro evento te brindará una plataforma ideal para **posicionarte como un referente en tu industria** y fortalecer la percepción de tu marca como líder. Podrás impartir charlas, compartir ideas y mejores prácticas con la audiencia.



## Generación de leads

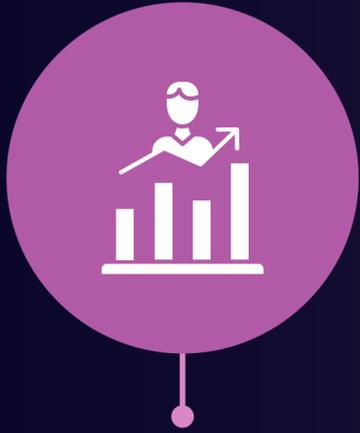
Podrás interactuar con potenciales clientes, recopilando información de contacto y **estableciendo relaciones comerciales sólidas**. Además, tendrás acceso a los datos de los asistentes, lo que te permitirá afianzar relaciones después del evento



## Alianzas estratégicas

Como patrocinador, tendrás la oportunidad de establecer alianzas estratégicas con otros patrocinadores y colaboradores del evento. Podrás **identificar sinergias, explorar oportunidades y establecer relaciones comerciales a largo plazo**.





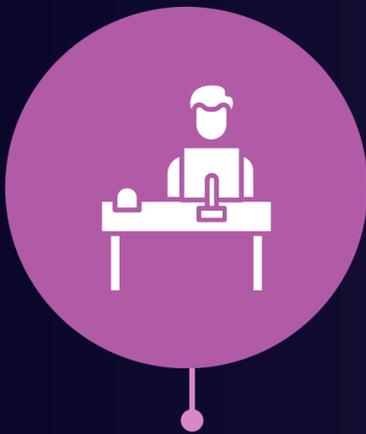
### **VENDE CON**

¡Conecta con los asistentes al evento y amplía tu red de revendedores, implementadores o distribuidores!



### **VENDE A**

Aprovecha para destacar y vender tus servicios a los asociados y asistentes del evento. Es tu momento de brillar y mostrar el valor agregado que tu empresa puede ofrecer



### **STANDS ESTRATÉGICOS**

Presenta tu propuesta de valor, genera oportunidades de colaboración y cierra acuerdos comerciales a través de reuniones directas con los asistentes



### **NETWORKING CON CXO**

Encontrarás un entorno donde coinciden los CxO de los principales socios clave de Microsoft en España. Nuestro evento reúne a líderes de alto nivel en un ambiente propicio para el networking



# ASÍ FUE NUESTRO ÚLTIMO EVENTO

240 ASISTENTES

18 SPEAKERS

16 SPONSORS



VIDEO RESUMEN EVENTO  
ANUAL SITGES 2024

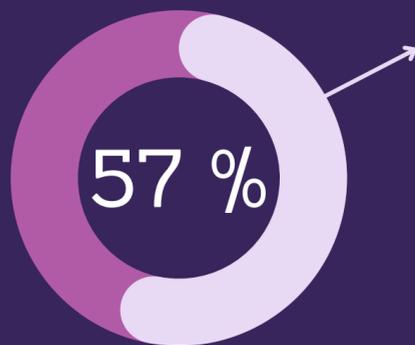
VALORACIÓN GLOBAL  
DEL EVENTO



ORGANIZACIÓN DEL  
EVENTO

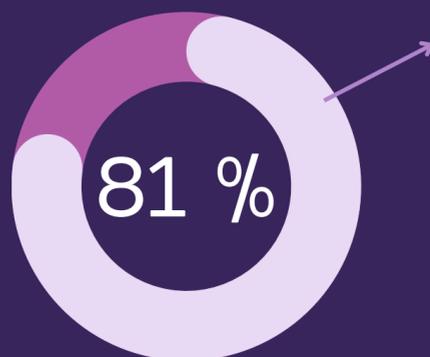


## NUEVOS CONTACTOS



Más de la mitad de los asistentes obtuvieron al menos 5 nuevos contactos tras el evento

## NEGOCIO



el 81% de los asistentes han cerrado o cerrarán acuerdos de negocio o colaboración gracias al evento



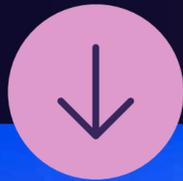
# HOTEL LAS ARENAS VALENCIA ★★★★★

## Tranquilidad frente al Mediterráneo

El **Hotel Las Arenas balneario resort** en **Valencia** ofrece el entorno perfecto para eventos, combinando elegancia y vistas impresionantes al mar Mediterráneo, con una ubicación privilegiada cerca del centro de la ciudad y con fácil acceso al aeropuerto.

Sus modernas instalaciones y servicios de primer nivel garantizan una experiencia única, desde conferencias hasta actividades de networking, en espacios tanto interiores como exteriores con vistas al mar.

Además, su proximidad a atracciones culturales, restaurantes y playas de la ciudad agrega un valor adicional para todos los asistentes. Con todas las comodidades necesarias, el **Hotel Las Arenas** es el lugar ideal para eventos que fusionan negocios y ocio.



# HOTEL LAS ARENAS VALENCIA ★★★★★

El Hotel Las Arenas ofrece habitaciones amplias y luminosas, un relajante spa, y hermosos jardines. Cuenta con tres piscinas exteriores, dos restaurantes de alta calidad y varios bares de lujo, garantizando una experiencia única de confort y relajación.



# PLANES Y BENEFICIOS

	Silver	Gold	Platino	Platino EMEA	Diamond
Precio	4000€	6000€	10.000€	15.000€	20.000€
Máx. de patrocinadores	10	6	SOLD OUT	3	3
<b>Acceso al evento</b>					
Entradas gratuitas al evento	1	2	3	4	6
Sesión durante el evento	-	-	sala privada	sala reuniones	sala plenaria
<b>Visibilidad previa al evento</b>					
Post en redes sociales	1	2	3	3	4
Mención en NdP del evento	✓	✓	✓	✓	✓
Branding: web, Newsletters, RRSS...	✓	✓	✓	✓	✓
<b>Visibilidad durante el evento</b>					
Proyección de vídeo promocional	RR.SS	RR.SS	pantallas exteriores	pantallas exteriores	sala plenaria
Branding: Publicaciones en LinkedIn	✓	✓	✓	✓	✓
Patrocinio de mesas en cena de gala	✓	✓	✓	✓	✓
Patrocinio de actividades lúdicas	-	-	✓	✓	✓
Sorteo en la cena de gala	-	-	-	valorado en 500€	valorado en 1.500€
<b>Presencia</b>					
Stand en zonas del evento*	-	Roll up	stand premium	stand premium	stand premium
Logo en el photocall y cartelería	✓	✓	✓	✓	✓
Logo en acreditaciones	-	✓	✓	✓	✓
Gestión roll up personalizado	-	Conjunto	individual	individual	individual
<b>Visibilidad post evento</b>					
Branding: Newsletters, RRSS....	✓	✓	✓	✓	✓
Video promocional del evento	✓	✓	✓	✓	✓
<b>Beneficios VIP</b>					
Acceso a los datos de contacto	-	✓	✓	✓	✓
Elección de comensales en mesa	-	-	✓	✓	✓
Fotos personalizadas para marketing	-	-	-	-	✓
VIP asesoramiento	-	-	-	-	✓

\*Gold: acceso a un roll up conjunto en la zona de reuniones 1:1

Platino/ Platino EMEA: acceso a un stand premium en zona de café permanente de las reuniones 1:1

Diamond: acceso a un stand premium en zona de café permanente de la sala plenaria



# ACCIONES ADICIONALES

**Ponentes en sala plenaria**

**3.000€**

3 espacios disponibles



Silver  
-

Gold  
30% dto

Platino  
50% dto

Platino EMEA  
50% dto

Diamond  
Incl.

El patrocinador podrá proponer un ponente para una intervención en la sala plenaria del evento. La temática deberá consensuarse con la organización y la presentación será revisada con el equipo del evento, con el objetivo de mantener la coherencia con la línea editorial y garantizar un contenido de alto valor.

El logo del patrocinador estará presente tanto en la sesión como en las comunicaciones previas, incluyendo la agenda oficial del evento, reforzando así su visibilidad en un espacio destacado del programa.

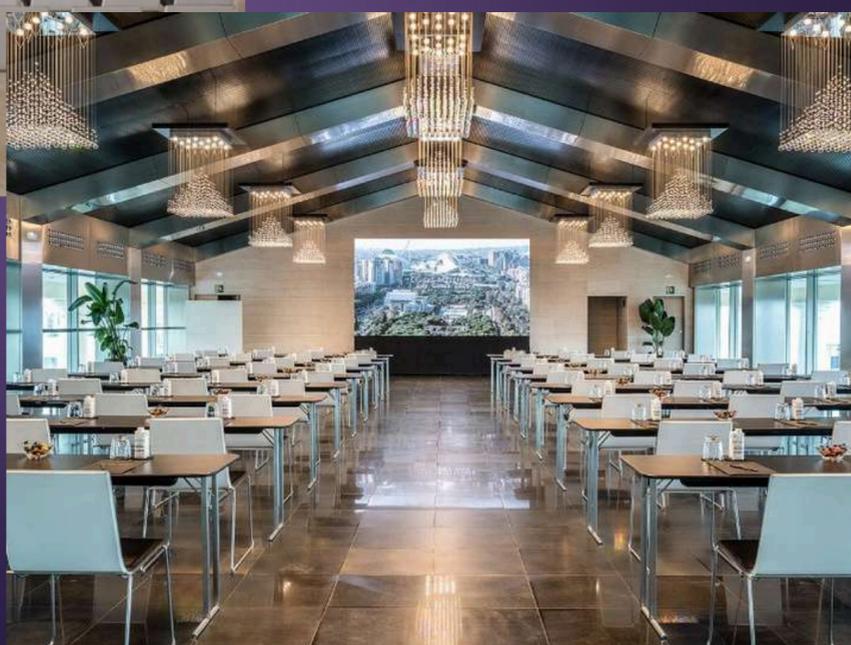
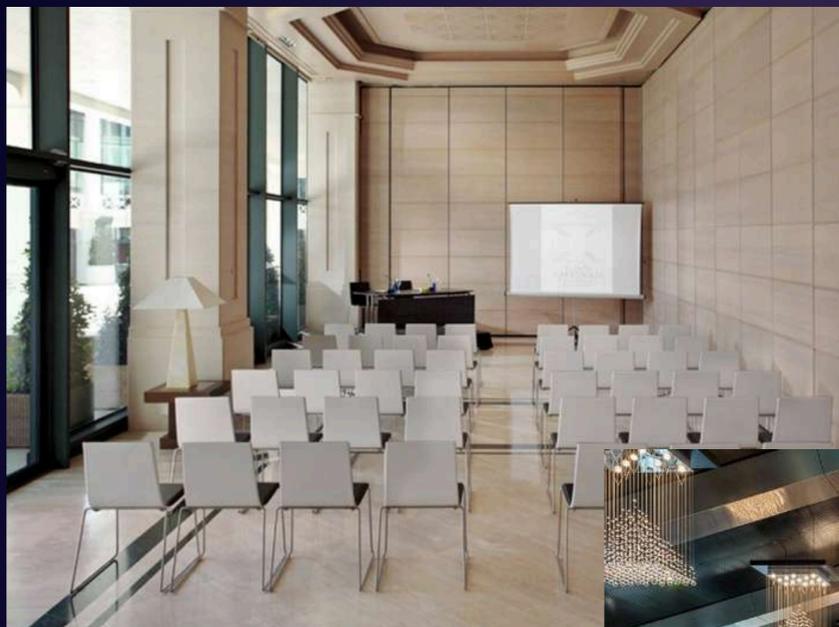


# ACCIONES ADICIONALES

**Ponentes en sala privada**

**2.000€**

3 espacios disponibles



Silver  
20% dto

Gold  
30% dto

Platino  
Incl.

Platino EMEA  
50% dto

Diamond  
50% dto

El patrocinador podrá realizar una sesión técnica o de negocio en una sala privada.

Estas sesiones estarán abiertas a inscripción a través de la app del evento. La sesión será también promocionada a través de las redes sociales y comunicaciones oficiales del evento.

El logo del patrocinador estará presente tanto en la sala como en todas las comunicaciones previas, incluida la agenda oficial, reforzando su protagonismo dentro del programa.



# ACCIONES ADICIONALES

**Patrocinio del espacio de cóctel**

**1.500€**

2 espacios disponibles



Silver

-

Gold

-

Platino  
30% dto

Platino EMEA  
30% dto

Diamond  
50% dto

El patrocinador podrá inaugurar el cóctel de bienvenida con unas palabras dirigidas a los asistentes, marcando así el inicio del encuentro en un entorno distendido y de alto valor relacional.

El espacio estará personalizado con cartelería, asegurando una visibilidad destacada durante la actividad. Asimismo, su logo será incluido en las comunicaciones previas al evento, en particular en la agenda oficial, garantizando presencia de marca tanto antes como durante la celebración.



# ACCIONES ADICIONALES

**Patrocinio coffee permanente**

**1.500€**

3 espacios disponibles



Silver  
15% dto

Gold  
15% dto

Platino  
30% dto

Platino EMEA  
30% dto

Diamond  
50% dto

El espacio dedicado al coffee permanente (de 9:30h a 14:00h) estará ambientado con cartelería del patrocinador, ofreciendo una visibilidad constante en una de las zonas de mayor tránsito del evento.

Además, el logo del patrocinador se incluirá en las comunicaciones previas, concretamente en la agenda oficial del evento, reforzando su presencia antes y durante la jornada.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio Wifi

3.000€

1 espacios disponibles



Silver

-

Gold

-

Platino  
30% dto

Platino EMEA  
30% dto

Diamond  
50% dto

El patrocinador dará nombre a la red Wi-Fi oficial del evento, lo que le garantiza una presencia constante en uno de los servicios más consultados por los asistentes.

La información de acceso se mostrará en carteles ubicados en puntos clave del recinto, acompañados del logo de la empresa patrocinadora para reforzar su visibilidad durante toda la jornada.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio lanyards

3.000€

1 espacios disponibles



Silver  
-

Gold  
-

Platino  
30% dto

Platino EMEA  
30% dto

Diamond  
50% dto

El patrocinador podrá personalizar los lanyards oficiales que llevarán todos los asistentes, mediante la impresión de su logo en los mismos. Este beneficio garantiza una alta visibilidad durante toda la jornada.



# ACCIONES ADICIONALES

## Regalos en la bienvenida

Mochila por valor de 20€/ud.	8000€
Gafas de sol “Hawkers” por valor de 20€/ud.	8000€
Smartwatch por valor de 20€/ud.	8000€
Gorra “Helly Hansen” por valor de 30€/ud.	10.000€



El patrocinador podrá elegir entre el catálogo de productos seleccionados que regalarán como obsequio a los asistentes del evento. Cada regalo irá acompañado de una nota personalizada diseñada por IAMCP, donde se indicará que el detalle ha sido ofrecido por el patrocinador, reforzando así su visibilidad y valor de marca.

El momento de entrega de los regalos dependerá del nivel de patrocinio:

- Diamond: los obsequios se colocarán en las sillas de la sala plenaria
- Resto de categorías: los regalos se entregarán durante el proceso de acreditación

La gestión logística de los obsequios será coordinada por la organización, facilitando la integración del regalo dentro de la experiencia del evento.

\*Las imágenes son referencias, los artículos podrán ser los de la imagen o similar.



# ¡Exprime al máximo las oportunidades que te brinda ser patrocinador!



REGISTER NOW



+34 628 10 50 84



[www.iamcp.es](http://www.iamcp.es)



[marketing@iamcp.es](mailto:marketing@iamcp.es)



**IAMCP**

International Association of  
Microsoft Channel Partners

