

ІНФОРМАЦІЯ ПРО ЕКСПЕРТКУ

ТЕТЯНА ПАН

Сертифікована бізнес - тренерка, коучиня,
консультантка, фасилітаторка, психотерапевтка,
власниця компанії Pan&Partners.

[FB](#) [IG](#)

Досвід роботи:

17+ років – бізнес - тренерка/ консультантка – ЗАТ "Олімп", ІП "Coca-Cola", ТОВ "Рекітт Бенкізер. За цей період успішно провела більше 1000 тренінгів в різних галузях бізнесу.

25+ років в продажах – шлях від торгового представника до регіонального менеджера з продажів (ЗАТ "Олімп", Danone).

Великий досвід з продажу послуг - консалтинг, нерухомість, тренінги.

15+ років управління командами – регіональний менеджер з продажів і керівник по навчанню і розвитку в іноземних і національних компаніях - ЗАТ "Олімп", ІП "Кока-кола", ТОВ "Рекітт Бенкізер.



Конкурентні переваги:

- ✓ професіонал своєї справи - досвід проведення тренінгів, стратесій та консалтингових проєктів із 2005 - внутрішнім тренером в іноземних і національних компаніях і на зовнішньому ринку;
- ✓ проєкти і рішення створюються під індивідуальний запит і специфіку бізнесу клієнта;
- ✓ гнучкий підхід і робота з урахуванням індивідуальних особливостей компанії та учасників;
- ✓ власний досвід успішних продажів товарів і послуг, проведення переговорів.

Спеціалізація та формати проведення навчання:

1. проведення тренінгів з продажів та переговорів, управління продажами;
2. консалтингові проєкти з навчання команд – побудова клієнтського сервісу, залучення, розвиток, утримання та повернення клієнтів;
3. проведення стратегічних сесій та командних сесій по формування стратегії та розвитку компанії та продажів;
4. проведення бізнес-симуляцій та бізнес-ігор для формування навичок та залучення команди в навчання та отримання особистого досвіду.

Комплексний підхід до навчання: від детального аналізу поточної ситуації і формування мети навчання до обов'язкового пост-тренінгового супроводу для трансформації досвіду в стійкі спеціальні навички учасників.

Проведення індивідуального і групового консультування:

Коуч-сесії - для керівників середньої ланки і власників бізнесу;
Психологічні консультації - по особистому запиту клієнтів.

Освіта:

2005-2025 – додаткове навчання та курси по підвищенню кваліфікації та володіння трендовими інструментами та методологіями навчання, продажів та ереговорів.

2012-2013 – Сертифікація коуча (внутрішня школа коучингу інституту Coca-Cola).

2007-2013 - "Європейська асоціація гештальт терапевтів", психотерапевт, орг-консультант.

2000-2001 - Спеціалізований курс при університеті економіки - "Менеджмент і економіка підприємств", Україна, Одеса.

1995-2000 - Південноукраїнський педагогічний університет.

1990-1994 - Запорізьке музичне училище, викладач фортепіано.

Додаткові відомості:

Знання англійської мови (B2).

СЕРЕД РЕАЛІЗОВАНИХ ПРОЕКТІВ У СФЕРІ B2B І B2C:

Більше 1000 ПРОГРАМ З УПРАВЛІННЯ ПРОДАЖАМИ, ПЕРЕГОВОРАМИ ТА УПРАВЛІННЮ СПІВРОБІТНИКАМИ:

