



Home

Scope

Feature

Contact



NDEVE

Next-Degree Enterprise Value Engine

ERP Is Not Software
It Is How a Company Thinks, Decides, and Grows
From Daily Transactions to Intelligent Decisions

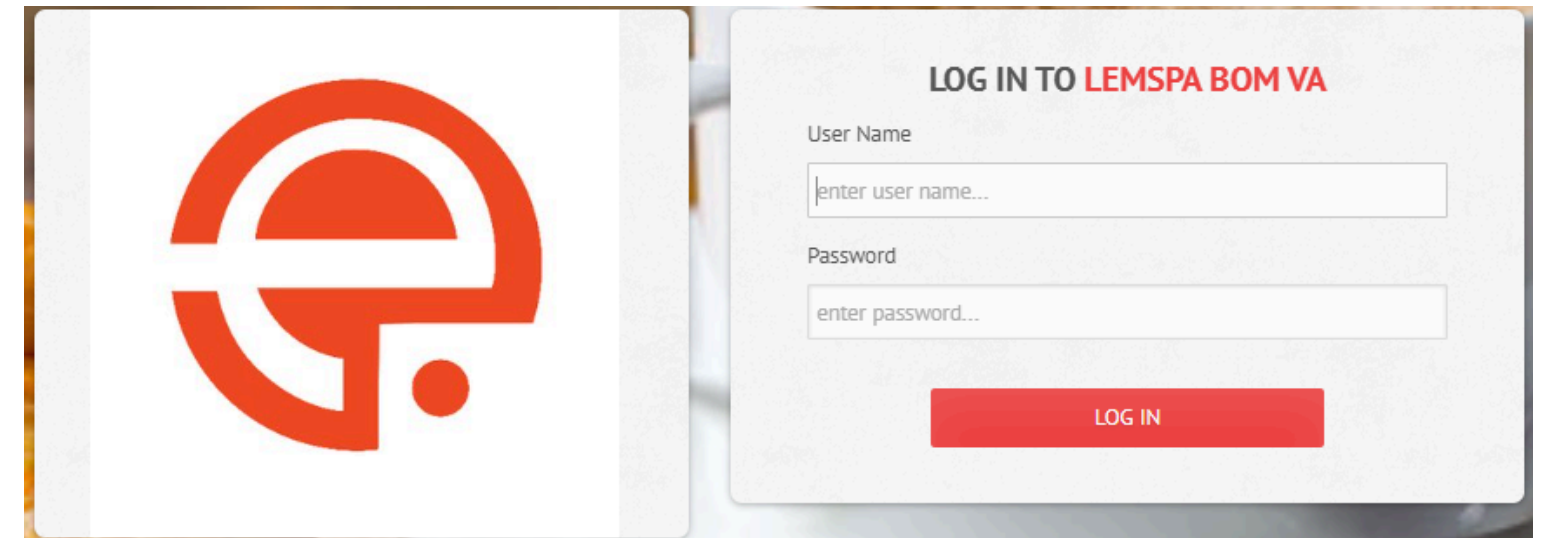
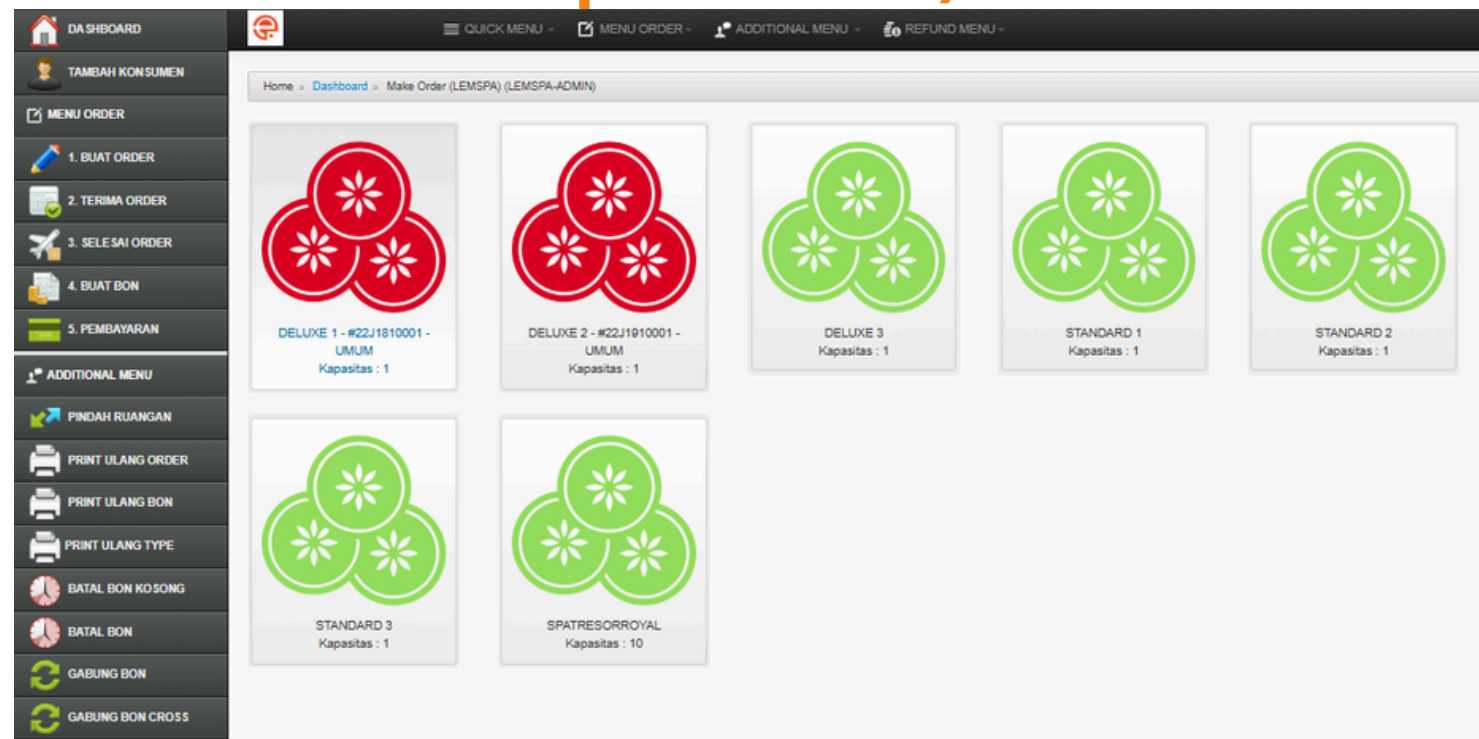
MYDISTRIBUTION

Sales Canvassing & Mobile Distribution Intelligence System

1. APA ITU NDEVE – MYDISTRIBUTION?

MYDISTRIBUTION adalah sistem yang membantu perusahaan mengontrol dan mengoptimalkan aktivitas penjualan di lapangan, penjadwalan kunjungan, dan distribusi produk secara mobile — sehingga lead & order tidak hilang, stok terkontrol, dan revenue bisa diprediksi lebih awal.

MYDISTRIBUTION = Control Before Delivery Happens (Mengontrol proses distribusi & sales di lapangan sebelum revenue tercipta efektif)



2. Masalah yang diselesaikan MYDISTRIBUTION

Tenaga sales sering kurang terpantau di lapangan
Rute distribusi tidak terencana optimal
Penjualan dan stok tidak terhubung secara real-time

Leads potensial sering terlewat

Konversi lead tidak terukur

Ini tanda distribusi & sales belum berada dalam sistem kontrol yang menyeluruh.



7 MODULES ENTERPRISE-GRADE

(Dibangun untuk mengubah aktivitas sales offline menjadi data & kontrol sistem)

The screenshot displays two main parts of the ERP system interface:

- Form Add Customer:** A form for adding a new customer with fields for 'Kode Customer' (K230226/0001), 'Kode Kategori' (UMUM), 'Nama' (Masukan Nama Depan), 'Jenis Kelamin' (Laki-Laki), 'Agama' (BUDHA), 'Telp' (Masukan Telep), and 'Email' (Masukan Email). A 'Save' button is at the bottom.
- Dashboard (LEMSPA-ADMIN):** A dashboard with several data tables and charts.
 - Kons Baru/Hari:** 0 (0.00%)
 - Kons Baru/Minggu:** 0 (0.00%)
 - Omzet/Hari:** Rp 0 (%)
 - Omzet/Minggu:** Rp 0 (%)
 - THERAPIST / HARI:** Table with columns: Kode Therapist, Jumlah Trns, Jam Terima Awal, Jam Terima Akhir, Belum Selesai, Action. (Tidak Ada Data)
 - TOTAL KERJA SALES / HARI:** Table with columns: Kode Sales, Jumlah Trns, Jam Terima Awal, Jam Terima Akhir, Belum Selesai, Action. (INT, 0)
 - 5 BARANG YANG < QTY MIN.:** Table with columns: Kode Kategori, Info Barang, Qty, Qty Min, Harga, Action.

Kode Kategori	Info Barang	Qty	Qty Min	Harga	Action
PIJAT	TRP TERAPI PIJAT PUNGGUNG	0.00	1	500.000,00	
PIJAT	REFLEKSI90 PIJAT REFLEKSI 90 MINS	0.00	1	250.000,00	
PIJAT	JARIMENARI90 JARI MENARI 90 MINS	0.00	1	450.000,00	
PIJAT	FBODYMESSAGE90 FULL BODY MASSAGE 90 MINS	0.00	1	450.000,00	
 - 5 BAHAN BAKU YANG < QTY MIN.:** Table with columns: Kode Kategori, Info Barang, Qty, Qty Min, Harga, Action.

Kode Kategori	Info Barang	Qty	Qty Min	Harga	Action
ROOM	DELUXEROOM ROOM DELUXE	0.00	10	100.000,00	
ROOM	STANDARDROOM ROOM STANDARD	0.00	10	30.000,00	
 - TRANSAKSI BELUM SELESAI:** Empty table.
 - TRANSAKSI BELUM BAYAR:** Empty table.

- A. Sales Canvassing Management
- B. Mobile Planning & Routing
- C. Sales Order Capture (Mobile)
- D. Stock & Dispatch Integration
- E. Visit & Interaction Tracking
- F. Feedback & Market Signals
- G. Analytics & Sales KPI Dashboard

FROM INPUT TO DECISION : SYSTEM WORKFLOW



Flow bagaimana MYDISTRIBUTION Menyelesaikannya

A. Sales Canvassing Management

- Perencanaan kunjungan lapangan
- Target area & calon pelanggan
- Distribusi materi sales

Sales tidak hanya "jalan sendiri", tapi terencana.

B. Mobile Planning & Routing

- Penjadwalan kunjungan
- Rute optimal
- Penugasan sales per area

Meminimalkan waktu & biaya perjalanan.

C. Sales Order Capture (Mobile)

- Order langsung di lokasi
- Entry order via mobile
- Sinkron ke central database

Mengurangi keterlambatan input data penjualan.

D. Stock & Dispatch Integration

- Sales membawa stok dari gudang
- Autentikasi barang yang diambil
- Tracking stok keluar sales

Distribusi dibuat terhubung dengan inventory.

E. Visit & Interaction Tracking

- GPS posisi sales
- Waktu kunjungan
- Interaksi dengan pelanggan

Aktivitas sales terukur di lapangan

F. Feedback & Market Signals

- Umpan balik dari prospek
- Data permintaan area
- Informasi harga/persaingan

Data ini berharga untuk strategi pasar selanjutnya

G. Analytics & Sales KPI Dashboard

- Kinerja sales per hari
- Konversi kunjungan → order
- Revenue per wilayah
- Rute efektivitas

Menjadi dasar pengambilan keputusan operasional.





WHAT'S INCLUDED (STANDARD MYDISTRIBUTION)

- Sales canvassing planning
- Mobile visit scheduling
- Mobile order capture
- Sales performance tracking
- GPS & interaction logging
- Stock dispatch basics
- KPI reporting dashboard

ADD-ON (ADVANCED MYDISTRIBUTION)

- Advanced route optimization
- Real-time stock sync with sales mobile
- Predictive sales opportunity scoring
- Territory heatmap & potential analysis
- Integration with CRM & customer history

NEXT STEP : UNDERSTAND → ACTIVATE → PROTECT → GROW

1



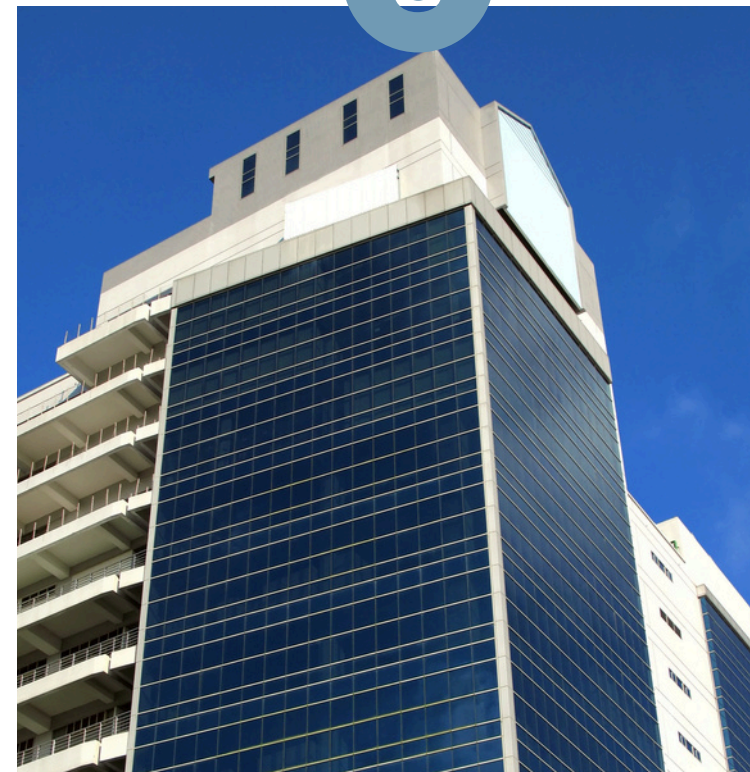
**Understand Your
Business Reality
(Discovery & Mapping)**

2



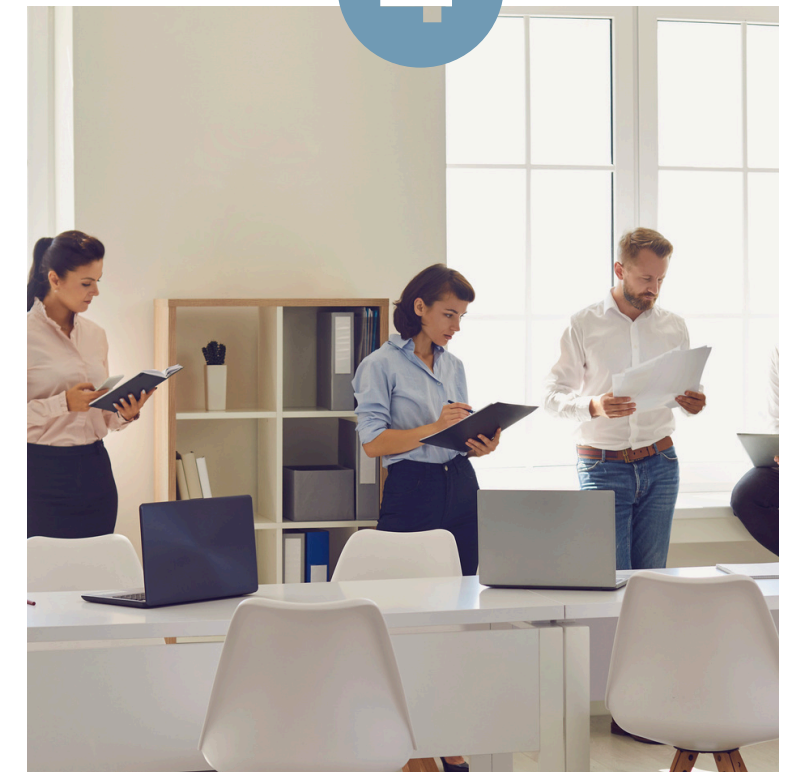
**Activate Core ERP &
addons needed
(System Activation)**

3



**Turn On Early Warning &
Controls
(Value Protection Mode)**

4



**Optimize, Scale, and
Grow
(Continuous Value
Growth)**



[Home](#)

[Scope](#)

[Feature](#)

[Contact](#)



We open for discussion

START SMALL. SEE VALUE EARLY. SCALE WITH CONFIDENCE.

SAVE YOUR DAY TODAY WITH NDEVE

Hubungi :

Rhaisya - 0896 2600 5000