



XVII EVENTO ANUAL IAMCP 2026

# TU MARCA COMO PROTAGONISTA EN EL ECOSISTEMA MICROSOFT

GENERA

FORTALECE

AMPLÍA

 21 al 23 de Octubre

 Jerez de la Frontera

## LA RED QUE IMPULSA TU NEGOCIO

La IAMCP vuelve a reunir a su comunidad en una cita imprescindible: el **XVII Evento Anual IAMCP Spain 2026**, que tendrá lugar en Jerez de la Frontera, en el emblemático hotel Barceló Montecastillo Golf.

Más que un simple encuentro profesional, esta edición se posiciona como uno de los **grandes puntos de reunión del ecosistema Microsoft en España**, donde se impulsan ideas, se generan oportunidades y se fortalecen alianzas estratégicas.

Tras la gran acogida de años anteriores, el evento reunirá a cientos de profesionales del canal en un entorno único, combinando **negocio, innovación y networking de alto nivel**.

Un espacio pensado para **compartir conocimiento, crear sinergias** y abrir nuevas vías de crecimiento, donde la **colaboración** y la inspiración serán las verdaderas protagonistas.

## ¿EN QUÉ CONSISTE EL EVENTO ANUAL?

Cada año, los socios de la IAMCP y partners de Microsoft se reúnen en un entorno pensado para **fortalecer las conexiones entre empresas tecnológicas**, impulsar la **colaboración estratégica** y activar **oportunidades** reales de negocio dentro del canal.

El evento está dirigido a empresas del ecosistema Microsoft, desde ISVs hasta integradores, consultoras, distribuidores, fabricantes, start-ups y directivos del entorno tecnológico.

Se estructura en torno a **tres grandes ejes**:

- **Contenidos de alto impacto:** conferencias plenarias con líderes del sector, sesiones técnicas, casos de éxito y talleres estratégicos.

- **Networking cualificado:** espacios diseñados para facilitar la creación de relaciones sólidas, incluyendo reuniones One to One, actividades sociales, cócteles y cenas.

- **Visibilidad para patrocinadores:** un marco ideal para que las empresas amplifiquen su presencia y fortalezcan su posicionamiento de marca. Los patrocinadores tienen acceso a espacios físicos, presencia digital, ponencias, branding y activaciones personalizadas.



# ASÍ FUE NUESTRO ÚLTIMO EVENTO

292 ASISTENTES

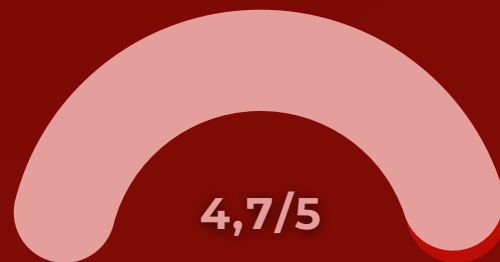
30 PONENTES

22 SPONSORS

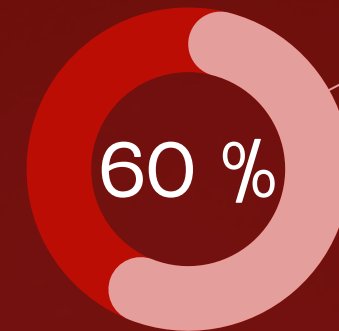


VIDEO RESUMEN EVENTO  
ANUAL VALENCIA 2025

VALORACIÓN GLOBAL  
DEL EVENTO



ORGANIZACIÓN DEL  
EVENTO

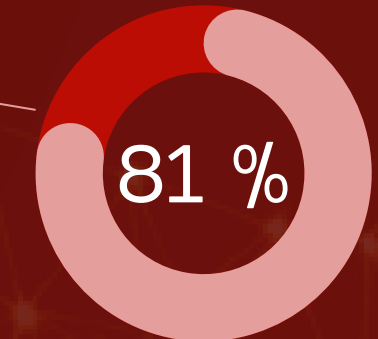


## NUEVOS CONTACTOS

Más de la mitad de los asistentes obtuvieron al menos 6 nuevos contactos tras el evento.

## NEGOCIO

El 81% de los asistentes han cerrado o cerrarán acuerdos de negocio o colaboración gracias al evento.



# HOTEL BARCELÓ MONTECASTILLO GOLF ★★★★★

CALMA ABSOLUTA ENTRE CAMPOS DE GOLF Y NATURALEZA ANDALUZA

Un entorno exclusivo diseñado para combinar **negocio, networking y experiencia.**

Ubicado a pocos minutos del centro de Jerez y con *fácil acceso al aeropuerto y principales conexiones*, el Barceló Montecastillo Golf ofrece instalaciones premium en plena naturaleza andaluza.

El hotel cuenta con **espacios versátiles** para conferencias, reuniones y actividades de networking, además de **zonas exteriores**, campo de golf, spa y áreas de bienestar que favorecen una experiencia diferencial para los asistentes.

Sus habitaciones, amplias y confortables, junto con su oferta gastronómica, piscinas y zonas sociales, convierten la estancia en el **equilibrio perfecto** entre entorno profesional de alto nivel, comodidad y desconexión.



# AMPLÍA TUS OPORTUNIDADES

¿Qué beneficios obtienes al convertirte en patrocinador de nuestro XVII Evento Anual IAMCP 2026?



## VISIBILIDAD DE MARCA

### *Destaca frente al ecosistema:*

- Presencia en web, campañas y materiales del evento.
- Mayor reconocimiento entre asistentes y partners.
- Posicionamiento premium de marca.



## LIDERAZGO & POSICIONAMIENTO

### *Posiciónate como referente:*

- Charlas y participación en contenidos.
- Comparte mejores prácticas e innovación.
- Refuerza tu autoridad en la industria.



## NEGOCIO & LEADS

### *Genera oportunidades reales:*

- Acceso a potenciales clientes y partners.
- Leads cualificados y seguimiento post-evento.
- Venta directa a asistentes y asociados.



## NETWORKING ESTRATÉGICO

### *Conecta con CXOs:*

- Networking con CxOs y partners clave.
- Alianzas estratégicas de largo plazo.
- Stands y reuniones comerciales directas.



# PLANES DE PATROCINIO

	SILVER 4.000€	GOLD 6.000€	PLATINO 10.000€	DIAMOND 18.000€
Máx. de patrocinadores	16	8	SOLD OUT	1
<b>Acceso al evento</b>				
Entradas gratuitas al evento*	1	2	4	5
<b>Presencia</b>				
Stand en zonas del evento	Roll up	Stand	Stand Premium	Stand Premium
Logo en acreditaciones	X	✓	✓	✓
<b>Beneficios VIP</b>				
Acceso a los datos de contacto	X	✓	✓	✓
Elección de comensales en mesa	X	X	✓	✓
Fotos personalizadas para marketing	X	X	X	✓
Asientos reservados en Sala Plenaria	1	2	3	4
<b>Visibilidad</b>				
Post en redes sociales	1	2	3	4
Sesión durante el evento	X	X	Mesa Redonda	Sala Plenaria
Presentación en sala plenaria	Conjunta	Conjunta	10'	15'
Proyección de vídeo promocional	RRSS	RRSS	Sala Plenaria	Sala Plenaria
Patrocinio de actividades lúdicas	X	X	✓	✓
Presencia en photocall y cartelería	✓	✓	✓	✓
Mención nota de prensa	✓	✓	✓	✓
Patrocinio mesas en cena de gala	✓	✓	✓	✓
Participación en vídeo promocional	✓	✓	✓	✓

\***Gold:** elección 2 entradas al evento o 1 entrada con alojamiento incluido. **Platino:** elección 4 entradas al evento o 3 entradas con alojamiento incluido. **Diamond:** elección 5 entradas al evento o 4 entradas con alojamiento incluido.

# STRATEGIC PARTNER

PATROCINIO EXCLUSIVO

Los **Strategic Partners** representan una categoría de patrocinio exclusiva dirigida a nuevas empresas que se incorporan al ecosistema del evento bajo un formato de colaboración preferente.

Para poder acceder a esta modalidad, los partners deben cumplir los siguientes **requisitos**:

- No haber participado previamente como patrocinadores del evento.
- Contar con la recomendación de un patrocinador Platino.
- No ser competencia directa de Microsoft.

Máx. de patrocinadores

## Acceso al evento

Entradas gratuitas al evento

## Presencia

Stand en zonas del evento

Logo

## Beneficios VIP

Acceso a los datos de contacto

Elección de comensales en mesa

Fotos personalizadas para marketing

Asientos reservados en Sala Plenaria

## Visibilidad

Post en redes sociales

Sesión durante el evento

Presentación en sala plenaria

Proyección de vídeo promocional

Patrocinio de actividades lúdicas

Presencia en photocall y cartelería

Mención nota de prensa

Patrocinio mesas en cena de gala

Participación en vídeo promocional

STRATEGIC PARTNER

1.500€

Ilimitado

1

Roll up Conjunto  
Pantallas Sala Plenaria

×

×

×

1

2

×

Conjunta

RRSS

×

✓

✓

✓

✓

# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio Cóctel Previo a la Cena de Gala

**2.000€**

1 espacio disponible

Silver

Gold

Platino

Diamond

-

-

30% dto

50% dto

El patrocinador del cóctel previo a la cena de gala asociará su marca a uno de los momentos de mayor networking y relación entre los asistentes, garantizando una presencia destacada en un ambiente distendido y exclusivo.

La imagen de la empresa estará visible en la zona del cóctel mediante elementos personalizados, reforzando su notoriedad y vinculando la marca a una experiencia premium antes del inicio de la cena.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio de un Ronqueo

2.500€

SOLD OUT

Silver

Gold

Platino

Diamond

-

-

30% dto

50% dto

El patrocinio del ronqueo permitirá asociar la marca a una experiencia gastronómica exclusiva y de gran atractivo para los asistentes, convirtiéndose en uno de los puntos de atención destacados del evento.

La empresa patrocinadora contará con visibilidad en el espacio del ronqueo mediante elementos personalizados y presencia de marca durante toda la actividad.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio Coffee Permanente

**2.000€**

3 espacios disponibles

Silver  
15% dto

Gold  
15% dto

Platino  
30% dto

Diamond  
50% dto

El espacio dedicado al coffee permanente (de 9:30h a 14:00h) estará ambientado con cartelería del patrocinador, ofreciendo una visibilidad constante en una de las zonas de mayor tránsito del evento.

Además, el logo del patrocinador se incluirá en las comunicaciones previas, concretamente en la agenda oficial del evento, reforzando su presencia antes y durante la jornada.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio Lanyard

3.000€

SOLD OUT

Silver

Gold

Platino

Diamond

El patrocinador podrá personalizar los lanyards oficiales que llevarán todos los asistentes, mediante la impresión de su logo en los mismos.

Este beneficio garantiza una alta visibilidad durante toda la jornada.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio Señalización del Evento

**2.500€**

1 espacio disponible

Silver  
15% dto

Gold  
20% dto

Platino  
30% dto

Diamond  
50% dto

La señalización en el suelo del evento permitirá guiar de forma visual y directa a los asistentes hacia las diferentes salas y espacios del recinto, asegurando una alta visibilidad para la marca patrocinadora durante toda la jornada.

El recorrido estará personalizado con la imagen y el logo de la empresa, integrándose en puntos estratégicos de paso para generar un impacto constante y mejorar la experiencia de orientación de los participantes dentro del evento.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio Wifi

**2.500€**

1 espacio disponible

Silver  
15% dto

Gold  
20% dto

Platino  
30% dto

Diamond  
50% dto

El patrocinador dará nombre a la red Wi-Fi oficial del evento, lo que le garantiza una presencia constante en uno de los servicios más consultados por los asistentes.

La información de acceso se mostrará en carteles ubicados en puntos clave del recinto, acompañados del logo de la empresa patrocinadora para reforzar su visibilidad durante toda la jornada.



# ACCIONES ADICIONALES

## Patrocinio de Mesas Redondas

Mesa Redonda Tipo 1 4.500€

Mesa Redonda Tipo 2 3.000€

Mesa Redonda Tipo 3 1.500€

El patrocinio de las mesas redondas se estructura en tres categorías que se diferencian en función de la temática tratada y del perfil del moderador que dirige cada sesión.

Esto permite ajustar el nivel de visibilidad e impacto del patrocinio según la relevancia y el alcance de cada mesa dentro del programa del evento.



# ACCIONES ADICIONALES

## Comida VIP

Comida VIP Jueves 22

3.500€

Comida VIP Viernes 23

3.500€

El patrocinio de la comida VIP ofrece una experiencia exclusiva en un entorno reducido, diseñado para favorecer la conversación cercana y la creación de relaciones de alto valor en un contexto privado y cuidadosamente seleccionado.

El formato contempla una mesa para un **máximo de 10 personas**, compuesta por hasta 2 representantes de la IAMCP, hasta 2 representantes del patrocinador y 8 invitados, creando el entorno ideal para compartir ideas, cerrar acuerdos y generar nuevas conexiones profesionales.





# IMPULSA TU **PATROCINIO**

**¡CONTÁCTANOS!**



[+34 628 10 50 84](tel:+34628105084)



[marketing@iamcp.es](mailto:marketing@iamcp.es)



[www.iamcp.es](http://www.iamcp.es)