CICP MAG N° 06 Avril - Mai 2022 / 1 / Version numérique : www.cicpgroup.com

Page

Actualités

Coopération économique Afrique-Turquie

Page Jinancement des projets d'entreprises

Où trouver des fonds pour financer son entreprise. Fiche d'inscription

Page

Avantages de votre adhésion à CICP MAG









-ecc tur

FREDDY ZANGA, PRÉSIDENT DE LA CICP ET S.E MADAME ISATOU TOURAY, VICE-PRÉSIDENTE DE LA RÉPUBLIQUE DE GAMBIE LORS DU FORUM IAFT2021 À ISTANBUL





# Votre publicité à travers le monde.

Annonceurs, profitez de nos espaces publicitaires à des prix préférentiels et touchez directement votre cible quelque le continent.



# **SOMMAIRE**

- 4 Editorial & Présentation de l'entreprise
- 6 Opportunités d'affaires & Petites Annonces
- 9 Nouveau membre
- 10 Actualité
- 11 Interview
- 14 Nos partenaires & sponsors
- 17 Fiche d'adhésion
- 21 Agenda
- 22 19° Forum Economique de la CICP 22& 23 Avril 2022 à Paris
- Foire Internationale Africaine du 22 au 26Juin 2022 au Parc des Expositions deVillepinte en France
- 28 Contact

Président-Fondateur, directeur de la publication: Freddy Dominique ZANGA

Réalisation et Rédaction: Félicie OTELE

Maquette/ Infographie: Joseph KAMGUIA

<u>Publicité:</u>
Direction Commercial et Marketing CICP GROUPE

Impression: Main d'or & Cie

Distribution: CICP GROUPE

# Editorial & Présentation de la CICP

### **Editorial**

La Chambre Internationale pour le Conseil et la Promotion (CICP), est la Chambre de Commerce

Africaine, uneplateforme associative internationale de responsables d'entreprises déclarée à la Préfecture de Paris depuis le 10 mai 2003. À travers une fiche signalétique et le paiement d'unecotisation, elle permet à ses entreprises adhérentes et sespartenaires de communiquer dans les milieux d'affairesinternationaux toute l'année autour de leurs produits etservices, leurs recherches, leurs attentes, leurs demandes, sansnécessairement avoir envie de se déplacer ou d'êtrephysiquement présent.

À moindre coût, la CICP vous propose donc désormais cetterevue économique bimensuelle qui est un véritable support decommunication pour les entreprises voulant communiquer, présenter leurs produits et services ou souhaitant nouer despartenariats techniques, industriels, commerciaux etstratégiques à l'international.

Tiré en 10.000 exemplaires, il sera donc distribué lors desgrandes rencontres économiques internationales auxquellesnous participons ou celles que nous organisons en Afrique, EnEurope et à travers le monde.

Vous avez donc désormais cette publication qui mutualise lacommunication commerciale des entreprises afin de leurpermettre une ouverture à l'international à des tarifs défiantstoute concurrence lorsqu'on sait le cout d'un seul voyage àl'étranger. Saisissez donc cette opportunité pour vous faireconnaître et prospecter à l'international à l'heure où toutes lesentreprises peuvent s'ouvrir et conquérir les parts de marchés àl'étranger.

### Présentation de la cicp

La Chambre Internationale pour le Conseil et laPromotion des Entreprises (CICP), Réseauinternational regroupant des responsables dePME/PMI, des experts, des consultants, des PDG, DG, des Diplomates et acteurs économiques d'Afrique etd'ailleurs est structurée en 4 pôles :

#### CICP EXPERTISE & ADMINISTRATION:

La CICP accompagne les entreprises et lesgouvernements africains dans leurs recherches departenariats industriels, techniques, financiers etstratégiques. Nous aidons dans vos démarches decréation et de développement de votre entreprise.

#### CICP MEDIA:

la promotion des entreprises dans notre magazine-CICP MAG et notre site internet.

### CICP BUSINESS & ÉVÉNEMENTIEL :

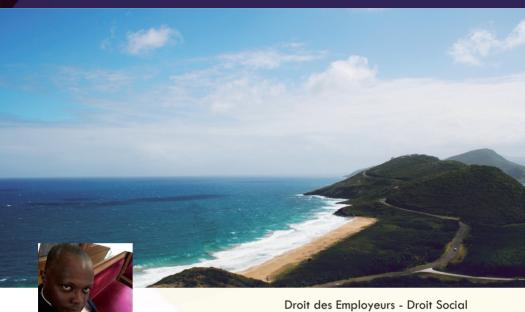
Une plateforme de mise en relation, networking, d'organisation de Conférences, de forumséconomiques, de foires et salons internationaux ou desévénements à la carte. Pour la promotion de ses PMEdans le monde, la CICP dispose d'un annuaire desentreprises virtuel et physique distribué lors dessalons, foires, conférences, rencontres d'affairesinternationales.

### CICP COOPÉRATION:

Un espace d'échanges d'expériences d'informations, deconseil, et de partage.



# Nouveau Membre



Nouveau membre : Maitre Roger D'ALMEIDAR, Docteur en Droit, Avocat à la Cour 6, rue de la Fontaine 75016 Paris Tél 01 76 21 56 06 Fax 01 76 21 56 07 - e-mail: cabinetdalmeida@ orange.fr

A. et doctorat en Droit. Quelques annéesenseignant, notamment à l'Université Panthéon-AssasPARIS II, où j'ai soutenu ma thèse de doctorat enseptembre 1996 avec la mention «Très honorable», assortie des félicitations du Jury et de l'autorisation depublication de la thèse (présidée par Monsieur leMinistre Michel AURILLAC).

DOMAINES DE COMPÉTENCES : Droit du Travail Salarié Droit des Employeurs - Droit Social
Droit Représentant du Personnel : CSE,
CE, DP,Syndicat, CHSCT
Droit Commercial
Droit de l'Immobilier et de la Construction

Droit des étrangers
Droit Pénal
Droit de la Consommation
Droit des Assurances
Droit Public

Droit Routier, permis de conduire et automobile

Droit International
Droit Bancaire
Droit des Transports
conflit et negociation
immobilier
international
affaires
contrats

# Actualités

# Coopération économique Afrique-Turquie :

Un grand forum dédié à l'investissement en Afrique s'esttenu du 10 au 13 juin 2021 à Istanbul en présence de S.E Madame ISATOU TOURAY, Vice-Présidente de la République de GAMBIE.

1500 entreprises africaines sont attendues dans la plus grande ville de Turquie, pour rencontrer etétablir une coopération forte avec leurs homologues turcs.

Du 10 au 13 juin, la ville d'Istanbul a abrité dans l'un de ses plus grands complexes hôteliers, la premièreédition du Forum africain sur l'investissement en Turquie promu sous son sigle anglo-saxon laft 2021 (Invest africa forum in Turkey, NdIr) en présence de S.E. Madame ISATOU TOURAY, Vice-Présidentede la République de GAMBIE, de la Première Dame de GAMBIE Madame Fatoumatta Bah-Barrow.

Longtemps avant l'évènement,

plusieurs réunions ont été organisées dans le but de donnerl'information. Une conférence de presse tenue le 22 avril, au siège de la Confédération générale desentreprises de Côte d'Ivoire (Cgeci–Patronat ivoirien, NdIr), au Plateau.

C'était une initiative portée par la Chambre internationale pour le conseil et la promotion (CICP-GROUP) et le groupe Atik qui est une organisation patronale regroupant plus de 20 000 entreprisesturques. Ces deux structures étaient appuyées dans l'organisation de ce forum par des partenaires cléstels que Perform Group Turquie et le gouvernement turc qui est annoncé pour y être représenté auplus haut niveau, IAFT2021 visait à rassembler la crème des acteurs privés et publics turcs, africains etinternationaux qui ont ou peuvent avoir un impact direct et/ou indirect sur le développement desinvestissements sur le continent africain en vue de formaliser et renforcer le cadre de leur coopération, a expliqué la promotrice du forum, Sali Nadège Koné. Elle est également la vice-présidente de la CICP.

« D'une manière générale, cette première édition du forum se veut une plateforme stratégique derencontre et d'échange pour la promotion intégrée de l'investissement en Afrique. Elle traduit lavolonté de l'Etat de Turquie de soutenir les entreprises africaines en apportant des financements etsurtout l'expertise à celles-ci. C'est pourquoi nous espérons une participation massive des entreprisesivoiriennes et africaines. L'engouement est déjà très manifeste », a-t-elle détaillé.

Le forum est multisectoriel, allant de l'aéronautique à l'artisanat en passant par les BTP, l'agriculture etles énergies, et verra, outre les entreprises du secteur privé, la participation d'acteurs publics, de lasociété civile et de grandes organisations régionales et internationales de coopération multilatérale. 1500 entreprises et organisations africaines participantes étaient présentes aux côtés de leurshomologues turcs.

Le programme du forum s'articulera autour de trois arands axes : des conférences sur l'investissementanimées par des experts et spécialistes de renom, une foire aux projets et les rencontres B to B quiconstituent l'axe majeur du forum. « Toutes ces rencontres seront bien arrangées au préalable de sortequ'elles puissent être les plus efficaces possible et portent les fruits escomptés, à savoir l'établissementd'un cadre de coopération solide qui permettra de renforcer les investissements en Côte d'Ivoire et enAfrique ». a précisé Freddy ZANGA, le président de la CICP. Le ministère du Commerce et del'Industrie, par la voix de la conseillère technique du ministre, Mariama Koné, a promis le soutieninstitutionnel de la Côte d'Ivoire à ce forum.







# 



# Interview

Parole d'expert : Freddy ZANGA, Consultant Développement des PME, Ambassadeur du développement desentreprises africaines à l'international!

Vous dirigez depuis quelques années une entreprise, ditesnous-en plus sur votre cursus professionnel?

Bonjour à tous les lecteurs, Merci pour cette opportunité que vous m'offrez de parler de mon cursus professionnel. Aprèsquelques années passées à l'Université de Yaoundé Ngoa Ekellé en Faculté de Lettres Modernes Francaises et une courteincursion dans le monde des Assurances à I.I.A. (Institut International des Assurances) et à la fermeture de la plus grandecompagnie camerounaise d'Assurances (AMACAM), qui m'employait, j'ai décidé d'interrompre ma formation et de mereconvertir. C'est ainsi que j'ai mis sur pied un club international de correspondances afin de favoriser des échangesépistolaires, culturels et académiques dénommé AMICALE INTERNATIONALE (AMI) qui est devenu INTER EUROPECONTACTS (IEC) à travers une collaboration avec une association française basée dans Le Barcarès (66 420) dans les domainesculturels, mais aussi économiques et commerciaux. Nos bureaux se situaient alors à l'immeuble Saladière, Avenue Kennedy, laplus prestigieuse de la ville de Yaoundé au CAMEROUN.

Pourquoi avoir choisi de vous installer en Europe pour promouvoir les entreprises africaines plutôt que de vous installer enAfrique?

Nous avons choisi de nous installer en Europe à Paris, carrefour touristique, économique et culturel mondial car, nous avonsestimé que la promotion de l'Afrique se fait là où on ne connait pas l'Afrique.

Comment vouloir faire connaître l'Afrique enrestant en Afrique?

Aussi, au fil du temps, notre association est devenue une institution de référence dans le domaineéconomique et commercial au Cameroun, en Afrique et à l'international. Nous avons donc choisi de nous installer en occidentafin d'être au coeur des opportunités et recevoir des demandes du monde entier. Paris s'est avérée comme ville stratégique. Etaujourd'hui, nous nous rendons compte de la valeur ajoutée de ce choix. Plusieurs investisseurs et entreprises européennes etmême d'Asie, d'Amérique nous contactent pour avoir Rencontre avec... 5 plus d'informations sur le continent. Ils s'y intéressentde plus en plus et veulent s y rendre. La CICP fait donc un travail de terrain, de proximité, tout comme certaines organisationseuropéennes ont leurs bureaux relais et de promotion de leurs activités en Afrique. Un travail de conquête nécessite une présence permanente.

Quelle est l'activité principale de votre entreprise ?

L'activité principale de la CICP est la mise en relation, le rapprochement de l'offre et la demande, susciter la création despartena-

industriels, commerciaux, riats techniques et économiques entre les entreprises de tous secteurs, de toutes tailles et detous pays. Les autres prestations de la CICP sont : - Annuaire des entreprises - Evénementiel : voyages et rencontres économiques -Conseil, Accompagnement, - Recherche de financement pour les entreprises et les gouvernements. Quels sont les différentspays où vous êtes implantés ? Nous avons dans différents pays des partenaires et des implantations : Cameroun, Algérie, Côted'Ivoire, Bénin, Mali, Sénégal, Burking Faso, Turquie. France, Argentine, Portugal, Italie, Angola, Suède, Inde, Canada, Dubaï, Singapour.

Les rapports humains dans une entreprise sont difficiles à gérer, quelle est votre méthode quand on sait que vous êtes à la têted'une entreprise internationale c'est à dire ayant des succursales un peu partout dans le monde.

### Comment parvenez-vous àgérer?

L'entreprise n'est pas très différente de la vie en famille. Il faut apprendre à se connaitre et y aller progressivement pourmesurer le degré de fiabilité et de sincérité des partenaires et des collaborateurs. Vous avez des personnes qui ont de très bonsCV, mais avec de très mauvaises intentions. Si vous regardez la mobilisation en Argentine lors de la conférence, c'est le travailde notre représentant sur place, Monsieur Ezéquiel Agustín VEGA qui a remué son carnet d'adresses pour mobiliser despersonnalités de son pays. C'est une réussite que nous lui dédions, nous le lui devons en particulier. Voilà comment nousarrivons à jauger l'implication, le dévouement de nos collaborateurs. Les rapports dressés sont aussi importants. Si vous n'êtespas mis en relation avec des responsables d'entreprises ou très peu, cela atteste un blocage, un manque de transparence. Nousprenons le temps d'apprécier le potentiel, la méthode de travail du collaborateur pendant quelques mois.

Quelles sont les difficultés que vous rencontrez dans la gestion quotidienne de votre entreprise? Les difficultés sont surtout le fait d'être dans un secteur qui a toujours été celui des structures institutionnelles, financées etsoutenues par les Etats, nous voulions aussi nous exercer dans ce domaine.

Nous avons du mal à nous positionner car il nous estbeaucoup demandé, les mêmes standards d'installation cossus. Hors, nous à la CICP sommes une initiative privée, ambitieuse etdynamique, avec un budget de départ très limité, 6 Quel a été votre arand coup de bol depuis le lancement de votre entreprise ?Nos grands coups ont été plusieurs organisations de la participation du Cameroun à la Foire de Paris Porte de Versailles enAvril 1999 et 2000 et surtout l'organisation du voyage d'affaires du Cameroun en TURQUIE en Juin 2013 :https://www.youtube.com/ watch?v=ONdsLMRL-rl

### Pouvez-vous nous raconter l'histoire de l'installation qui a été la plus difficile au niveau réalisation ?

Le plus difficile a été notre lancement au Cameroun de notre entreprise car plusieurs personnes ne comprenaient notrenouvelle offre toujours avec un budget encore plus limité. Il fallait déjà bien expliquer le mécanisme, le fonctionnement, lesavantages.

La crise actuelle a-t-elle affecté

### vos finances, votre manière de travailler ? Vos rapports clients et collaborateurs ?

Bien entendu, notre activité a été touchée au plus haut point. Car, nous sommes dans la mise en relation des entreprises et cesentreprises étaient inactives. Aussi, notre prestation d'organisation d événements économiques était interdite. Il devient doncimpossible d'avoir une trésorerie forte. Nous avons revu la manière de travailler en mode veille depuis la maison.

# Comment parvenez vous à continuer à faire tourner votre entreprise?

Notre entreprise est d'abord une passion. Etre en relation avec des personnes, réunir du monde, mettre en relation, voir despersonnes heureuses et aussi pouvoir leur apporter de l'aide est notre raison d'être. Notre entreprise est créée dans le butd'assouvir notre passion. Etre payé par la suite n'est que cerise sur le gâteau. Nous ne courons pas après l'argent, le gain quoiquenous sommes persuadés que si nous faisons bien notre prestation, cela peut aisément nourrir son homme.

D'où, cesnombreuses années de sacrifice!

### Quel conseil pouvez-vous donner aux lecteurs qui veulent se lancer dans la création d'entreprise?

Le premier conseil est d'aimer ce qu'on fait. C'est ainsi qu'on le fera contre vent et marrées. Aussi, que votre activité apporteune solution à une préoccupation de plusieurs personnes. C'est ce qui justifiera la création de votre entreprise. C'est ainsi quevous gagnerez de l'argent en vous amusant. Je me souviens d'un voyage à Izmir en TURQUIF où un client est venu me payerson solde pendant que nous étions dans la piscine du Sheraton entrain de nous amuser. Dire que je gagnai de l'argent enm'amusant m'a d'avantage fait comprendre qu'il faille faire de sa passion son métier!

Merci pour cet entretient M. Freddy ZANGA nous souhaitons beaucoup de choses merveilleuses à votre organisation.

Interview réalisée par Félicie OTELE.

# Conseil aux entrepreneurs

### PIEGES A EVITER LORSQU'ON SE LANCE DANS L'ENTREPRENARIAT

Se mettre à son compte est une chose, mais comment assurer la croissance de saboite en est une? Voici quelques pièges à éviter que nous avons déniché pour vous garantir votresuccès qui nous incombe.

### Rester figé(e) sur l'idée des autres

Pour assurer votre réussite en tant qu'entrepreneur, vous devez vous distinguerdes autres. Vous pouvez vous inspirer d'une bonne idée qu'un autre a eue celane dérange en rien. Mais partez de cette idée pour y ajouter votre touche, votreplus-value afin de la rendre encore plus intéressante.

### • Se précipiter

L'enthousiasme est sans aucun

doute un avantage indispensable de toutentrepreneur. Vous souhaitez, le plus rapidement possible voir votre idée setransformer en succès. C'est un bon état d'esprit mais attention car en dépitvotre engouement et motivation, vous devez tenir compte d'un certainsnombres choses et en mettre Conseils et motivations entrepreneurs PIEGES AEVITER LORSQU'ON SE LANCE DANS L'ENTREPRENARIAT 15 d'autres enquestion. Genre avoir du nancement au moins pour tenir les trois premiersmois ou plus, un business plan élaboré, connaitre les besoins du marché et sacible ce sont là des informations que vous ne pouvez copier comme idée amoins que vous vous y mettiez vous-mêmes à avoir réponses. Si vous ne passezpas en revu certains paramètres, il se peut que votre public cible n'accueille pasvotre service ou votre produit avec l'enthousiasme que vous espériez carsimilaire à ceux ayant donc également les mêmes failles

### • Vouloir faire tout, tout seul

De nombreux entrepreneurs néaligent souvent un facteur important au sein del'entrepreneuriat : la plus-value des autres. En tant qu'entrepreneur, il importeque vous vous fassiez assister ou accompagner par d'autres personnes.S'entourer des bonnes personnes ayant une certaine expertise dans lesdomaines que vous n'avez pas à bel et bien un rendement prometteur sur votreentreprise. Un entrepreneur même s'il peut tout faire seul va à un momentcraquer sous le poids du travail à effectuer. Vous devez voir le fait de vous faireassister comme une opportunité d'apprendre des autres et d'utiliser cesconnaissances dans le développement de votre entreprise.

### Absence de vision

Fort est de constater que, les nouveaux entrepreneurs se préoccupentessentiellement de trouver un acheteur pour leur service ou produit lorsqu'ilsvous parlent du démarrage de leurs activités. Malheureusement cela n'est passuffisant pour la croissance d'une entreprise. Il leur manque une vision à longterme à savoir quelles actions par exemple à entreprendre pour atteindre leursobjectifs ? Comment voir son entreprise dans le futur ?

 Minimiser l'enjeu Démarrer une nouvelle entreprise avec succès demandebeaucoup de temps, d'énergie et d'application.

En Outre toutes les formalitésadministratives, trouver un bon équilibre entre votre vie professionnelle etvotre vie familiale etc.

C'est pourquoi il importe d'en évaluer suffisamment l'impact et d'impliquerdes personnes de confiance ayant un minimum d'expériences dans ceprocessus.

Vous souhaitez vous faire accompagner?



La CICP est un Réseau international regroupant des responsables de PME/PMI, des experts, des consultants, des PDG, DG, des Diplomates et acteurs économiques d'Afrique et d'ailleurs est structurée en 4 pôles:



CICP EXPERTISE & ADMINISTRATION

La CICP accompagne les entreprises et les gouvernements africains dans leurs recherche de partenariats industriels, techniques, financiers et stratégiques. Nous aidons dans vos démarches de création et de développement de votre entreprise.

2 CICP MEDIA

La promotion des entreprises dans notre magazine CICP MAG et nos sites. Notre magazine CICP MAG est distribué dans les milieux d'affaires internationaux lors des événements auxquels nous participons à travers le monde.

CICP BUSINESS & ÉVÉNEMENTIEL

Une plateforme de mise en relation, d'organisation de Conférences, de forums économiques, de foires et salons internationaux ou des événements à la carte.



Un espace d'échanges d'expériences d'informations, de conseil, et de partage.

Infos: contact@cicpgroup.com

Plus d'informations: http://www.cicpgroup.com entreprises afin de leur permettre une ouverture à l'international à des tarifs défiants toute concurrence lorsqu'on sait le coût d'un seul voyage à l'étranger. Saisissez donc cette opportunité

### **CICP**

### FORMULAIRE A REMPLIR ET A NOUS RETOURNER ACCOMPAGNÉ DU PAIEMENT

à CICP 66, Avenue des Champs Elysées Lot 41 - 75008 Paris -Tél. 00 33 6 66 20 94 63 / Fax 00 33 1 44 95 14 14

Email: association.cicp@hotmail.fr - contact@cicpgroup.com - http://www.cicpgroup.com

### Avantages de votre adhésion:

Date & Cachet de l'entreprise :

- Visibilité internationale de votre entreprise à travers l'insertion de votre entreprise dans notre annuaire de nos entreprises dans notre site internet <a href="http://www.cicpgroup.com">http://www.cicpgroup.com</a>
- Insertion de votre présentation dans les 4 numéros pendant 12 mois notre magazine CICP-MAG distribué dans les milieux d'affaires internationaux et lors des salons, forums,
- Mise en relation, recommandations avec des fournisseurs et clients en cas de besoin,

PS: Dans le cadre des voyages d'affaires, l'adhésion à la CICP ne peut garantir l'obtention du visa. Néanmoins, nous adressons systématiquement aux autorités tous les documents à notre disposition pour faciliter vos

 Invitations, interventions ou Réductions lors de nos voyages et rencontres d'affaires et réductions de réservations d'hôtels et billets d'avion.

le soussiané (Nom. Prénom)..... Fonction: Entreprise: Adresse: Téléphone: Fax. Description de votre activité : Produits/ services proposés.... Domaines d'application..... Vos attentes et vos recherches :..... / / 650 € Adhésion Annuelle(12 mois) pour entreprise moins de 10 salariés /\_/ 850 € Adhésion annuelle (12 mois) pour entreprise de moins de 50 salariés / / 1 500 € Adhésion annuelle(12 mois) pour entreprise de plus de 50 salariés Je souhaite soutenir la CICP ou être Sponsor: /\_/Sponsor Diamant:20 000 € /\_/Sponsor Or: 15 000 € /\_/Sponsor Argent:10 000 € /\_/ Sponsor Bronze: 7 500 € /\_/ Je soutiens la CICP et fais un don de......€ Modes de paiement acceptés : Chèques, mandat, virement, paypal, espèces ou Oonto Banque IBAN: FR76 1679 8000 0100 0002 6197 881 BIC TRZOFR21XXX ou Afriland First No de compte: IBAN: CM21 10005 00001 03885221051 19 - Code Swift/bic CCEICMCX Fait à

Nom et Signature du responsable :

# Agenda2022 CICP 2023



La Chambre Internationale pour le Conseil et la Promotion des Entreprises (CICP), 66, Av. des Champs Elysées 75008 Paris - Tél + 33 6 66 20 94 63 e-mail: contact@cicpgroup.com - association.cicp@hotmail.fr - http://www.cicpgroup.com

### AGENDA DE LA CICP 2022- 2023

Salon du Tourisme d'Affaires à Genève 12 & 13 Avril 2022 à l'Hôtel Intercontinental SUISSE Paris Parc des Expositions de Villepinte 4eme édition GLOBAL INDUSTRIE du 17 au 20 Mai

2022, le plus grand rendez-vous international de l'Industrie en France

EMEC EXPO 18 et 19 Mai 2022 à Casablanca au MAROC

Paris: 19e Forum Economique Multi-Sectoriel 22 & 23 Avril 2022 à l'Espace Saint Martin

Paris: CONGO NA PARIS 17 & 18 Avril 2022 à Espace Charenton à Paris

Espagne: Rencontre d'Affaires 28 & 29 Avril 2022 aux ILE CANARIES

Yaoundé : 24 Mai Yaoundé & 31 Mai 2022 Douala : Réunion d'informations sur le 9e Hallal

Expo à Istanbul en TURQUIE prévu du 24 au 27 Novembre 2022

LAS VEGAS: 30 Septembre au 2 Octobre 2022: International Business Forum

04 Mai 2022 Dîner de remise des prix de charité, Londres, Royaume-Uni

12 Mai 2022 Forum et rencontres d'Affaires en Turquie 2022 Istanbul, Turquie

24 Mai 2022: Rencontres d'Affaires en Inde 2022 Mumbai Mumbai, Inde

9 Juin 2022: Forum et rencontre d'affaires à Lagos NIGERIA

16 Juin 2022: Forum et Rencontre d'Affaires à Londres

21 Juin 2022 Forum et rencontres d'Affaires à Nairobi au KENYA

6 Septembre 2022: Forum et rencontres d'affaires à Singapour ASIE

20 Septembre 2022 : Forum et rencontres d'affaires à Hôtel Intercontinental à Genève SUISSE

2022 : Forum et rencontres d'affaires au Caire en EGYPTE

2022: Forum et rencontre d'affaires à Abidjan en COTE D'IVOIRE

2 Novembre 2022: Forum et rencontres d'affaires à Londres

16 Novembre 2022 : Forum et rencontre d'Affaires Hôtel Raddisson Blu Waterfront à Stockholm en SUEDE

Novembre 2022 : Forum et rencontres d'affaires à New York à Manhattan USA

2023: Forum et rencontres d'affaires Cap Town International Convention Center AFRIQUE DU SUD

### 19e FORUM ECONOMIQUE MULTI SECTORIEL 22 & 23 Avril 2022 à l'Espace Saint- Martin à Paris

La CICP est ravie de vous annoncer que FOREA2021 revient pour 2021 dans un format hybride, combinant les avantages de notre plate-forme numérique et en personne qui aura lieu les 22 & 23 Avril 2022 à l'ESPACE SAINT MARTIN 199, bis rue Saint-Martin 75003 Paris, au cœur de Paris.

Englobant les précédents rassemblements de FOREA en cette fin d'année, ce forum sera un rassemblement des personnalités et d'acteurs du commerce extérieur, de l'exportation et du financement des infrastructures et des projets.

Cet événement se concentrera sur les principales tendances ayant un impact sur la santé économique de l'Afrique, des nombreux défis de financement rencontrés par les entreprises et du rôle des multilatéraux et des IFD dans la fourniture de soutien, aux tensions exercées directement et indirectement sur les chaînes d'approvisionnement dans divers secteurs, aux efforts de numérisation et aux efforts en cours pour réduire la dépendance à l'égard des produits de base et faire progresser les entreprises africaines dans la chaîne de valeur.

Bénéficiant d'un format hybride spécial qui permet aux conférenciers de se connecter et de participer à la fois sur scène en personne ou à distance, les participants bénéficieront de la flexibilité de choisir entre cette expérience inégalée de réseautage en direct et de partage de connaissances

### GLOBAL INDUSTRIE 17 AU 20 MAI 2022!

Pour sa quatrième édition et après le succès de celle qui s'est tenue à Lyon en septembre dernier et a marqué de façon éclatante le grand retour de l'industrie après la crise de la Covid, Global Industrie revient du 17 au 20 mai prochains dans la capitale, à Paris Nord Villepinte, et se tient aux côtés de ses exposants et de ses visiteurs pour les aider, après cette période si particulière, à conforter et développer leur activité.

C'est un fait : l'industrie repart très fort !

Dans un contexte qui rebat les cartes tant locales qu'internationales, Global Industrie sera le seul lieu en France en 2022 où il vous sera donné de rencontrer en même temps près de 2 300 exposants.

Après cette crise, il est primordial de profiter de cette reprise pour vous développer encore et toujours et trouver de nouveaux partenaires business!

### RENCONTRES D'AFFAIRES SUR INVESTISSEMENT EN AFRIQUE 31 MAI AU 4 JUIN 2022 à Paris

cet événement est dédié aux opportunités d'affaires sur le continent africain dans divers domaines : Énergie, Mines, Infrastructures et Urbanisme, M&A, Stratégies de croissance, Industries immobilières.

L'ambition est de rassembler des leaders africains et européens de renom et des changeurs de jeu autour d'un programme de conférence perspicace, d'une prestigieuse cérémonie de remise des prix et de diverses opportunités de réseautage. Nous avons déjà hâte de renouer avec vous!

# 13e Rencontres de l'AICT 2022, les lundi 20 après-midi et mardi 21 juin 2022, Cités des Sciences et de l'Industrie, Paris

Après avoir pu tenir en présentiel les Rencontres 2021 de l'action internationale des collectivités territoriales – RAICT -, je vous invite dès maintenant à noter que l'édition 2022, organisée par Cités Unies France et ses partenaires, se tiendra :

Les lundi 20 (après-midi) et mardi 21 juin 2022, à Paris, à la Cité des Sciences et de l'Industrie.

Chaque année, cet événement permet aux collectivités françaises et étrangères - petites, moyennes et grandes villes, départements, régions, métropoles et autres intercommunalités - de se rassembler, d'effectuer un bilan prospectif des enjeux de l'action internationale des collectivités territoriales, d'envisager de nouvelles perspectives d'échanges et de créer des liens ainsi que des opportunités de coopération.

En 2021, malgré des mesures sanitaires encore contraignantes, les RAICT ont rassembler de très nombreuses collectivités et élues/élus. Le fil rouge - L'AICT au cœur des enjeux globaux - engagements et solutions pour le climat - a permis de mobiliser plus de 500 participants.

## EXPO UNIVERSEL 2020 DUBAI UAE du 1er Octobre 2021 au 31 Mars 2022

Explorez le pouvoir des connexions pour façonner notre monde. Découvrez l'architecture, la culture et les innovations uniques des organisations et des 191 pays participants.

Pour la première fois dans l'histoire des Expositions Universelles, chaque pays participant aura son propre pavillon. Profitez d'expériences culturelles immersives et découvrez ce qui rend chaque pays unique en explorant des centaines de pavillons.

### FORUM AFRIQUE / CIAN

Jeudi 10 Mars 2022 : Webconférence et parution du rapport CIAN 2022 Jeudi 23 juin 2022 Forum Afrique à Paris

### FOIRE INTERNATIONALE AFRICAINE 22 JUIN 2022-26 JUIN 2022 PARC DES EXPOSITIONS DE VILLEPINTE

Arts, culture, spectacles et musique Public

African Entrepreneurship Fair, une porte d'entrée internationale pour mettre en valeur les entreprises, les entreprises individuelles et les associations qui stimulent l'économie LA FOIRE INTERNATIONALE AFRICAINE

L'Afrique est riche de ses ressources naturelles, de sa diversité culturelle ainsi que de ses savoir-faire entre modernité et tradition. A travers la FIA, nous souhaitons révéler au monde les pépites cachées de ce continent dynamique! Le rayonnement international de cet événement a nécessité une organisation et une équipe à son image: multiculturelle, pluridisciplinaire, ayant l'aspiration commune de promouvoir l'Afrique. Notre volonté! Vous faire rencontrer des hommes et des femmes qui ont su se démarquer par leurs compétences artistiques, techniques, culinaires, stratégiques ... Au cœur de Paris, la FIA vous transportera pour un voyage sensoriel inoubliable au cœur des métropoles, des villages et paysages des fins fonds de l'Afrique

NB : Liste des évènements non-exhaustive ! Nous contacter :

# RENCONTRE D'AFFAIRES GRAN CANARIA - MALI - BURKINA FASO - CÔTE D'IVOIRE

28 et 29 de Avril de 2022 Calle Triana, 89 (Cajamar) LAS PALMAS DE GRAN CANARIA



### **ORGANIZER:**







### **COLLABORER:**















### 28 de Avril de 2022

### **OUVERTURE**

09:00 Fatimata Sogho M'baye, Directrice de CANAFRIK et presidente d'AECA (Las Palmas de Gran Canaria).

09:05 Carlos Suárez Matos, President des Entrepreneurs de Atlántique (Las Palmas de Gran Canaria).

09:25 Freddy Dominique Zanga, President-fundateur de la CICP & Consultor senior (Paris).

### **PRÉSENTATIONS**

LES VERITABLES METHODES D'INVESTISSEMENT DANS GRAN CANARY-MALI-BURKINAFASO-COTE D'IVOIRE SERONT ABORDEES, DANS LE BUT DE FAIRE CONNAITE LEUR AVANTAGES ET D'APPRFONDIR LEUR CONNAISSANCES. (15 minutes pour intervenent)

09:40 Harouna Mamadou Toureh, le Ministre de Comunication, de l'économie numérique et de la Modernisation de l'administration (Mali).

09:55 Dembele Madina Sissoko, la Ministre des Transports et des Infrastructures de Mali.

10:10 Apollinaire Compaoré, Président du Conseil National du Patronat Burkinabé, PDG du Groupe Planor Afrique, de Telecel Mali, Burkina Faso et de la Banque Internationale au Burkina Faso (Burkina Faso).

10:25 Youssouf Bathily, le president de la chambre de commerce et d'industrie du Mali CCIM (Mali).

10:40 Nasara Cabrera Abu, Directrice général des relations avec l'Afrique du gouvernement des Canaries (Las Palmas de Gran Canaria).

10:55 Ana María Pérez Peñalvo, Responsable de la coopération internationale, des relations avec l'Afrique et de la formation de la Fondation ports de Las Palmas (Las Palmas de Gran Canaria).

11:10 Représentant de PROEXCA.

11:25 Guillermo Quintana Ramos, coordinateur du développement du projet "Best in Gran Canaria/SPEGC".

11:40 Thomas González, Directeur Général de Telycan (NTIC) (Las Palmas de Gran Canaria).

11:55 Pause.

12:10 Diadie Sankare, PDG du Groupe SAER MR et le president du patronat Malien (Mali).

12:25 Touré Ramatou, chef d'enterprise et personne resource entre le Mali et le Portugal.

12:40 Bakonyoya Kouassi Leon, représentant de l'Institut Médical Granor et directeur général du Secteur Médical de Côte d'Ivoire.

12:55 Antonio Medina, president de FENORTE (Las Palmas de Gran Canaria).

12:55 Mari Paz Llorente Sánchez, Directrice de CANARY MEDICAL & SOCIAL KEY (SANTE) (Las Palmas de Gran Canaria).

13:10 Pino Kyri, Presidente de Heroikka (Las Palmas de Gran Canaria).

13:25 Lidia Monzón, Presidente d'Aseme Canarias (Las Palmas de Gran Canaria).

13:40 Juan Medina, President de l'association canarie de la Durabilité Prometheus (Las Palmas de Gran Canaria).

14:30 Dejeuné.

### 29 de Avril de 2022

10:00 Visites de certaines institutions.

11:30 B2B.

12:30 Visites de zones industrielles.



e Magazine CICP est un mensuel à caractère publicitaire des entreprises disponible en version papier et numérique.

Tiré à plus de 10.000 exemplaires, il est distribué à tous les évènements auxquels nous prenons part et ceux que nous organisons de nous-mêmes par le biais de nos rencontres d'affaires multi sectorielles et intercontinentaux. Notre mission est de promouvoir les entreprises en mettant à leur disposition des espaces de publicitaires à des prix préférentiels qui leurs permettront de toucher directement leurs cibles quelque soit le continent sans avoir à se déplacer.

### AVANTAGES DE VOTRE ADHESION A CICPMAG

### ANNONCEURS

- Visibilité sur notre site internet http:// www.cicpgroup.com pendant 02 mois,
- Insertion de votre présentation pendant 02 mois dans notre magazine CICPMAG distribué dans les milieux d'affaires internationaux et lors des

salons et forums, les aéroports, les hôtels de références ...

### • EN TANT QUE SPONSORS

- Visibilité sur notre site internet http://www.cicpgroup.com pendant 12 mois,
- Insertion de votre présentation dans les 06 numéros pendant 12 mois notre magazine CICPMAG distribué dans les milieux d'affaires internationaux et lors des salons et forums, les aéroports, les hôtels de références ...
- Mise en relation, recommandations avec des fournisseurs et clients en cas de besoin.
- Parution de vos logos sur nos supports de communication pendant 06 mois
- Invitations, interventions ou Réductions lors de nos voyages et rencontres d'affaires et réductions de réservations d'hôtels et billets d'avion pendant 06 mois.

### EN TANT QUE DONATEURS

- Visibilité sur notre site internet http:// www.cicpgroup.com pendant 06 mois,
- Insertion de votre présentation dans

Le Magazine CICP est un mensuel à caractère publicitaire des entreprises disponible en version papier et numérique.

Tiré à plus de 10.000 exemplaires, il est distribué à tous les évènements auxquels nous prenons part et ceux que nous organisons de nous-mêmes par le biais de nos rencontres d'affaires multi sectorielles et intercontinentaux.

Notre mission est de promouvoir les entreprises en mettant à leur disposition des espaces de publicitaires à des prix préférentiels qui leurs permettront de toucher directement leurs cibles quelque soit le continent sans avoir à se déplacer.

### AVANTAGES DE VOTRE ADHESION A CICPMAG

### ANNONCEURS

- Visibilité sur notre site internet http://www.cicpgroup.com pendant 02 mois,
- Insertion de votre présentation pendant oz mois dans notre magazine CICPMAG distribué dans les milieux d'affaires internationaux et lors des salons et forums, les aéroports, les hôtels de références ...

### EN TANT QUE SPONSORS

- Visibilité sur notre site internet http://www.cicpgroup.com pendant 12 mois,
- Insertion de votre présentation dans les 06 numéros pendant 12 mois notre

### NOS DIFFERENTS PRIX

- 1ère de couverture : 600.000 FCFA / 908 €
- 2ième de couverture : 400.000 FCFA / 606 €
- 1e page: 250 000 FCFA / 379 €
- ½ page: 200 000 FCFA / 303 €
- 1/3 de page: 150 000 FCFA / 227€
- ¼ de page : 100 000 FCFA / 152 €
- Bandeau: 50 000 FCFA / 76 €
- Milieu de page: 350 000 FCFA / 530 €
- 3ième de couverture : 300 000 FCFA / 454 €
- 4ième de couverture: 500 000 FCFA / 757 €
- Publi-reportage: 100 000 FCFA / 152 €
- Reportage: 150 000 FCFA / 227 €

NB : Sera effectué une remise de 50% à nos abonnés, sponsors et donateurs qui souhaiteront occuper les espaces stratégiques tels que : la première de couverture, la deuxième de couverture, le milieu de page, la troisième et quatrième de

### Abonnement et réabonnement

A retourner à CICP: Fax 00 33 1 44 95 14 14

Email: association.cicp@hotmail.fr-contact@cicpgroup.com

Accompagné du règlement IP

Je m'abonne au cicp mag pour (Cochez votre option):

- O Adhésion Annuelle (12 mois) pour entreprise moins de 10 salariés: 650 € / 429 163 FCFA.
- O Adhésion annuelle (12 mois) pour entreprise de moins de 50 salariés: 850 € / 561 204 FCFA.
- O Adhésion annuelle (12 mois) pour entreprise de plus de 50 salariés: 1 500 € / 990 360 FCFA.

Téléphone..... E-mail.... Fonction signataire...... Entreprise: ...... Ville:.....Pays....

Modes de paiement acceptés : Chèques, mandat, virement, paypal, espèces ou Qonto Banque IBAN: FR76 1679 8000 0100 0002 6197 881 BIC TRZOFR21XXX ou Afriland First N° de compte: IBAN: CM21 10005 00001 03885221051 19 -

Code Swift/ bic CCFICMCX

### **Donateurs**

A retourner à CICP:

Fax 00 33 1 44 95 14 14 Email: association.cicp@hotmail.fr - contact@cicpgroup.com Accompagné du règlement IP

Je soutiens la CICP et fais un don de......FCFA

Modes de paiement acceptés: Chèques, mandat, virement, paypal, espèces ou Qonto Banque IBAN: FR76 1679 8000 0100 0002 6197 881 BIC TRZOFR21XXX ou Afriland First N° de compte: IBAN: CM21 10005 00001 03885221051 19 -

Code Swift/ bic CCFICMCX

### Sponsors

A retourner à CICP:

Fax 00 33 1 44 95 14 14 Email: association.cicp@hotmail.fr - contact@cicpgroup.com Accompagné du règlement IP

Je souhaite être sponsor (Cochez votre option):

- O Sponsor Diamant:20 000 € / 13 204 800 FCFA
- O Sponsor Or: 15 000 € / 9 903 600 FCFA
  O Sponsor Argent:10 000 € / 6 602 400 FCFA
- O Sponsor Bronze: 7 500 € /4 951 800 FCFA

Nom.....Prénom... Téléphone...... E-mail.....

Fonction signataire..... Entreprise: ..... Entreprise: 

Modes de paiement acceptés: Chèques, mandat, virement, paypal, espèces ou Qonto

Banque IBAN: FR76 1679 8000 0100 0002 6197 881 BIC TRZOFR21XXX ou

Afriland First N° de compte: IBAN: CM21 10005 00001 03885221051 19 -

Code Swift/ bic CCEICMCX



**Host Organisation** 

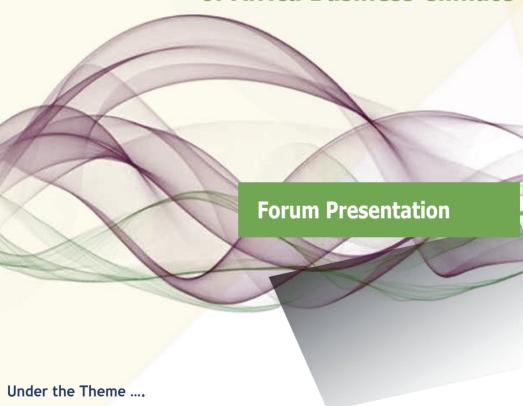


19 July - 21 July 2022 | Cape Town, South Africa.

Progressive Collaboration and Innovative Solutions:

Shaping the Future

# of Africa Business Climate



"Financing New and Existing **Projects in Sub-Saharan Africa"** 

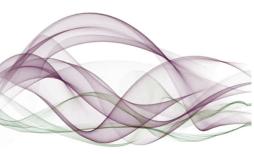




### **Table of Contents**

About UBUNTU Trip 2022	4
Context	4
Mission	5
Goals	5
Domains of Interest for Financial Investment	5
Key points of Ubuntu Business Forum 2022	6
Beautiful Cape Town	6
Partners	7
Ubuntu Business 2022 in Number	8
Program Schedule	9





### **About Ubuntu Business Trip 2022**

Founded in 2018, the **Ubuntu Business Forum** is the flagship multiscale Business Opportunities event in the Sub-Sahara African Region in collaboration with South Africa Business Template. The scope of the conference programme and associated industry activities address the obstacles and relevant development issues that challenge governments, private and state companies in sub-Saharan region.

The Ubuntu Business Forum 2022 in partnership with WESGRO, which will convene in person on July 19, 20 & 21 at Krystal Beach Hotel Cape Town.

Participation will be carefully curated and capped to convene private capital investors in a highly

### **Context**

Challenges of doing business in Africa are a global reality but the African Governments are reforming the influencing elements, in their business environments by creating these challenges.

Scarcity of funds appear as the main challenge in many African countries with poor infrastructures, poor leadership and weak global economy.

Investment in real estate and agriculture is widely recognized as a key precondition in achieving goals related to improving food security, creating jobs, creating wealth, and thereby reducing poverty.

**UBUNTU BUSINESS FORUM** in Cape Town South Africa promotes Investment for its participants by working closely with **WESGRO** (Cape Town & Western Cape Tourism, Trade & Investment). In promoting the development of businesses in Africa, **UBUNTU BUSINESS FORUM** engages with international stakeholders (both public and private), such as:

- Main African Chambers of Commerce and Trade:
- Youth President Organization Members;
- Governments Members from across Africa:
- Planet Development Consortium Inc financial platform;
- South Africa Representation of Asia Financial Platform;
- Global Investment Limited.





### **Ubuntu Business Forum 2022 Mission**

Entrepreneurs and Governments representatives will get a platform to exchange emerging business opportunities, business ideas, new concepts, identify business partners, present inventives unique business proposals and business funding activities.

The forum will resolve the problems and issues related to projects in real estate, agriculture, trade, exports, Imports by proposing a set of financial and technical investors in their various projects.

### **Ubuntu Business Forum 2022 GOALS**

The main objectives of the Ubuntu Business Forum 2022 are:

- To provide opportunities to entrepreneurs, Government officials, CEOs of Top corporate;
- To Provide long time investment capital to eligible Country for Economic Reconstruction;
- To promote infrastructure development of government;
- to accelerate industrial growth;
- To enhance economic sustainability through appropriate finance that will gear country GDP:
- To provide private Loan to State government and large corporate entities;
- To support social and humanitarian services.

### **Domains of Interest for Financial Investment**

- 1. Grant Reconstruction Finance;
- 2. Support transitioning economy growth with less political risk country;
- 3. Provide bail-out Fund:
- 4. Provide finance facilities for: Agriculture, Irrigation, DAM, Processing Cottage Industries, Power Generation and Distribution, Airport Construction, Road Construction, Railway Line, Mining of Solid Mineral Resources, Health, Tourism and Education;
- Provide technical, economic advisory services to government through our EPC Model Consultant.

### **Key points of Ubuntu Business Forum 2022**

All the participants from Cape Town, Africa and its diaspora should return with at least one of these keys:

- Identified & connected new business partners;
- Exchange business leads & enquiries;
- Brand and market new products & services;
- Identified suppliers, buyers and manufacturers;
- Channelized investment, finance venture capital or private equity;
- Provide referral business and recommendations;
- Establish business partnership;
- Plan to organize executive training programs;
- Commercialized business ideas and concepts.



### **Beautiful Cape Town ...**



### **Partners**

### **DELUXE**















### **PREMIUM**

PlanetConsortium



### **STANDARD**







### **Ubuntu Business 2022 in Numbers**





**50+** Unique Attendees



**20+**Participating Organisations



**10+** Countries



**15+**C-Suite Executives and Government Officials



**40+** NCs and ICs



**10+**Sponsors and Exhibitors



**30+** hours of business and technical content



**10+**hours of High-Level
Industry Dialogues



**010+**hours of Networking and
Business Opportunities

**Attendance by Region** 



#### **Top 10 Countries**



Cameroon

















## **Program Schedule**

TUESDAY, 19 JULY 2022	
TIME	Krystal Beach Hotel & Organizers
07:45-8:45	Attendees Breakfast
9:15-10:00	Opening Session by WESGRO & Ubuntu Forum Organizers
10:00-11:25	Network and Refreshment Break
11:25-12:30	Financial Challenges in Africa
12:30-13:30	B to B Connection Participant receive by consultants & Partner's
13:30-15:00	Lunch
15:30-18:30	Visit to WESGRO (Networking and Refreshment Break)
18:30-19:00	Back to hotel

WEDNESDAY, 20 JULY 2022	
TIME	Krystal Beach Hotel & Organizers
07:45-8:45	Attendees Breakfast
08:45-09:00	Opening Remarks
09:00-09:45	Presentation of Business Opportunities in South Africa (Real Estate; Agribusiness; Infrastructures)
09:45-10:40	Strategy apply in South Africa for Insurance of poor People
10:40-11:20	Networking & Refreshment Break
11:20-12:10	Private Investment Funding for Real Estate from South Africa
12:20-14:10	Lunch
14:10-17:30	Companies Visits (Port, Institutions)
17:30-18:00	Back to Hotel

THURSDAY, 21 JULY 2022	
TIME	Krystal Beach Hotel & Organizers
07:45-8:45	Attendees Breakfast
08:45-09:00	Opening Remarks
09:00-12:00	Companies Visits
12:00-13:00	Break & Refreshment
13:00-16:00	Leisure
16:00	Back to Hotel
17:00	Closing of the Ubuntu Business Forum 2022









ADHEREZ A LA CICP ET FAITES CONNAITRE VOS PRODUITS ET SERVICES A L'INTERNATIONAL!

#### Bonjour,

La Chambre Internationale pour le Conseil et la Promotion des entreprises (CICP), plateforme regroupant des responsables d'entreprises, réseau international de PMI/PMI développe les partenariats techniques, industriels, financiers, commerciaux et stratégiques!

La CICP est organisée en 4 pôles :

- CICP EXPERTISE & ADMINISTRATION
- CICP MEDIA
- CICP BUSINESS & ÉVÉNEMENTIEL
- CICP COOPÉRATION.

La CICP organise des rencontres et voyages d'affaires afin de permettre aux entreprises de participer à des salons, conférences, forums économiques internationaux.

Infos: CICP, 66, Av. des Champs Elysées 75008 Paris -Tél + 33 6 66 20 94 63

- e-mail: contact@cicpgroup.com
- association.cicp@hotmail.fr

http://www.cicpgroup.com











Save the date

24-27 Nov 2022

## **Exhibitor profile**



Food & Beverage Manufacturers
Food processing & Packaging
HORECA
Organic Products

**Traditional Cuisine** 

Cosmetics & Personal care Pharmaceutical products Islamic finance

α Media



Public sectors
Halal Certification Bodies
Non-Governmental organizations
Education



Halal tourism & Accommodation Health Tourism



Textile & Modest Fashion
Authentic Products
Traditional Clothing



## Nos partenaires & sponsors













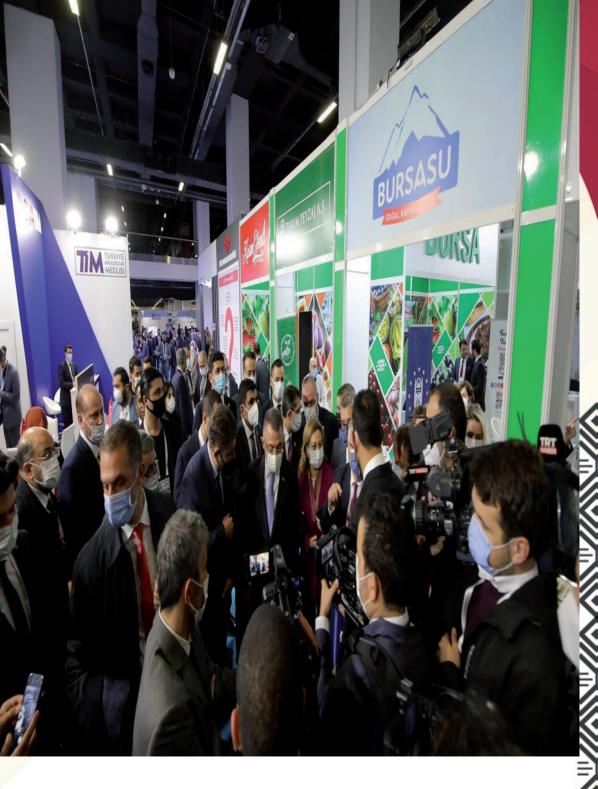














# SENEGAL PAVILION

GLOBAL TRADING INNOVATION

LE FERMIER DE FONGOLLOMBI

SO.TRA.DIOU SUARL NIN



## LU URY PLANE

a mise à disposition ns le monde d'avions privés d'affaires les hommes d'affaires et les entreprises

évacuations médicales rapides (medevac) lambulances aérienne.



privés utilisés pour les vols médicaux sont spécialement équipés pour les pa nécéssitantune assistance médicale, de plus l'équipage est accompagné d'une équipe de médécins et paramédicaux



Notre équipe peut aider avec des vols d'urgence 24

Transport lit-à-lit

Rapatriement

Vols privés pour la livraisor rapide de fournitures vitale

LUXURY PLANE, partenaire de la CHAMBRE INTERNATIONALE OUR LE CONSEIL ET LA PROMOTION (CICP),

latéforme de promotion des entreprises à l'internatiolnal contact@clopgroup.com

contact@cicpgroup.com association.cicp@hotmail.fr www.cicpgroup.com Directoin Commeerciale

M Freddy ZANGA

+33 6 66 20 94 63 contact@luxuryplane.fr www.luxuryplane.fr Ref: CICP











Réservez la date du 9e Halal Expo Istanbul 2022 et présentez vos produits et services dans le plus grand événement halal au monde.

L adhésion est à partir de 650 € / 12 mois! Promotion de 50 % sur les inscriptions avant 15 Juin 2022!

