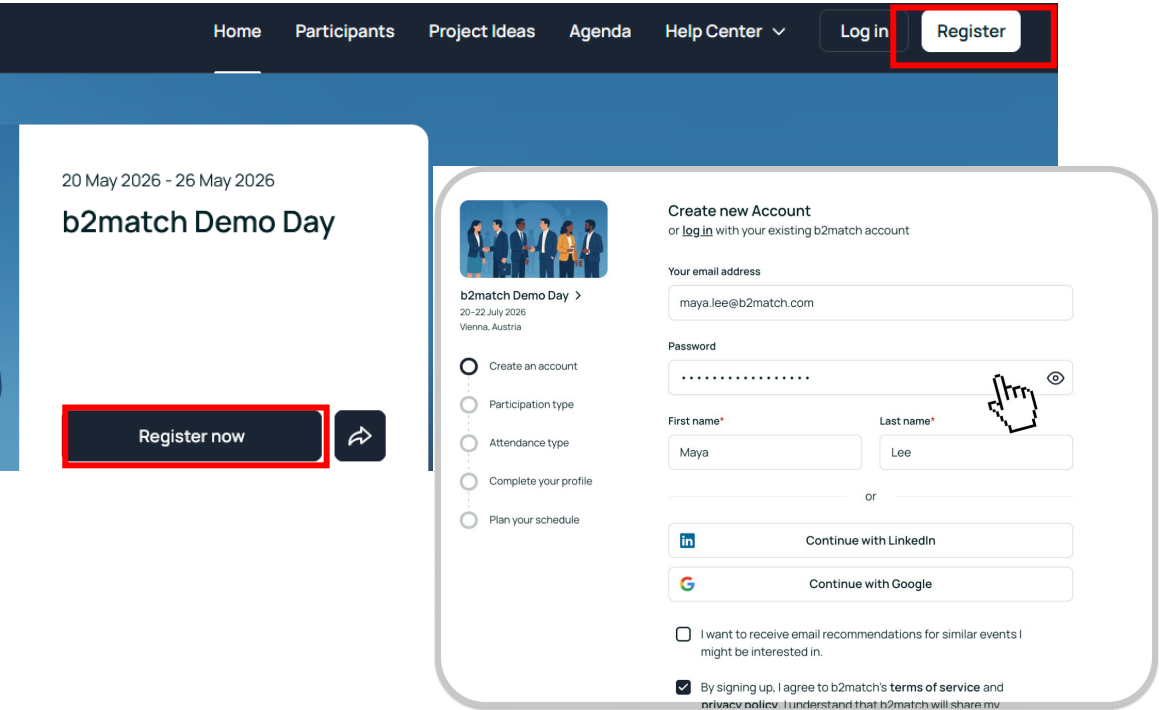


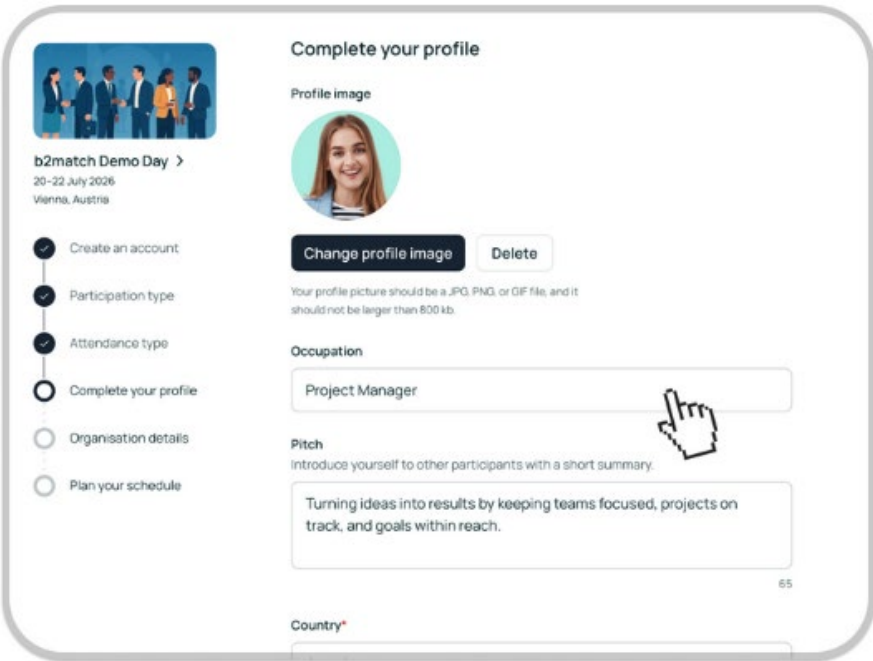
1-on-1ミーティング：出会いを成果へ

ビジネスマッチングの機会を備えたイベントへの参加は新たなビジネス機会の創出、将来の協業パートナーとの関係構築、そして組織の未来につながる連携可能性を広げる貴重な機会です。
事前準備を万全にすることで、イベントから得られる成果はさらに高まります。
その出発点となるのが、プラットフォーム上での効果的なプロフィールや情報発信です。



• Register – ご登録

イベント参加をご希望の方は、[イベントページ](#)画面左上の「Register」もしくは画面上の「Register Now」ボタンをクリックしてご登録ください。なお、プラットフォーム内使用言語は英語です。ご登録は日本語入力指定以外の箇所は英語でのご入力をお願いします。

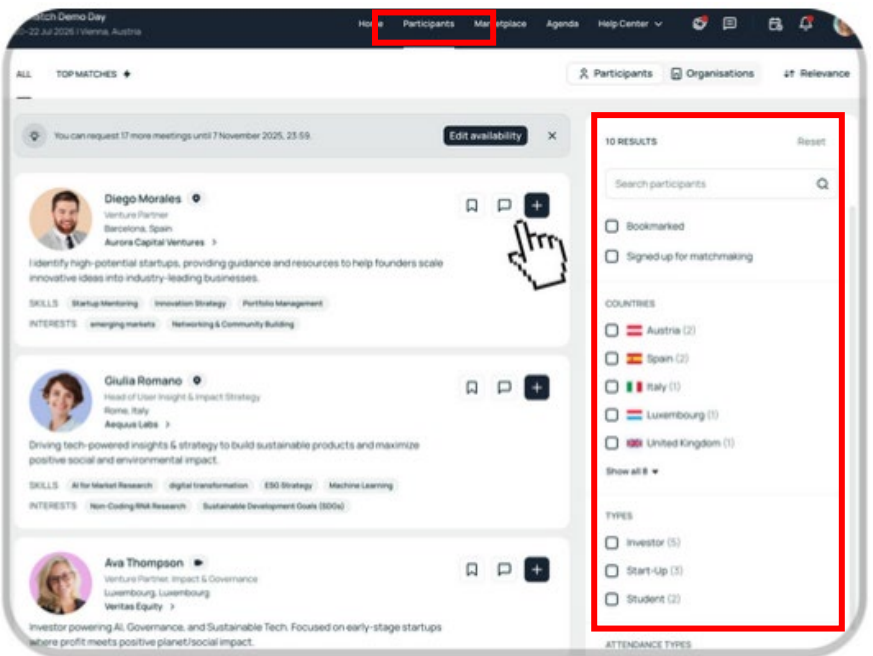


• Create a Clear and Compelling Profile – 魅力的で分かりやすいプロフィールを作成しましょう

プロフィールは、プラットフォーム上での第一印象です。ぜひ効果的にアピールしましょう。
自社・ご自身について、提供できるもの、そしてどのような相手とつながりたいかを、**明確かつ簡潔に記載してください。**

主な活動内容や強みを示すことで、他の参加者にも協業の可能性が伝わりやすくなります。

充実したプロフィールは、より多くの有望なコンタクト獲得につながります。



• Browse Participant Profiles –

参加者プロフィールをチェックしましょう

プラットフォームのマッチメイキング機能を活用することで、有望なコンタクト先を効率的に見つけることができます。

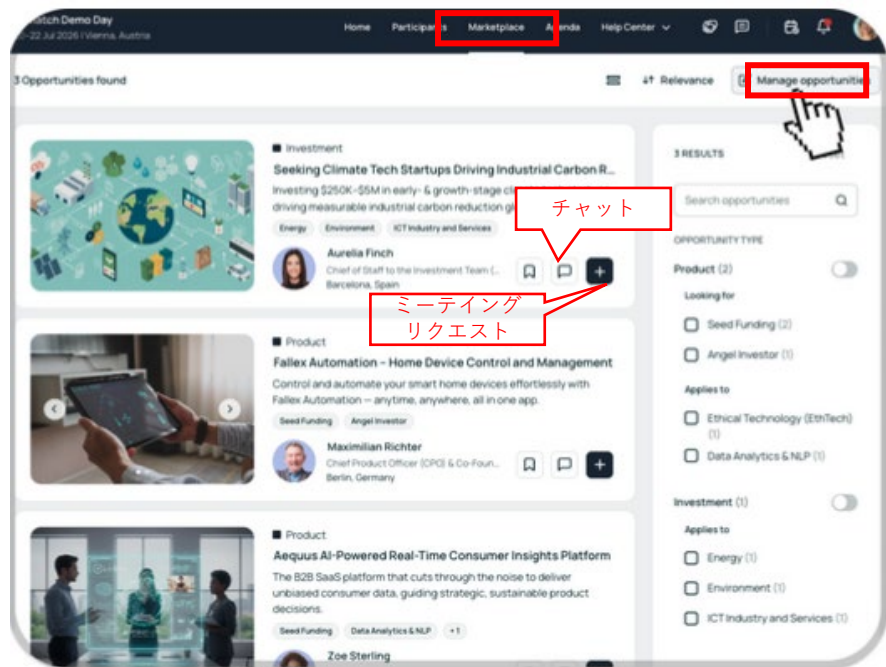
参加企業リストの閲覧、検索フィルターの利用、またはAIによるプロフィール推薦を通じて、自社の目的に合ったパートナー候補を探してみましょう。

気になるプロフィールに積極的にアプローチすることで有意義なつながりや思いがけないビジネスチャンスが広がります。

*上記参加企業リストリンクはご登録後閲覧可能になります。

- Showcase Your Business Opportunities and Get More Requests -

Business Opportunityを発信して、より多くのミーティングリクエストを獲得しましょう



プロフィールの魅力をさらに高め、より多くのミーティングリクエストにつなげるために、**Marketplace**機能を活用して、**自社の製品・サービス・プロジェクト・専門分野などのBusiness Opportunity**を発信しましょう。

掲載内容は、**ダッシュボード**または**Marketplace・Business Opportunityページ**から簡単に追加できます（※利用可能な機能は、ユーザー区分やイベント形式によって異なる場合があります）。

自社の強みや提供価値を積極的にアピールすることで、最適なパートナーとの出会いにつながり、最初のコンタクトを価値ある長期的な協業へと発展させることができます。

*上記リンクはご登録後アクセス可能となります。

- Start Networking Early -

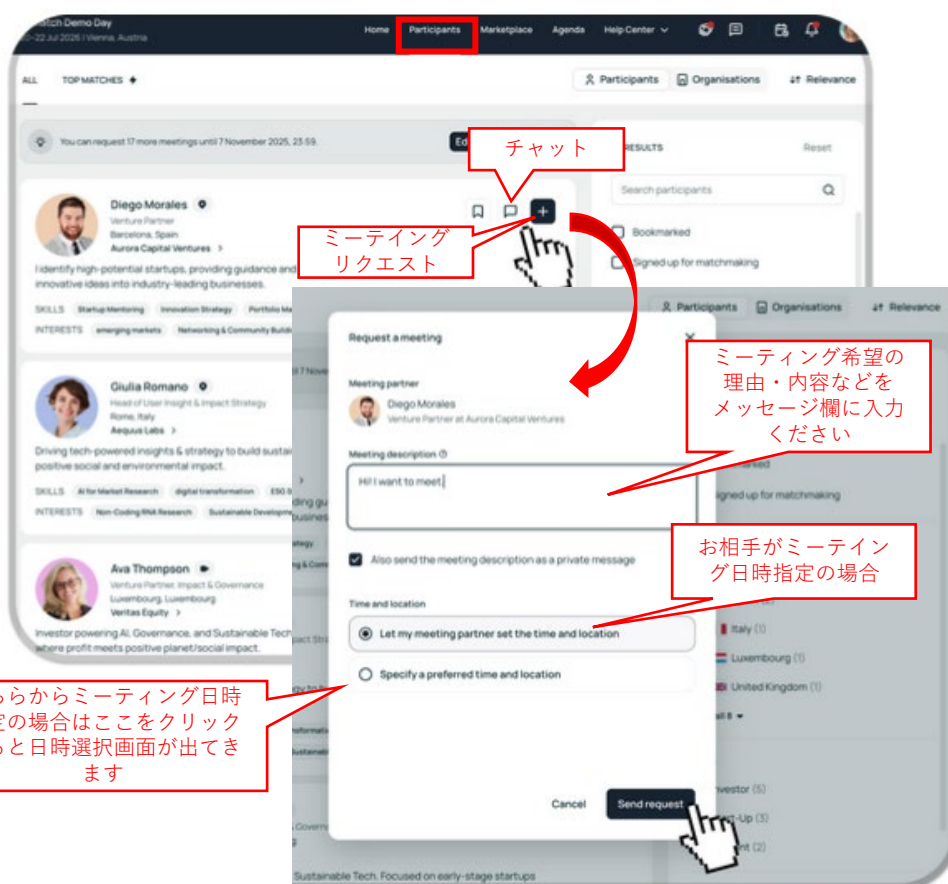
イベント前から積極的にコンタクトを取りましょう

参加者プロフィールから発信可能なチャットメッセージや1対1ミーティングのリクエストを通じて、気になるパートナー候補と早めに交流を始めましょう。

多くの場合、事前のやり取りなしで当日にミーティングを設定することは容易ではありません。できるだけ早い段階でコンタクトを取り、関係構築を進めることが重要です。

ミーティングをリクエストする際は、話し合いたい内容を簡潔に添えることで承諾率の向上につながります。

ご自身の目的に合った**ミーティングリクエストの送信・承認**を通じて、価値ある1対1セッションの機会を広げましょう。積極的なアプローチが、有意義な出会いや長期的なパートナーシップにつながります。



Why Preparation Makes a Difference -事前準備が成果を左右します

ビジネスマッチングイベントは、単なるミーティングの場ではなく、新たなつながりやアイデアを生み出し、将来的な協業やビジネス機会へと発展させていくためのコミュニケーションの場です。

プロフィールの記載内容は、自己紹介、所属組織情報から活動分野（areas of activity）、Marketplaceに掲載するBusiness Opportunityに至るまで、出会いやミーティング設定の質に大きく影響します。

準備をしっかりと行うことで、より有意義なマッチングを実現し、より多くのミーティング機会を獲得し、新たな協業の可能性を広げることができます。