

**KEYLON .ME**



# Your Intelligent Life OS

Next-Gen Life Management. Dein Assistent für Digitales Life-Management & Sicherheit.



PRE-SEED

©KEYLON | STRICTLY CONFIDENTIAL | MADE IN BERLIN



## Das Problem

# Digitale Fragmentierung & Kontrollverlust

Warum wir im Informations-Chaos die Übersicht verlieren

### Fragmentierte Daten-Silos

❌ Dokumente liegen verstreut in WhatsApp-Chats, E-Mail-Anhängen, Google Drive oder physischen Ordnern.

❌ Kein 'Single Point of Truth': Niemand weiß, welches die aktuellste Version ist.

### Blockierte Handlungsfähigkeit

❌ Kritische Informationen sind im entscheidenden Moment nicht griffbereit (z.B. am Flughafen, beim neuen Job, in der Notaufnahme).

❌ Lange Suchzeiten und Stress statt sofortigem Zugriff.

### Riskanter Zugriff & Sharing

❌ Sensible Daten werden oft unsicher geteilt (Fotos per Messenger) statt verschlüsselt übertragen.

❌ Das private Umfeld (Partner, Familie) ist im Ernstfall 'ausgesperrt' – keine geteilte Verantwortung.



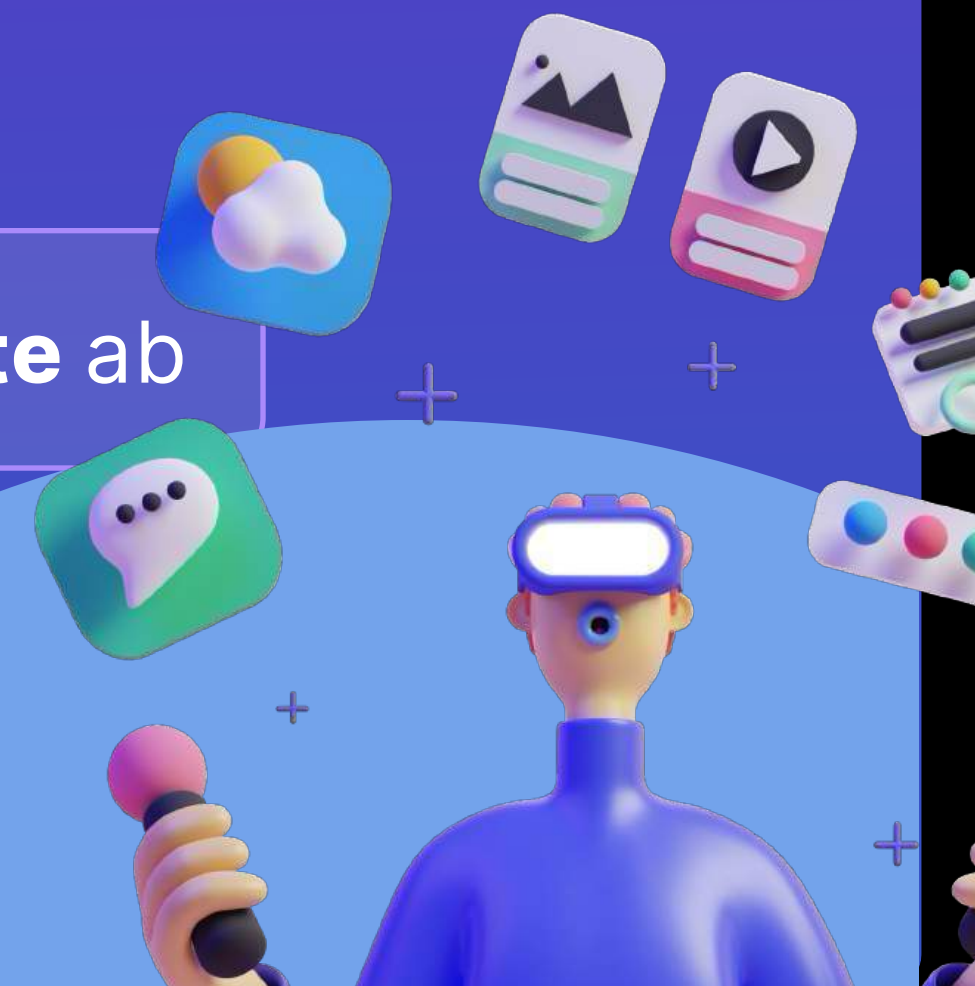
# Verantwortung beginnt früher **aber** die Infrastruktur fehlt.

Menschen übernehmen **früher** Verantwortung (erste Wohnung, Job, Versicherungen, Ausland)

Bürokratie bleibt **analog & fragmentiert**, Erwartungen sind **mobile-first**

Sicherheits- & Datenschutzbedürfnis steigt vor dem Notfall

Kein bestehendes System deckt **Organisation + Sicherheit + kritische Momente** ab





# Die Intelligent **Life-Plattform**

Ordnung durch KI, Sicherheit wie bei einer Bank und Handlungsfähigkeit in jedem Moment.

## Intelligente Organisation

✔ **Auto-Kategorisierung:** Lokaler KI-Scan: Unsere hauseigene, isolierte KI erkennt und sortiert Dokumente beim Upload – ohne Daten an externe Clouds zu senden.

✔ **Proaktiver Assistent:** erinnert an ablaufende Pässe oder Kündigungsfristen, bevor es zu spät ist.

## Unkompromisslose Sicherheit

✔ **Data-Safe:** Zero-Knowledge Versiegelung: Sobald das Dokument in den Data-Safe verschoben wirst, ist es client-seitig verschlüsselt. Ab hier haben wir keinen Zugriff mehr.

✔ **Privatsphäre-Garantie:** Nicht einmal Keylon hat Zugriff auf die Daten – sicher wie ein Bankschließfach.

## Jederzeit Handlungsfähig

✔ **Smart Access:** Kontrollierte Freigabe für Vertrauenspersonen (Partner, Familie) – temporär oder für den Ernstfall.

✔ **Always-On:** Durch den Offline-Modus sind kritische Dokumente auch ohne Netz verfügbar (z.B. im Ausland oder Krankenhaus).



# Central

# Intelligence Hub

Der zentrale Hub für das fragmentierte digitale Leben. Benutzerorientierte Architektur: Keine API-Abhängigkeit für MVP erforderlich.

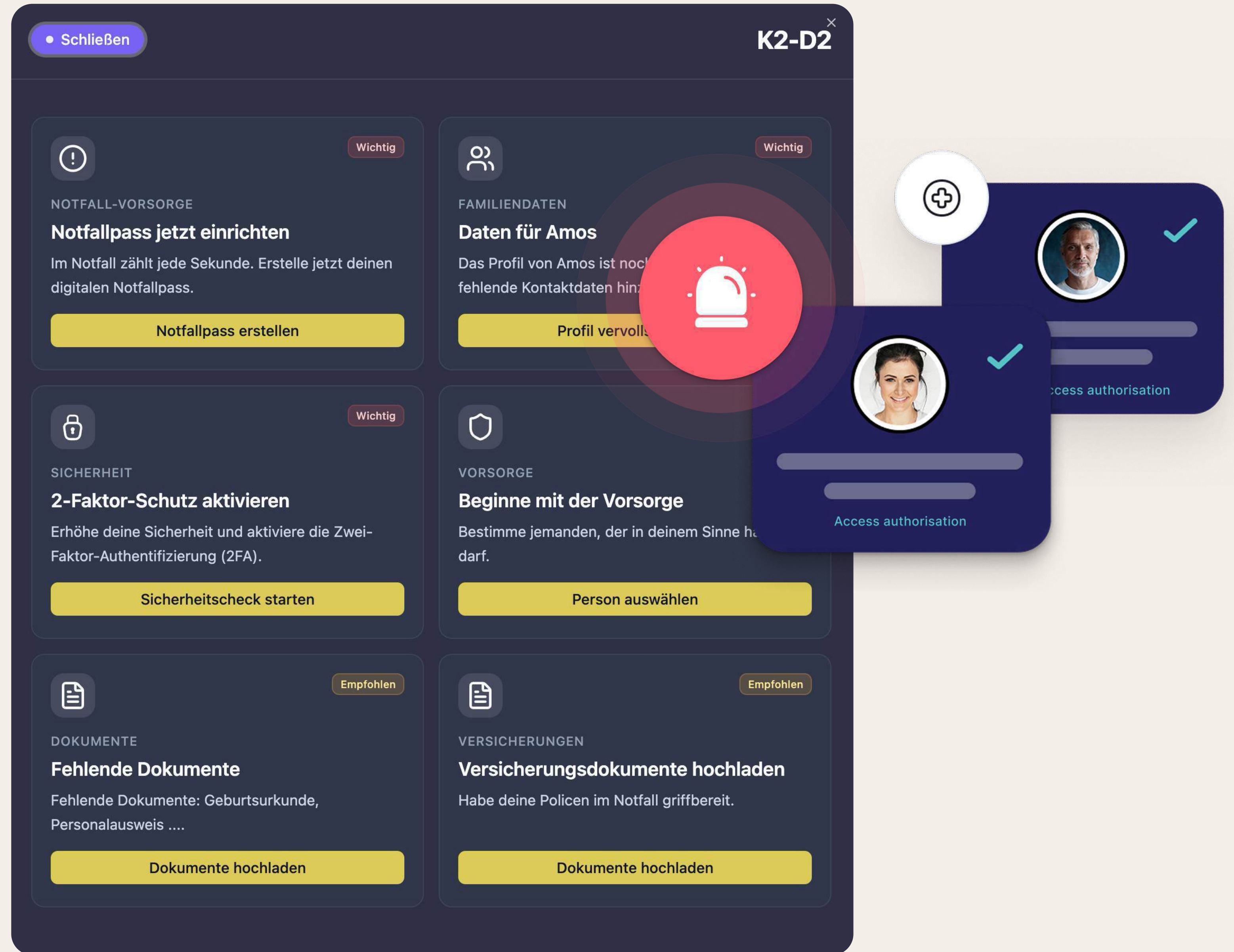




# Der erste Personal Admin, der mitdenkt.

Die KEYLON-KI erkennt Sicherheitslücken, gibt proaktive, Empfehlungen. Nie wieder den Urlaub wegen abgelaufenem Pass verpassen.

- ✓ Frühwarnsystem statt reiner Verwaltung
- ✓ Individuelle Sicherheitsempfehlungen



*Vom statischen Speicher zum proaktiven Life-OS.*

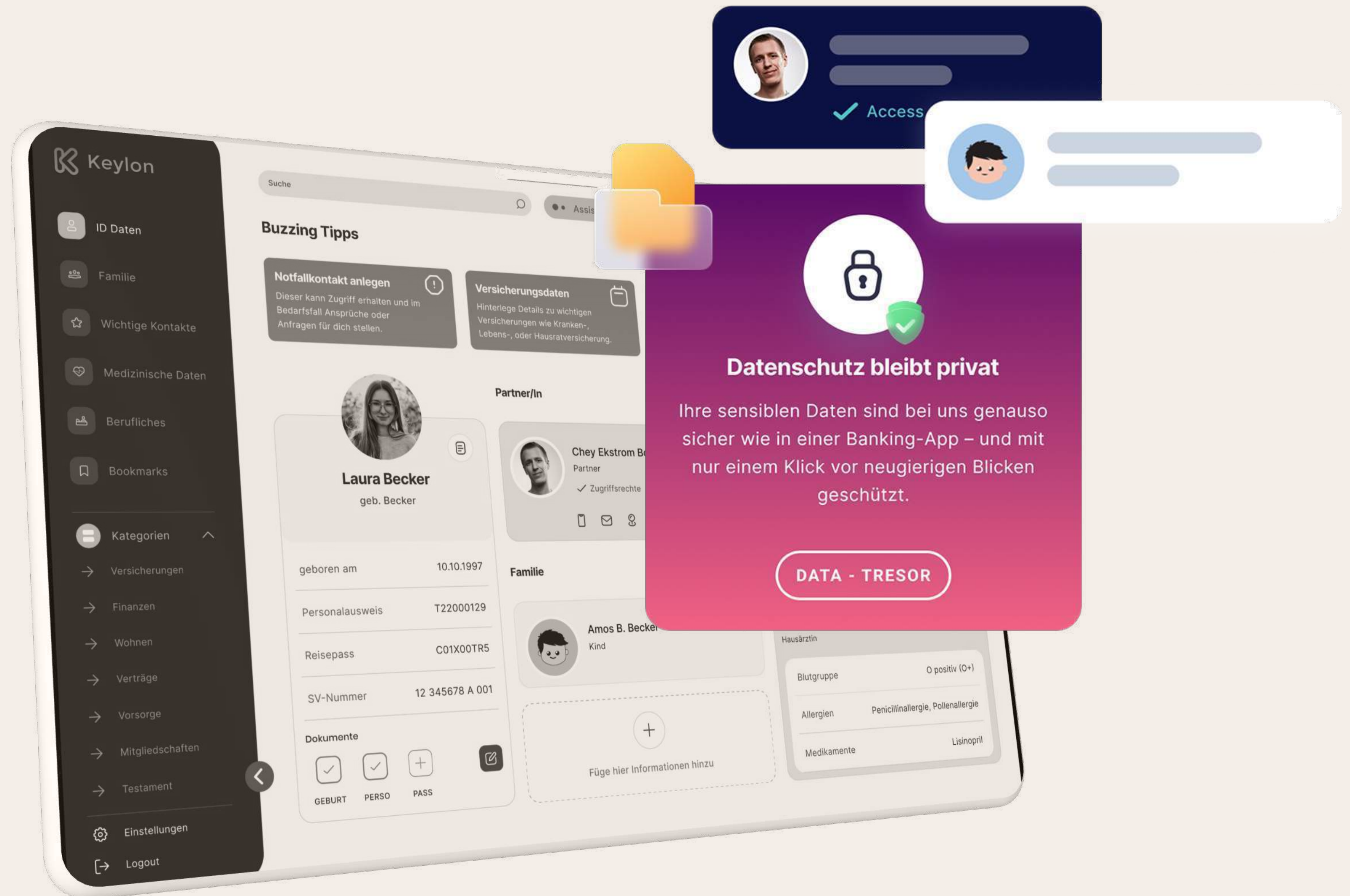


## Fort Knox

## Experience

Volle Nutzerkontrolle: User entscheiden per Klick, welche Dokumente (wie Testamente oder Passwörter) in den persönlichen Data-Safe verschoben werden. Sobald sie dort liegen, greift unsere Zero-Knowledge – für uns ab dann eine absolute Blackbox.

- ✓ Entscheide welche Dokumente offline dabei sind.
- ✓ Zero-Knowledge-Prinzip
- ✓ Ease of Use



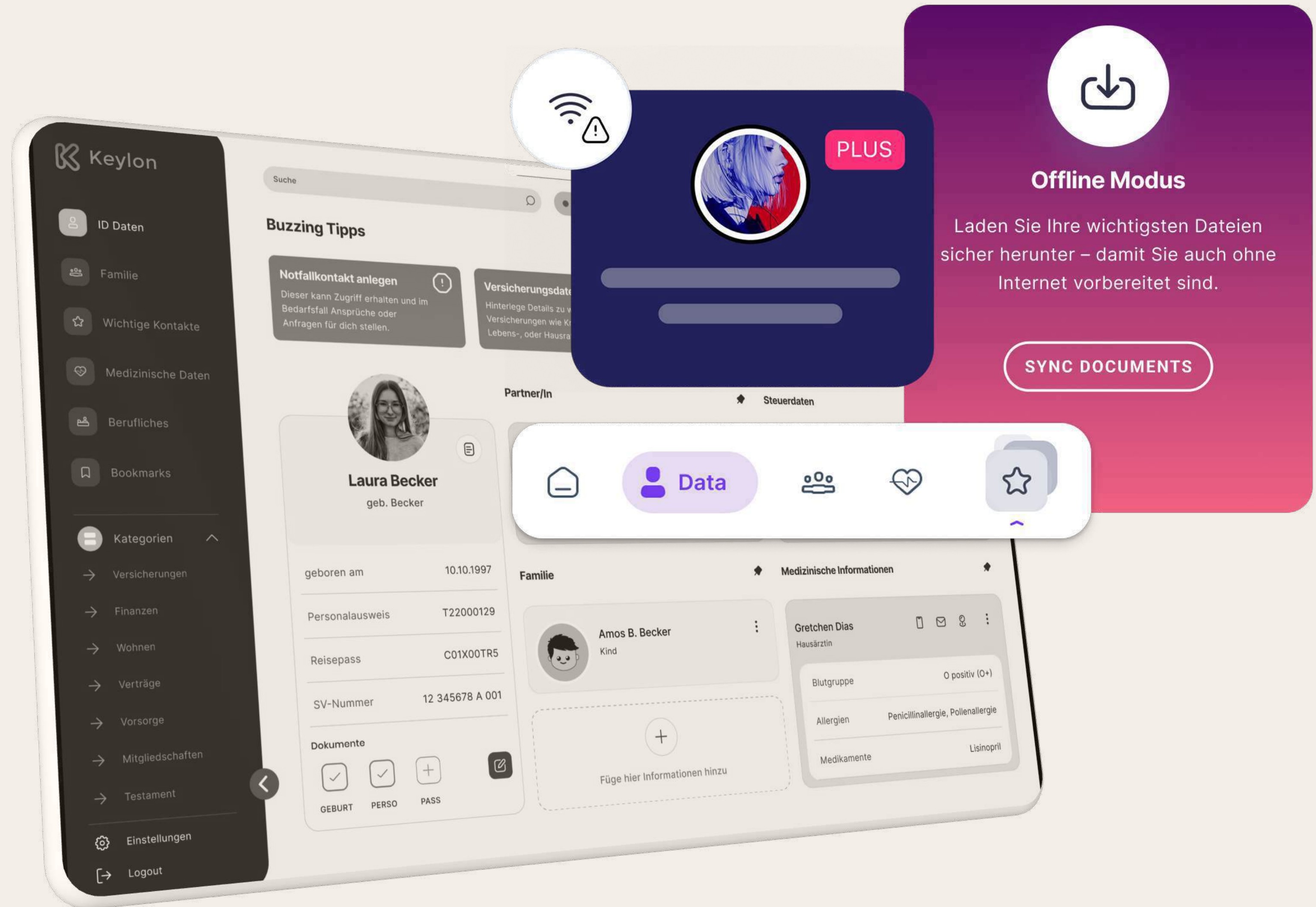
*Doppelte Sicherheit wie ein Bankschließfach: Passwort + Schlüssel.*



# Your Life in your Pocket

Travel-Ready: Pässe, Tickets & Impfungen auch ohne Netz verfügbar – egal wo du bist.

- ✓ Intuitive & schnelle Eingabe der Daten
- ✓ Tipps & User Guidance



*Die Übersicht, die dir Clouds nicht geben können.*



# Product Vision & Beta-Plan

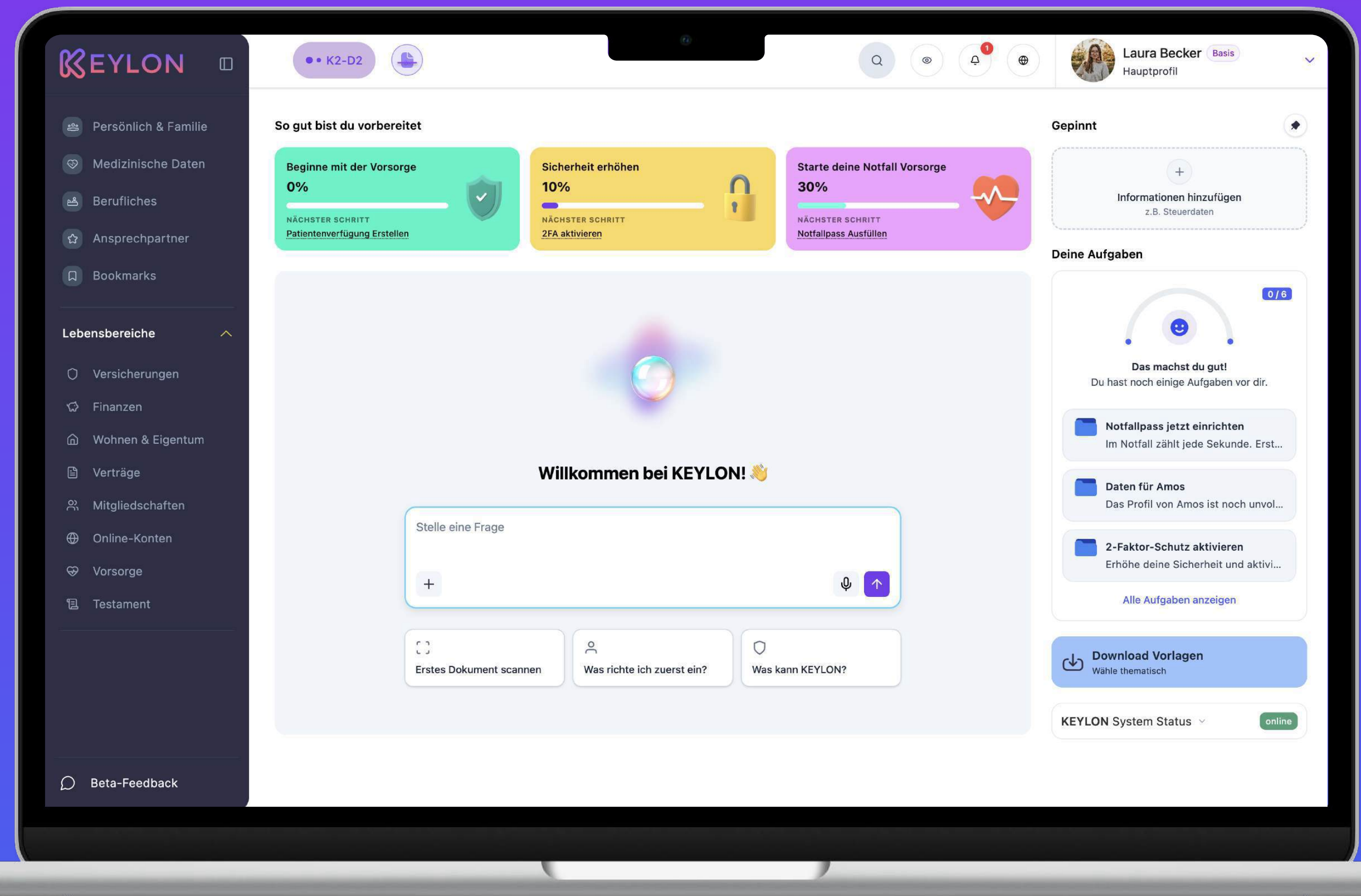
[Zum Prototypen](#)

Unser High-Fidelity Interface steht und wurde bereits qualitativ validiert. Aktuell überführen wir das UX-Konzept in die technische Entwicklung für den Beta-Launch.

## Das ist der Umfang des kommenden MVPs:

### Feature-Scope für den Beta-Test:

1. Smart-Scan & Auto-Kategorisierung (KI & NLP)
2. Zentrale Dokumentenspeicherung mit sicherem Upload & strukturierte Ablage
3. Sicherer Notfallzugriff für Vertrauenspersonen
4. Basis-Notfallplanung
5. Erinnerungsfunktionen & Strukturhilfen
6. Datenverschlüsselung & Sicherheitsmaßnahmen auf Servern in Deutschland (2FA, E2E)





# Early User

# Traction & Validation

## Qualitative Validierung & Deep Dives

### Problem-Signal

**89 %** organisieren wichtige Dokumente noch in **physischen Ordnern**

**58 %** haben bereits **stundenlang nach wichtigen Dokumenten gesucht**

**28 %** haben **Dokumente dauerhaft verloren**

**47 %** sorgen sich vor **Verlust durch Brand, Diebstahl oder Datenlecks**

### Lösungs- & Nachfrage-Signal

✓ **64 %** zeigen **hohes Interesse** an der Keylon-Lösung

✓ **Wichtigste Treiber:**

- Ende-zu-Ende-Verschlüsselung
- Notfall-Zugriff für Vertrauenspersonen
- Schneller, zentraler Zugriff auf alle Dokumente

### Monetarisierung & Adoption

**89 %** sind grundsätzlich **zahlungsbereit**

**77 %** akzeptieren einen Preis von **3-8 € pro Monat**

**über 70 %** der Befragten **würden die App definitiv oder unter realistischen Bedingungen testen**



## Der Markt

**Markt-Transformation: Von passiver Ablage zu aktiver Intelligence.**

### TAM (Total Addressable Market) <sup>[2]</sup>

- **Weltweit: ~ >20 Mrd. €** Digital Document Management & Personal Data Safe Markt
- CAGR +12% p.a.

### SAM (Serviceable Available Market) <sup>[3]</sup>

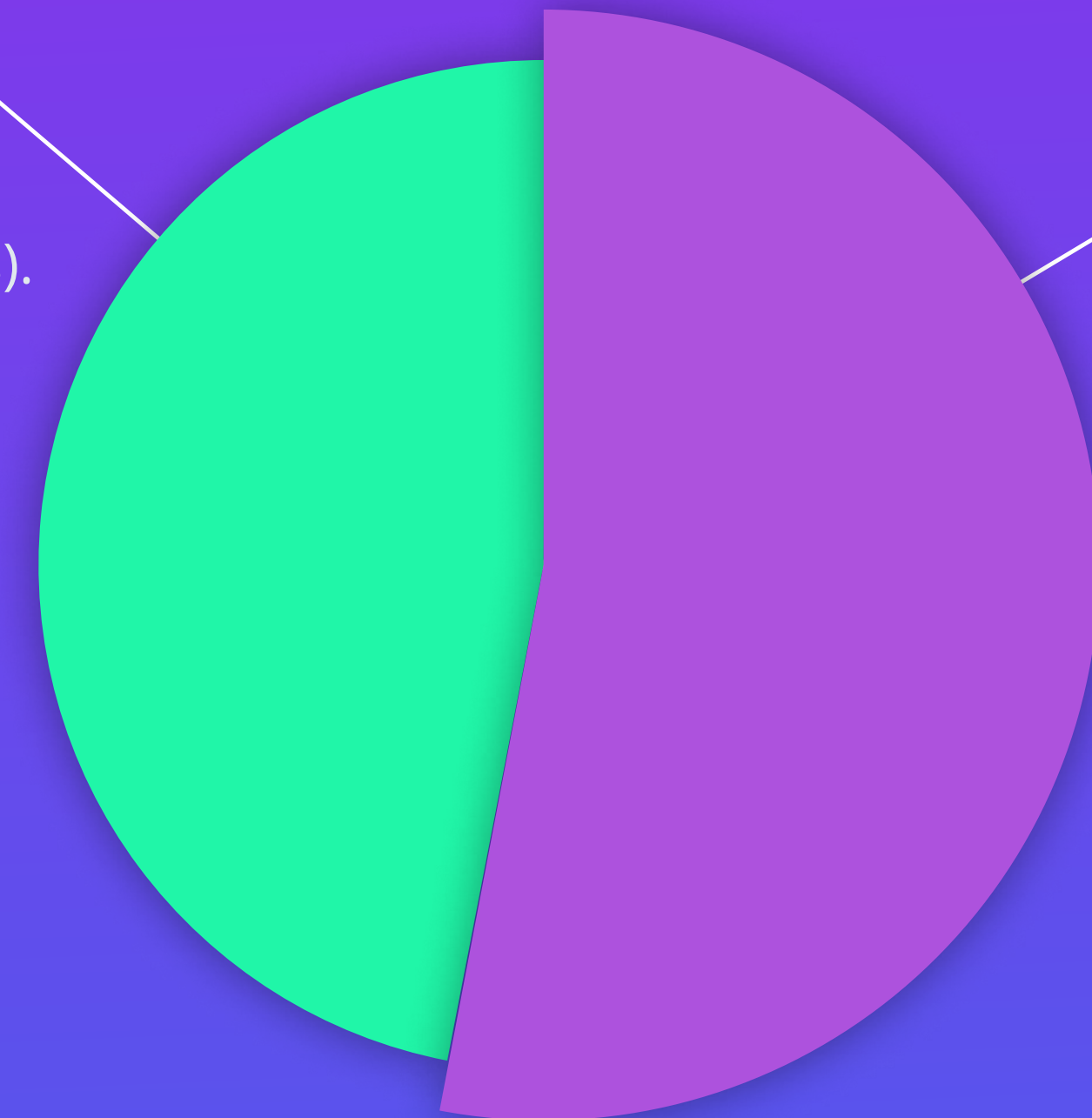
- **Europa, Fokus DACH: ca. 3–4 Mrd. €**,  
→ hohes Sicherheits- & Datenschutzbewusstsein.

### SOM (Serviceable Obtainable Market) <sup>[4]</sup>

- **Initial: 100–200 Mio. €** erreichbar  
→ Fokus: 12 Mio. Young Professionals & Familien in DACH (Bottom-Up kalkuliert)...

**47 %**

der Deutschen nutzen bereits digitale Workarounds (Scans/Fotos).



**53 %**

haben ihre wichtigen Dokumente **nicht** digitalisiert.

Fast die Hälfte der Bevölkerung sucht bereits aktiv nach digitalen Lösungen  
– und nutzt bisher unsichere Behelfslösungen.

**Genau diese User holen wir ab. <sup>[1]</sup>**

<sup>[1]</sup> Bitkom.E.

<sup>[2]</sup> Global Document Management System Market

<sup>[3]</sup> Document Management System Market Insights

<sup>[4]</sup> DMS Markt In Deutschland (2024) Abschnitt 17



# Die Zielgruppe

Unsere Zielgruppe definiert sich nicht primär über das Alter, sondern über **Lebensphasen und Übergänge** (Life-Events).

Wir holen Nutzer dort ab, wo Komplexität entsteht: Beim Auszug, der Familien-gründung oder der Vermögenssicherung. Sie suchen keine 'Ablage', sondern **Kontrolle und Souveränität in einer immer komplexeren Welt.**





# Der einzige


# Sicherheit

# Smart-Safe mit Zero-Knowledge

Der einzige Smart-Safe mit Zero-Knowledge Sicherheit.

 Sicher wie eine Bank – Zero-Knowledge

 Modernes UX/UI – intuitive Nutzung

Feature	KEYLON	CLOUD GDRIVE/DROP BOX	WETTBEWERBER AFILIO, MEMORESA
KI-Assistent & Proaktivität (Erinnert & Mitdenkt)	✓	✗ Nein	✗ Nein
Zero-Knowledge Verschlüsselung (Post-Scan)	✓	✗ Nein, Data Mining	⚠ Teils / Unklar
Offline-Safe & Travel-Ready	✓	✓	✗ Meist nur Web
Smart Emergency Access	✓	✗ Nein	✓ Ja
User Experience	✓ Modern / Mobile First	✓ Ja, Modern	 Oft "Verstaubt"



# Skalierbares Erlösmodell

Hohe Akquise durch Freemium – Hoher LTV durch Life-Events.

Wir senken die Einstiegshürde auf Null, um schnell Marktanteile zu gewinnen und die KI mit Daten zu trainieren (Data-Flywheel).

Das Upgrade zu Premium passiert organisch durch Trigger-Momente: Die geplante Fernreise (Offline-Modus) oder das Bedürfnis nach absoluter Sicherheit (Zero-Knowledge Data-Safe für Testamente & Passwörter).

Feature	STARTER (Free)	PREMIUM (Hero)	FAMILY (Growth)
Zielgruppe	Life-Starter & Tester	Power-User & Reisende	Familien & Paare
Monatlicher Preis	Kostenlos	~6,99 €	~14,99 €
Speicher	Basis (50 MB)	Unbegrenzt	Unbegrenzt
Key-Feature	Digitaler Ausweis-Safe	Offline-Modus & Full Sync	Data-Safe & Rollen
Notfall	1 Kontakt	Unbegrenzt	Unbegrenzt
KI-Power	Basis-Scan	Proaktiver Assistent	Proaktiver Assistent

## B2B2C SaaS Licensing

Skalierbare Lizenzmodelle für Partner (Versicherungen/HR). High-Volume Pricing: ~1-2 € User/Mo.  
B2B-Partnerschaften (Versicherungen) als Hebel für niedrige Customer Acquisition Costs (CAC).

In aktiven Gesprächen mit Versicherungsmaklern für Pilotprojekte.



**B2B**

**as a Catalyst**

### GTM Strategy:

High-Trust B2B Partnerships  
(B2B2C)

Skalierung durch Multiplikatoren statt  
teurer Direkt-Akquise.

### Der Partner

(Distribution)

**Wer**

Versicherungsmakler, HR-  
Abteilungen (Onboarding),  
Berufsbetreuer/Coaches.

**Pain Point**

Fehlende Kundendaten, DSGVO-  
Risiko bei E-Mail-Versand,  
langsame Prozesse.

**Incentive**

Sie geben KEYLON kostenlos/  
günstig an Kunden weiter, um  
saubere Daten zu erhalten.

### Das Produkt

(Retention)

**Was**

White-Label "Safe" oder  
"KEYLON Pro" Schnittstelle.

**USP**

Zero-Knowledge Architektur  
(Haftungsminimierung für den Partner).

### Der Effekt

(Metriken)

**CAC**

Nahe 0 €  
(da Partner den Vertrieb macht).

**Trust**

Nutzer vertrauen dem Makler/  
Arbeitgeber eher als einer  
unbekannten App.



# Wir bauen Digital & Sicher

## PHASE 01

### Lead-Gen & MVP Development

**Ziel:** Marktvalidierung & hochqualifizierter Lead-Aufbau für den anstehenden Beta-Sprint. **Aktion:** Live-Gang Landingpage (Mai 2026), (Ziel: 500+ Leads) und Platzierung der ersten B2B-Demo-Calls mit Kanzleien und HR-Abteilungen.

## PHASE 02

### Closed Beta & UX-Sprints

**Ziel:** Technische Validierung von Marios KI-Pipeline („7 Lanes“) und ganzheitliches De-Risking. **Aktion:** Onboarding von 50+ B2C-Key-Usern und B2B-Pilotpartnern. 30-minütiger Nutzertests zur Senkung des „Mental Load“ sowie kryptografischer Security-Audit

## PHASE 03

### Public MVP Soft-Launch

**Ziel:** TOffizieller Marktstart und Aktivierung des akquisitionskostenneutralen B2B2C-Hebels. **Aktion:** Public MVP Launch, White-Label-Lösungen für Versicherer, Anbindung staatlicher APIs (BundID).





# The Endgame

B2C ist unser Einstieg. Langfristig wird KEYLON das begehrteste "Life OS"-Ökosystem für angrenzende Industrien.

## Privacy Ecosystems

### Wer

Proton, Tresorit, United Internet (GMX/Web.de)

### Strategic Fit

Diese Player suchen dringend nach Premium-Features wie einem **Zero-Knowledge-Safe**, um ihre Millionen Freemail-Nutzer in zahlende Abonnenten für ein vollumfängliches "Life OS" umzuwandeln.

### M&A Beispiel

Proton übernimmt Standard Notes (2024), um das eigene Privacy-Ökosystem strategisch auszubauen.

## InsurTech & FinTech

### Wer

Check24, Clark, Allianz X.

### Strategic Fit

Sie kämpfen um den direkten Kundenkontakt. KEYLON liefert ihnen den ultimativen, DSGVO-konformen Touchpoint **direkt an der Quelle** der "Life-Events" (Heirat, Hauskauf, Nachwuchs), wo Versicherungen verkauft werden.

### M&A Beispiel

Clark übernimmt Finanzen Group (2021), um sich den exklusiven Zugang zu Nutzerdaten und Leads zu sichern.

## HR-Tech & Relocation

### Wer

Personio, DATEV, Haufe Group.

### Strategic Fit

Sie brauchen eine rechtssichere Infrastruktur für den Umgang mit hochsensiblen Daten. KEYLON löst das massive Problem des **Mitarbeiter-Onboardings** (Pässe, Visa) und der **Mandanten-Verwaltung** in Kanzleien.

### M&A Beispiel

Deel übernimmt PaySpace (2024), um die weltweite HR-Compliance und sichere Datenverarbeitung zu dominieren.



# Unser KEYLON Team

## Yvonne Balke

Founder | Chief Product & Design Officer



### 15+ Jahre SaaS & UI/UX Expertise

Entwicklung skalierbarer Plattformen für Marktführer.



**Product Vision:** Verantwortet die Übersetzung komplexer bürokratischer Prozesse in eine intuitive "Consumer-Grade" Experience.

[LinkedIn](#)

## Maria Iwuafor

Co - Founder | Agile & IT Operations



### Agile Project Management & Ops

Langjährige Führung komplexer IT-Projekte bei PRODYNA & Peak Ace – mit Fokus auf regulierte Branchen (Healthcare & Public Sector).



**Execution Power:** Verantwortet als zertifizierte Scrum Masterin (PSM I & II) die operative Umsetzung der Produktvision und steuert die Schnittstelle zwischen Business & Tech.

**Background:** B.A. Business Administration.

[LinkedIn](#)

## Alice Haap

Co - Founder | CTO Data Security



### Senior Security Architect

Langjährige Expertise als Senior Software Engineer, spezialisiert auf hochsichere Backend-Lösungen im Public Sector.



**Deep Tech & Compliance:** Entwicklung BSI-konformer eID-Server, Kryptographie und komplexer Sicherheitsarchitekturen für digitale Identitäten.

**The Foundation:** Ihre Expertise bildet das technische Rückgrat und den entscheidenden Sicherheits-USP von KEYLON.

[LinkedIn](#)

## Mario Stolle

Co - Founder | Full-Stack & AI Engineer



**Full Stack & AI Expertise:** Vielseitige Erfahrung im Aufbau komplexer Frontend- & Backend-Systeme unter Einsatz moderner Technologien wie React, Node.js, Python & TensorFlow.

**AI-Core Development:** Entwickelt das Herzstück der Anwendung – den sicheren Dokumenten-Upload mit integrierter KI-Erkennung zur automatisierten Datenanalyse.

**Tech Vision:** Verbindet robuste Software-Architektur mit intelligenter Automatisierung für skalierbare Produkte.

[LinkedIn](#)

Co-Founding Team fully committed upon funding



## The Ask

Pre-Seed Runde für 24 Monate Runway.

Wir suchen in dieser Pre-Seed Runde **800.000 €**, um mit einem starken Investoren-Konsortium den Markteintritt und die Skalierung auf 10.000 User zu finanzieren.

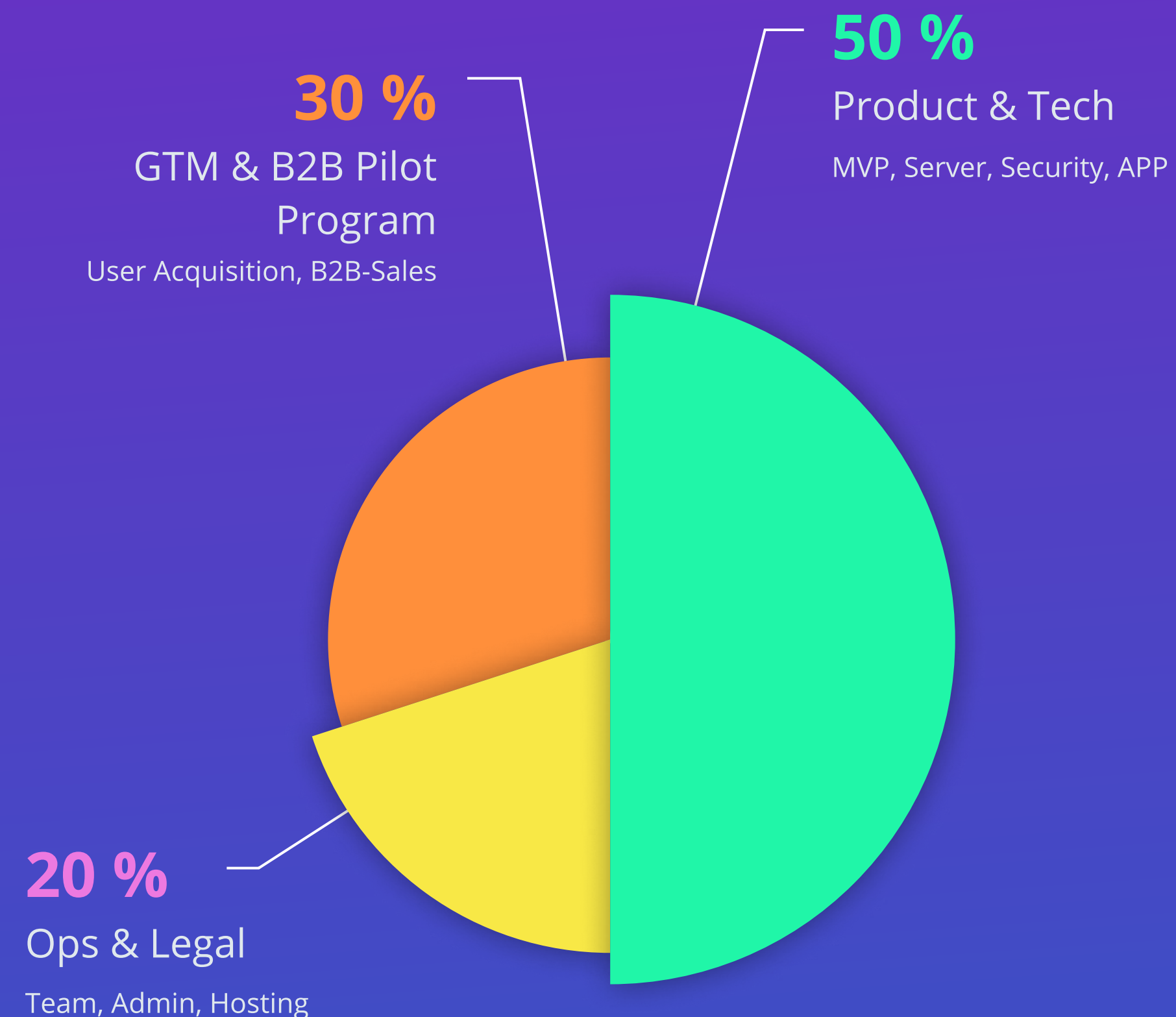
### Struktur:

- **Lead Investor: ~500k – 600k**  
(Target: Auf der Suche nach einem Lead-Investor und strategischen Angel-Investoren)
- **Co-Investors: ~200k – 300k**  
(Verfügbar für strategische Partner)

### Unit Economics Ziel

- Target LTV/CAC: > 3:1
- Break-Even: Q4 2027

## Mittelverwendung



## Zielsetzung (Milestones)

### Markteinführung von KEYLON

Launch iOS & Android + 10.000 Active Users.

### B2B-Pilotprojekte

B2B-Markteintritt: Start von zwei kostenpflichtigen Pilotprojekten mit Versicherungsmaklern.

### Validierung

Nachweis der Conversion-Rate  
(Free → Premium > 3%)

### Next Step

Ready for Series A in 18 Monaten.



**Wir bauen mit KEYLON das erste intelligente Betriebssystem für das digitale Leben. Damit Verantwortung Spaß macht – von der ersten Wohnung bis zur Familienplanung.**

**Ein Markt mit enormem Potenzial – definieren wir ihn gemeinsam.**

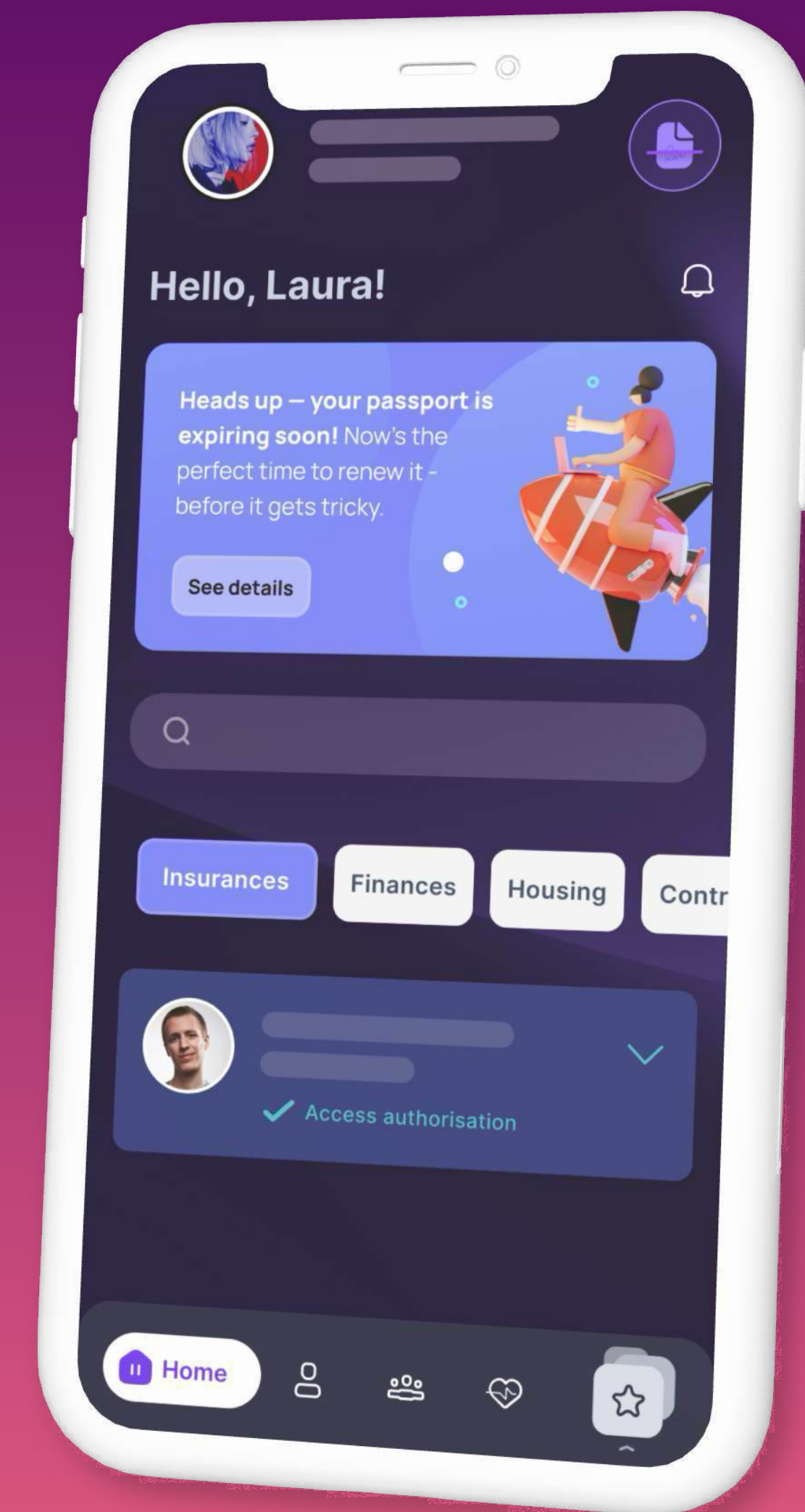
Kontakt

Yvonne Balke  
[invest@keylon.me](mailto:invest@keylon.me)

[www.keylon.me](http://www.keylon.me)  
[www.invest-in-keylon.me](http://www.invest-in-keylon.me)

[Zum Prototypen](#)

PW: 1966



**ANHANG**

## ● Frage

"Scan-then-Seal"-Modell (Verarbeiten, dann Versiegeln).

Wir haben ein Zwei-Klassen-System für Daten gebaut. Im Standard-Bereich hilft unsere hauseigene, lokale KI dem Nutzer, alltägliche Dokumente automatisch zu scannen und zu sortieren. Der eigentliche Clou – und unser stärkster Premium-Treiber – ist aber der Data Safe. Der Nutzer kann aktiv entscheiden, hochsensible Dokumente wie Geburtsurkunden oder Passwörter in diesen Safe zu verschieben. Sobald das passiert, wird die Datei client-seitig Zero-Knowledge verschlüsselt. Das heißt: Für den Komfort gibt es unsere KI, für die absoluten Geheimnisse den Safe, in den selbst wir nicht mehr hineinsehen können.