

THE FUTURE OF SALES

Jedem Mitarbeiter
sein **persönlicher**
Assistent



QUOMATIC.AI TEAM

Mehr als 25 Jahre Erfahrung in AI & IT
Mehr als 100 Peer Reviewed AI Publications
Mehr als 50 realisierte Praxis Use Cases



Dr. Franz Juen

CEO QUOMATIC.AI

Promovierter Informatiker und diplomierter Wirtschaftswissenschaftler. Franz hat mehr als 25 Jahre Erfahrung im Consulting, Projektmanagement und in der Softwareentwicklung. Er konnte in dieser Zeit enorme Expertise aufbauen und zahlreiche Zertifizierungen (u.a. IPM, Microsoft Systems Engineer & Solution Developer, Oracle CP, ...) erlangen.



Prof. Dr. Ulrich Bodenhofer

CHIEF AI OFFICER QUOMATIC.AI

PROFESSOR FÜR KÜNSTLICHE
INTELLIGENZ AN DER FH HAGENBERG

Promovierter Mathematiker, Habilitation in mathematischen Grundlagen künstlicher Intelligenz, Lehrbeauftragter für Machine Learning an der Johannes Kepler Universität. Experte in Deep Learning, Support-Vektor-Maschinen, statistischem Lernen, regelbasiertem Machine Learning and Computer Vision.



Univ. Prof. Dr. Sepp Hochreiter

ADVISORY BOARD QUOMATIC.AI

VORSTAND DES INSTITUTS FÜR
MACHINE LEARNING UND LIT JKU LINZ

Sepp erfand die populäre Architektur "Long Short Term Memory (LSTM)", die als ein Meilenstein des Machine Learning gilt und weltweit erfolgreich für Sprachverarbeitung eingesetzt wird.

Kunden

Internorm



Wacker Neuson
Group



WIEHAG
TIMBER CONSTRUCTION

 **kappa**

Die Presse

DACH Marktführer nutzen die Künstliche Intelligenz von salesmatic.ai.

- > 50 realisierte AI Use Cases
- > 25 Jahre Erfahrung in Künstlicher Intelligenz
- > 100 peer reviewed Publications



 **ACS Logistics**

sportradar

PURE PROGRESS / poloplast




**DRUCKEREI
BERGER**
der persönliche Drucker



XAL

blaha
OFFICE

teubtl
BAUSTOFFE

**B2B-Teams verlieren täglich
Marge und Deals, weil sie Preis und
Abschlusswahrscheinlichkeit
noch immer per Bauchgefühl statt
per Echtzeit-Signal setzen.**

**Fokus auf die
richtigen Preise**

**Fokus auf Umsatz-
und DB-Erhöhung**

**Fokus auf die
richtigen Kunden**

**Fokus auf die
richtigen
Abschlussfaktoren**

**Fokus auf die
richtigen
Angebote /
Projekte**

**Fokus auf bessere
Vertriebssteuerung**

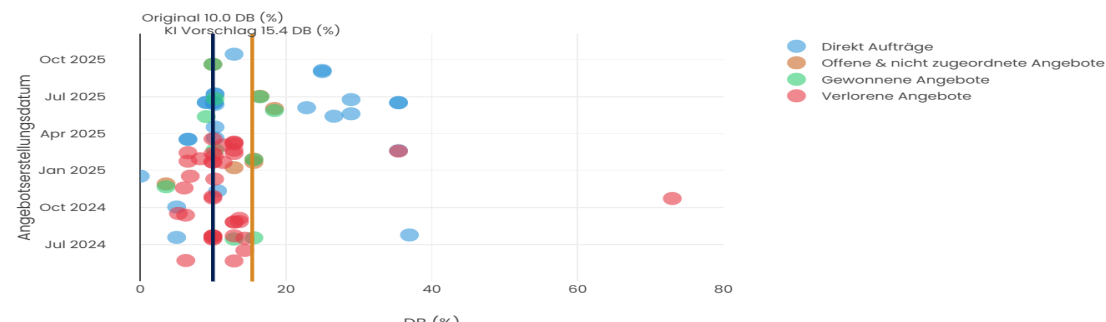
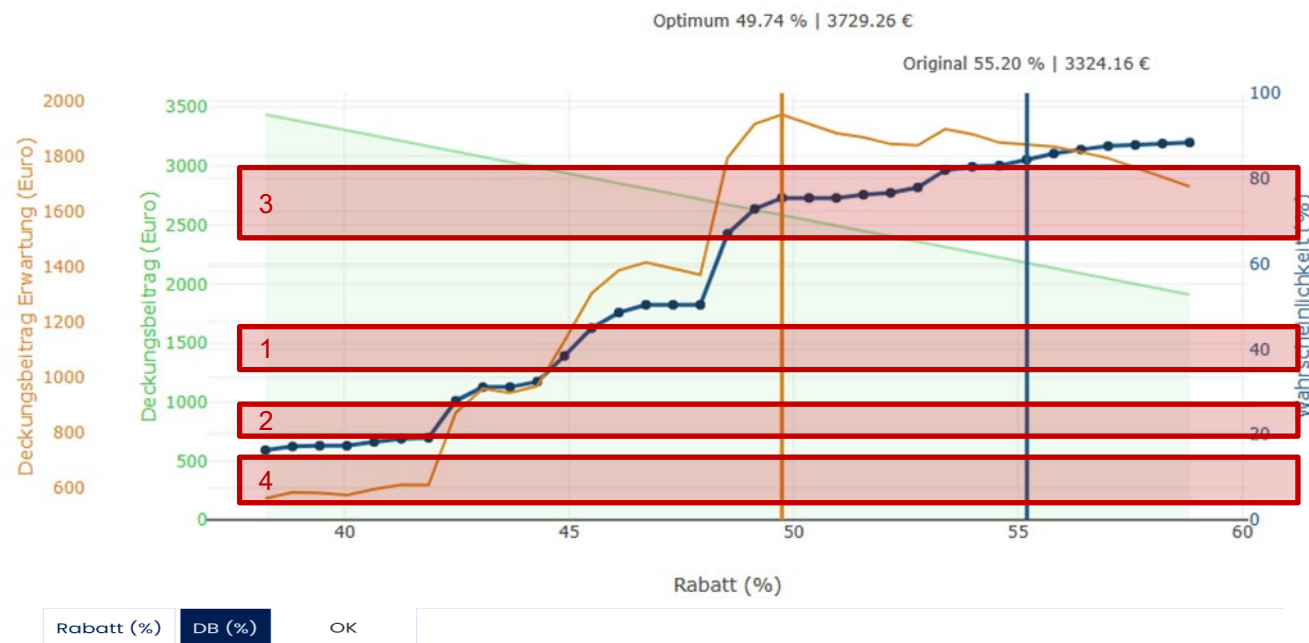
Schneller und effizienter zu erfolgreichen Abschlüssen

salesmatic.ai

IHR PERSÖNLICHER VERTRIEBSASSISTENT

Zeigt Ihnen für jedes Angebot:

- die genaue Abschlusswahrscheinlichkeit, mit welchem Ihr Angebot zu einem Auftrag wird
- welche Faktoren Sie zum Abschluss führen
- berechnet für jedes Angebot die optimale Bepreisung



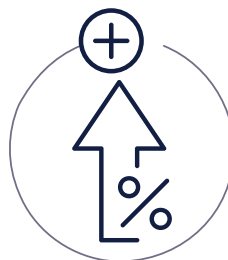
Ergebnisse



**Steigern Sie
Ihre
Abschlussquoten**

+ 10 %

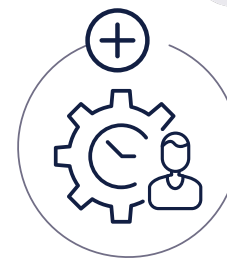
bessere Abschlussquoten



**Erhöhen Sie
Ihre
Deckungsbeiträge**

+ 5 %

höhere Deckungsbeiträge



**Schaffen Sie mehr
Zeit für Ihre
Kunden**

3 x

mehr Zeitgewinn

- 100 %

weniger Bauchgefühl bei
Entscheidungen

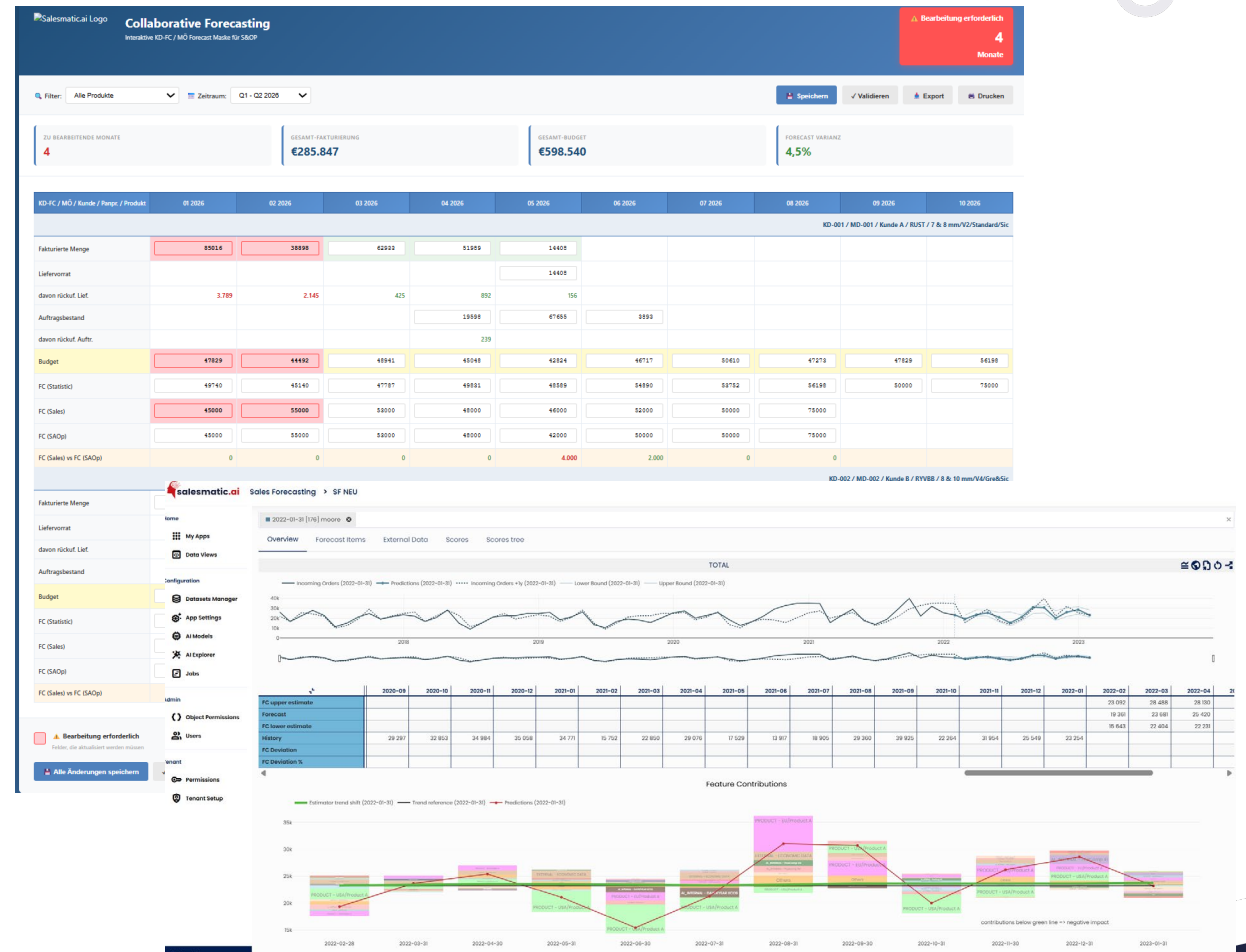
Unternehmen treffen Geschäftsentscheidungen auf Basis ungenauer, in Silos erstellter Forecasts, weil Sales, Operations und Finance nicht kollaborativ an einem gemeinsamen Plan arbeiten – was täglich zu Millionen-Euro-Fehlern in Bestand, Umsatz und Liquidität führt.

Schneller und automatisierter zu genaueren Prognosen und besserer Planung

salesmatic.ai IHR PERSÖNLICHER PLANUNGSASSISTENT

ist wie ein intelligentes Excel:

- erstellt schneller und automatisiert genauere Prognosen
- ermöglicht kollaborative Planung
- nutzt das Wissen aus der Vergangenheit, aller Beteiligten sowie des Marktes
- simuliert alle möglichen zukünftigen Szenarien
- plant Ihre Ressourcen und Bestände dynamisch



Ich spreche täglich die falschen Leads an oder mir fehlen passende Leads – weil ich nicht sehe, welche wirklich zu uns passen.

Die Leads finden und Zeit sparen

salesmatic.ai IHR PERSÖNLICHER LEADFINDING ASSISTENT liefert

- gescorte Leads genau nach Ihren definierten Kriterien
- Alle Infos wie Website, Finanzdaten, öffentliche Dokumente, ...
- Alle relevanten Ansprechpartner incl. E-Mail, etc

salesmatic.ai Lead Finding > Lead Finding

Rückmeldung	Matching-Score	Unternehmensname	Lead-Status	Links	Umsatz
	Perfect Match	Ensinger GmbH	Bestandskunde		
	Perfect Match	Sensson GmbH			€72.7M
	Perfect Match	Wienerberger AG			€4.5B
	Perfect Match	Coveris Flexibles Austria GmbH	Bestandskunde		€86.4M
	Perfect Match	Isosport Verbundbauteile Gesellschaft m.B.H.	Lead		€73M
	Perfect Match	Exelliq Austria GmbH	Bestandskunde		€68.8M
	Perfect Match	Treffert GmbH & Co. KG	Bestandskunde		
	Perfect Match	Gabriel-Chemie Gesellschaft m.B.H.	Bestandskunde		€110.9M
	Perfect Match	Borealis Solutions GmbH	Bestandskunde		€700.7M

Scoring-Kriterien
Konfigurieren Sie die Scoring-Kriterien für Ihr Modell.

Name	Description	Datentyp	Typen	Aktiv	Verborgen	Scoring-Gewichtung	Erforderliche LHM-Kapazität	Aktionen
In der Branche tätig	Check whether the company belongs to extrusion-adjacent polymer-processing branches.	Kategorisch	Compounding, Kunststoffext...	☒	☐	Weniger wichtig	Klein	
Endkunde von	Check whether the company is an end customer or partner of drive technology / gearbox providers.	Kategorisch	PW Huebner, Brauer Maschine...	☒	☐	Weniger wichtig	Durchschnittlich	
Endkunde eines Rohkunststoffherstellers	Check whether the company is an end customer/buyer of virgin polymer resins from upstream producers.	Kategorisch	QatarEnergy / QAPCO, LG Ch...	☒	☐	Weniger wichtig	Klein	
stellt Produkte her	Check whether the company produces or manufactures specific extruded plastic products in its own industrial responsibility.	Kategorisch	Extrudierte Kunststoffe, Abfu...	☒	☐	Neutral	Durchschnittlich	
verwendet Kunststoffarten	Check whether polymers are used as production materials in manufactured products.	Kategorisch	ABS, PLA, PE, PP, PVC, PET, PC, ...	☒	☐	Neutral	Durchschnittlich	
Endkunde eines Anlagenbauers	Check whether the company is an end client/user/operator of polymer-processing plant manufacturers.	Kategorisch	Battenfeld-Cincinnati, Leist...	☒	☐	Weniger wichtig	Klein	
verwendet Anlagen	Check whether the company uses or owns specific extruder series.	Kategorisch	Theyssohn TTS, Theyssohn TTM...	☒	☐	Sehr wichtig	Groß	
Extrusion	Check whether the company explicitly states extrusion as part of its own production.	Kategorisch	extrudiert	☒	☐	Critical	Durchschnittlich	

FÜR JEDEN MITARBEITER SEINEN PERSÖNLICHEN ASSISTENTEN

salesmatic.ai ist
**Ihr Persönlicher Intelligenter
Assistent,**
der jeden Mitarbeiter
**Erfolgreicher
macht.**

*Einfach und intuitiv wie
ein NAVI, nur um vieles
intelligenter.*



salesmatic.ai Kontakt



Ihr Ansprechpartner:

Dr. Franz Juen

E-Mail: franz@quomatic.ai

Telefon: 0676 844 938 100

Web: www.salesmatic.ai

linkedin: <https://www.linkedin.com/in/franz-juen-1a911625/>



salesmatic.ai

EMPOWERING YOUR GROWTH

A SOLUTION BY QUOMATIC.AI GMBH

QUOMATIC.AI



Aunmühlstraße 28/B2.01

A-4050 Traun



T +43 (0)676 844 938 100



office@quomatic.ai