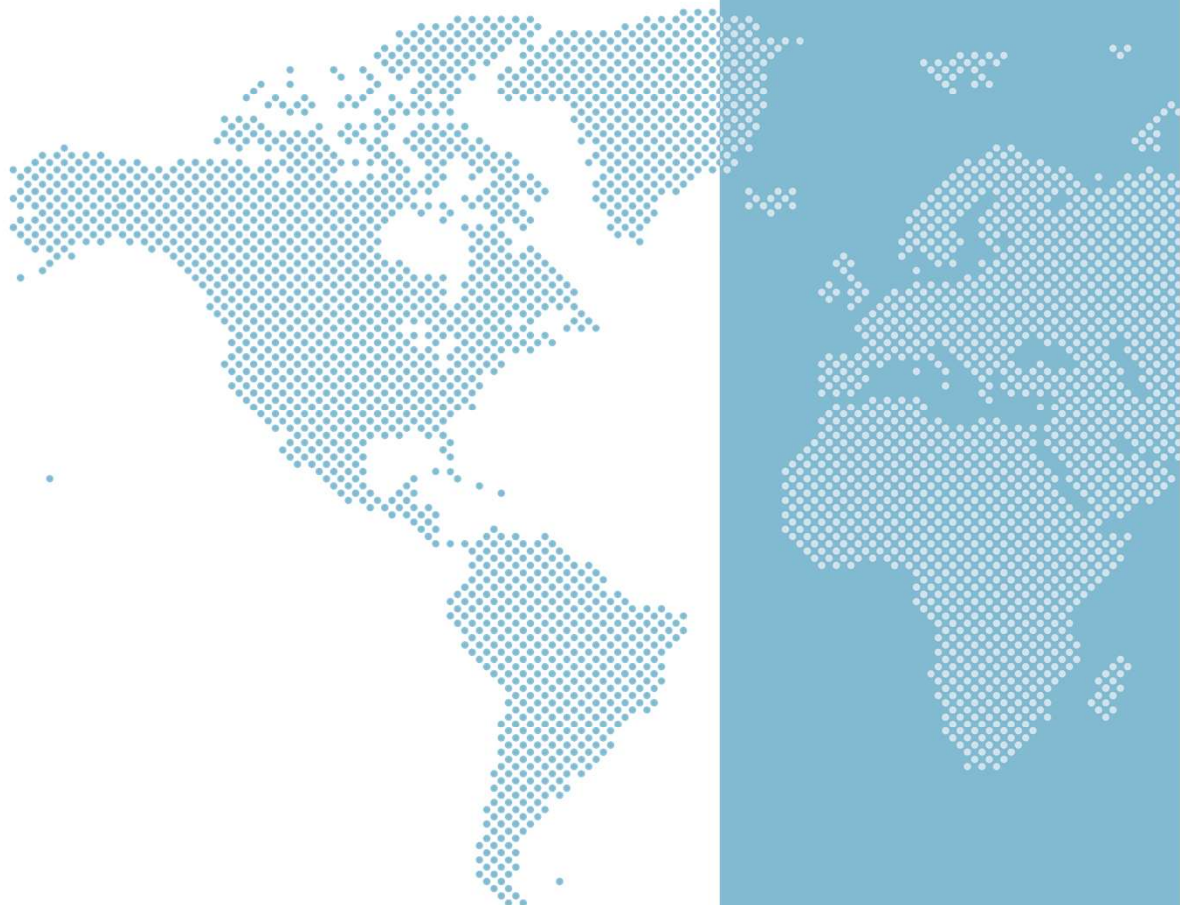


Simplifier votre déploiement à l'international

Mars 2025



Un réseau mondial intégré

Une offre de service dédiée à l'implantation internationale des start-up, PME et ETI françaises



17

Implantations



13

Pays



150

Professionnels
biculturels



+1 000

Filiales gérées/an

Accompagner votre croissance à l'international

Depuis plus de 30 ans, Pramex International accompagne les start-up, PME et ETI françaises dans leurs projets d'implantation à l'étranger par la création et gestion administrative de filiales ou de M&A en France et à l'international.

Croissance organique [Corporate Management]

Nous assistons nos clients dans leur processus d'internationalisation :

- Conseil en implantation internationale
- Création de filiales à l'étranger
- Gestion comptable, fiscale et financière de la structure
- Gestion des ressources humaines

START-UP

PME

ETI

Pour plus d'informations :
www.pramex.com

Croissance externe [M&A]

Nous conseillons les PME et ETI françaises, tous secteurs, dans leurs projets :

- Acquisitions en France et à l'international
- Cessions en France et à l'international
- Levées de fonds, LBO et recomposition du capital
- Sur des opérations de 5 à 150 M€ [valeur de transaction]

Nos activités de Corporate Management

Pourquoi nous choisir ?



Un service **externalisé**
d'assistance à la gestion
comptable, fiscale, RH
et administrative



Des équipes **agiles** et
structurées pour vous
focaliser sur votre
développement

N°1
en gestion
de filiales étrangères
de start-up, PME et ETI
françaises



Des **experts bilingues**
de proximité
pour un accompagnement
renforcé



Un suivi **centralisé**
par un interlocuteur dédié
en France et des
processus **harmonisés**

Nos activités de Corporate Management

Assistance à la création et à la gestion comptable, fiscale, ressources humaines et administrative de votre structure

RÉUNION DE LANCEMENT

- Comprendre votre projet d'implantation
- Examiner les éventuelles implications juridiques, fiscales et sociales spécifiques
- Vous assister dans le choix de la forme juridique
- Rappeler les modalités opérationnelles de création de la structure juridique
- Lister les informations (dénomination sociale, siège social...) et documents à fournir

CRÉATION DE VOTRE STRUCTURE JURIDIQUE

- Préparation des documents juridiques et administratifs
- Démarches auprès des autorités publiques et administrations locales
- Formalités liées à l'enregistrement de votre structure juridique
- Démarches relatives à l'ouverture du compte bancaire

MISE EN PLACE (POUR LA GESTION ADMINISTRATIVE)

- Définition du plan comptable et paramétrages IT
- Définition des besoins RH
- Mise en place des procédures de gestion et modalités de collaboration
- Rédaction et transmission de documents-types relatifs au fonctionnement de la structure juridique

Nos activités de Corporate Management

Assistance à la création et à la gestion comptable, fiscale, ressources humaines et administrative de votre structure

RESSOURCES HUMAINES

- Elaboration des contrats de travail
- Service complet de la paie
- Calcul des charges sociales et impôts
- Gestion des congés
- Gestion des départs et des arrivées
- Déclarations sociales
- Mise en place et coordination des régimes complémentaires (retraite, mutuelle, assurance santé, etc.)

COMPTABILITÉ

- Mise en place des procédures et de l'organisation comptable
- Tenue comptable
- Révision comptable et reporting analytique
- Paiement des fournisseurs
- Conseil et analyse financière

FISCALITÉ ET VIE SOCIALE

- Domiciliation sociale
- Gestion administrative
- Vie sociale et/ou « *Company secretary* » (si applicable)
- Comptes annuels et liasses fiscales
- Gestion de la TVA et des autres taxes locales
- Coordination de l'audit

Nos activités de M&A

Fusion-acquisition

Le département de **fusion-acquisition** est expert dans l'exécution, en France et à l'international, de mandats de conseil :

- à l'**acquisition**,
- à la **cession, levée de fonds et recomposition de capital**.

L'équipe est composée de **20 experts** dédiés à l'accompagnement local et à l'international des **ETI** et **PME françaises**.

Pramex International s'appuie à la fois sur un **réseau international intégré** dans 13 pays et sur un **réseau local de premier plan** déployé sur tout le territoire.

Partenaire sur la durée, Pramex International accompagne ses clients tant en France sur des **opérations de haut de bilan** qu'à l'international dans le cadre d'un développement par **croissance externe**.

TAILLE

Opérations de 5 à
150 millions d'euros
(valeur de transaction)

SECTEUR

Tous secteurs
d'activité

CLIENTS

Groupes français et
étrangers
Fonds d'investissement

LOCALISATION

Europe – Brésil – Chine
Etats-Unis – Maroc
Singapour – Tunisie
Turquie

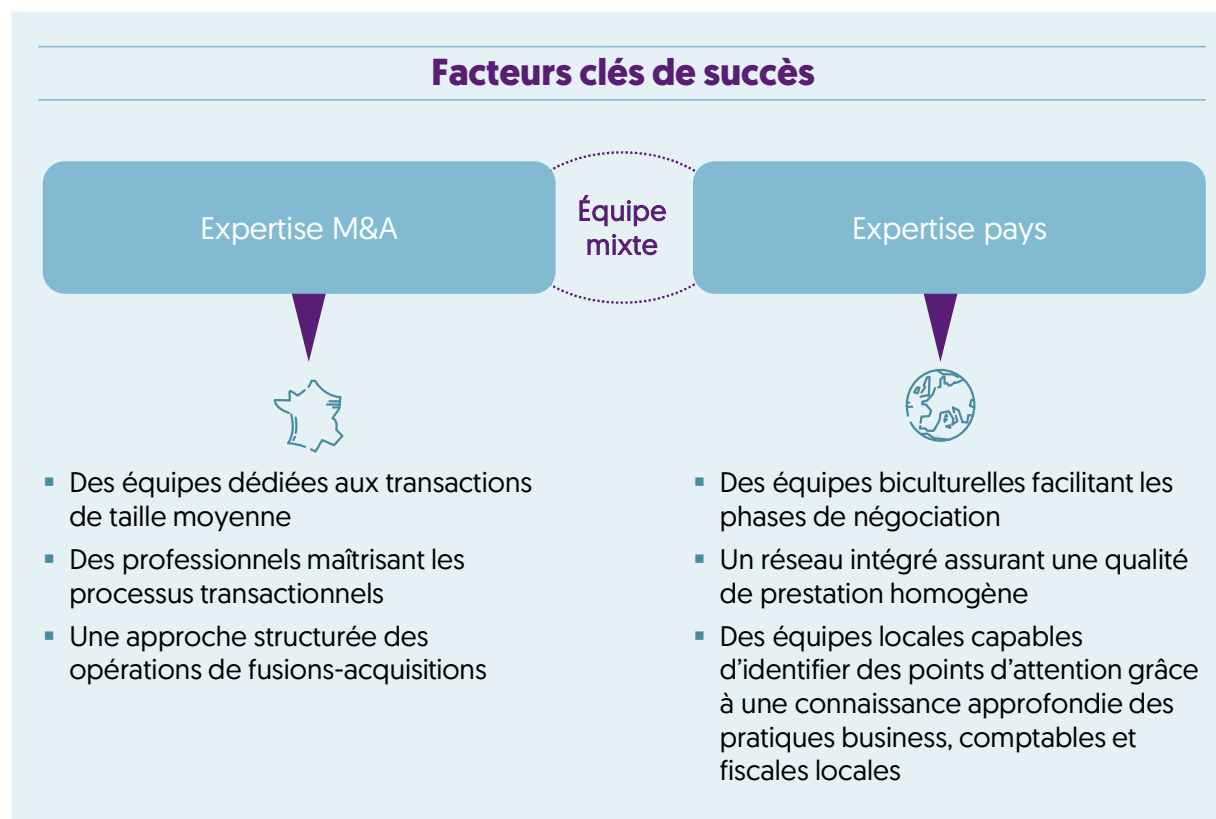
Nos activités de M&A

Fusion-acquisition

Le département de **fusion-acquisition** intervient dans l'accompagnement d'acquisitions à l'étranger dans le cadre de stratégies de croissances externes à l'international :

- **Détection et approche** de cibles
- **Collecte d'informations et valorisation**
- **Structuration** de la transaction, **négociation et signature d'une lettre d'intention**
- Coordination des **audits** et **négociation** de la documentation juridique jusqu'au **signing** et au **closing**.

Pour chaque projet, une **équipe mixte** est mise en place avec une équipe experte en fusion-acquisition basée à Paris et des directeurs pays, établis dans 13 pays, qui disposent d'une double culture et qui allient la connaissance du monde de l'entreprise à une parfaite maîtrise de la législation sociale, commerciale et fiscale locale.



Nos activités de M&A

Cession, levées de fonds et recomposition de capital

Le département de **fusion-acquisition** est également expert dans l'exécution en France de mandats de conseil à la cession, levée de fonds et recomposition de capital.

Les équipes sont dédiées aux **transactions de taille moyenne** au service des ETI et des PME françaises.

Les équipes basées à Paris et des relais en région ont une **connaissance approfondie** du tissu économique local, des équipes des fonds d'investissement et de leurs pratiques.

L'accompagnement est intégral, de la préparation et pré marketing du projet jusqu'aux négociations, signature et closing de la transaction.

Les enjeux d'une transaction et notre rôle

Maximiser les conditions de l'opération

- Bâtir une Equity Story convaincante
- Travailler les agrégats de la valorisation
- Anticiper les éventuelles faiblesses du projet
- Mettre en place un processus concurrentiel
- Etablir une stratégie de négociation

Sélectionner le bon partenaire

- Analyser les objectifs des actionnaires cédants
- Mettre en place un marketing ciblé
- Identifier et comprendre les motivations des acquéreurs potentiels
- Développer une relation de confiance entre les dirigeants et les acquéreurs potentiels

Mener la transaction dans un calendrier maîtrisé

- Permettre aux dirigeants de prendre du recul
- Mettre en place une procédure adaptée aux facteurs clés de succès
- Coordonner la communication entre les parties prenantes
- Rythmer et cadrer le processus
- Assurer la confidentialité

Notre écosystème



BUSINESS FRANCE

Business France est chargée du développement international des entreprises françaises, des investissements internationaux en France et de la promotion économique de la France. Pramex International, référencé par la Team France Export, intervient en aval des prestations de Business France.



BPIFRANCE

Bpifrance donne aux entrepreneurs les moyens de leur développement en finançant leurs projets d'innovation et d'investissement en France et à l'international.



GLOBALLIANS

Globalians est un réseau de cabinets indépendants proposant des services d'accompagnement à l'international en amont de l'implantation (sourcing, export, etc.). Globalians intervient dans les pays où Pramex n'est pas implanté.

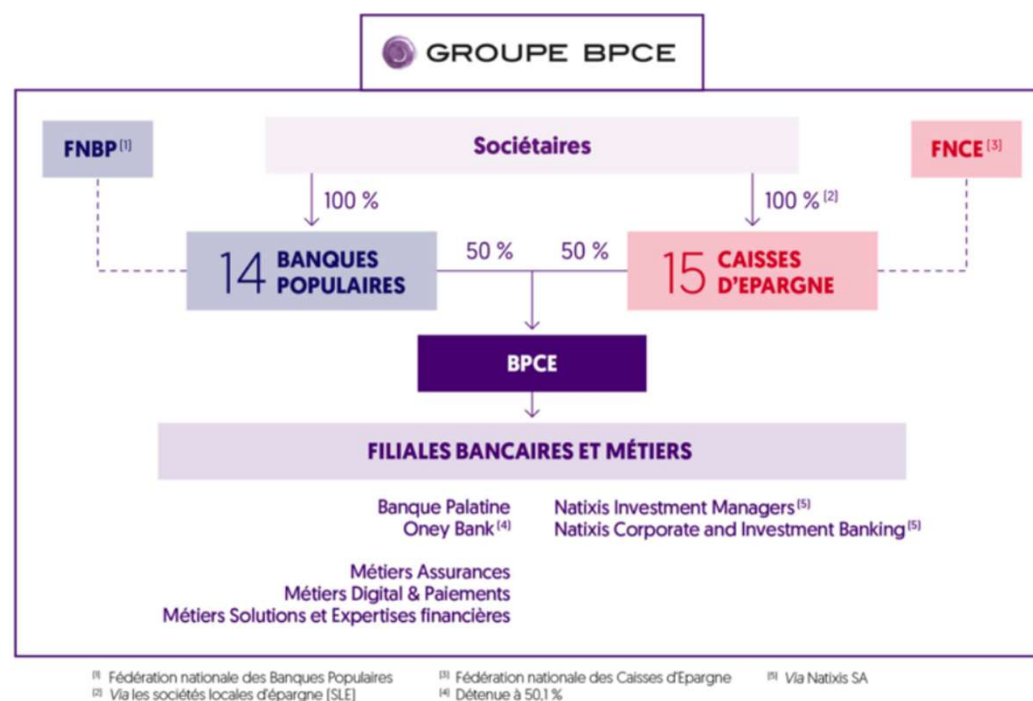
Filiale du Groupe BPCE

2^{ème} groupe bancaire en France

Le Groupe BPCE est le deuxième acteur bancaire en France. Avec 100 000 collaborateurs, il est au service de 35 millions de clients dans le monde, particuliers, professionnels, entreprises, investisseurs et collectivités locales.

Il est présent dans la banque de proximité et l'assurance en France avec ses deux grands réseaux Banque Populaire et Caisse d'Épargne ainsi que la Banque Palatine et Oney.

Il déploie également, au niveau mondial, les métiers de gestion d'actifs et de fortune, avec Natixis Investment Managers, et de banque de grande clientèle avec Natixis Corporate & Investment Banking.





groupeBPCE.com

BANQUE
POPULAIRE 

 CAISSE
D'ÉPARGNE

casden 
BANQUE POPULAIRE


CREDIT
COOPERATIF

oney

BANQUE
PALATINE 

 NATIXIS
CORPORATE AND
INVESTMENT BANKING

 NATIXIS
INVESTMENT MANAGERS