Powered by

B2B Meetings

Africagua 2025

20 et 21 novembre 2025. Palacio de Formación y Congresos de Fuerteventura

Fonctionnement de la plateforme B2B

Organisé par

Phase d'inscription

Instructions

Pour vous inscrire, rendez-vous sur ce lien: https://www.b2match.com/e/africagua-2025-water-and-renewable/sign-up/create-account.

1. Il est recommandé de prendre quelques minutes pour rassembler toutes les informations pertinentes afin de créer un profil percutant. Les informations suivantes vous seront demandées en anglais lors de l'inscription:

- **Informations personnelles**. Les inscriptions sont individuelles. Chaque personne physique participante doit créer son propre profil et y inclure son nom, son adresse e-mail, son numéro de téléphone, et indiquer si elle souhaite bénéficier du service de traduction simultanée.
- **Informations sur l'organisation**. Chaque profil d'organisation doit être créé une seule fois. Les membres de cette organisation pourront ensuite s'y rattacher. Ce profil doit inclure des informations d'intérêt public, en mettant l'accent sur les capacités et les objectifs de l'entreprise pour attirer d'autres sociétés.
- **Section "marketplace"**. Cet espace est très important pour susciter l'intérêt pour votre profil. Vous pouvez y présenter vos produits, services, technologies, offres ou demandes. Il fonctionne comme une "vitrine" et vous aidera à organiser vos réunions bilatérales. Prenez le temps de décrire en détail et clairement vos offres et vos demandes.

2. Remplissez le formulaire d'inscription de la plateforme. Indiquez quelle entité vous a fourni des informations ou un soutien.

3. Si vous ne l'avez pas encore fait, vous devez également vous inscrire au forum Africagua 2025. Les personnes et organisations qui ne se sont pas inscrites au forum Africagua ne pourront pas participer aux rencontres B2B. Vous pouvez vous inscrire ici: https://www.africaguacanarias.com/.

Phase de validation

Instructions

Les profils doivent être validés manuellement par l'équipe organisatrice pour devenir visibles et permettre aux utilisateurs d'interagir avec les autres organisations inscrites. Pendant cette période, l'équipe peut vous demander de corriger ou de compléter les informations que vous avez fournies lors de votre inscription.

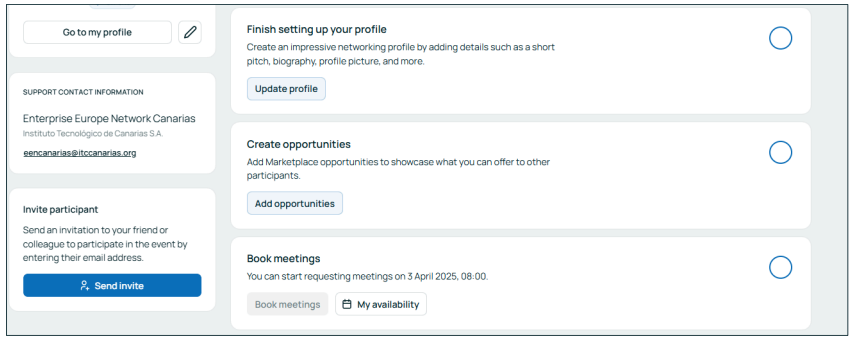
Le profil est généralement activé en moins de 24 heures ouvrables.

En cas de question ou de problème, vous pouvez contacter l'équipe organisatrice à l'adresse eencanarias@itccanarias.org.

Instructions

Networking

Pour participer au "networking" (réunions B2B ou bilatérales), il est important de consulter le programme du forum Africagua 2025 et de sélectionner vos disponibilités les 20 et 21 novembre sous 'Book Meetings < My availability'.



De cette manière, d'autres organisations pourront planifier des réunions avec vous, ou inversement, en fonction des disponibilités mutuelles. Votre agenda peut être consulté dans le menu supérieur 'Agenda', où les activités du forum et les créneaux horaires B2B sont séparés.

Demander des réunions

Vous pouvez commencer à demander des réunions dès que votre profil est validé. La date limite pour demander des réunions est le 3 novembre 2025.

1. Pour demander des réunions, le processus est très simple. Consultez d'abord la liste des participants et le 'marketplace' pour identifier les personnes que vous souhaitez rencontrer.

2. Une fois les organisations sélectionnées, vous pouvez demander des réunions via le bouton 'Request meeting', en visualisant les créneaux horaires disponibles. La plateforme se chargera de concilier la disponibilité des deux parties.

3. Les réunions seront en 'Pending' jusqu'à ce que l'autre organisation accepte l'invitation. Une fois acceptée, la réunion apparaîtra dans la section 'My agenda'.

Marketplace

La section 'marketplace' est essentielle pour favoriser les connexions stratégiques.

Il est recommandé de la consulter régulièrement et de l'utiliser autant que possible. Dans cette section, vous pouvez créer et ajouter des opportunités via le bouton 'Create opportunities - Add opportunities', en y ajoutant toutes les informations et ressources pertinentes (images, vidéos, catalogues, etc.) pour attirer l'attention d'autres organisations.

Le document décrit plusieurs modèles pour faciliter l'identification des opportunités:

Phase de 'matchmaking'

1. Produit : Décrivez le produit que votre organisation propose.
2. Service : Décrivez le service que votre organisation propose.
3. Partenariat : Indiquez que vous êtes intéressé par une collaboration avec d'autres organisations.
4. Coopération pour des projets : Exprimez que vous recherchez des partenaires pour des projets de coopération.
5. Investissement : Indiquez que vous recherchez des investissements pour vos projets ou startups.
6. Expertise : Décrivez vos domaines de spécialisation afin que d'autres organisations puissent solliciter votre soutien.
7. Demande ('request') : Décrivez toute recherche spécifique que vous souhaitez faire à Africagua 2025.
8. Poste de travail : Indiquez les postes que votre organisation offre.

Vous pouvez adresser vos questions à eencanarias@itccanarias.org