



Pós-graduação

Relações Internacionais e Negociação

UMA PARCERIA



Sumário

- 3** Os nossos diferenciais
- 4** A Pós em Relações Internacionais e Negociação
- 5** Metodologia
- 8** Os professores
- 13** Programa do Curso

Os nossos diferenciais



Conteúdos que desenvolvem a capacidade analítica de forma prática



Metodologia Problem-Based Learning (PBL).



Corpo docente formado por académicos conceituados e membros de organizações internacionais importantes.



EAD - flexibilidade, autonomia e liberdade.



Módulo de direcionamento de carreira e gestão de marca pessoal.



Projeto final prático e conectado com temas da atualidade.



Avaliações objetivas e 100% online.



Certificado com carga horária de 360h reconhecido pelo MEC.

A Pós em Relações Internacionais e Negociação

Este curso foi projetado para formar internacionalistas altamente qualificados, capazes de desempenhar papéis cruciais na negociação de interesses entre governos, empresas e organizações em uma variedade de setores.

No ambiente dinâmico das Relações Internacionais, onde a demanda por profissionais qualificados se estende além das fronteiras governamentais, esta pós-graduação se destaca ao oferecer um currículo multidisciplinar. O programa abrange desde as habilidades essenciais de negociação até uma compreensão aprofundada das complexidades culturais que permeiam as interações globais.

Você estará imerso em uma experiência educacional que não apenas enriquecerá seu entendimento das dinâmicas internacionais, mas também o capacitará a enfrentar os desafios complexos e interconectados do mundo contemporâneo.



Metodologia

Adotamos a metodologia de *Problem-Based Learning* (PBL), uma abordagem centrada no aluno que estimula o desenvolvimento de habilidades críticas.

Esse tipo de dinâmica de aprendizagem favorece, inicialmente, a autonomia do estudante. O estudo é aplicado a algo concreto e é promovido o aumento da compreensão dos temas, sendo mais fácil assimilar os conteúdos quando se torna possível debater sobre eles ou aplicar na prática.

Características da pós:

- ✓ Aulas teóricas, proporcionando flexibilidade
- ✓ Exercícios práticos conectando teorias a questões contemporâneas
- ✓ Interação entre alunos e tutores via Fórum do Clipping
- ✓ Material de apoio com resumo das aulas
- ✓ Sugestões de leituras complementares
- ✓ Projeto final prático

“Relações Internacionais é a ciência que previne, diagnostica, trata e cura as doenças do Mundo. Somos médicos do Mundo.”
Rodrigo Ferbell



Também otimizamos o formato dos conteúdos, priorizando a gravação de aulas que permitem um aprendizado flexível, adequado às restrições de cotidianos particulares.

Os materiais de apoio, bem como os roteiros de leitura, são cuidadosamente pensados, para otimizar o tempo e para permitir um estudo mais pragmático da bibliografia indicada.

Uma comunidade vibrante

Para além dos conteúdos, acreditamos que a pós-graduação em Relações Internacionais e Negociação será uma comunidade vibrante, orientada à troca de experiências e à construção de networking de altíssimo nível. Essa dimensão do curso é fomentada por meio de encontros periódicos com convidados especiais, com o objetivo de aproximar alunos e profissionais que atuem no Itamaraty, em organizações internacionais, em empresas multinacionais e em diversos outros contextos. Esses momentos de interação privilegiarão aspectos práticos voltados à rotina de trabalho e à inserção profissional, provendo insights práticos sobre as diversas formas de contribuir, de engajar-se e de posicionar-se profissionalmente no complexo mundo de hoje.



Para quem o programa é indicado

A pós é indicada para quem busca:

- Atualizar e aperfeiçoar conhecimentos relacionados às relações internacionais
- Atuar em organizações internacionais ou em ONG's com operações em diferentes países
- Atuar no apoio a negociações entre empresas internacionais
- Prover consultoria e orientações sobre temas internacionais
- Atuar no apoio e no planejamento de ações políticas, sociais ou culturais de governos, em nível federal, estadual ou municipal



Os professores

Reunimos o melhor corpo docente para prover uma experiência de aprendizado transformadora. Trouxemos não só os maiores especialistas no concurso da diplomacia como também profissionais com sólida formação acadêmica e atuação de destaque na carreira.





Tanguy Baghdadi

Mestre em Relações Internacionais pela PUC-Rio e professor de Relações Internacionais desde 2007. Cofundador e criador de conteúdo no podcast Petit Journal e é comentarista de Política Internacional da GloboNews.



Daniel Sousa

Mestre em Economia pela Universidade do Estado do Rio de Janeiro (UERJ) Daniel é comentarista de Economia na GloboNews. Atuou como analista de investimentos na Camter Engineering, gerenciando carteiras nos mercados financeiros brasileiro e norte-americano.



Nathalia Quintiliano

Nathalia tem 10 anos de experiência na região do Oriente Médio, atuando em contextos culturais diversos e adaptando estratégias para enfrentar desafios socioculturais únicos. Trabalhou para agências das Nações Unidas, empresas de consultoria e ONGs Internacionais em diversas partes do globo.



Rômulo Neves

Diplomata na Embaixada do Brasil em Maputo, Moçambique. Mestre em Sociologia pela Universidade de São Paulo e Mestre em Diplomacia pelo Instituto Rio Branco. Rômulo é especialista em Economia (FIPE-USP) e Relações Internacionais (NUPRI-USP).



Gabriela Ferreira

Pesquisadora pós-doutoral no Departamento de Ciência Política da Universidade de São Paulo (DCP-USP). Membro do Comitê Executivo da São Paulo Innovation and Science Diplomacy School (InnSciD SP-USP).



Karina Stange Calandrin

Doutora e mestra em Relações Internacionais pelo Programa de Pós-graduação San Tiago Dantas (Unesp, Unicamp e PUC-SP). Atualmente é pesquisadora de pós-doutorado do Instituto de Relações Internacionais da USP. Foi pesquisadora visitante da Universidade de Haifa em Israel.



Ariane Costa dos Santos

Doutoranda do Programa de Pós-Graduação da Escola de Ciências Sociais da FGV, com pesquisa em andamento na San Diego State University; Coordenadora de Projetos de Relações Internacionais e Educação Política da fundação política alemã Konrad Adenauer; Integrante do Grupo de Pesquisa do CNPq “Integração da América do Sul e o Papel do Brasil”;



Monique Sochaczewski

Doutora em História, Política e Bens Culturais pela FGV. Atuou ainda como Coordenadora Acadêmica e de Projetos do Centro Brasileiro de Relações Internacionais (CEBRI) de 2018 a 2020 e desde 2023 voltou a atuar na instituição como Pesquisadora Sênior do Núcleo de Cultura e Relações Internacionais. É Cofundadora do Grupo de Estudos e Pesquisa sobre o Oriente Médio (GEPOM)



Clayton Peron Franco de Godoy

Doutor e Mestre em Sociologia pela Universidade de São Paulo (USP), com atuação em temas de sustentabilidade, direitos humanos, comunidades tradicionais e meio ambiente. Possui experiência como servidor federal e como consultor na iniciativa privada, tendo consistentemente elaborado soluções integradas para o desenvolvimento socioambiental sustentável.



Wesley Sá Teles Guerra

Mestre em Políticas Sociais com especialização em Migrações pela Universidade de A Coruña (Espanha), Mestrado em Gestão e Planejamento de Cidades Inteligentes (Smartcities) pela Universitat Carlemany (Andorra) e doutorando em Sociologia e Mudanças da Sociedade Contemporânea Internacional.



Paula Rougemont

Mestre em Projetos de Cooperação Internacional pela Universidad Europea del Atlántico. Atua na área de cooperação técnica internacional (Cooperação Sul-Sul). Já desenvolveu projetos com Cabo Verde, Moçambique, Timor-Leste, Guiné-Bissau, São Tomé e Príncipe, Angola, Quênia, Paraguai, Peru, Chile e Argentina.



Analice Martinsson

Mestre em Comunicação Ambiental e Mentora de Carreira, acumulando mais de 10 anos de experiência profissional em empresas privadas, ONGs Internacionais e organismos do Sistema ONU. Ela é a criadora do primeiro canal no YouTube Brasil sobre Relações Internacionais, o “Internacionalidades” (2016).

Os professores



Juliana Queiroz

Pós-graduada em Business Administration pelo Insper. Consultoria e Coaching de Imagem pela Ecole Supérieure de Relooking; Personal Brand Strategist. Desde 2016, está envolvida em projetos ligados ao desenvolvimento humano com foco em personal branding e imagem profissional atendendo indivíduos e empresas.



Liris Gonçalves

Mentora de Branding para executivos, com mais de 30 anos de experiência no mundo corporativo como executiva dentro e fora do Brasil, quando ocupou cargos de diretoria por mais de 10 anos em empresas como C&A México, Vivara, Carrefour e Estée Lauder Company.

O programa do curso

Inovamos, ao adaptar o programa às transformações do mundo contemporâneo e aos seus impactos na prática diplomática atual. Conceitos clássicos incontornáveis são apresentados, mas de forma ressignificada e contextualizada aos dias atuais. Temáticas contemporâneas expõem os alunos a um conhecimento atualizado e relevante, transformando sua compreensão da realidade e seus horizontes de atuação profissional, no Brasil e no mundo contemporâneo.



O programa do curso

MÓDULO

PROFESSOR

TÍTULO

DISCIPLINA

Fundamentos de Relações Internacionais

Profa. Karina Calandrin
Prof. Rômulo Neves
Profa. Ariane Costa
Profa. Nathalia Quintiliano

Doutora
Mestre
Mestre
Mestre

História das Relações Internacionais
Geopolítica e Segurança Internacional
Regimes e Organizações Internacionais
Direito Humanitário Internacional

Relações Internacionais Contemporâneas (Atualidades)

Prof. Daniel Sousa
Profa. Monique Sochaczewski
Prof. Clayton Peron
Prof. Tanguy Babdadi

Mestre
Doutora
Doutor
Mestre

Economia Política Internacional
Inserção Internacional do Brasil
Desenvolvimento Sustentável e Sustentabilidade Corporativa - ESG
Desafios Geopolíticos Contemporâneos: estudos de caso
selecionados

Práticas de Relações Internacionais

Prof. Wesley Teles Guerra
Profa. Paula Rougemont
Profa. Gabriela Ferreira

Mestre
Mestre
Doutora

Paradiplomacia e Terceiro Setor
Cooperação Internacional para o Desenvolvimento
Negociação Internacional e Multiculturalidade

Bônus - Carreira Global

Profa. Analice Martinsson
Profa. Juliana Queiroz
Profa. Liris Gonçalves

Mestre
Especialista
Especialista

Gestão e Planejamento de Carreira
Gestão e Desenvolvimento de Marca Pessoal
Gestão e Construção de Rede de Relacionamentos
- Networking

Módulo / Fundamentos de Relações Internacionais



Karina Stange
Calandrin

História das Relações Internacionais

- Formação dos Governos Nacionais
- Guerra dos 30 anos e a Paz de Westfália – 1648
- As origens da Primeira Guerra Mundial
- O entreguerras
- As origens da Segunda Guerra Mundial
- Guerra Fria
- Détente e Segunda Guerra Fria
- A Nova Ordem Mundial

Módulo / Fundamentos de Relações Internacionais



Rômulo Neves

Geopolítica e Segurança Internacional

- Introdução à Geopolítica
- Geopolítica dos recursos minerais e energia
- Geopolítica de logística global e transportes
- Geopolítica da Tecnologia e das Comunicações
- Geopolítica dos Recursos Financeiros
- Geopolítica e Demografia
- Geopolítica do abastecimento
- Novos temas



Ariane Costa

Regimes e Organizações Internacionais

- Introdução e Teorias das Relações Internacionais
- Teoria dos Regimes Internacionais – questões conceituais
- Estrutura das Organizações Internacionais sob a lógica da Interdependência
- A Inserção Internacional do Brasil via Organizações Internacionais – a prática do multilateralismo
- Críticas e Reformas nas Organizações e Regimes Internacionais
- Segurança Coletiva e o longo Caminho da “Paz Perpétua”
- A Organização dos Estados Americanos e a Democracia nas Américas
- Aplicações Práticas e Projeto Final

Módulo / Fundamentos de Relações Internacionais



Nathalia
Quintiliano

Direito Internacional Humanitário

- Introdução ao Direito Internacional Humanitário
- Classificação de conflitos e grupos armados
- Princípios do DIH e aplicabilidade
- Sítios e guerras urbanas
- Resposta humanitária em zonas de conflito
- Crise de Refugiados
- Resíduos explosivos de guerra e proliferação de armas leves e de pequeno calibre
- Desafios futuros: Sistemas de armas autônomas e a proteção de civis

Módulo / Relações Internacionais Contemporâneas (Atualidades)



Daniel Souza

Economia Política Internacional

- O crescimento econômico como mecanismo de projeção de poder internacional
- Modelos de crescimento e estratégias em contraste
- Comércio exterior, integração e tensões internacionais
- Políticas monetárias e fiscais com desdobramentos globais
- Contas externas e dinâmica cambial
- Fluxo de capitais e Sistema Financeiro Internacional
- Dolarização, “desdolarização” e organizações internacionais
- Análise dos fundamentos econômicos brasileiros e impactos internacionais

Módulo / Relações Internacionais Contemporâneas (Atualidades)



Monique
Sochaczewski

Inserção Internacional do Brasil

- Evolução da Sociedade Internacional
- Liga das Nações
- Organização das Nações Unidas
- Unesco
- Organização Mundial do Comércio
- Mercosul e Aladi
- Organização dos Estados Americanos e Comunidade de Estados Latino-Americanos e Caribenhos
- Organizações Internacionais e Multilateralismo em 2024

Módulo / Relações Internacionais Contemporâneas (Atualidades)



Clayton
Peron

Desenvolvimento Sustentável e Sustentabilidade Corporativa – ESG

- O surgimento da questão socioambiental na modernidade
- Impactos e desastres socioambientais
- Do desenvolvimento econômico ao desenvolvimento sustentável: a trajetória dos conceitos
- Desenvolvimento sustentável no ambiente internacional: Eco-92, COPs, Objetivos do Desenvolvimento Sustentável (ODS) e a Agenda 2030
- Em busca de modelos alternativos: desafios e possibilidades para negócios sustentáveis
- Sustentabilidade corporativa: conceito, práticas e indicadores de gestão sustentável
- Sustentabilidade corporativa e ESG: distinções, aproximações e relações
- Finanças Sustentáveis: ESG e as iniciativas de taxonomias verdes

Módulo / Relações Internacionais Contemporâneas (Atualidades)



Tanguy
Baghdadi

Desafios Geopolíticos Contemporâneos: estudos de caso selecionados

- Quem somos nós no mundo: o Brasil diante dos desafios globais
- A energia que transforma o mundo: vetores energéticos e geopolítica
- Migrantes, refugiados e nacionalismo
- As negociações ambientais e a urgência climática
- O Oriente Médio contemporâneo: contextos e desafios
- A Armadilha de Tucídides: os atritos reais e potenciais entre EUA e China
- O sistema financeiro internacional dos século XXI
- Reflexões sobre a segurança internacional contemporânea

Módulo / Práticas de Relações Internacionais



Wesley Sá
Teles Guerra

Paradiplomacia e Terceiro Setor

- Fundamentos da Paradiplomacia I
- Fundamentos da Paradiplomacia II
- Paradiplomacia no mundo
- Paradiplomacia no Brasil
- Planejamento e Gestão de Paradiplomacia I
- Planejamentos e Gestão de Paradiplomacia II
- Elaboração do Plano de Promoção Internacional
- Reflexões sobre a segurança internacional contemporânea

Módulo / Práticas de Relações Internacionais



Paula
Rougemont

Cooperação Internacional para o Desenvolvimento

- Histórico e conceito da Cooperação Internacional para o Desenvolvimento
- Teoria da Cooperação Internacional
- Sistema de Cooperação Internacional
- Atores de Cooperação Internacional
- Brasil e a Cooperação Internacional e a Conferência das Nações Unidas sobre Cooperação Técnica entre Países em Desenvolvimento (PABA/PABA+40)
- Cooperação Internacional Brasileira para o Desenvolvimento e Cooperação Técnica
- Gestão da Cooperação Sul-Sul Brasileira
- Gestão de Projetos da Agência Brasileira de Cooperação (ABC/MRE)

Módulo / Práticas de Relações Internacionais



Gabriela
Ferreira

Negociação Internacional e Multiculturalidade

- Aspectos Culturais nas Negociações
- Inclusão Multicultural nas Etapas do Processo de Negociação Internacional
- Ética e Responsabilidade Social nas Negociações
- Estratégias de Resolução de Conflitos
- Tecnologia, Inovação e Multiculturalidade nas Negociações
- Comunicação Intercultural Eficaz
- Inteligência Cultural e Estratégias de Adaptação
- Negociação Sustentável em Contextos Multiculturais

Módulo / Práticas de Relações Internacionais

Projeto Final – Estudo de Caso Prático

O Projeto Final é o ápice do percurso acadêmico, proporcionando uma oportunidade ímpar para aplicar os conhecimentos adquiridos ao longo do curso em um cenário real de relações internacionais e negociação. Este projeto exige uma abordagem prática, crítica e inovadora, refletindo a diversidade e a complexidade do ambiente internacional.

A apresentação oral, gravada em vídeo, permite a demonstração das habilidades analíticas e a capacidade de comunicar eficazmente a demonstração das descobertas em português ou inglês



Módulo Bônus / Carreira Global



**Gestão e
Planejamento de
Carreira - Analice
Martinsson**



**Gestão e
Desenvolvimento de
Marca Pessoal -
Juliana Queiroz**



**Gestão e Construção
de Rede de
Relacionamentos -
Liris Gonçalves**

Invista no seu crescimento profissional

Clique no botão abaixo e garanta sua vaga na
Pós em Relações Internacionais e Negociação.

QUERO ME MATRICULAR!

Ficou alguma dúvida sobre a pós?

Acesse o FAQ ou converse com alguém da nossa
equipe!

UMA PARCERIA

