

# Ideias de negócio para complementar a renda

Dicas simples para  
ganhar dinheiro já!





## Aposte em um negócio para ganhar um dinheiro extra

O brasileiro gosta de empreender. Para muita gente, ter seu próprio negócio é uma forma de alcançar mais liberdade, ganhar flexibilidade no dia a dia e se realizar profissionalmente.

E, às vezes, começar um negócio é também uma saída em um momento de aperto financeiro, quando o salário já não é suficiente para pagar as contas, e é necessário ganhar um dinheiro extra.

Você se vê em alguma dessas situações? Então, está no lugar certo! Aqui você vai encontrar dicas e sugestões para começar seu negócio do zero e ter sucesso como empreendedor.

**Tenha uma boa leitura!**





# 10 benefícios de ter seu próprio negócio



Ter autonomia para trabalhar;

---



Aumentar sua renda mensal;

---



Ganhar liberdade e flexibilidade na rotina;

---



Ter a possibilidade de aprender com os erros;

---



Escolher uma área que gosta e atuar nela;

---



Impulsionar a economia em seu bairro ou cidade;

---



Ver o seu sonho virar realidade;

---



Evoluir profissionalmente e pessoalmente;

---



Conquistar a estabilidade financeira;

---



Ser reconhecido e construir um legado.



# Ideias de negócios

O primeiro passo para começar seu negócio é descobrir qual será sua **área de atuação**. Essa decisão vai ser crucial para que você possa ser feliz com seu projeto e fazer ele crescer.

Se gosta de cozinhar, a **alimentação** pode ser uma boa escolha. Já se prefere a área da **beleza**, vale seguir nesse norte. Se curte **eletrônicos**, que tal ingressar no ramo de revenda de produtos ou de assistência técnica? Tudo é possível na hora de empreender!

O mais importante é encontrar algo que você goste e que desperte o interesse dos consumidores. Ah, se você já tiver experiência ou conhecimento na área, melhor ainda!

Para te ajudar na escolha, apresentamos algumas ideias de negócios a seguir. Veja qual se encaixa melhor com o seu perfil.





## ALIMENTAÇÃO

Se você ama a cozinha e gosta de trabalhar com alimentação, encontrará muitas opções para empreender e complementar a sua renda. Vamos conhecer agora algumas ideias de negócio nesse setor!

### Vantagens

- Investimento inicial baixo
- Mercado sempre em alta
- Produção pode ser feita em casa
- Use apps de delivery para entregar
- Possibilidade de alta lucratividade

“As despesas com a alimentação fora de casa representam 31,1% do orçamento total dos brasileiros.”

**Fonte: Abrasel, 2020**



# Ideias de negócios para complementar a sua renda



## **Marmitta caseira congelada:**

são bastante procuradas por quem busca praticidade no dia a dia. É importante ter boas noções de preparo e congelamento de alimentos, além de um bom espaço no freezer para armazenar as marmittas.



**Bolo no pote:** aqui, o investimento inicial costuma ser baixo e você pode comercializar os produtos através de aplicativos de entregas e também perto de escolas, empresas e outros locais de grande circulação.



### **Hambúrgueres artesanais:**

são os queridinhos de muita gente, e você pode se destacar preparando hambúrgueres de alta qualidade. Uma boa dica é apostar na variedade de sabores, como hambúrgueres de carne, vegetarianos e veganos para aumentar a clientela.



**Pães caseiros:** produzir pães caseiros costuma exigir um custo de produção baixo e, como esse é um produto com venda muito recorrente, você pode fidelizar seus clientes sem muita dificuldade.



## EDUCAÇÃO

O setor de educação vem se reinventando através dos anos e, principalmente com o ensino à distância, surgiram novas possibilidades de empreendimento no mercado. Se você já atua nesta área, ou tem algum conhecimento que possa ser transmitido, vale a pena considerar esta ideia.

### Vantagens

- Participar da formação e desenvolvimento de pessoas
- Possibilidade de conseguir alunos fixos
- Aproveitar uma demanda em alta
- Ampla área de trabalho, conforme conhecimento e experiência
- Facilidade para conciliar as aulas com outras atividades

“O ensino à distância cresceu 378% na última década.”

**Fonte: Inep, 2019**



# Dicas de negócios no setor de educação



## **Professor de reforço**

**escolar online:** se você tem especialização em alguma área acadêmica, pode atuar apoiando alunos do ensino fundamental e médio. É possível trabalhar com ensino à distância ou presencial e cobrar por hora ou por pacote de aulas.



## **Professor de disciplinas**

**complementares:** além da grade curricular tradicional, há possibilidade de ensinar outras disciplinas para crianças e adolescentes, como programação, robótica, música, dança e gastronomia, por exemplo.



**Criador de produtos digitais:**

se você tem um conhecimento para transmitir, mas não quer dar aulas, criar materiais didáticos pode ser um bom caminho. Produzir e-books, cursos e outros produtos digitais pode ser uma forma interessante de rentabilizar seu conhecimento.



**Consultor de negócios:** você sabe tudo sobre administração de empresas, RH, finanças ou outras áreas do mundo corporativo? Então, pode ser uma boa ideia se tornar um consultor de profissionais, empresas ou até mesmo outros empreendedores.



## BELEZA

O mercado de beleza também oferece boas oportunidades para você ter uma renda extra. E não precisa investir alto para ter um salão! Existem muitos ofícios que permitem que o empreendedor preste serviços em domicílio de uma forma mais econômica e flexível.

### Vantagens

- Ampla possibilidade de atuação, em diversos segmentos
- Pode ser iniciado em um espaço em casa
- Alta procura por serviços nessa área
- Possibilidade de alta lucratividade
- Oportunidade de fidelizar os clientes

“O setor de beleza cresceu 8,2% por ano na última década e está entre os dez principais segmentos do Brasil.”

**Fonte: ABIHPEC, 2020**



# Ideias de negócio para faturar com beleza



**Manicure e pedicure:** este nicho costuma ter cursos de formação com custo acessível, o que é uma vantagem para os iniciantes. Como manicure e pedicure, você pode trabalhar em casa, em salões e também prestar serviço à domicílio.



**Design de sobrancelhas e cílios:** a procura por serviços ligados ao embelezamento do olhar vem crescendo. Por isso, se especializar neste segmento pode ser um bom caminho.



### **Cabeleireiro e barbearia:**

trabalhar com corte, coloração e tratamentos capilares também é uma boa saída para aumentar o faturamento. Prestando serviços de qualidade, você tem muitas chances de fidelizar os clientes.



### **Alongamento de unhas:**

um mercado bastante popular e que é uma aposta interessante para renda extra. O investimento inicial pode ser mais alto do que as outras áreas, mas uma vez que você crie uma clientela fiel, o lucro deve compensar.



## REVENDA DE PRODUTOS

A revenda é um mercado bastante abrangente e que ganhou novas possibilidades com a internet. Você pode comprar diferentes tipos de produtos e revendê-los tanto em espaços físicos, quanto em sites ou lojas virtuais. É um mercado que está sempre em crescimento, mas que exige cuidado na hora de escolher o que comprar para revender.

### Vantagens

- É possível atuar em diversos nichos simultaneamente
- Aproveite diferentes plataformas de vendas
- Alto potencial lucrativo
- Flexibilidade de horário
- Gestão relativamente simples

“Com avanço de dois dígitos por mês, o número de revendedores já soma 4 milhões no país.”

**Fonte: Abevd, 2020**



# Dicas para ganhar dinheiro revendendo produtos



**Revenda de produtos de catálogo:** o empreendedor atua como intermediador, divulgando as mercadorias. Os produtos de catálogo mais conhecidos são ligados à utilidades domésticas, e também cosméticos, roupas e acessórios.



**Revenda de joias e bijuterias:** comprar joias e bijuterias ou tomar os produtos em consignação também pode ser uma boa alternativa para revender pela internet ou em uma loja física.



### **Revenda de roupas e**

**calçados:** você também pode montar uma loja de roupas comprando os produtos por preços mais baixos em grandes atacados ou confecções.



### **Revenda de aparelhos**

**eletrônicos:** há uma gama muito ampla de produtos eletrônicos para revender e ganhar um dinheiro extra, como fones de ouvido, smartwatches e carregadores, por exemplo.



# 10 dicas para se tornar um empreendedor de sucesso



Busque um negócio em uma área que goste de trabalhar

---



Faça uma pesquisa de segmento e de mercado

---



Procure meios de aperfeiçoar seus conhecimentos

---



Precifique os produtos e serviços com atenção

---



Entenda o que os consumidores querem

---



Pense em qual será seu diferencial

---



Elabore objetivos a curto, médio e longo prazo

---



Capriche na produção para conquistar os clientes

---



Use as redes sociais para divulgar seus produtos e serviços

---



Continue investindo no seu negócio



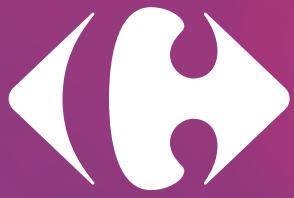
## Gostou das nossas ideias e dicas de negócios para complementar a renda?

E você sabia que o **Cartão Carrefour** pode te ajudar a transformar o seu sonho de empreender em realidade?

Além de usá-lo para fazer os primeiros investimentos no seu novo negócio, com o **Cartão Carrefour** você compra itens selecionados em até 24 vezes sem juros nas lojas ou site Carrefour e aproveita descontos exclusivos!

Conheça mais benefícios acessando [carrefoursolucoes.com.br](https://carrefoursolucoes.com.br) e boas vendas!





**Compartilhe  
esse material  
com seus amigos  
e familiares.**

**f** [@cartaocarrefour](#)

**o** [@cartao.carrefour](#)

**▶** [@cartaocarrefour](#)

**📄** [Nosso Blog](#)

