

Praktikum oder Thesis im kaufmännischen Bereich

HelioPas AI, ein derzeit entstehendes Startup aus Karlsruhe, sucht Unterstützung im kaufmännischen Bereich. Wir sind ein erfahrenes Team und bringen modernste Verfahren der künstlichen Intelligenz (Deep Learning mit täglich Terrabytes an Daten) aus der Forschung in den Markt der Ernteversicherungen. Mit Hilfe unserer Technologie wird der gesamte Bereich von Schadenmeldung bis Schadenhöhenfeststellung und Auszahlung weltweit automatisiert werden können. Dies wird Ernteversicherungen erschwinglicher machen und Landwirten, gerade in Entwicklungsländern, die dringend benötigte wirtschaftliche Stabilität ermöglichen.

Eine Auswahl Deiner möglichen Aufgaben:

- ✓ Marktrecherchen und Mitbewerbermonitoring
- ✓ Vorbereitung und Nachbereitung Kunden- und Partnertermine
- ✓ Erstellung von Vertriebsunterlagen
- ✓ Finanzen und Controlling
- ✓ Begleitung der Startupfinanzierung
- ✓ Mitarbeit bei Förderanträgen
- ✓ Mitarbeit bei monatlichen Management Reports für den Aufsichtsrat
- ✓ Mitarbeit in rechtlichen Themen

Das solltest Du mitbringen:

- ✓ Interesse an wirtschaftlichen Fragestellungen
- ✓ Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit
- ✓ Selbstständiges Arbeiten in unterschiedlichen Themengebieten
- ✓ Zielstrebigkeit und Ergebnisorientierung
- ✓ Analytischer Verstand und strukturiertes Vorgehen
- ✓ Lust daran Neues zu lernen
- ✓ Frisches Denken und Spaß am Erfolg

Das wäre ideal:

- ✓ Erfahrungen in der (Rück-) Versicherungswirtschaft
- ✓ Erfahrungen im Vertrieb oder Partnermanagement
- ✓ Erfahrungen in der Landwirtschaft
- ✓ Große Affinität zu landwirtschaftlichen Fragestellungen unserer Zeit

Bei HelioPas AI erwartet Dich:

- ✓ Starke Teamkultur und Teamfokus
- ✓ Berufliche Professionalität
- ✓ Zusammenarbeit mit namhaften Partnern
- ✓ Ein starkes Netzwerk zu interessanten Unternehmen
- ✓ Direktes Partizipieren am Unternehmenserfolg bei langfristigem Engagement
- ✓ Vielfältiges Lernen und eine steile Lernkurve
- ✓ Bezug zu Zukunftstechnologien direkt aus der Forschung
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Die Perspektive schnell weiterführende Rollen und Aufgaben zu übernehmen

Stellendetails

Einsatzort

Karlsruhe

Themengebiete

Vertrieb, Marketing, Partnermanagement, Finanzen

Dauer

3 bis 6 Monate

Umfang

Nach Möglichkeit Vollzeit

Vergütung

Gehalt und Anteile verhandelbar

Start

Ab sofort

Bewerbung

Eine aussagefähige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnis oder Notenauszug an jobs@heliopas.com

Kontakt und Fragen

Ingmar Wolff

+49 152 33638879
jobs@heliopas.com