

Vollzeitstelle Business Development (m/w)

HelioPas AI, ein derzeit entstehendes Startup aus Karlsruhe, sucht Unterstützung im kaufmännischen Bereich. Wir sind ein erfahrenes Team und bringen modernste Verfahren der künstlichen Intelligenz (Deep Learning mit täglich Terrabytes an Daten) aus der Forschung in den Markt der Ernteversicherungen. Mit Hilfe unserer Technologie wird der gesamte Bereich von Schadenmeldung bis Schadenhöhenfeststellung und Auszahlung weltweit automatisiert werden können. Dies wird Ernteversicherungen erschwinglicher machen und Landwirten, gerade in Entwicklungsländern, die dringend benötigte wirtschaftliche Stabilität ermöglichen.

Eine Auswahl Deiner möglichen Aufgaben:

- ✓ Marktrecherchen und Mitbewerbermonitoring
- ✓ Partnermanagement
- ✓ Kalt- und Warmakquise von (Pilot-)Kunden und Partnern
- ✓ Erstellung von Vertriebsunterlagen
- ✓ Mitentwicklung der Unternehmensstrategie und Marktpositionierung
- ✓ Entwicklung der Unternehmenskommunikation
- ✓ Aktualisieren des Geschäftsplans
- ✓ Finanzen und Controlling
- ✓ Schreiben von Förderanträgen
- ✓ Erstellen der monatlichen Management Reports für den Aufsichtsrat
- ✓ Mitarbeit in rechtlichen Themen

Das solltest Du mitbringen:

- ✓ Studium (laufend oder abgeschlossen) in wirtschaftlichen Themen oder entsprechende Arbeitserfahrung
- ✓ Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit
- ✓ Selbstständiges Arbeiten in unterschiedlichen Themengebieten
- ✓ Zielstrebigkeit und Ergebnisorientierung
- ✓ Analytischer Verstand und strukturiertes Vorgehen
- ✓ Lust daran Neues zu lernen
- ✓ Frisches Denken und Spaß am Erfolg

Das wäre ideal:

- ✓ Erfahrungen in der (Rück-) Versicherungswirtschaft
- ✓ Erfahrungen im Vertrieb oder Partnermanagement
- ✓ Erfahrungen in der Landwirtschaft
- ✓ Große Affinität zu landwirtschaftlichen Fragestellungen unserer Zeit

Bei HelioPas AI erwartest Dich:

- ✓ Starke Teamkultur und Teamfokus
- ✓ Professionelle Arbeitsweise
- ✓ Zusammenarbeit mit namhaften Partnern
- ✓ Ein starkes Netzwerk zu interessanten Unternehmen
- ✓ Direktes Partizipieren am Unternehmenserfolg bei langfristigem Engagement
- ✓ Vielfältiges Lernen und eine steile Lernkurve
- ✓ Bezug zu Zukunftstechnologien direkt aus der Forschung
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Die Perspektive schnell weiterführende Aufgaben zu übernehmen

Stellendetails

Einsatzort
Karlsruhe

Themengebiete
Vertrieb, Marketing,
Partnermanagement,
Finanzen

Dauer
Unbefristet

Umfang
Vollzeit

Vergütung
Gehalt und Anteile
verhandelbar

Start
Ab sofort

Bewerbung
Eine aussagefähige
Bewerbung mit
Anschreiben, Lebenslauf
und Zeugnis oder
Notenauszug an
jobs@heliopas.com

Kontakt und Fragen

Ingmar Wolff

+49 152 33638879
jobs@heliopas.com