

2024

 BAMBOOFIN



Investissez dans l'avenir
de votre éducation

SOMMAIRE

1	Introduction.....	2
2	Qui sommes-nous ?.....	3
2.1	Notre Mission.....	3
2.2	Notre engagement.....	3
2.3	Présent dans l'ère du temps.....	3
3	Notre solution.....	4
3.1	La France en chiffres.....	4
3.2	Notre réponse.....	7
3.2.1	Éduquer financièrement.....	7
3.2.2	Apprendre à investir.....	7
3.2.3	Découvrir le monde des Crypto et le Web3.....	7
4	Nos services phares.....	8
4.1	L'accompagnement personnalisé.....	8
4.2	L'abonnement Premium.....	9
5	Pourquoi nous soutenir ?.....	10
6	Nos résultats en 2023.....	11
7	Nos perspectives pour 2024.....	13
7.1	Adoption.....	13
7.2	Expansion.....	13
7.3	Partenariats.....	13
8	Instauration de Deux Nouvelles Offres.....	14
8.1	Formation Entreprises / Salariés.....	14
8.2	Bamboofin LABS.....	14
9	Projections chiffres.....	15
10	État du marché.....	16
10.1	Taille du marché cible.....	16
10.2	Tendance du marché.....	16
10.3	Éducation du marché.....	16
10.4	Nos avantages concurrentiels.....	16
10.5	Nos concurrents.....	16
11	Notre équipe.....	17
12	Conclusion.....	18
13	Sources.....	19

1 Introduction

Notre projet repose sur la conviction profonde que la technologie blockchain représente l'avenir incontestable. Nous sommes fermement persuadés que cette technologie va se généraliser, que son utilisation deviendra incontournable, que ce soit de manière consciente ou inconsciente. Parallèlement, nous sommes lucides sur les défis pressants du monde économique contemporain, qui semble s'acheminer vers une impasse inévitable, un constat que l'histoire monétaire tend à corroborer.

Dans ce contexte, nous adoptons une perspective unique. Plutôt que de prôner des révoltes dans les rues contre les gouvernements, nous croyons fermement que le véritable catalyseur du changement réside dans l'éducation, plus précisément dans l'éducation financière. En France, en particulier, le déficit d'éducation financière est flagrant, avec de nombreuses personnes percevant ce domaine comme inaccessible et incompréhensible. Notre mission est de démontrer que, au contraire, la compréhension de la finance est à la portée de tous, qu'elle est finalement accessible et réalisable lorsque l'on s'engage dans un processus éducatif et que l'on consacre un peu de temps à cette démarche. Nous sommes là pour rendre la finance accessible, simple et compréhensible, transformant ainsi la compréhension financière en un levier de changement durable.

2 Qui sommes-nous ?

2.1 Notre Mission

Notre mission est profondément ancrée dans la démocratisation de l'accès à l'investissement, avec un focus particulier sur la compréhension et l'utilisation des cryptomonnaies. Nous croyons fermement que chaque individu a le droit d'accéder à une éducation financière de qualité, surtout dans le contexte en constante évolution des marchés financiers, et nous nous concentrons sur la crypto en tant que moteur d'innovation et de croissance économique.

En tant que société, nous nous engageons à rester fidèles à nos valeurs de transparence, d'éducation et d'innovation. Nous sommes impatients de mettre en œuvre nos projets ambitieux, de toucher un public plus large et de contribuer activement à façonner l'avenir. Rejoignez l'aventure !

2.2 Notre engagement

Notre équipe incarne la passion, et l'expertise nécessaires pour propulser Bamboofin vers de nouveaux sommets.

Nous sommes fiers de notre capacité à nous adapter aux besoins changeants du marché et des clients, témoignant ainsi d'une agilité stratégique essentielle à notre succès.

- Éducation Inclusive :

Nous nous efforçons d'éduquer tous les publics, des débutants curieux aux investisseurs expérimentés. L'éducation est le fondement de l'autonomie financière, et nous nous engageons à la rendre accessible à tous.

- Transparence Totale :

Nous pensons que la confiance est construite sur la transparence. Nos cours, services et conseils reposent sur des informations claires et honnêtes, donnant aux utilisateurs la confiance nécessaire pour prendre des décisions financières éclairées.

- Innovation Continue :

Dans l'écosystème dynamique de la crypto, l'innovation est constante. Nous nous engageons à rester à la pointe des développements technologiques et des opportunités d'investissement, assurant ainsi à nos utilisateurs des conseils pertinents et actualisés.

2.3 Présent dans l'ère du temps

Bamboofin n'est pas simplement une entreprise, c'est une communauté, une ressource éducative, et une force positive dans le monde financier.

Nous sommes prêts à créer un impact significatif et à inspirer la prochaine génération d'investisseurs informés et éduqués.

Notre mission s'étend au-delà de l'éducation financière individuelle. Nous aspirons à jouer un rôle actif dans la réduction des inégalités financières en offrant des opportunités éducatives aux personnes de tous horizons. En autonomisant nos utilisateurs avec des connaissances financières solides, nous contribuons à la création d'une société plus équitable et éclairée.

3 Notre solution

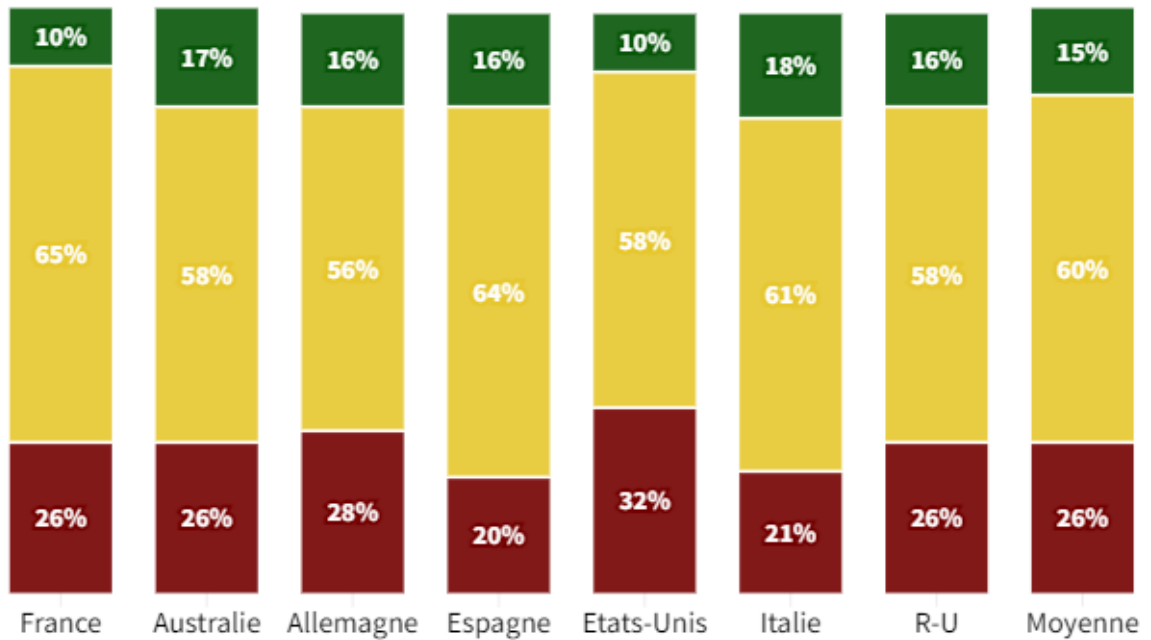
3.1 La France en chiffres

En premier lieu, la France se classe parmi les pays présentant un niveau de culture financière relativement faible, comme l'indique l'étude d'Allianz de 2023 :

La France est parmi les pays ayant la moins bonne culture financière

Niveau d'éducation financière par pays, en %

■ Bas ■ Moyen ■ Haut



D'après BFM Bourse, 36% des Français expriment le désir d'améliorer leurs connaissances financières, ce qui équivaut à plus de 24 millions de personnes ! Ces chiffres révèlent clairement une demande croissante d'éducation financière, soulignant un besoin non comblé au sein de la population française.

Qu'en est-il de la situation financière, des placements et des investissements des Français ? Selon une étude de la Banque de France :

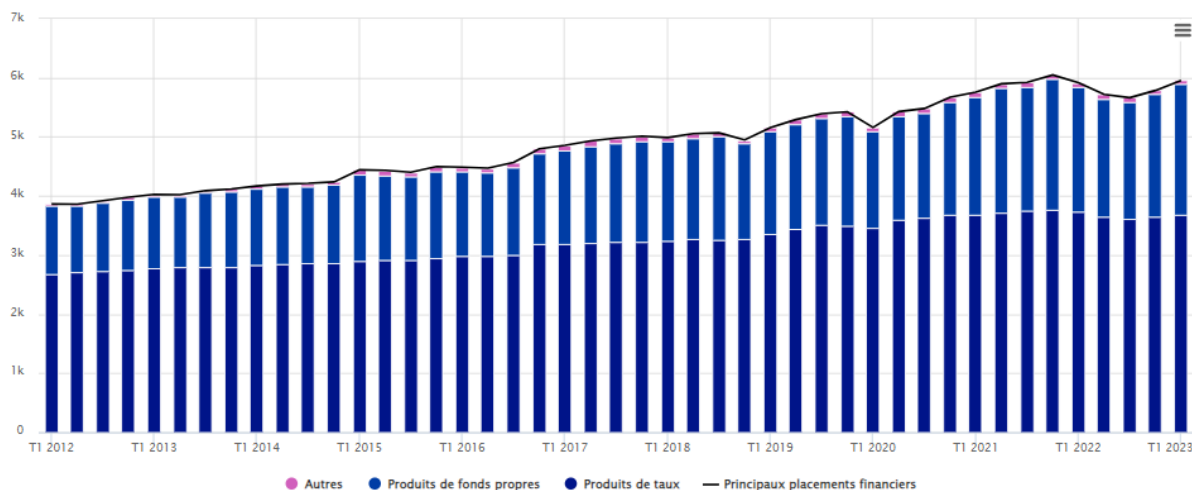
- 21% des Français détiennent un compte dans une banque 100% en ligne.
- 40% optent pour des services bancaires en ligne.
- 51% déclarent avoir mis de l'argent de côté sur un livret d'épargne au cours des 12 derniers mois.
- 23% ont placé de l'argent sur une assurance-vie.
- 51% déclarent avoir des dettes.

Ces données mettent en lumière la conscience des Français à l'égard de la digitalisation, avec au moins une personne sur deux exprimant le souhait de réaliser des investissements à long terme en épargnant régulièrement. Cependant, en ce qui concerne les livrets et les placements, se demander si les Français bénéficient d'un accompagnement adéquat demeure une question essentielle.

Et le patrimoine financier des ménages français ne cesse d'augmenter, comme le révèle une étude de la Banque de France :

Patrimoine financier des ménages

Encours des placements en valeur de marché (Mds EUR)



Enfin, intéressons-nous au patrimoine brut des Français, à sa composition et à la corrélation selon l'âge des citoyens.

On constate que la moitié des ménages déclare :

- Un patrimoine brut supérieur à 177 200€, contre 166 100€ début 2018.
- Un patrimoine net supérieur à 124 800€, contre 119 600€ en 2018.
-

En hausse chaque année, les Français aspirent constamment à améliorer leur patrimoine financier. Quant à la composition de celui-ci, elle se décline ainsi :

- 62% en biens immobiliers.
- 21% d'actifs financiers (avec une variation significative en fonction de l'éducation financière).
- 11% de patrimoine professionnel.
- 6% de patrimoine résiduel (voitures, bijoux, collections, équipements de la maison, ...).

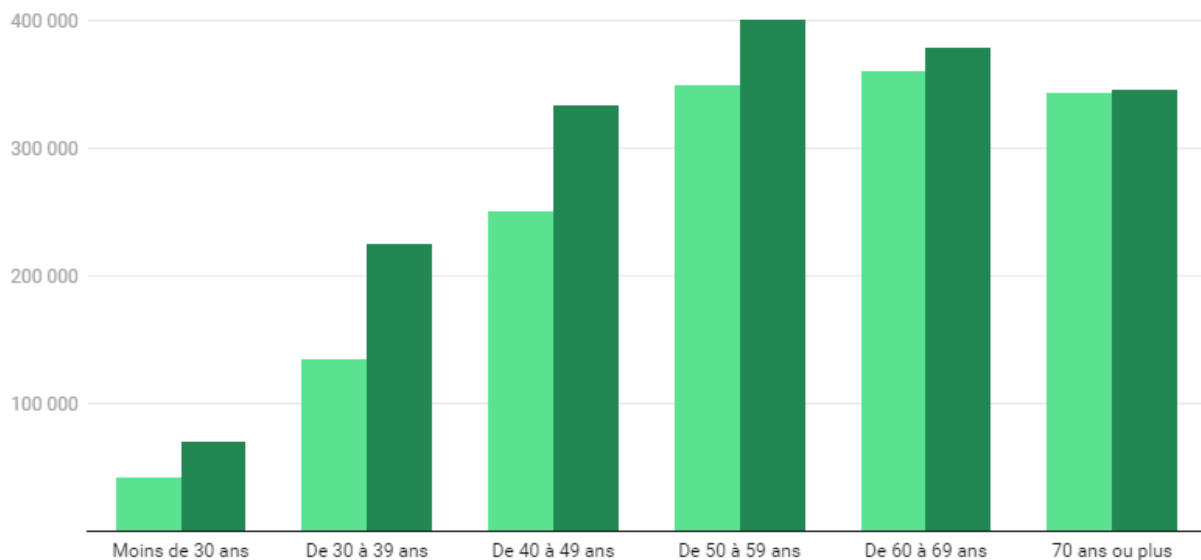
Il est intéressant de noter que les 1% les plus aisés détiennent davantage d'actifs financiers (27%) et professionnels (34%), mais beaucoup moins d'immobilier (36%). Les plus riches investissent plus et mieux grâce à l'éducation financière reçue.

En ce qui concerne l'évolution en fonction de l'âge, le patrimoine ne fait qu'augmenter jusqu'à 60 ans avant de décroître légèrement.

Montants moyens des patrimoines brut et net des ménages selon l'âge de la personne de référence début 2021

En euros

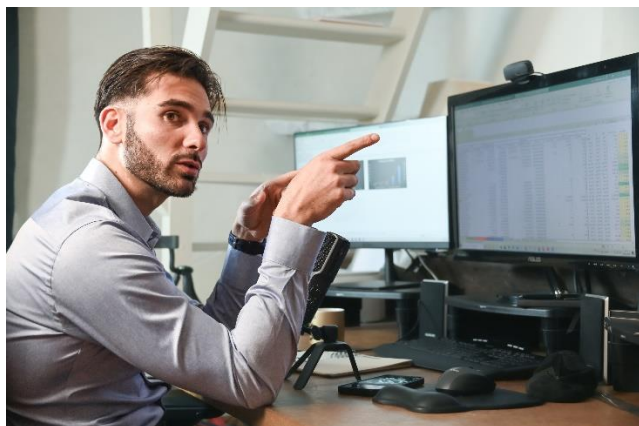
■ Patrimoine net ■ Patrimoine brut



3.2 Notre réponse

3.2.1 Éduquer financièrement

Au cœur de notre engagement réside une mission fondamentale : éduquer financièrement nos clients. Chez Bamboofin, nous croyons que l'émancipation financière commence par la connaissance, et nous nous efforçons de fournir des ressources éducatives de qualité pour guider nos clients vers la compréhension et la maîtrise de leur parcours financier.



Nous proposons des **accompagnements personnalisés** sous forme de cours privés, adaptés aux besoins spécifiques de nos clients.

En plus de ces cours, nous mettons à disposition de notre communauté des **ressources éducatives objectives** et pertinentes, renforçant ainsi notre engagement envers une éducation financière complète et de qualité.

Avec notre engagement continu envers l'éducation financière, nous visons à créer des investisseurs éclairés et autonomes, prêts à naviguer avec assurance dans le monde complexe de la finance.

3.2.2 Apprendre à investir

Investir est un art, et chez Bamboofin, nous nous positionnons comme vos guides dans l'apprentissage de cette discipline. Du développement de compétences d'analyse à la compréhension des marchés, notre objectif est de vous armer avec les connaissances nécessaires pour prendre des décisions d'investissement informées.



Nous sommes à **l'écoute** attentive de nos clients, cherchant à comprendre leurs défis uniques afin de proposer un **accompagnement sur mesure**.

Notre engagement est de répondre de manière précise et effective à leurs besoins, renforçant ainsi notre **relation privilégiée** avec chaque membre de notre communauté.

En apprenant les rouages de l'investissement avec Bamboofin, vous ne faites pas seulement des choix avisés, vous construisez une base solide pour des stratégies d'investissement durables et fructueuses.

3.2.3 Découvrir le monde des Crypto et le Web3

Plongez dans l'avenir avec Bamboofin en explorant le monde captivant des crypto-monnaies et du Web3. Notre engagement à vous faire découvrir ces innovations technologiques repose sur la conviction que l'avenir financier réside dans la décentralisation et l'adoption de nouvelles technologies.



Nous percevons les divers écosystèmes blockchain comme **une innovation majeure** dans le monde de l'investissement.

Notre objectif est de les faire découvrir à nos clients et de contribuer, à notre échelle, à une **adoption de masse** en partageant notre expertise et notre passion pour ces nouvelles opportunités.

En embrassant le potentiel du Web3 et des crypto-monnaies avec Bamboofin, vous non seulement élargissez votre horizon financier, mais vous participez également à la construction d'un avenir où la technologie redéfinit les normes de la finance.

4 Nos services phares

Bienvenue chez Bamboofin, où l'avenir financier prend forme. Explorez nos services phares, l'accompagnement personnalisé et le service premium, conçus pour vous offrir une expérience d'investissement exceptionnelle, associant éducation approfondie et avantages exclusifs.

4.1 L'accompagnement personnalisé

Un service haut de gamme offrant des sessions individuelles d'une heure. Nos experts guident les clients à travers des sujets spécifiques tels que l'éducation de base en crypto, les plans d'investissement personnalisés en fonction de leur capital, et l'éducation au trading.

Nous offrons également des packs d'heures qui comprennent des formations approfondies sur des sujets spécifiques. Par exemple, un pack de 5 heures dédié à la compréhension des fondements des cryptomonnaies et de leur rôle actuel. De même, un pack de 5 heures se concentre sur l'évaluation des besoins en investissement du client, élaborant des plans personnalisés pour les investissements à court, moyen et long terme, tout en prenant en compte la gestion des risques individuelle du client.

Pour ceux intéressés par le trading, nous proposons également un pack de 10 heures de formation approfondie. Ces packs offrent une approche ciblée pour répondre aux besoins spécifiques de nos clients, renforçant ainsi notre engagement envers une éducation financière personnalisée et approfondie.

4.2 L'abonnement Premium

Un accès exclusif à une bibliothèque complète d'éducation spécialisée. Les abonnés bénéficient de documents, cours en groupe spécialisés, et de contenus exclusifs. Cet abonnement offre une expérience d'apprentissage approfondie et continue.

Cet abonnement premium offre un suivi approfondi et constamment actualisé de nos clients. Nous avons identifié de nombreuses formations coûteuses sur le marché qui dispensent des cours basés sur des projets obsolètes ou des observations erronées. Cette problématique a été clairement soulignée par les retours clients de notre POC, où de nombreux clients ont exprimé leurs préoccupations quant aux arnaques et à la qualité variable des formations disponibles. Pour contrer cela, nous avons adopté un modèle d'abonnement mensuel, garantissant une éducation financière continuellement mise à jour en temps réel.

Tous nos contenus sont régulièrement vérifiés par notre équipe de veille technique, nous permettant d'adapter nos formations en fonction des événements économiques, macroéconomiques et des actualités cruciales qui émergent chaque jour. Cette flexibilité représente une réelle valeur ajoutée, rare sur le marché, qui nous distingue particulièrement de nos concurrents. Notre abonnement propose un accompagnement en temps réel, avec des discussions disponibles 7j/7, des formations écrites mises à jour régulièrement, la publication de nouveaux contenus chaque mois, ainsi que des points de situation réguliers.

Explorez le monde complexe de la finance avec Bamboofin. De l'accompagnement personnalisé, des packs thématiques approfondis à l'abonnement Premium offrant des contenus constamment actualisés, nous adaptons notre expertise à vos besoins spécifiques. Venez également découvrir nos autres services, et plongez dans la question cruciale : pourquoi nous soutenir ?

5 Pourquoi nous soutenir ?

Notre initiative de levée de fonds revêt une importance capitale pour l'essor de Bamboofin. Découvrez les raisons pour lesquelles votre soutien contribuera non seulement à notre succès, mais aussi à l'avancement de l'éducation financière dans l'écosystème crypto francophone.

1 : Cette levée de fonds est cruciale pour réaliser les ambitions à court, moyen et long terme de Bamboofin, propulsant notre projet vers de nouveaux sommets.

2 : Les fonds mobilisés seront stratégiquement investis dans l'expansion sur les réseaux sociaux, l'acquisition de clients individuels et d'entreprises, accélérant ainsi notre trajectoire vers la rentabilité à court terme.

3 : Pour concrétiser nos ambitions, nous avons besoin d'élargir notre équipe et de certifier nos compétences. Notre objectif est de devenir la principale plateforme d'éducation financière dans l'écosystème crypto francophone.

4 : En participant à la croissance de Bamboofin grâce à cette levée de fonds, vous contribuez à démocratiser l'accès à l'éducation financière, impactant positivement un nombre croissant d'individus.

5 : Soutenir notre initiative vous positionne en tant qu'acteur clé du développement d'un projet novateur dans l'éducation financière et la blockchain, offrant également une opportunité de retour sur investissement attrayant.

En investissant dans notre projet, vous devenez un acteur clé de la transformation de l'éducation financière. Votre soutien va bien au-delà d'un simple investissement financier ; il participe à l'édification d'une communauté éclairée et au succès durable de Bamboofin.

6 Nos résultats en 2023

L'année 2023 représente les premiers pas significatifs du projet Bamboofin.

Conscients de la nécessité de démontrer notre valeur, tant au niveau de l'entreprise que vis-à-vis de nos clients et de notre chiffre d'affaires, nous avons entrepris un Proof of Concept (POC) de mars à décembre 2023.

Cette démarche nous a permis de consolider notre position et de présenter des résultats tangibles. Forts de cette expérience, nous sollicitons désormais les investisseurs pour poursuivre notre professionnalisation. Nous avons bâti une équipe solide et acquis une compréhension approfondie des besoins de nos clients français. Ainsi, nous sommes prêts à concrétiser nos ambitions. Passons à l'application.



Nombre d'abonnés sur nos réseaux :

Nous avons enregistré une croissance exceptionnelle en 2023, avec une augmentation de notre base d'abonnés de plus de 200 % par rapport à l'année précédente.

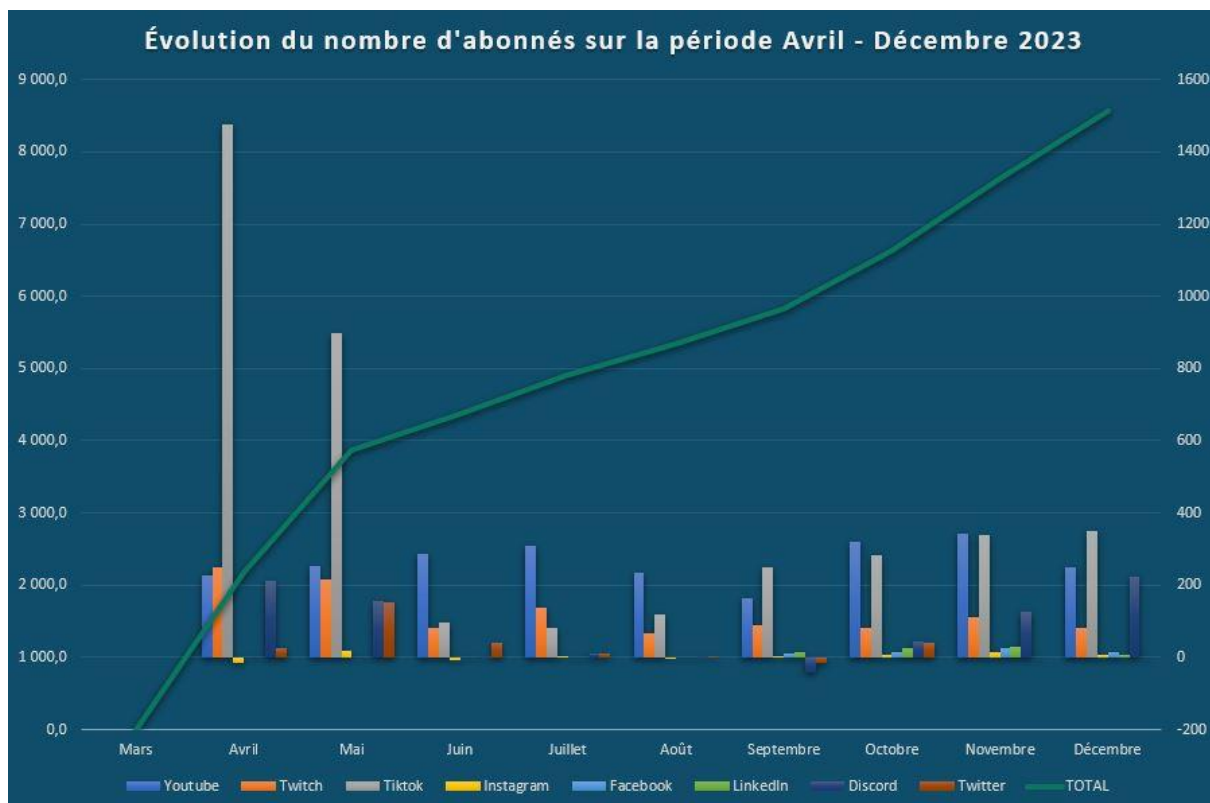
Nombre de clients accompagnés :

Notre clientèle ne cesse de croître, témoignant d'une satisfaction grandissante envers nos services, avec un taux de satisfaction de **98 %** et de nombreux retours positifs.

Nombre de nouveaux collaborateurs :

Notre excellence et notre esprit innovant ont été reconnus par l'industrie, illustrés par de nouvelles collaborations avec d'importants acteurs de l'écosystème, tels que des créateurs de contenu, des entreprises de gestion de fonds, et des acteurs du minage.

Voici graphiquement l'évolution de notre base d'abonnés sur les divers réseaux sociaux où nous sommes actifs :



En conclusion, l'année 2023 a marqué une période de croissance significative pour Bamboofin. Avec une augmentation de plus de 200% du nombre d'abonnés, un taux de satisfaction client exceptionnel de 98%, et des partenariats stratégiques établis avec des acteurs clés de l'écosystème, nous avons consolidé notre position en tant que leader émergent dans le domaine de l'éducation financière et de la blockchain.

Ces résultats positifs témoignent de notre engagement envers l'excellence, de la satisfaction croissante de notre clientèle et de la reconnaissance de notre innovation au sein de l'industrie.

Forts de ces réussites, nous sommes prêts à relever de nouveaux défis et à poursuivre notre mission d'éduquer, d'innover et de façonner l'avenir financier.

7 Nos perspectives pour 2024

À l'aube de l'année 2024, Bamboofin se positionne avec détermination pour anticiper et s'adapter aux évolutions majeures du secteur financier. Nos perspectives pour cette nouvelle année sont guidées par trois piliers stratégiques : l'adoption croissante des produits financiers, notre expansion tant physique qu'en ligne, et la consolidation de partenariats stratégiques. Découvrons ensemble notre vision et nos ambitions pour les mois à venir.

7.1 Adoption

Le secteur financier connaît une évolution constante, avec une augmentation significative de l'intérêt pour les produits financiers traditionnels et les écosystèmes crypto. Nous anticipons une croissance continue de cette tendance, reflétant une transition vers une utilisation plus répandue de la blockchain dans les transactions quotidiennes et les stratégies d'investissement. Cette adoption croissante offre des opportunités d'éducation financière essentielles que nous sommes prêts à saisir et à exploiter pour le bénéfice de notre communauté.

7.2 Expansion

En 2024, notre objectif d'expansion se traduira par une présence plus marquée, à la fois physique et en ligne. Nous prévoyons de mettre en œuvre des stratégies marketing robustes, incluant une création de contenus diversifiée et percutante, ainsi que des campagnes publicitaires ciblées sur des plateformes mondialement reconnues telles que Meta, Google et LinkedIn. Cette expansion nous permettra d'atteindre un public plus large, renforçant ainsi notre position en tant que leader de l'éducation financière.

7.3 Partenariats

Notre vision pour 2024 inclut une collaboration étroite avec d'autres acteurs du secteur financier. Nous cherchons à établir des partenariats stratégiques avec des entreprises B2B et des organisations partageant nos valeurs. Ces alliances renforceront notre position sur le marché, ouvrant la voie à des synergies mutuellement bénéfiques. En participant activement à des événements tels que des meet-ups et des salons, nous visons également à élargir notre réseau professionnel et à explorer de nouvelles opportunités de partenariat, contribuant ainsi à notre croissance continue.

En concluant notre aperçu des perspectives 2024, nous affirmons notre engagement à naviguer avec agilité dans le paysage dynamique de la finance et de la blockchain. Les défis ne sont que des opportunités déguisées, et nous sommes prêts à saisir chaque occasion pour contribuer à l'éducation financière et à façonner l'avenir de l'investissement. Restez à nos côtés pour une année prometteuse et riche en réalisations.

8 Instauration de Deux Nouvelles Offres

Fort de nos accomplissements en 2023 et guidés par les retours de nos clients et membres de la communauté, nous sommes désormais en mesure d'anticiper les besoins du marché.

C'est ainsi qu'en ce début d'année 2024, grâce à notre récente levée de fonds, nous sommes fiers de présenter deux nouvelles offres stratégiques qui marqueront une étape importante dans l'évolution de Bamboofin. Ces services comprennent des formations dédiées aux entreprises et aux salariés, approuvées Qualiopi pour un financement via le CPF, ainsi que Bamboofin LABS, une newsletter conçue pour les investisseurs avec une approche plus passive.

8.1 Formation Entreprises / Salariés

De nombreuses entreprises disposent de budgets de formation sous-utilisés, mal alloués ou sous-exploités, limitant ainsi leur impact sur le développement des compétences de leurs employés.

Notre nouveau service de formation s'inscrit comme une réponse innovante à cette problématique, offrant des solutions adaptées aux besoins croissants des entreprises en matière de formation financière et de compréhension des nouvelles technologies.

Nous proposerons des forfaits flexibles, disponibles en format de formation à distance ou en présentiel, adaptés aussi bien aux salariés qu'à la direction financière des entreprises.

Nos formations seront validées Qualiopi, permettant ainsi le financement via les Crédits CPF et les fonds de formation des entreprises.

8.2 Bamboofin LABS

Bamboofin LABS introduit une newsletter exclusive accessible par abonnement, proposant des conseils d'investissement provenant d'experts dans les domaines traditionnels et des cryptomonnaies.

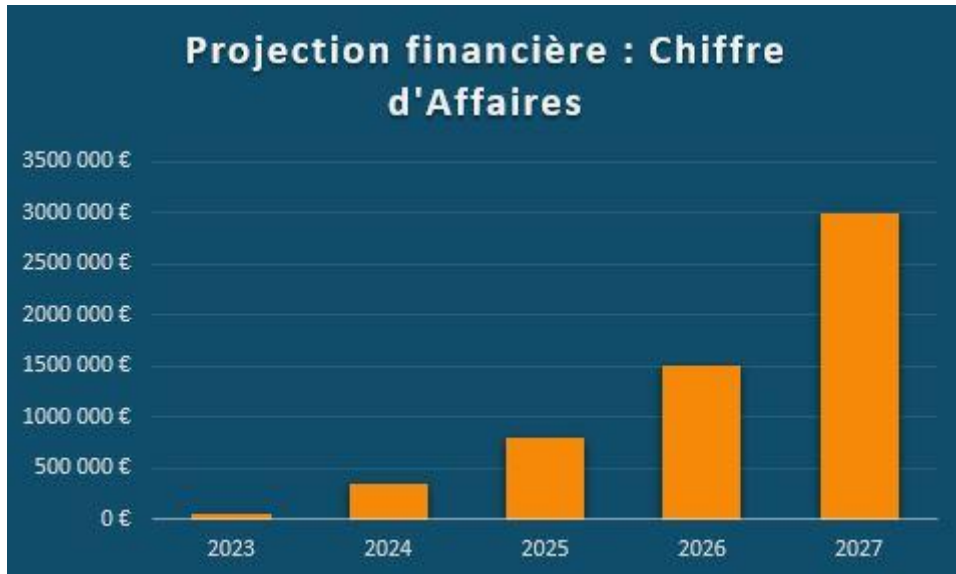
Cette newsletter se distingue par sa conception pour une approche d'investissement plus passive, offrant une synthèse approfondie de l'actualité financière et des recommandations éclairées. Les abonnés bénéficieront d'analyses expertes, de perspectives stratégiques, ainsi que de présentations détaillées de projets prometteurs.

Cette ressource inestimable est conçue pour aider les investisseurs à prendre des décisions éclairées dans un environnement financier en constante évolution.

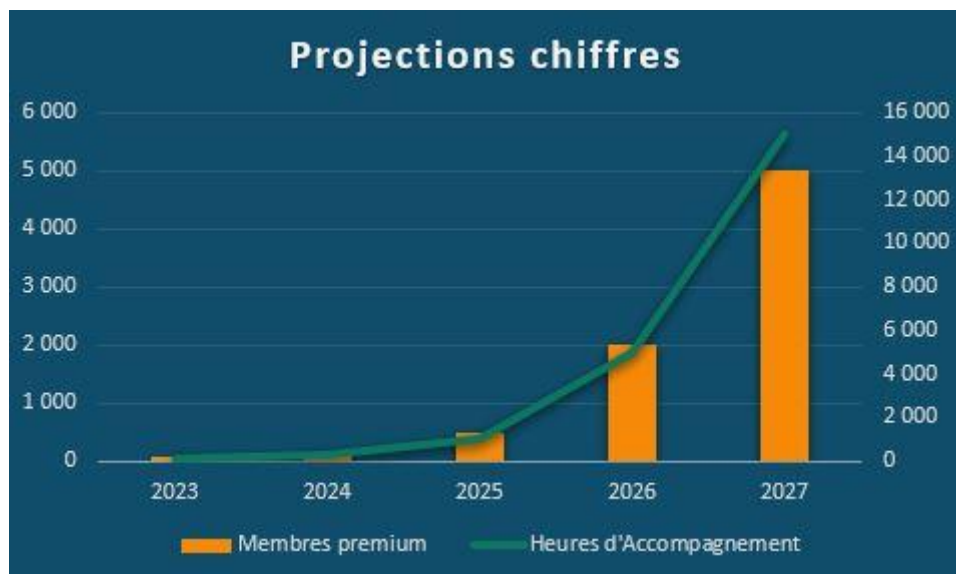
En plus des contenus exclusifs, Bamboofin LABS propose un accès privilégié à des éditions antérieures de la newsletter à des tarifs avantageux. Ainsi, les abonnés peuvent accéder à une bibliothèque complète de connaissances financières, renforçant leur expertise et leur compréhension du marché.

9 Projections chiffres

Grâce à cette levée de fonds, Bamboofin s'apprête à déployer une stratégie financière ambitieuse visant une croissance significative de nos résultats. Ces investissements stratégiques constituent un levier essentiel pour garantir le bon fonctionnement et la prospérité continue de notre entreprise.



Voici les projections relatives à nos deux services principaux, soigneusement élaborées en tenant compte de l'état actuel du marché et des données financières françaises que nous avons présentées précédemment. Ces chiffres reflètent de manière réaliste les opportunités et le potentiel de croissance que nous envisageons pour ces services.



Grâce à cette levée de fonds, Bamboofin prévoit une amélioration continue de ses performances financières, renforçant ainsi notre base pour un développement soutenu. Les projections de nos services phares, basées sur une analyse approfondie du marché français, confirment notre vision et témoignent d'un potentiel de croissance significatif. Nous sommes confiants dans notre capacité à atteindre nos objectifs ambitieux grâce à ces fonds.

10 État du marché

10.1 Taille du marché cible

La taille du marché cible est significative, dépassant les 101 milliards d'euros d'épargne annuelle. Nous avons un potentiel d'impact étendu, couvrant plus de 150 000 TPE-PME et représentant environ 546 milliards d'euros investis sur les Livrets A. Cette ampleur offre une opportunité exceptionnelle pour consolider notre position sur le marché et contribuer à la croissance financière de nos clients.

10.2 Tendance du marché

La tendance du marché est indubitablement en faveur de l'éducation financière. Avec seulement 1% des Français investissant dans les cryptomonnaies, il est évident que la demande pour comprendre ces technologies émergentes est en constante augmentation. Par ailleurs, la nécessité d'une éducation financière globale reste un impératif, soulignant la pertinence de notre proposition axée sur l'éducation.

10.3 Éducation du marché

L'éducation du marché met en évidence le manque crucial de ressources accessibles et la nécessité d'un accompagnement. Face au tabou persistant autour de l'argent, notre approche transparente et pédagogique vise à combler ces lacunes, offrant un accès facile à des informations financières fiables et à un accompagnement personnalisé.

10.4 Nos avantages concurrentiels

Nos avantages concurrentiels se fondent sur notre recul stratégique et notre approche pédagogique distinctive. Notre forte présence sur les réseaux sociaux renforce la visibilité de notre marque, tandis que notre expérience éprouvée et la pertinence de nos services éducatifs distinguent Bamboofin sur un marché concurrentiel.

10.5 Nos concurrents

En identifiant nos concurrents tels qu'Alyra, Blockchain Business School et d'autres créateurs de contenus, nous soulignons notre différenciation par une approche holistique. L'expérience approfondie de notre équipe et la pertinence exceptionnelle de nos services éducatifs font de Bamboofin une option incontournable pour l'éducation financière.

En conclusion, la taille impressionnante de notre marché cible, la tendance croissante vers une éducation financière, et les besoins du marché en matière d'accompagnement mettent en lumière l'opportunité stratégique que représente Bamboofin.

Nos avantages concurrentiels, basés sur la transparence, la pédagogie, et notre forte présence sur les réseaux sociaux, renforcent notre positionnement unique sur le marché. Face à une concurrence variée, notre équipe expérimentée et nos services pertinents font de nous le choix privilégié pour ceux cherchant une éducation financière de qualité.

11 Notre équipe

Forts d'une équipe diversifiée et talentueuse, nous, les deux fondateurs de Bamboofin, sommes accompagnés par 10 professionnels triés sur le volet.

Ensemble, nous formons une équipe unie et compétente, prête à relever les défis de l'éducation financière dans le monde de la blockchain.



12 Conclusion

Dans cette présentation détaillée de Bamboofin, nous avons exploré divers aspects cruciaux de notre projet. Depuis la genèse de l'idée jusqu'à la création de nos services innovants, nous avons jeté les bases d'une plateforme éducative unique, dédiée à l'évolution du monde de la finance et de la blockchain.

Notre équipe, composée de deux fondateurs passionnés et soutenue par des professionnels triés sur le volet, incarne notre engagement envers l'éducation financière. Nous avons détaillé nos services phares, tels que l'accompagnement personnalisé et l'abonnement Premium, soulignant notre différenciation sur le marché grâce à une approche transparente, des contenus de qualité et une flexibilité inégalée.

La genèse de notre projet, les étapes du développement, la proposition de valeur axée sur l'éducation financière et la blockchain, ainsi que nos nouveaux services ont été présentés de manière à mettre en lumière notre vision et notre mission. Nous avons également discuté de notre démarche novatrice pour répondre aux besoins de nos utilisateurs, établir des partenariats stratégiques, et notre engagement dans la levée de fonds avec Kriptown.

Les perspectives futures pour 2024, les résultats en 2023, les chiffres prévisionnels, et l'analyse du marché ont mis en évidence la croissance potentielle de Bamboofin. En tant qu'acteur clé dans le secteur de l'éducation financière et de la blockchain, nous sommes prêts à évoluer, à nous adapter aux tendances du marché et à répondre aux besoins changeants de nos utilisateurs.

En conclusion, Bamboofin s'affirme comme une plateforme d'éducation financière de premier plan, prête à façonner l'avenir de la blockchain et à apporter des solutions éducatives innovantes. Notre engagement envers la transparence, la qualité et l'accompagnement personnalisé renforce notre position sur le marché, faisant de nous un partenaire incontournable pour ceux qui cherchent à comprendre, investir et prospérer dans le monde financier en constante évolution.

13 Sources

Étude Allianz :

https://www.allianz.com/content/dam/onemarketing/azcom/Allianz_com/economic-research/publications/specials/en/2023/july/2023-07-27-Financial-Literacy.pdf

Source BFM Bourse :

<https://www.tradingsat.com/actualites/marches-financiers/un-tiers-des-francais-veulent-developper-davantage-leur-culture-financiere-1068541.html>

Source banque de France

[https://www.banque-france.fr/fr/communiqués-de-presse/la-culture-financiere-des-francais-sameliore-progressivement-dapres-de-nouvelles-etudes-menees-par#:~:text=Avec%20un%20score%20total%20de,20%20soit%2060%2C85%\).&text=La%20France%20se%20classe%2014ème,'enquête%20de%20l'OCDE](https://www.banque-france.fr/fr/communiqués-de-presse/la-culture-financiere-des-francais-sameliore-progressivement-dapres-de-nouvelles-etudes-menees-par#:~:text=Avec%20un%20score%20total%20de,20%20soit%2060%2C85%).&text=La%20France%20se%20classe%2014ème,'enquête%20de%20l'OCDE)

Source : banque de France

<https://www.banque-france.fr/fr/statistiques/epargne-des-menages-2023t1-2023t1>

Source :

<https://www.vie-publique.fr/en-bref/288021-patrimoine-la-moitie-des-menages-en-france-detient-92-des-avoirs#:~:text=D%C3%A9but%202021%2C%20la%20moiti%C3%A9%20des,les%20mieux%20dot%C3%A9s%2C%2066%25.>



Blockchain Capital

<https://discord.com/invite/blockchain-capital>

Document d'informations certifiées
09/01/2024

Disclaimer

Cette émission d'actifs numériques par la société VAULT SAS est exécutée en vue de leur utilisation contre un bien ou service de la Société XXX via sa page "Boutique" sur la Plateforme opérée par la société Kriptown SAS et d'une cotation en euro sur le marché secondaire sur la Plateforme opérée par la société Kriptown SAS. Cette opération est donc soumise aux Conditions Générales de la société Kriptown SAS, consultables sur son site internet ([CGU Kriptown](#)).

Description de l'opération et des droits liés aux actifs numériques

La campagne réalisée sur la Plateforme opérée par la société Kriptown SAS correspond à une opération de souscription d'actifs numériques. À la fin de la période de souscription des actifs numériques, l'Émetteur VAULT SAS vous distribuera de manière définitive les actifs numériques que vous avez préalablement souscrits. Le droit d'usage de vos actifs numériques est de la responsabilité de l'Émetteur qui, en relation avec la Société XXX, se chargera de vous distribuer le(s) bien(s) ou service(s) en question lors de l'utilisation de vos actifs numériques via votre interface dédiée à l'adresse <https://www.kriptown.com/fr/shop>.

Cette émission d'actifs numérique pourra permettre à l'Émetteur de financer sa participation à l'augmentation de capital de la Société XXX afin de renforcer les fonds propres de cette dernière.

Le présent document a pour objectif de vous donner le plus d'informations possible sur la Société XXX dont les produits et services de vos actifs numériques sont rattachés.

Les actifs numériques émis sont des jetons au sens de l'article L.54-10-1, 1° du Code monétaire et financier. Il s'agit, au sens des articles L. 552-1 et L. 552-2 du Code monétaire et financier, de biens incorporels représentant, sous forme numérique, un ou plusieurs droits pouvant être émis, inscrits, conservés ou transférés via la Plateforme au moyen d'un dispositif d'enregistrement électronique partagé (blockchain) permettant d'identifier, directement ou indirectement, le propriétaire desdits biens. Les actifs numériques émis ne sont pas des instruments financiers et ne font pas partie de la liste de l'article L. 211-1 du Code monétaire et financier. Ils ne sont pas non plus des bons de caisse au sens de l'article L. 223-1 du Code monétaire et financier.

En achetant des actifs numériques de l'opération, vous devenez détenteurs d'actifs numériques, des jetons vous donnant un droit d'usage défini dans le point 12. de ce whitepaper.

AVERTISSEMENT

Investir dans des actifs numériques présente des risques de perte en capital.

Le capital investi est non garanti. Tout investissement peut entraîner une perte partielle ou totale du capital.

Le processus de sélection des sociétés mis en place, l'accès à la page boutique et la présence d'un marché secondaire sont notamment là pour vous prémunir d'une partie de ces risques, mais l'évolution d'une société et de la cotation des actifs numériques ne sont jamais prévisibles. Le cours des actifs numériques peut être soumis à une forte volatilité. Il vous appartient donc de prendre votre décision d'investissement en toute connaissance de cause.

Il est conseillé de n'investir qu'une faible partie de son patrimoine en actifs numériques.

Table des matières

1. Informations générales

- Nom
- Forme sociale
- Mandataires sociaux
- Siren.
- Capital social.
- Adresse du siège.
- Date de création.
- Actifs

2. Données financières

- Capital social & répartition
- Engagements capitalistiques

3. Besoin de fonds propres

- Valorisation retenue
- Méthode de valorisation détaillée
- Historique des levées de fonds

4. Emission d'actifs numériques

- Montant Min (SoftCap) et Max souhaités (HardCap)
- Déroulement de l'opération
- Prix d'émission d'un actif numérique
- Droit d'usage rattaché aux actifs numériques
- Modalités d'usage des actifs numériques
- Liquidité

5. Validations

- Avocat

1. Informations générales

Nom de la société	Blockchain Capital
Forme sociale de l'entreprise	Société par actions simplifiée (SAS)
Mandataires sociaux	Président : TG Gestion représentée par Théophile Gourio
SIREN	982643579
Capital social (€)	200€
Adresse du siège social	61 Grand Rue, 84400, Rustrel
Date de création	20/12/2023
Actifs (brevets, marques, propriété intellectuelle/industrielle, site internet, etc.)	Site internet : https://discord.com/invite/blockchain-capital Marque: Logiciel:

2. Données financières

Capital social (€) & répartition :

200

TG gestion 51%

Alexandre Gerbier 49%

Engagements capitalistiques (BSA Air,BSPCE, Promesse de cession, work for equity, etc.) :

3. Besoin de fonds propres

Valorisation retenue (€) pour l'entrée au capital de l'émetteur :

2 000 000

Méthode de valorisation détaillée (DCF, VC, Scorecard, etc.) :

Business plan, évaluation des besoins sur les prochaines années. Chiffre retenu suite à différentes propositions de valorisation par l'analyse EarlyMetrics.

Historique des levées de fonds :

N/A

4. Emission d'actifs numériques

Montant minimum (Softcap) souhaité (€)	150 000
Montant maximum (Hardcap) souhaité (€)	250 000
Date de début de l'opération	25/01/2024
Date de fin de l'opération	04/04/2024
Prix d'émission (€) d'un actif numérique (jeton)	10 €

Droit d'usage rattaché aux actifs numériques

10 tokens vous donnent droit à 1 mois de Premium chez BlockChain Capital.
110 tokens vous donnent droit à 1 an de Premium chez BlockChain Capital.

Modalités d'usage des actifs numériques

Les actifs numériques sont utilisables uniquement via la page <https://www.kriptown.com/fr/shop>. Une fois utilisé vous recevrez le produit ou le service associé par e-mail.

Liquidité

Conformément à l'article 3.8.5 des CGU de Kriptown, l'Émetteur se réserve la possibilité de racheter des actifs numériques pour favoriser la liquidité de ces derniers. Ils seront achetés via un « ordre à la meilleure limite », le prix sera donc défini par le carnet d'ordres déjà en place.

5. Validations

Validation Avocat

1

M^r **Jaume BOSTFFOCHER**
11 boulevard de Sébastopol
75001 PARIS
Tél: +33 7 82 32 14 86
email: bostffocher.jaume@avocat-conseil.fr

VAULT, SAS
à l'attention de
M. Arnaud MOURNETAS
13 rue Mademoiselle
75015 PARIS

Paris, le 10 janvier 2024.

Objet : Validation du « Document Certifié » établi par la société BLOCKCHAIN CAPITAL
Par courriel

Monsieur le Président,

vous m'avez sollicité afin d'examiner les informations juridiques et légales figurant sur le Document Certifié établi, dans le cadre d'une émission d'actifs numériques réalisée sur la plateforme KRIPTOWN, par la société BLOCKCHAIN CAPITAL, société par actions simplifiée au capital de 200 euros, sis 61 Grand Rue - 84400 RUSTREL, immatriculée au Registre du commerce et des sociétés du greffe du Tribunal de commerce de la ville d'AVIGNON sous le numéro d'identification unique 982 643 579 (ci-après la « Société »). Mon examen a porté sur les éléments ci-après :

- la Société a été constituée le 8 décembre 2023 et immatriculée le 20 décembre 2023 ;
- le capital social est fixé à 200 euros, il est divisé en 200 actions, intégralement libérées, d'un euro de valeur nominale chacune ;
- le capital social est réparti entre deux associés, la société TG GESTION (893 308 924 RCS AVIGNON) (à hauteur de 51%) et M. Alexandre GERBIER (à hauteur de 49%) ;
- la société TG GESTION (893 308 924 RCS AVIGNON), représentée par M. Théophile GOURIO, a été nommée Président sans limitation de durée à la constitution de la Société ;
- les statuts et l'extrait K-BIS sont à jour des différents événements sociaux intervenus depuis la création de la Société ; et
- la Société exploite le site internet disponible à l'adresse <https://discord.com/invite/blockchain-capital>.

Aussi, je vous confirme que ces éléments sont conformes aux énoncés du Document Certifié et ne présentent pas de discordances avec ce dernier.

Le Document Certifié reflète avec sincérité la situation juridique et sociale actuelle de la Société et n'appelle pas d'autres observations particulières.

Je reste à votre disposition pour évoquer ce dossier et vous prie de croire, Monsieur le Président, à l'assurance de ma parfaite considération.


Jaume BOSTFFOCHER
Avocat à la Cour

Description

Proposition de valeur

Blockchain Capital redéfinit l'éducation financière en offrant des abonnements compétitifs qui fournissent la meilleure expertise en matière d'investissement. Nous ne nous contentons pas d'enseigner, nous démontrons et prouvons notre savoir-faire, mettant en lumière l'utilisation concrète de la technologie blockchain. Notre engagement va au-delà des tutoriels éducatifs, nous sommes là pour accompagner, protéger contre les arnaques et façonner un avenir où la blockchain est au cœur de la finance.

Caractère innovant

Notre vision est de fournir une éducation complète sur la technologie blockchain et la finance. Conscients des défis et arnaques dans ces domaines, nous nous démarquons par nos contenus et notre expérience. Nous croyons en l'importance cruciale de l'éducation financière dans un marché inondé de mauvais contenus. Notre approche englobe crypto, finance traditionnelle et investissement. En fournissant des services éducatifs et opérationnels, nous faisons de l'éducation notre priorité.

Échelle TRL (Technology Readiness Level)

9 - Système réel prouvé à travers des opérations / missions réussies



Équipe

Théophile Gourio
 CEO

Alexandre Gerbier
 COO

Synthèse de l'équipe



Évolution de la taille d'équipe



Actionnariat

Captable



Financements et subventions

0€

Total

Vue d'ensemble du score ESG

Environnement



Social



Gouvernance



Force principale

Un membre indépendant a été nommé au comité de gestion ou au conseil d'administration.

L'entreprise a défini des directives détaillées en matière de RSE afin d'orienter ses ambitions et avoir un impact sur sa gouvernance.

L'entreprise effectue des audits approfondis et des visites sur place pour s'assurer que ses clients respectent les normes sociales et éthiques.

Axe d'amélioration

L'entreprise n'a pas encore mis en place de politiques de recrutement non discriminatoires.

L'entreprise ne suit pas ses émissions de gaz à effet de serre.

Aucune politique de participation aux profits de l'entreprise n'a été mise en œuvre : cela pourrait constituer un obstacle à la rétention des employés clés.

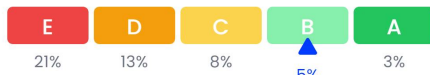
Score

B +

Qualité des données Partielle Manquante

Profil de résilience

Évalue la maturité de l'entreprise et la robustesse de son modèle économique.



Pourcentage de faillites deux ans après la notation

Profil de croissance

Évalue le rythme de développement de l'entreprise par rapport aux entreprises de maturité similaire



Croissance rapide, supérieure à la moyenne des entreprises comparables

Score par pilier

Équipe	A	Top 20%
Technologie	E	Bottom 20%
Commercial	B	Top 40%
Finances	C	Moyenne

Forces principales

Niveau élevé de revenus, attestant que l'entreprise a validé son adéquation au marché.

Équipe dirigeante entièrement consacrée au projet.

Équipe dirigeante expérimentée sur le marché adressé, ce qui facilite son accès au marché.

Axe d'amélioration

Pas de board d'investisseurs ou de conseillers pour soutenir l'équipe de direction dans ses décisions stratégiques.

État financiers

Chiffre d'affaires et clients

	2022	2023
Tendance de chiffre d'affaires annuel	0€	5k€
Chiffre d'affaires récurrent	-	25 %
Nombre de clients	0	50
Chiffre d'affaires annuel par client	-	1,2k€
Chiffre d'affaires généré à l'étranger	5 %	5 %
Chiffre d'affaires annuel par ETP	-	7,5k€

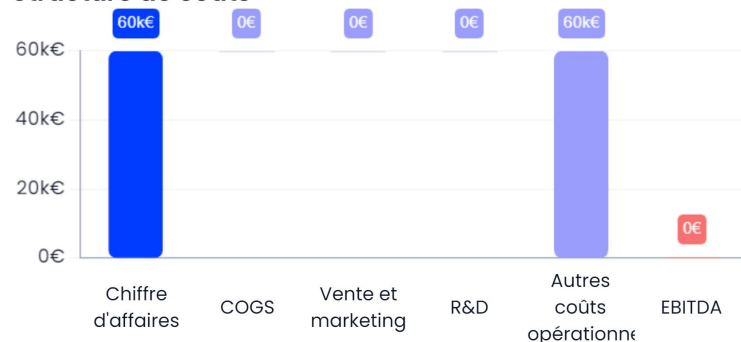
Tendance de chiffre d'affaires



Gestion de la trésorerie

	2023
Trésorerie	5k€
Cashburn mensuel estimé *	-
*L'entreprise est rentable si le cashburn est négatif	
Runway	NC

Structure de coûts



Valorisation

Valorisation suggérée à partir du score: **1,48M€**



Cette valorisation est calculée grâce aux multiples de revenu observés dans la base de données des startups notées par Early Metrics et par des fournisseurs de données externes. Celle-ci évalue les multiples de revenu selon la tendance, le modèle économique et le niveau de maturité de l'entreprise. La fourchette basse représente le chiffre d'affaires de la borne minimale, tandis que la fourchette haute représente le chiffre d'affaires de la borne maximale.