

Escuela de Business Angels

Adquiere las herramientas para convertirte en un inversor de éxito

La inversión privada puede parecer muy compleja, pero con las técnicas adecuadas, se convierte en una fuente de oportunidades y beneficios.

Este programa de formación intensiva está diseñado para proporcionarte las habilidades esenciales que necesitas para identificar oportunidades, minimizar riesgos y maximizar tus ganancias.

Serás capaz de potenciar tu capacidad, así como entender y aplicar las herramientas clave. Un entrenamiento integral e intensivo que te ayudará a pasar "de 0 a 100" en cuestión de horas, disponiendo de las herramientas necesarias para operar con garantías.

Al finalizar el programa, los participantes podrán participar 1 año en Esade BAN, la red de inversores promovida por Esade Alumni, premiada en 2016 como mejor red de business angels privada de Europa, por parte de la EBAN (European Business Angels Network)

Objetivos

- 01 Ofrecer una formación completa e intensiva que te permite adquirir habilidades clave sin comprometer tu agenda.
- 02 Navegar desde los conceptos fundamentales hasta las estrategias avanzadas con un enfoque práctico y realista.
- 03 Desarrollar las habilidades y conocimientos clave para futuros inversores.
- 04 Potenciar el *networking* y ampliar la red de contactos de otros inversores y emprendedores.
- 05 Enseñar herramientas para diversificar tu portfolio y minimizar riesgos.

DATOS BÁSICOS

**Edición Barcelona
Enero 2025**

Esade
Av. d'Esplugues, 92-96
Fechas y horarios
27, 28 y 29 de enero de 2025
de 8:30 a 14:00h.

El tercer día de cada programa, de 14h a 17h, tendrá lugar el Foro de Inversión de Esade BAN (incluye comida de networking y presentación de startups).

Importe de la matrícula
2.000 €

10% de descuento para los miembros de Esade Alumni e inversores de Esade BAN



Participantes

Este programa va dirigido a **inversores privados, potenciales o nuevos Business Angels, representantes de Family Offices** u otras entidades relacionadas con la inversión privada early stage, así como a todas aquellas personas con interés en contribuir a desarrollar empresas con alto potencial de crecimiento.

Metodología

- Visión general del sector de inversión early-stage
- Aprendizaje teórico y práctico, mediante ejercicios y casos reales.
- Expertos compartirán su experiencia.
- Vocabulario y nomenclatura específica.
- Puesta en práctica en un Foro de Inversión.

Profesorado

Dirección del Programa:

Patricia Valentí
Directora de Esade Alumni

Profesorado:

Teresa Corrales
Carlos Durán
Marc Vilar
Oscar Vayreda
Fede Segura
Carles Florensa
Fernando Zallo

Para más información

Los candidatos pueden realizar las consultas que precisen dirigiéndose a:

Helena Naya
T +34 93 495 21 19
helena.naya@esade.edu

Programa, fechas, importe y profesorado sujetos a posibles cambios. Esade se reserva, además, el derecho de no impartir este programa si considera que no se cumplen los requisitos necesarios para el éxito del mismo.

Contenido

BLOQUE

Introducción: quiero ser un Business Angel

1

1. Alternativas de inversión

2. Business Angel

- Perfil de inversor privado
- BA individual o en red
- Metas y objetivos

3. Startups

- Captación de proyectos
- Mecanismos, estrategias y criterios de inversión
- Deal Flow

4. Conoce Esade BAN, la red de inversores promovida por Esade Alumni

BLOQUE

Finanzas para Business Angels

2

5. Análisis económico/financiero

- Planificación financiera
- Herramientas de negocio
- Opciones y riesgos

6. Valoración de startups

- Análisis del valor de la empresa, su trayectoria y entorno
- Capital Riesgo

BLOQUE

Herramientas legales del BA y fiscalidad

3

7. Relaciones emprendedor/inversor

- Term Sheet
- Instrumentos legales
- Seguimiento, participación y aportaciones futuras

8. Fiscalidad y Nueva Ley de Startups

BLOQUE

Detección de oportunidades y análisis de proyectos

4

10. Análisis de métricas en startups digitales

- E-commerce
- Software as a service (Saas)
- Marketplace

11. Estrategias de adquisición de clientes online

- Canales
- Inbound y outbound marketing

12. Nuevas tecnologías

BLOQUE

Foro de inversión Esade BAN

5

13. Estrategia de un Business Angel. Conoce la fórmula secreta de un inversor de éxito: Carles Florensa.

- Why, Who, How
- Exits
- Un portfolio rentable

14. El viaje de un emprendedor

- Trayectoria, motivación y propósito
- Apartool: transformación de la vivencia corporativa
- Proceso de fundraising

15. Learnings prácticos para analizar startups. Análisis de casos reales.