



La conversation

Je Marche, la campagne à la carte
Choisissez vos actions pour convaincre les indécis

Pour faire gagner les idées du progrès, réalisez cette action pour convaincre au moins 10 indécis, puis remontez leurs adresses e-mail sur en-marche.fr/jemarche pour qu'ils reçoivent un message d'Emmanuel Macron.



Vous avez un moment de libre ?

Profitez-en pour envoyer un e-mail, un SMS, un message Facebook, ou passer un appel de quelques minutes à un proche ! Dès que vous êtes disponible, c'est facile et rapide.

Posez une question simple : « Que penses-tu de la candidature d'Emmanuel Macron ? »

Contactez vos **proches, amis, collègues, rencontres du quotidien...** Soyez attentifs à toute opportunité d'échange ! Chez vos commerçants (boulangier, buraliste, pharmacien, coiffeur...), avec un chauffeur de taxi, dans le train... Vos conversations peuvent être spontanées ou prévues à l'avance. Privilégiez avant tout les électeurs indécis que vous pensez pouvoir convaincre.

Cette action est faite pour vous si vous avez peu de temps, mais que vous souhaitez porter dans votre entourage les propositions d'Emmanuel MACRON. **Nous comptons sur vous !**

Par SMS...


« Je suis en train de lire les propositions d'Emmanuel Macron et je pense que certaines te plairaient. Tu les as lues ? On en parle ? »

Par e-mail...

« Bonjour, comment vas tu ? J'ai découvert les dernières propositions d'Emmanuel Macron sur *(le thème de votre choix)* et j'aurais aimé avoir ton avis. Qu'en penses-tu ? »

Dans le train...

« Bonjour, je m'appelle *(votre prénom !)*, et j'aimerais bien vous poser une question... Que pensez vous de la candidature d'Emmanuel Macron ? Avez-vous prévu de voter aux présidentielles ? »



Nous vous accompagnons : appelez-nous au 01 86 95 97 99 ou écrivez-nous sur jemarche@en-marche.fr pour nous poser une question ou nous raconter votre conversation !

Déroulé

- › **Ouvrez la discussion.** Trouvez l'accroche avec laquelle vous êtes le plus à l'aise. Quelle que soit l'accroche, n'oubliez pas le plus important : le sourire !
- › **Écoutez et rebondissez.** Tout échange commence par une phase d'écoute active. Il n'est pas nécessaire d'avoir sous la main toutes les réponses ; partagez vos convictions et les sujets qui vous tiennent à cœur ! Pour cela, nous vous recommandons de faire l'exercice d'argumentaire personnalisé (voir en bas de page).
- › **Soyez patient !** Votre interlocuteur n'est peut-être pas prêt à avoir une discussion politique avec vous. N'hésitez pas à le guider dans sa réflexion par des questions ouvertes ou à poursuivre la discussion plus tard.
- › **Respectez les valeurs d'En Marche !**
 - › *L'écoute* : être ouvert à l'autre et ne pas concentrer sur soi l'attention
 - › *La bienveillance* : cultiver le respect de l'autre et éviter toute agressivité
 - › *Le non-jugement* : ne pas juger une idée immédiatement comme bonne ou mauvaise, essayez de comprendre les idées de l'autre et enrichir plutôt que contredire
- › **Poursuivez la discussion sur En Marche !** Invitez les personnes que vous aurez rencontrées à vous laisser leur adresse e-mail ou postale et transmettez-les à En Marche ! via le formulaire sur en-marche/jemarche.fr. Vous pourrez inscrire ceux qui sont convaincus afin qu'ils reçoivent un message d'Emmanuel Macron pour qu'ils s'engagent dans la campagne et ceux qui restent indécis mais réceptifs pour qu'ils reçoivent un message d'Emmanuel Macron pour les convaincre de soutenir sa démarche.
- › **Passez à l'action !** Votre interlocuteur est intéressé ? Invitez-le à rejoindre un prochain événement En Marche ! Il trouvera sur la plateforme En Marche ! le prochain événement le plus proche de chez lui. Votre interlocuteur est convaincu ? Ne vous arrêtez pas en si bon chemin ; invitez-le à participer aux prochaines événements et aux actions de la campagne Je Marche !

Exercez-vous !

Convaincre avec votre argumentaire personnalisé !

Il n'est pas nécessaire d'avoir sous la main toutes les réponses pour intéresser votre interlocuteur. Écoutez et identifiez ce qui, chez lui, résonnera le plus : le candidat, la démarche ou le mouvement En Marche!, les idées et les mesures. Adaptez votre discours et parlez de vous !

Expliquez ce qui, dans vos convictions, votre parcours, vos expériences, vous a amené à rejoindre En Marche ! Parlez avec votre ressenti, soyez sincère et vrai, entrez dans un échange empathique.

N'hésitez pas à tester votre argumentaire avec un proche et à vous exercer aussi souvent que possible.

Dans toutes les actions que nous vous proposons, le respect du code électoral est essentiel. Nous comptons sur votre vigilance, en particulier pour le suivi des comptes de campagne et le non financement du mouvement par des personnes morales.

