



Le porte-à-porte

Je Marche, la campagne à la carte
Choisissez vos actions pour convaincre les indécis

Pour faire gagner les idées du progrès, réalisez cette action pour convaincre au moins 10 indécis, puis remontez leurs adresses e-mail sur en-marche.fr/jemarche pour qu'ils reçoivent un message d'Emmanuel Macron.



Allez à la rencontre de nos concitoyens !

Notre ambition : renouveler le succès de la Grande Marche en frappant en France à des millions de portes. En ville, en campagne, en banlieue, nous souhaitons convaincre nos concitoyens, y compris ceux qui d'ordinaire ne s'expriment pas.

Et pour y parvenir, le maillon clé, c'est vous !

À pied en ville ou à la campagne en voiture, saisissez l'opportunité de partager avec vos concitoyens. C'est un moment d'écoute, de partage et surtout l'occasion de faire de belles rencontres !

Nous vous recommandons de vous organiser en binôme. Pour cela, organisez-vous avec un ami ou rencontrez d'autres volontaires en vous rendant sur un Kiosque Je Marche. Retrouvez sur la plateforme En Marche ! la liste des Kiosques les plus proches de chez vous.

Nous savons à quel point votre temps est précieux... Nous vous conseillons donc de ne pas passer plus de 5 minutes par porte et de vous concentrer sur les électeurs indécis !

Nous vous recommandons de privilégier les horaires où vos interlocuteurs sont disponibles : 17h30-20h30 en semaine, 10h à 12h30 et 15h à 19h le samedi et le dimanche.

Votre matériel : des badges et t-shirts En Marche ! (vous pouvez vous en procurer sur boutique.en-marche.fr), des tracts ou brochures à distribuer à la fin du porte-à-porte, le formulaire de suivi pour enregistrer l'e-mail.

Exercez-vous !


Convaincre avec votre argumentaire personnalisé !

Il n'est pas nécessaire d'avoir sous la main toutes les réponses pour intéresser votre interlocuteur. Écoutez et identifiez ce qui, chez lui, résonnera le plus : le candidat, la démarche ou le mouvement En Marche!, les idées et les mesures. Adaptez votre discours et parlez de vous !

Expliquez ce qui, dans vos convictions, votre parcours, vos expériences, vous a amené à rejoindre En Marche ! Parlez avec votre ressenti, soyez sincère et vrai, entrez dans un échange empathique.

N'hésitez pas à tester votre argumentaire avec un proche et à vous exercer aussi souvent que possible.

Ayez en tête la liste des événements En Marche ! organisés par les comités locaux les plus proches afin d'y inviter vos interlocuteurs.



Nous vous accompagnons : appelez-nous au 01 86 95 97 99 ou écrivez-nous sur jemarche@en-marche.fr pour nous poser une question ou nous raconter votre porte-à-porte !

Déroulé

Dans toutes les actions que nous vous proposons, le respect du code électoral est essentiel. Nous comptons sur votre vigilance, en particulier pour le suivi des comptes de campagne et le non financement du mouvement par des personnes morales.

- **Introduction** : l'efficacité du porte-à-porte repose sur un contact personnel. Présentez-vous de manière personnelle et authentique, en répondant aux trois questions que votre interlocuteur se pose : « Qui êtes-vous/pourquoi êtes-vous là ? Combien de temps cela va-t-il me prendre ? ».
- « Je m'appelle Jean, je suis étudiant, j'habite [juste à côté] et je suis là aujourd'hui pour le mouvement En Marche ! Je voudrais discuter 2 minutes de la présidentielle ».
- **Suscitez de l'intérêt et obtenir vite un 1er « oui »** : commencer le dialogue de manière empathique et bienveillante et demander à votre interlocuteur s'il a l'intention de voter.
- **Évaluez son niveau d'indécision** : « Avez-vous décidé pour qui vous alliez voter le 23 avril ? ».
 - Si la personne est fermement décidée à ne pas voter pour Emmanuel Macron, prenez congé aimablement. À l'inverse, si la personne est fermement décidée en faveur d'Emmanuel Macron, proposez-lui de rejoindre un événement En Marche ! proche de chez elle. « Si vous êtes vraiment intéressé par la candidature d'Emmanuel Macron, vous pouvez aussi adhérer, c'est gratuit, ça prend 3 minutes et c'est très important pour nous ! »
 - Si la personne n'est pas sûre de son choix, introduisez le sujet de manière empathique : « J'aimerais recueillir votre avis – en 3 minutes - sur les principales préoccupations auxquelles vous et votre famille êtes confrontés. Quelles sont les questions sur lesquelles vous aimeriez avoir des réponses claires lors de l'élection présidentielle. Qu'est-ce qui vous aiderait, vous intéresserait vraiment ? »
- **Rebondissez** sur le sujet évoqué, avec bienveillance, en faisant le lien avec vos convictions personnelles et en mettant en avant une et une seule proposition du programme d'Emmanuel Macron sur cette thématique.
- **Concluez l'échange** : votre objectif final est d'obtenir un engagement concret de votre interlocuteur, sans en demander trop et en procédant par étape.

« J'aimerais beaucoup vous envoyer des détails sur [le sujet dont on vient de parler]. Est-ce que ça vous ennuie si je prends votre adresse e-mail pour vous envoyer un court e-mail prochainement ? Je vous promets qu'on ne vous spammera pas ! »
- Évitez autant que possible de repartir sans coordonnées, même si la personne vous paraît convaincue et réellement décidée à vous contacter. En cas de refus, concluez de manière chaleureuse en précisant que si elle change d'avis, elle peut toujours aller sur le site en-marche.fr
- **Passez à l'action !** Votre interlocuteur est intéressé ? Invitez-le à rejoindre un prochain événement En Marche ! dont vous lui communiquerez la date et le lieu par e-mail ou qu'il trouvera sur la plateforme En Marche ! Votre interlocuteur est convaincu ? Ne vous arrêtez pas en si bon chemin ; invitez-le à participer aux prochaines actions de la campagne Je Marche.

Je marche !

Document de suivi

DATE DU PORTE-A-PORTE:/..../2017

E-mail des volontaires :

.....@.....

.....@.....

LOCALITÉS (CODE POSTAL) :

PORTES FRAPPÉES (NOMBRE)

PORTES OUVERTES (NOMBRE)

INDÉCIS (NOMBRE)

NOM	CONVAINCU (C) / RÉCEPTIF (R)	ADRESSE E-MAIL OU POSTALE	INVITATION A UN ÉVÉNEMENT ET / OU SUJET D'INTÉRÊT