

# B2B Sales Manager (m/w)

## Über wohnungshelden

---

wohnungshelden wurde 2016 mit Sitz in München gegründet und entwickelt eine SaaS-Lösung, welche den Vermietungsprozess von der Vermarktung bis zum unterzeichneten Mietvertrag durchgängig digitalisiert. Die Zielgruppe sind große Wohnungsunternehmen, die vor allem von der Effizienzsteigerung profitieren. Zudem werden vollständig neue Prozess- und Marktdaten erhoben, wodurch umfangreiche Analysen möglich sind. Im Laufe des letzten Jahres haben wir mehrere große Kunden mit mehr als 250.000 Wohneinheiten langfristig gewonnen. Nach der Teilnahme am Accelerator „Blackprint Proptech Booster“ haben wir im Mai 2018 eine Finanzierungsrunde mit bekannten Business Angels abgeschlossen.

Unser Ziel ist es nun, den Vertrieb auszubauen und unser Vertriebsteam zu verstärken. Aus diesem Grund suchen wir nach einem Sales Manager, der eigenverantwortlich die Akquise spannender Neukundenprojekte unterstützt und strategische Partnerschaften über die relevanten Vertriebskanäle (insb. Inbound, Outbound, Netzwerk, Messen) weiter ausbaut.

## Dein Profil

---

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder ähnliches und hast optimalerweise bereits Vertriebserfahrung
- Du bist kommunikativ, überzeugst durch dein Auftreten und repräsentierst gerne unser Unternehmen
- Idealerweise hast du bereits Vertriebs- erfahrung und Kontakte in der Immobilienwirtschaft
- Du arbeitest Kunden- und Vertriebsorientiert
- Du sprichst fließend deutsch

## Deine Aufgaben

---

- Ermitteln von Entscheidern bei potenziellen Kunden
- Aufbau von Kundenbeziehungen vom Gesprächseinstieg über Präsentationen bis hin zu Angebotsverhandlungen
- Teilnahme an Veranstaltungen und Messen
- Planung und Dokumentation deiner Aktivitäten in unserem CRM-System
- Bis zu drei Tage Reisetätigkeit pro Woche im deutschsprachigen Raum

## Warum wohnungshelden?

---

Falls du schon erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt hast und du ein innovatives Produkt vertreiben möchtest, dann bist du der ideale Kandidat für unser Team. Wir bieten nicht nur den echten Startup Flair mit flachen Hierarchien, modernen Arbeitsumgebungen, flexiblen Arbeitszeiten und einer offenen Kultur, wir suchen auch nach Teammitglieder, die Verantwortung übernehmen und gemeinsam mit unserem Unternehmen wachsen wollen.

Melde dich einfach bei uns unter **team@wohnungshelden.de** - ein Lebenslauf reicht vollkommen!