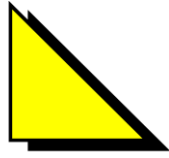


# Götene Elförening



*Götene Elförening är en ekonomisk förening som ägs av våra medlemmar. Vi är ett elnätsföretag som bygger, äger underhåller och sköter servicen på elnätet. Vi levererar el till våra 7 400 privat- och företagskunder, som huvudsakligen finns i Götene kommun. Inom Götene Elförening finns även en*

*väl sorterade ELON- vitvarubutik samt att vi bygger och utvecklar stadsnätet/fibernät inom Götene kommun. Inom koncernen finns även dotterbolagen Kinnekulle Energi AB, som är ett elhandelsbolag, och Elcentralen AB som arbetar med elinstallationer och el entreprenader till privat- och företagskunder. Totalt omsätter koncernen c:a 100 mkr och har i dagsläget 43 anställda.*

## Marknadschef till *Götene Elförening*

Götene Elförenings koncern söker en affärsintresserad, erfaren marknadschef med stark drivkraft. Tjänstens placering är i Götene.

### **Om företaget**

Götene Elförening är en mindre koncern med korta beslutsvägar. Vi finns i nya fräscha lokaler i Götene, där du inte behöver sitta i bilkö för att komma till jobbet och där parkeringen är gratis. Götene Elförening är moderbolag i en koncern bestående av tre företag som driver många verksamheter såsom elnät, butik, fiber, vindkraftsproduktion, elhandel, elinstallation mm. Marknads- och administrationsfunktionerna för alla koncernens bolag sköts centralt i Götene Elförening. Det gemensamma för alla verksamheter är att de har med el eller infrastruktur att göra. Det är en mycket spännande bransch med massor av utvecklingsmöjligheter och en framtid där det kommer att hända en hel del.

Götene Elförening har vuxit kraftigt under de senaste åren både genom uppköp och organisk tillväxt och satsar framåt på att växa som ett effektivt, mångsidigt energitjänstföretag och samtidigt bibehålla de mycket höga kundnöjdhetsresultat som bolaget erhållit i återkommande kundnöjdhetsmätningar över åren.

### **Om tjänsten**

Vi söker dig som är en erfaren ledare till funktionerna Kundservice, Kundfakturering och Kommunikation med totalt 4 medarbetare. Kundservice och fakturering är viktiga delar i marknadsenheten. Marknadsavdelningen hanterar även marknad och försäljningsansvaret för vårt elhandelsbolag, Kinnekulle Energi AB.

Du ansvarar också för att utveckla vår gemensamma marknadsplan och kommunikationsplan. Du ansvarar även för vår samlade omvärldsbevakning och koncernens internkommunikation.

Du kommer att ha en operativ roll med stor variation där du är en viktig del av ledningsgruppen och din funktion supportar våra affärsområden Elnät, Fibernät, Butik, Elförsäljning och Elinstallation.

Vi är inne i en intensiv utvecklingsfas och arbetar hårt för att på bästa sätt möta de förväntningar som våra kunder och vår omvärld har på oss. Som chef för marknadsenheten ansvarar du för att bygga goda kundrelationer och utveckla affärer med våra kunder. Som en del av bolagets ledningsgrupp förväntas att du själv tar ett stort operativt ansvar och är ett engagerat stöd och bollplank till VD och övrig ledningsgrupp vad gäller affärsutveckling och i arbetet med att ta fram strategiska planer och mål för verksamheten. Du skall ta en aktiv roll i verksamhetens utveckling.

## **Din profil**

Som marknadschef behöver du följande kvalifikationer:

Du har en relevant högskoleutbildning inom tex. marknad eller ekonomi eller likvärdig erfarenhet. Vi söker dig som har flera års erfarenhet av ledarskap.

Du har arbetat framgångsrikt med kundservice eller support samt kommunikation och marknadsföring. Branscherfarenhet samt erfarenhet av försäljning är meriterande.

Du har goda IT-kunskaper och vana att arbeta i affärssystem och IT-system och med olika kommunikationskanaler.

Du har en god förmåga att uttrycka dig i tal och skrift.

Som person drivs du av att utveckla både verksamheten och dina medarbetare. Du inspirerar och motiverar dina medarbetare och har ett starkt engagemang i ditt ledarskap. Du bidrar med ett strategiskt perspektiv och sätter kund och kvalitet i fokus. Du har hög integritet och är förtroendeingivande. Du beskrivs som lyhörd, kommunikativ, tydlig, noggrann, analytisk och prestigelös. Du arbetar processorienterat med ständig förbättring. Att samarbeta för att nå bästa resultat är självklart för dig.

## **Ansökan**

Vi arbetar med en kvalitetssäkrad rekryteringsprocess i samarbete med HR-Partner i Väst AB.

Vi du ha mer information är du välkommen att ringa HR-konsult Charlotta Larsson, 070-670 57 18. Välkommen med din ansökan med CV via e-post till [jobb@hrpartnerivast.se](mailto:jobb@hrpartnerivast.se). Vi ser framemot att få din ansökan med CV och löneanspråk senast fredagen 5 januari 2018.