

Je overtuigingskracht vergroten

TRAINING

Hoe krijg je de ander mee?

Iedereen heeft wel zo een collega. Zo eentje die te luid telefoneert, waardoor je je niet kan concentreren. En je staat al achter met je werk. Pffft, vervelend, we know. Maar ... ondernam je al actie om het probleem aan te pakken? Eén ding is zeker: als je zo'n situatie wilt oplossen, heb je meer dan woorden nodig. En kom je maar beter uit je pijp. Want als je je gedraagt als een deurmat, dan is het niet verwonderlijk dat iedereen zijn voeten aan je veegt.

Dus laat die comfortzone maar thuis. Tijdens deze training tillen we je communicatievaardigheden naar een hoger niveau. Je proeft, experimenteert en stretcht jezelf met de garantie dat je inspanningen zullen lonen. Want pas je onze tips toe, dan heb je een onmiddellijk zichtbaar effect. Echt waar, beloofd. Resultaat? Je blijft jezelf, maar dan overtuigender, geloofwaardiger en charismatischer. Op naar de 2.0 turboversie van jezelf!

LENGTE

een halve of een hele dag

AANTAL DEELNEMERS

tussen 4 en 12

TAAL

Nederlands of Engels



LEERDOELEN

In een notendop: wat leer je tijdens de training?

Om pas belangrijke informatie met je gesprekspartner te delen als je de volledige aandacht hebt.

Hoe je een krachtige houding aanneemt die zelfzekerheid uitstraalt.

Hoe je je boodschap onderstreept met je handen en overtuigende gebaren.

Om bewust stiltes in te lassen om spanning op te bouwen vóór en ná iets belangrijks.

Hoe je interactie met je gesprekspartner opbouwt om de betrokkenheid te vergroten.

Hoe je zegt wat je voelt en wat je behoefte is.

Je kan kiezen voor een halve dag of volledige dag training. De inhoud blijft hetzelfde. Maar kies je voor de korte versie? Dan ligt het tempo wat hoger. Tijdens een dagtraining oefenen we meer praktijkcases.

imboorling

Regenboog 5, 9090 Melle, België
T. +32 9 278 85 11
info@imboorling.be
www.imboorling.be

