

Succesvol en duurzaam onderhandelen

TRAINING

Hoe bereik je een akkoord als je van mening verschilt?

Onderhandelen doen we allemaal. Over wie welke opdracht krijgt, over een belangrijk contract, maar ook over wie de afwas doet. "Als jij dit eist, dan wil ik dat. Punt." Vermoeiend. Een onderhandeling hoeft geen bikkelharde strijd te zijn waarin je je tegenstander op de knieën wil. The winner takes it all? Misschien in een voetbalmatch waarin één winnaar zegeviert en de verliezer vernederd achterblijft. Maar in werkrelaties speel je geen spelletjes. In geen enkele relatie trouwens. Want geloof ons vrij: er kan echt meer dan één winnaar zijn. Het uitgangspunt van onze training? Respect en openheid.

Alle kaarten op tafel. Wie iets wil bereiken, moet vertrouwen geven om vertrouwen terug te krijgen. Op dat ethisch en eeuwenoud principe spelen we in. Al oefenend met communicatie- en argumentatietechnieken. Door assertief te connecteren, elkaars lichaamstaal te lezen en ons open te stellen voor elkaars wereldbeeld. Door op zoek te gaan naar een consensus. En wat voor een! Na onze training gun je elkaar successen en zoek je oplossingen waar beiden tevreden mee zijn. Een win-win, daarvoor gaan we in deze training.

LENGTE

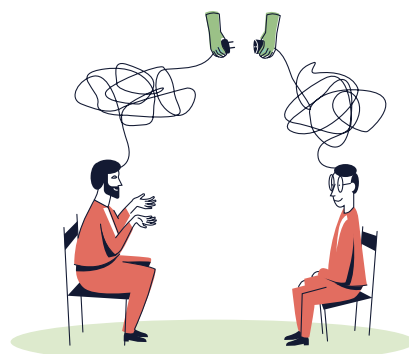
een halve of een hele dag

AANTAL DEELNEMERS

tussen 4 en 12

TAAL

Nederlands of Engels



LEERDOELEN

In een notendop: wat leer je tijdens de training?

Het belang van een degelijke voorbereiding. Wat wil jij en wat wil de andere partij?

Hoe je je doel bereikt op een integere manier.

Hoe je mens en probleem uit elkaar haalt.

Hoe je je kan focussen op het belang, niet op standpunten.

Hoe je oplossingen zoekt in wederzijds belang.

Hoe je objectieve criteria hanteert.

Hoe je constructief reageert op bezwaren en aanvallen van de ander.

Hoe je verbindend assertief bent.

Je oefent argumentatietechnieken.

Hoe je overeenkomst vertaalt in concrete afspraken.

Je kan kiezen voor een halve dag of volledige dag training. De inhoud blijft hetzelfde. Maar kies je voor de korte versie? Dan ligt het tempo wat hoger. Tijdens een dagtraining oefenen we meer praktijkcases.

imboorling

Regenboog 5, 9090 Melle, België
T. +32 9 278 85 11
info@imboorling.be
www.imboorling.be

