

inde
res.

Liiketoiminta- katsaus

Tammi-syyskuu 2021



Heinä-syyskuu tapahtumat

- Uusia asiakkuuksia ja kasvua nykyisessä asiakaskunnassa laajentuneen tarjooman ansiosta
- Kaikki kolme liiketoiminta-aluetta kasvussa ja listautumisaktiviteetti tukee kasvunäkymää
- Kannattavuus heikkeni odotetusti poikkeuksellisen vahvasta vertailuneljänneksestä
- Onnistunut listautuminen First Northiin
- Yhteisön aktiivinen jäsenmäärä kasvoi 6 tuhannella jäsenellä



Liikevaihdon kasvu 41 %

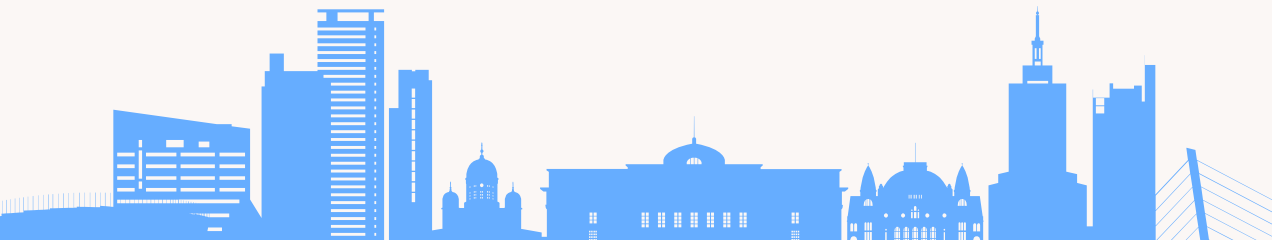


EBITA-% 21 %

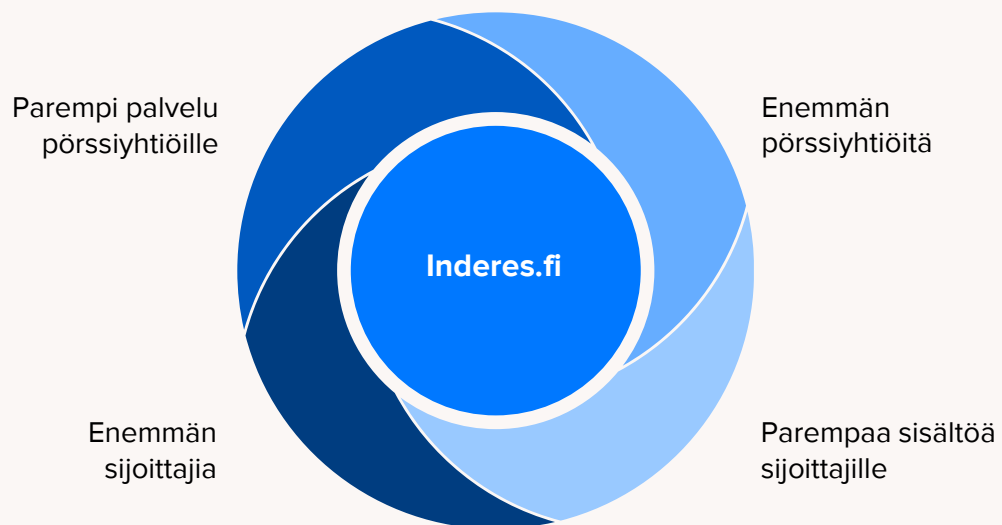


Jatkuvan liikevaihdon osuus 59 %

Inderes-alusta



Kaikki pörssiyhtiöt



Inderes yhteisö



10/2020 – 9/2021

>150

Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä

78

Henkilöstö kauden lopussa

70 000

Yhteisön aktiivinen jäsenmäärä

Analyysipalvelut

- Sopimuskannan kasvu kiihtynyt vuoden aikana
- Keskihinnat nousussa
- Uusien seurantojen toimitusajat venyneet kovasta kysynnästä johtuen
- Rekrytoimme aktiivisesti varautuaksemme kasvuun
- Listautumisaktiviteetti tukee näkymää
- Käännöstiimi perustettu tukemaan kansainvälisten sijoittajien tarpeita
- Asiakaspoistuma 5 vuoden ajalta noin 5 % per vuosi, mistä yli puolet yrityskauppoja



Virtuaalitapahtumat (Flik)

- Flikin brändi uudistettu
- Vahva kasvu jatkui, mutta kasvuvauhti rauhoittunut Q3'20 alkaneen koronaspurtin jälkeen
- Siirtymä studiotuotantoihin ja projektien laajempaan kokonaisvastuuseen edennyt onnistuneesti
- Uusista listautujista ja nykyisistä pörssiyhtiöistä uusia asiakkuuksia
- Jalansija vahvistunut pörssiyhtiöiden luotettuna kumppanina korkean tason hybridi- ja virtuaalitapahtumissa
- Asiakastarpeet muuttuvat jatkuvasti pandemiatilanteen myötä, mikä heikentää näkyvyyttä



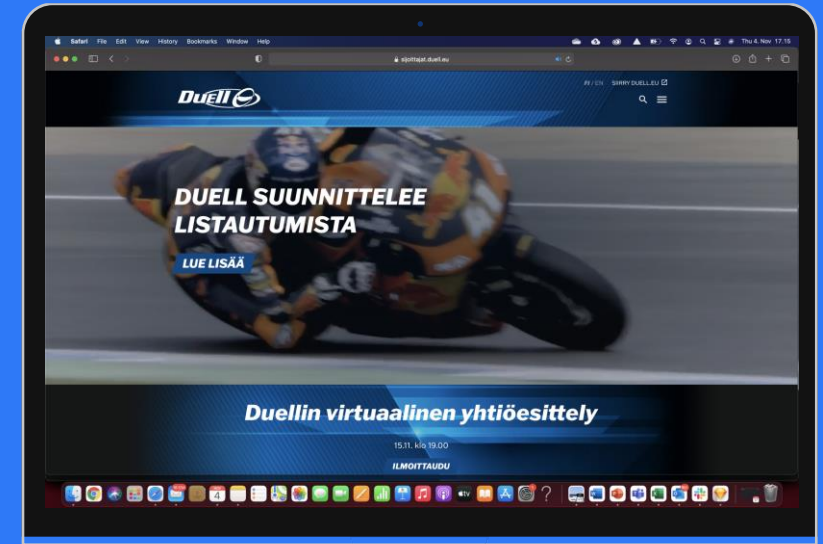
IR-ratkaisut

- Pienin ja nopeimmin kasvava liiketoiminta-alue Q3:lla
- IR-sivustoratkaisun asiakasmäärä ylittänyt 10
- Uusien listautujien myötä sijoittajaviestinnän osaamisen kysyntä vahvassa kasvussa
- VideoSync-ohjelmistosta uusi kaupallinen versio, kasvua tavoitellaan yli maan rajojen sijoittajaviestinnän ja tapahtumatoimistojen kohderyhmässä
- Odotamme vahvistavamme asemaamme pörssiyritysten yhtiökokouksratkaisujen toimittajana keväällä 2022



IR-ratkaisut

- Pienin ja nopeimmin kasvava liiketoiminta-alue Q3:lla
- IR-sivustoratkaisun asiakasmäärä ylittänyt 10
- Uusien listautujien myötä sijoittajaviestinnän osaamisen kysyntä vahvassa kasvussa
- VideoSync-ohjelmistosta uusi kaupallinen versio, kasvua tavoitellaan yli maan rajojen sijoittajaviestinnän ja tapahtumatoimistojen kohderyhmässä
- Odotamme vahvistavamme asemaamme pörssiyritysten yhtiökokousratkaisujen toimittajana keväällä 2022



Numerot ja

näkymät

Tuloslaskelma heinä-syyskuu 2021

- Liikevaihto kasvoi 41 %
- Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 59 % (65 %) liikevaihdosta
 - Jatkuvan liikevaihdon kasvutahti kiihtynyt, kasvua 27 %
 - Projektiliikevaihdon kasvu edelleen voimakasta
- Investoinnit kasvuun näkyivät kulujen kasvussa
 - Materiaalit ja palvelut -kulujen kasvu johtui pääasiassa yksittäisistä isoista virtuaalitapahtumista
 - Henkilöstömäärä kasvoi 50 % ollen keskimäärin 75 (50) työntekijää ja henkilöstökulut kasvoivat 60 %
 - Liiketoiminnan muiden kulujen 0,2 miljoonan euron kasvu liittyi etenkin studio- ja toimitilakuluihin sekä henkilöstön kasvun kautta syntyneisiin muihin kuluihin
- EBITA-liikevoitto 0,5 (0,6) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 20,6 % (30,3 %)

miljoonaa euroa	tilintarkastamon	tilintarkastamon	Muutos
	7-9/2021	7-9/2020	
Liikevaihto	2,580	1,833	41 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,012	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-0,446	-0,251	78 %
Henkilöstökulut	-1,140	-0,711	60 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,448	-0,291	54 %
Käyttökate	0,558	0,580	-4 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,027	-0,024	14 %
EBITA	0,530	0,555	-5 %
Konserniliikearvon poistot	-0,085	-0,085	0 %
Liikevoitto	0,445	0,470	-5 %

Tuloslaskelma tammi-syyskuu 2021

- Liikevaihto kasvoi 46 %
 - Merkittävimmät tekijät liikevaihdon kasvun taustalla olivat virtuaalitapahtumaratkaisujen sekä tilausanalyysin kasvu
- Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 52 % (62 %) liikevaihdosta
- Investoinnit kasvuun näkyivät etenkin henkilöstökulujen sekä liiketoiminnan muiden kulujen kasvussa
 - Henkilöstö kasvoi 78 (52) työntekijään ja henkilöstökulut kasvoivat 42 %
 - Liiketoiminnan muut kulut kasvoivat studio- ja toimitilakulujen, laite- ja ohjelmistohankintojen sekä henkilöstön kasvun kautta syntyneiden muiden kulujen kautta
- EBITA-liikevoitto 1,6 (1,3) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 19,4 % (23,1 %)

miljoonaa euroa	tilintarkastamon	tilintarkastamon	Muutos
	1-9/2021	1-9/2020	
Liikevaihto	8,386	5,751	46 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,013	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-1,239	-0,721	72 %
Henkilöstökulut	-4,029	-2,841	42 %
Liiketoiminnan muut kulut	-1,408	-0,782	80 %
Käyttökate	1,722	1,407	22 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,096	-0,078	23 %
EBITA	1,627	1,329	22 %
Konserniliikearvon poistot	-0,255	-0,255	0 %
Liikevoitto	1,372	1,074	28 %

Näkymät ennallaan

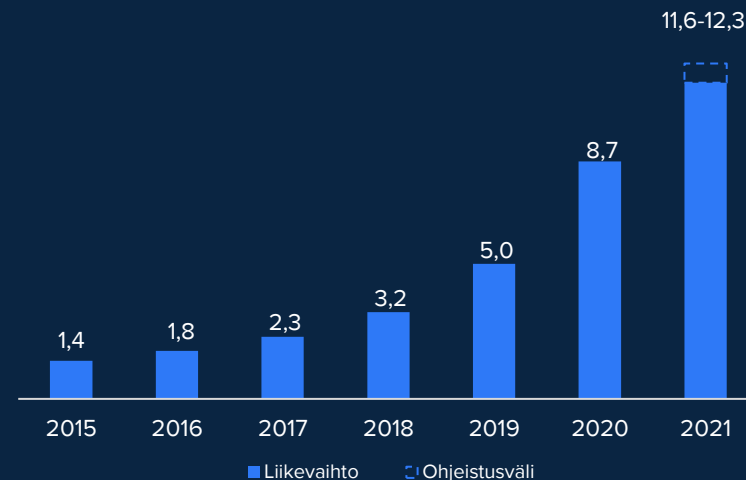
Ohjeistus tilikaudelle 2021

- Liikevaihdon arvioidaan olevan 11,6-12,3 MEUR
- EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan 2,1-2,6 MEUR

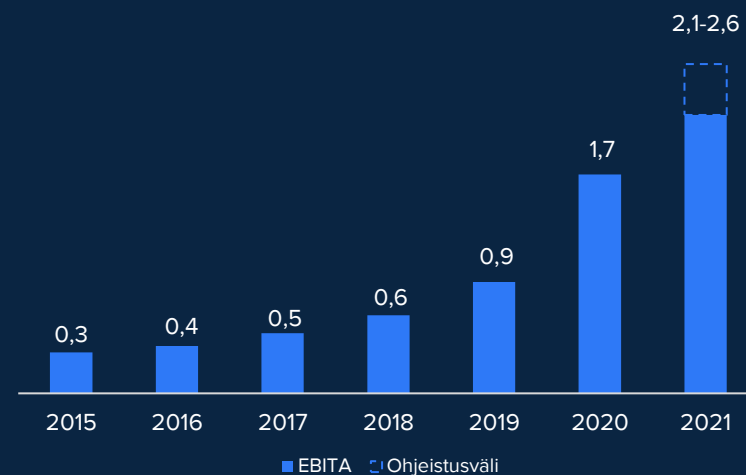
Näkymien taustat

- Virtuaalitapahtumapalveluiden kysynnän arvioimme jatkuvan edelleen vahvana vuoden loppupuoliskolla
- Helsingin pörssin listautumisaktiviteetti ja Inderesin vahvistunut kilpailukyky tukevat analyysiliiketoimintamme sopimuskannan kasvua
- Jatkamme investointeja pitkän aikavälin kasvuun ja omaan teknologia-alustaan sekä ylläpidämme samaan aikaan hyvää kannattavuustasoa

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



Mitä seuraavaksi?

Markkinatrendit

1. Yksityissijoittajien määrä lisääntyy ja suoran osakesijoittamisen suosio kasvaa
2. Pörssilistautuminen vaihtoehtona kasvuyrittäjille yleistyy
3. Pörssiyhtiöt haluavat panostaa avoimuuteen ja sijoittajaviestintään
4. Digitaaliset kanavat mahdollistavat pörssiyhtiöille jatkuvasti tehokkaamman sijoittajaviestinnän



TUNKEKAA INNOVAATIOT PÖRSSIINNE -hanke

- Ensimmäinen yhteinen asiakasprojekti Inderesin neuvonantajatiimin (Sisu Partners ja Dottir) kanssa aloitettu
- Inderes tukee listautujia sijoittajaviestinnän kyvykkyyksien rakentamisessa
- Listautumisvalmennuksia toteutetaan viikoittain
- Kasvuyrittäjien kiinnostus listautumista kohtaan kovassa kasvussa

OPTIO: Anu Pentik on Posion Elvis s. 58-66

Kauppalehti

TORSTAI 26.8.2021 No 162 PERUSTETTU 1866 • WWW.KAUPPALAHTI.FI
KORTTILUOKKA 2,80 € • TILAUSTYÖNÄ 2,10 € / VUO



Koska Inderesistä analyysi?

- Palveluntarjoajat kilpailutettu
- Inderesin seuranta käynnistyy arviolta vuoden 2022 toisella neljänneksellä
- Pitkä toimitusaika johtuu markkinatilanteesta
- Analyysi tulee avoimesti saataville Inderes-alustalle
- Palveluntarjoajan compliancen toiveesta emme vielä kerro nimeä



Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Yhtiön tavoitteena on ylläpitää 30-50 %:n liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa markkinasyklistä riippumatta

Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme josta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä



Lukekaa analyysiä ja tehkää

hyviä osakepoimintoja

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

Minna Avellan

Sijoittajasuhteet

+358 40 533 7932

minna.avellan@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oy

Itämerentori 2

00180 Helsinki

+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.

inderes.fi



**inde
res.**