

inde
res.

Tilinpäätös- tiedote

Tammi–joulukuu 2021



Demokratisoimme tiedon
finanssimarkkinoilla, jotta
kaikilla olisi tiedon puolesta
yhtäläiset mahdollisuudet
sijoittaa tulevaisuuteensa

Harvia Q4'20 to 11.2. kello 11:00

10.02.2021 10:16 | Harvia



Relaxing Moments **HARVIA** Natural Wellbeing
Santali & Spa

HARVIA PLC FINANCIAL STATEMENTS BULLETIN

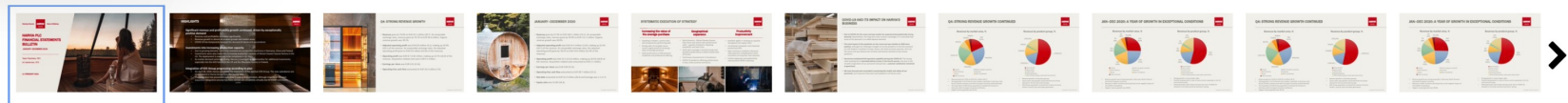
JANUARY–DECEMBER 2020

Tapio Pajuharju, CEO
Ari Vesterinen, CFO

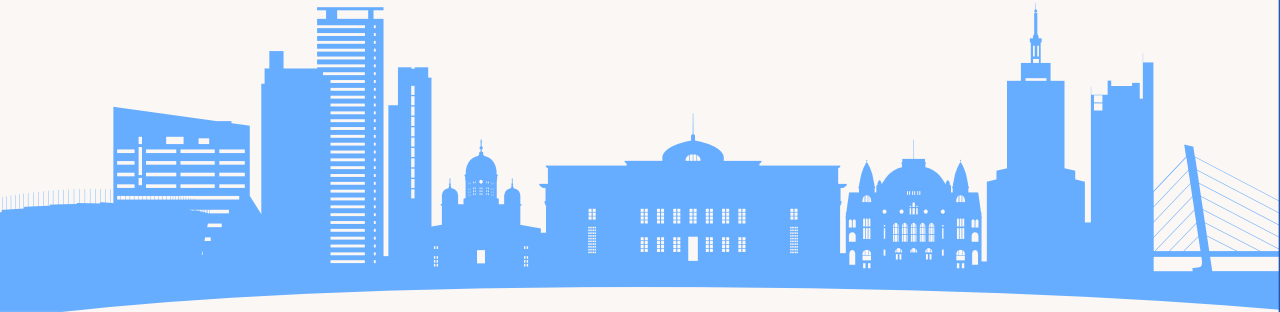
11 FEBRUARY 2021



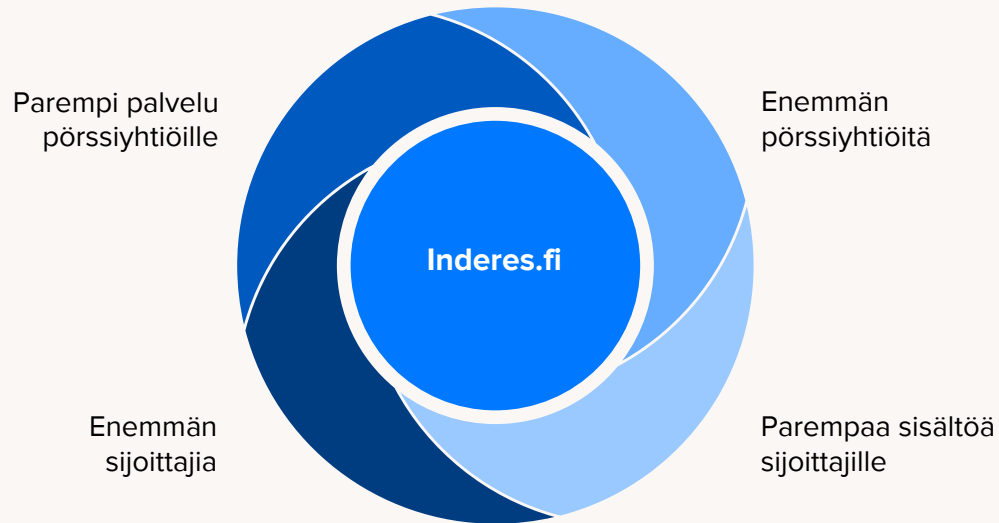
Copyright © 2021 Harvia PLC



Inderes-alusta



Kaikki pörssi-yhtiöt



Inderes-yhteisö



Vuonna 2021

188

Pörssi-yhtiöasiakkaiden lukumäärä

83

Henkilöstö kauden lopussa

75 000

Yhteisön aktiivinen jäsenmäärä

Vuosi 2021

- Suotuisa markkinatilanne läpi vuoden
- Liikevaihto kasvoi vahvasti kaikissa liiketoiminnoissa
- Alkuvuoden kasvu painottui projektimyynnin kasvuun, jatkuvista palveluista vetoa kasvulle loppuvuonna
- Kannattavuus tavoitellulla tasolla
- Vahva rahavirta
- Nettotulos kasvoi listautumiskuluista huolimatta



Liikevaihdon kasvu 36 %



EBITA-% 20 % (20 %)



Jatkuvan liikevaihdon osuus 51 % (57 %)

Loka–joulukuu 2021

- Kasvu hidastui johtuen virtuaalitapahtumien erittäin vahvasta loppuvuodesta 2020
- Vahva kysyntä tilausanalyysissä ja IR-ratkaisuissa listautumisten myötä, virtuaalitapahtumissa loppuvuosi jäi hieman ennusteista
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 22 %
- Kannattavuus parani johtuen liikevaihdon kasvusta ja vertailukaudelle jaksottuneista kuluista



Liikevaihdon kasvu 16 %



EBITA-% 20 % (13 %)

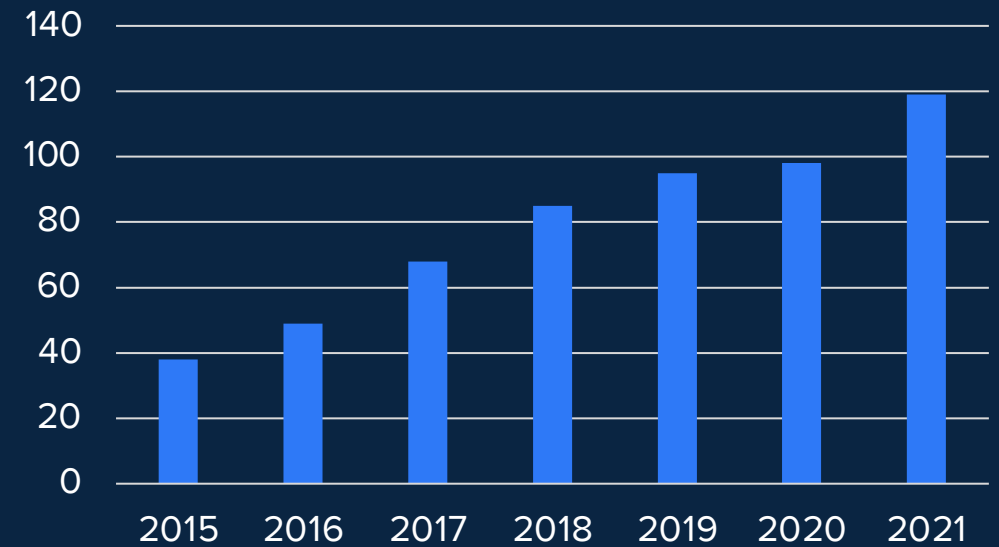


Jatkuvan liikevaihdon osuus 50 % (48 %)

Analyysipalvelut

- Liikevaihto kasvoi vahvasti ja kannattavuus oli vahvalla tasolla vuonna 2021
- Tilausanalyysin sopimuskannan kasvu kiihtyi loppuvuotta kohden, sopimusten lukumäärä kasvoi 21 %
- Liikevaihto kasvoi asiakasmäärää nopeammin
- Tiimi jatkoi aktiivista rekrytointia
- Kurinalainen fokus asiakaskysyntään vastaamisessa
- Sopimuskannan jo toteutunut kasvu luo vahvan perustan vuoden 2022 kasvulle

Tilausanalyysin sopimuskanta, kpl



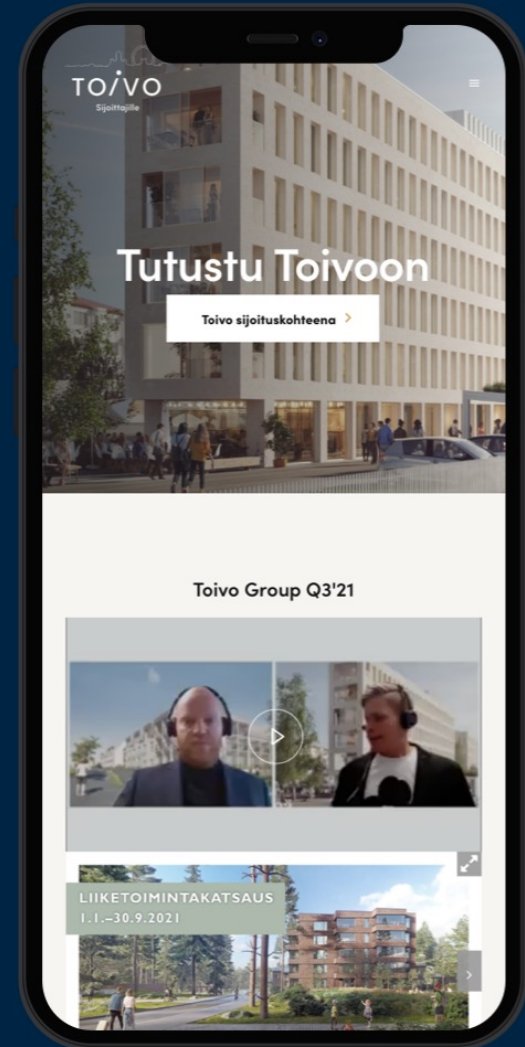
Virtuaalitapahtumat (Flik)

- Liikevaihto kasvoi vahvasti ja kannattavuus oli hyvällä tasolla vuonna 2021, kasvu painottui vuoden ensimmäiseen puoliskoon
- Kurinalainen fokus pörssi-yhtiöasiakkaissa sekä siirtymässä kokonaistoimituksiin ja omiin studiokonsepteihin
- Pandemiatilanne aiheuttaa yhä nopeita muutoksia kysynnässä molempiin suuntiin
 - Projekteja peruuntunut tai skaalattu pienemmiksi alkuvuonna 2022
- Tapahtuma-alan digitalisoituminen jatkuu ja palvelukonseptimme vastaa tähän hyvin
- Laajentuminen virtuaalimaailmat mahdollistaviin tuotantoihin 2022



IR-ratkaisut

- Liikevaihto kasvoi erittäin vahvasti ja kannattavuus oli nollan tuntumassa vuonna 2021
- Useat tuoteaihiot ovat viime vuosina kypsyneet kaupallisiksi tuotteiksi
- Uusien listautujien myötä sijoittajaviestinnän osaamisen kysyntä vahvassa kasvussa
- Videosync-ohjelmiston ensimmäisiä kumppanisopimuksia solmittu, mutta kaupallistaminen vielä alkumetreillä
- Yhtiökokousratkaisujen markkina taitekohdassa: kevät 2022 mennään vielä kevyellä poikkeuslain ratkaisulla
 - Siirtymä hybridikokouksiin kasvattaisi markkinapotentiaalia selvästi



Numerot

Tuloslaskelma tammi-joulukuu 2021

- Liikevaihto kasvoi 36 %; jatkuva liikevaihto kasvoi 21 % ja projektiliikevaihto 55 %
 - Merkittävimmät tekijät liikevaihdon kasvun taustalla olivat virtuaalitahtumaratkaisujen sekä tilausanalyysin kasvu
 - Kaikki liiketoiminnot kasvoivat vahvasti
- Investoinnit kasvuun näkyivät kulujen kasvuna
 - Materiaalit ja palvelut kasvoivat ulkoisten palvelujen käytön kasvun myötä
 - Henkilöstöä keskimäärin 72 (52) työntekijää ja henkilöstökulut kasvoivat 1,7 miljoonaa euroa (41 %)
 - Liiketoiminnan muut kulut kasvoivat studio- ja toimitilakulujen sekä henkilöstön kasvun kautta syntyneistä muista kuluista
- EBITA-liikevoitto 2,3 (1,7) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 19,5 (19,9) %
- Konsernin voitto kasvoi 16 % ja oli 1,3 (1,1) miljoonaa euroa
 - Konsernin voiton kehitys ei seurannut liikevoiton kasvua (42 %), koska rahoituskulut kasvoivat 0,3 miljoonaa yhtiön listautumiskulujen seurauksena

miljoonaa euroa	2021	2020	Muutos
Liikevaihto	11,819	8,707	36 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,015	0,035	-58 %
Materiaalit ja palvelut	-1,678	-1,245	35 %
Henkilöstökulut	-5,829	-4,131	41 %
Liiketoiminnan muut kulut	-1,899	-1,535	24 %
Käyttökate	2,427	1,831	33 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,121	-0,103	18 %
EBITA	2,307	1,728	33 %
Konserniliikearvon poistot	-0,340	-0,340	0 %
Liikevoitto	1,966	1,388	42 %
Rahoitustuotot ja -kulut	-0,232	0,202	-215 %
Voitto ennen veroja	1,734	1,590	9 %
Tuloverot	-0,395	-0,433	-9 %
Tilikauden voitto	1,339	1,158	16 %
Vähemmistöosuudet	-0,044	-0,037	17 %
Konsernin voitto	1,296	1,120	16 %

Tuloslaskelma loka–joulukuu 2021

- Liikevaihto kasvoi 16 %: jatkuva liikevaihto kasvoi 22 % ja projektiliikevaihto 11 %
 - Jatkuva liikevaihto oli 1,7 (1,4) miljoonaa euroa, kasvua ajoi etenkin analyysiliiketoiminnan sopimuskannan kasvu
 - Projektiliikevaihto oli 1,7 (1,5) miljoonaa euroa, kasvu etenkin sijoittajaviestinnän palveluista
- Kulurakenne suunnitellulla tasolla
 - Materiaalit ja palvelut -kulut kääntyivät laskuun ulkopuolisten palveluiden käytön laskiessa virtuaalitapahtumatuotannoissa
 - Henkilöstökulut kasvoivat 0,5 miljoonaa euroa ollen 52,4 (43,6) % liikevaihdosta. Henkilöstökulujen nousu perustui henkilöstömäärän kasvuun 83 (57) työntekijään katsauskauden päättyessä.
 - Liiketoiminnan muut kulut laskivat 0,3 miljoonaa euroa ollen 14,3 (25,5) % liikevaihdosta. Liiketoiminnan muut kulut laskivat pienempien studio- ja laitteistohankintojen vuoksi.
- EBITA-liikevoitto 0,7 (0,4) miljoonaa euroa ja EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 19,8 (13,5) %

miljoonaa euroa	Q4/2021	Q4/2020	Muutos
Liikevaihto	3,433	2,953	16 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,002	0,035	-95 %
Materiaalit ja palvelut	-0,439	-0,523	-16 %
Henkilöstökulut	-1,800	-1,289	40 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,491	-0,753	-35 %
Käyttökate	0,705	0,423	66 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,025	-0,025	1 %
EBITA	0,680	0,398	71 %
Konserniliikearvon poistot	-0,085	-0,085	0 %
Liikevoitto	0,595	0,313	90 %

Tase 31.12.2021

- Yhtiön taseen **vastaava** – merkittävimmät erät
 - Rahat ja pankkisaamiset 7,0 (1,1) miljoonaa euroa
 - Myyntisaamiset 1,7 (2,0) miljoonaa euroa
 - Liikearvo 0,9 (1,3) miljoonaa euroa
 - Muut erät yhteensä 0,9 (1,2) miljoonaa euroa
- Yhtiön taseen **vastattavaa** – merkittävimmät erät
 - Oma pääoma 6,7 (2,0) miljoonaa euroa
 - Lyhytaikainen korottomat velat 3,2 (2,6) miljoonaa euroa
 - Muut erät 0,7 (0,9) miljoonaa euroa

10,6 miljoonaa euroa

Taseen
loppusumma

73 %

Omavaraisuusaste

- 103 %

Nettovelkaantumisaste

Rahavirta vuonna 2021

- Liiketoiminnan rahavirta kasvoi 3,1 (0,9) miljoonaan euroon, mitä tuki
 - Liikevaihdon ja kannattavuuden suotuisa kehitys
 - Toimenpiteet käyttöpääoman tehokkuuden parantamiseksi
 - Ennakkomaksujen kasvu
 - Myyntisaamisten vähentyminen
- Rahoituksen kassavirta kasvoi 2,9 (0,5) miljoonaan euroon, mihin vaikutti
 - Listautumisannin nettovaikutus +5,5 miljoonaa euroa
 - Omien osakkeiden hankinnat Taaleri Sijoitus Oy:ltä -1,3 miljoonaa euroa
 - Tilikauden 2020 tuloksesta maksetut osingot -1,1 miljoonaa euroa
- Yhtiön kassavarat vuoden 2021 lopussa olivat 7,0 (1,1) miljoonaa euroa

2,4 miljoonaa euroa

Liiketoiminnan
rahavirta ennen
käyttöpääoman
muutosta

3,0 miljoonaa euroa

Liiketoiminnan
rahavirta
investointien
jälkeen

5,9 miljoonaa euroa

Rahavarojen
muutos

Voitonjakoehdotus ja yhtiökokous

- Indersin tavoitteena on vuosittain kasvava absoluuttinen voitonjako, mikä sisältää osingonjaon ja yhtiön omien osakkeiden ostot
- Vuoden 2021 osakekohtainen tulos ilman konserniliikearvon poistoja oli 1,09 (0,99) euroa per osake. Emoyhtiön voitonjakokelpoiset varat ovat **7 271 867** euroa
- Inderesin hallitus ehdottaa varsinaiselle yhtiökokoukselle, että voitonjakokelpoiset varat jaetaan seuraavasti:
 - Osinkona jaetaan 0,80 euroa osakkeelta (1 303 134 euroa)
 - Omaan pääomaan jätetään 5 968 732 euroa
- Inderes Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettäväksi Helsingissä 5.4.2022. Yhtiön hallitus kutsuu myöhemmin erikseen yhtiökokouksen koolle.



Näkymät

Ohjeistus tilikaudelle 2022

- Liikevaihdon arvioidaan olevan 14,0–15,5 MEUR
- EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan 1,9–2,8 MEUR

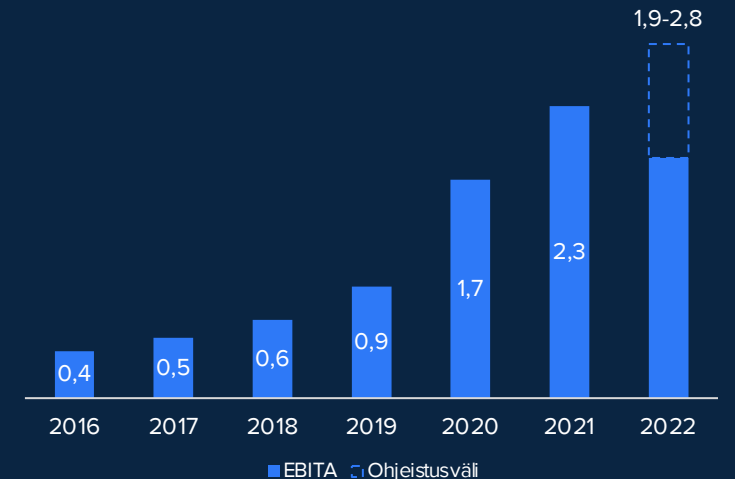
Näkymien taustat

- Liiketoiminnan kausiluonteisuudesta johtuen ensimmäisen vuosineljänneksen arvioidaan olevan vuoden heikoin
- Helsingin pörssin listautumisaktiviteetti ja Inderesin vahvistunut kilpailukyky tukevat analyysiliiketoiminnan sekä IR-ratkaisujen kasvua
- Virtuaalitapahtumaliiketoiminnan kasvun arvioidaan jatkuvan, mutta hidastuvan vuodesta 2021
- Suomen liiketoimintojen kannattavuuden arvioidaan säilyvän vakaana ja Ruotsin liiketoimintaan tehtävät panostukset rasittavat kannattavuutta tilikauden 2022 aikana
 - Arvioimme Ruotsin investointien olevan yli miljoona euroa tilikaudella 2022 ja näistä alle 0,5 miljoonaa on taseeseen aktivoitavia investointeja

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



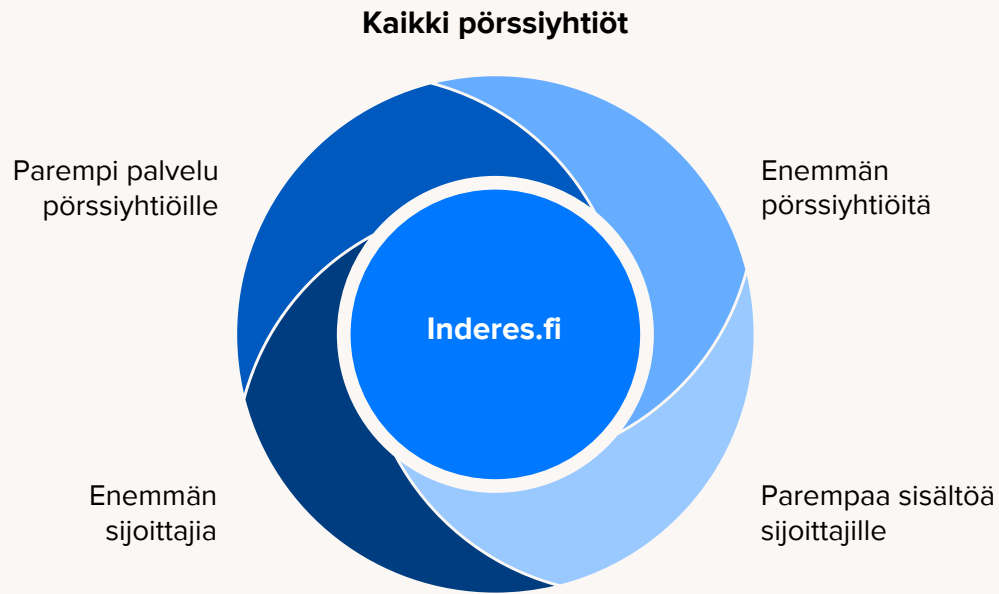
Mitä seuraavaksi?

Markkinatrendit

1. Yksityissijoittajien määrä lisääntyy ja suoran osakesijoittamisen suosio kasvaa
2. Pörssilistautuminen vaihtoehtona kasvuyrittäjille yleistyy
3. Pörssiyhtiöt haluavat panostaa avoimuuteen ja sijoittajaviestintään
4. Digitaaliset kanavat mahdollistavat pörssiyhtiöille jatkuvasti tehokkaamman sijoittajaviestinnän



Strategian kulmakivet

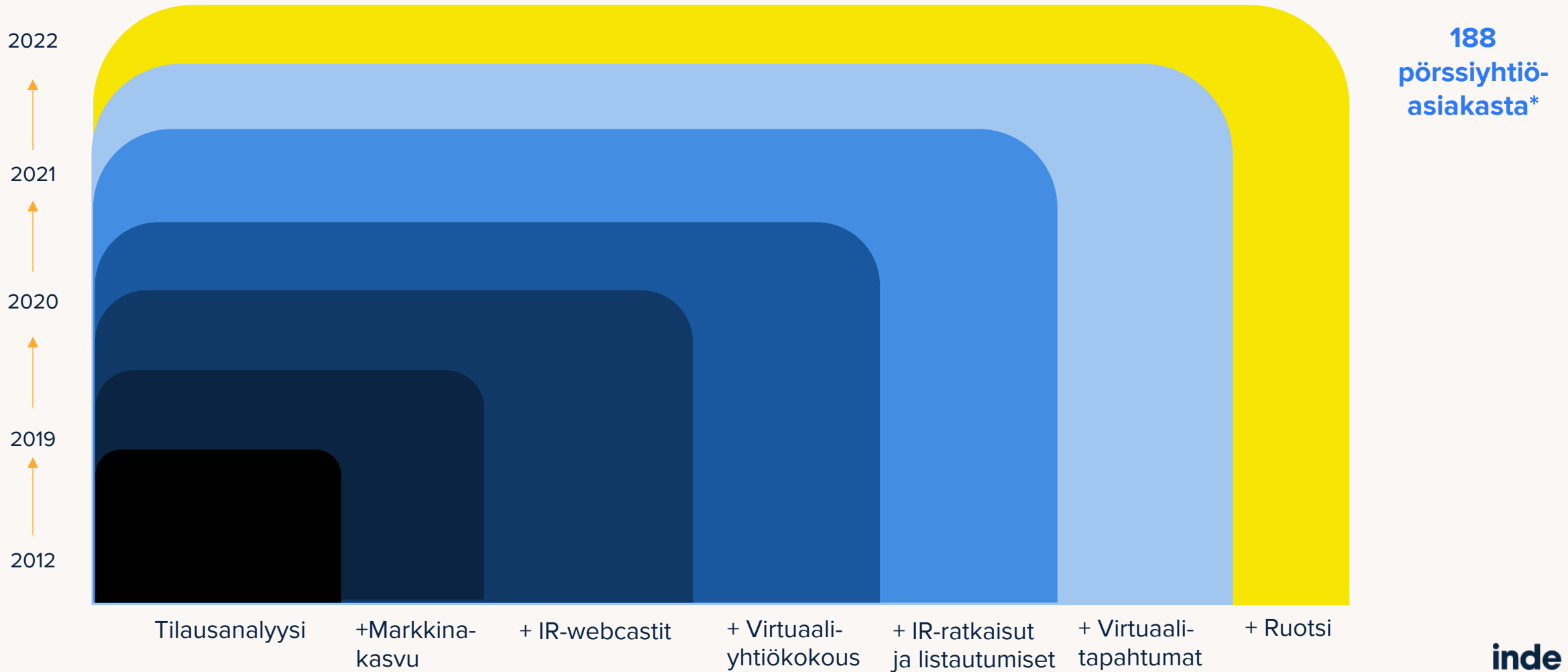


Inderes-yhteisö



1. Kasvamme pörssiyritysmarkkinassa mahdollistamalla asiakkaillemme tehokkaan ja tavoittavan sijoittajaviestinnän
2. Jatkamme kurinalaista laajentumista uusiin markkinasegmentteihin, joissa voimme olla erinomaisia
3. Rakennamme sijoittajille maailman yhteisökeskeisintä palvelua laadusta huolehtien

Kurinalainen laajentuminen uusiin markkinasegmentteihin jatkuu



*havainnollistava kuva kohdemarkkinoista, laatikoiden kokoa ei pidä tulkita arviona markkinoiden absoluuttisesta koosta

Ruotsi

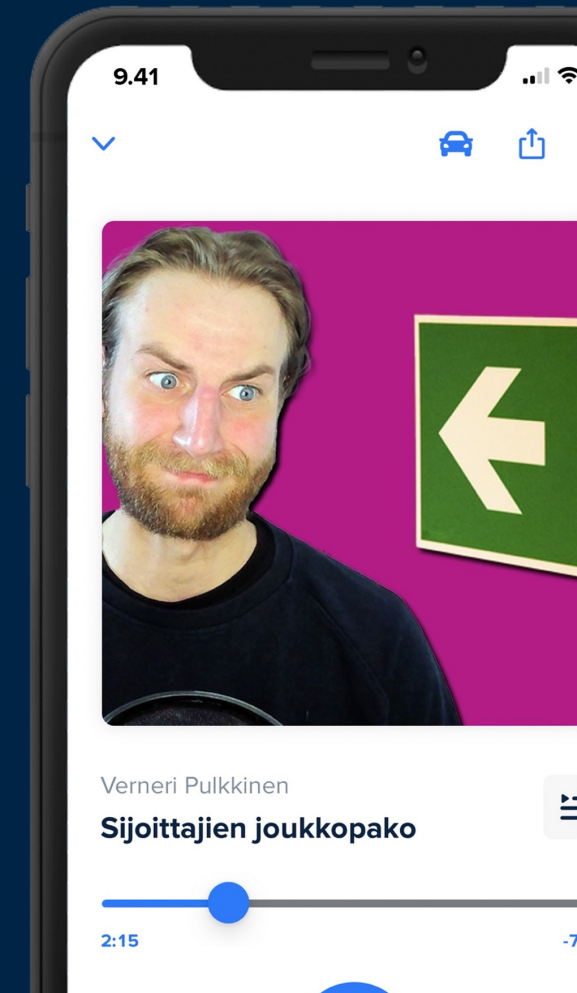
- Listautumisen jälkeen tunnistettu uusia investointialueita, joista Ruotsin liiketoiminnan kasvattaminen on merkittävin
- Tiimi koottu ja resursoitu
- Helsingissä toimivaksi todetun studiokonseptin monistaminen Tukholmaan
 - Olemme tunnistaneet tyhjiön pirstaloituneella IR-webcast -markkinalla
- Tavoitteena julkaista sijoittajille tarkoitettu digipalvelu ja käynnistää yhteisönrakennus
 - Markkina hyvin pirstaloitunut, eikä vastaavaa yhteisökeskeistä toimintamallia ole markkinassa
- Eteneminen harkituin askelin, mutta lyhyen tähtäimen kannattavuudesta voidaan tinkiä



Yhteisö

- Kasvava asiakasmäärä tarkoittaa parempia palveluita ja sisältöjä Inderes-yhteisölle
- Dialogi yhteisön kanssa auttaa kehittämään parempia palveluita pörssiyhtiöasiakkaille
- Tuotamme valtavan määrän eri sisältöjä ja kehitämme uusia sisältökonsepteja, minkä lisäksi yhtiöt ja yhteisö tuottavat kasvavan määrän sisältöjä
- Panostamme sisältöjen kuluttamisen ja löytämisen helppouteen
- Hyödynnämme aktiivisesti somekanavia yhteisön palvelemiseen, mutta rakennamme samalla pitkäjänteisesti omassa kontrollissamme olevaa Inderes-alustaa

**Kuuntele
silloin kun
haluat**



Aktiivisuus ja tavoitavuus tekevät meistä vahvan kumppanin pörssi-yhtiölle

42

Published contents

Analyst comments: 19

Videos: 12

Company reports: 8

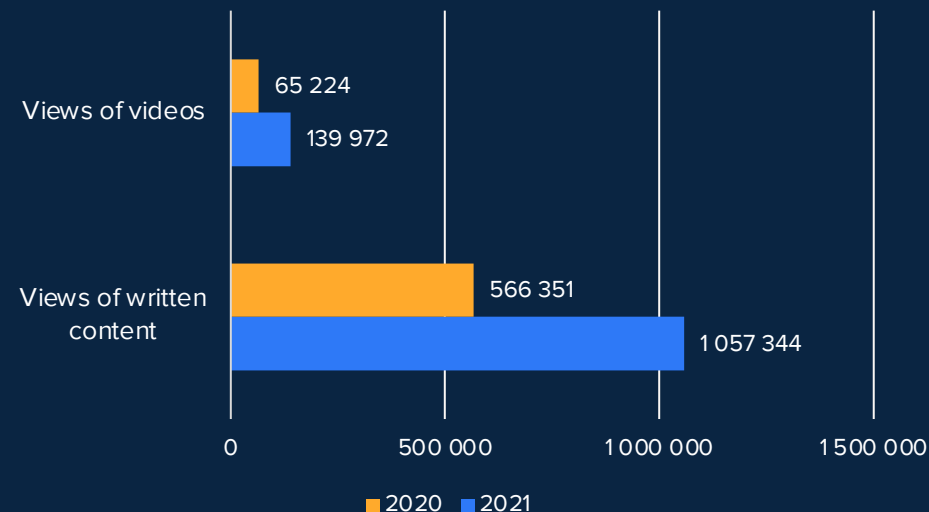
Q&A answers: 2

Company's own publications: 1

Content views

1 197 316

year-on-year growth: 565 741



Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Yhtiön tavoitteena on ylläpitää 30–50 %:n liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa markkinasyklistä riippumatta

Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jousta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä



Historiallinen toteuma

	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Liikevaihdon kasvu-%	25 %	29 %	40 %	56 %	76 %	36 %
EBITA-%	21 %	21 %	19 %	18 %	20 %	20 %
Yhteensä	46 %	50 %	59 %	74 %	96 %	55 %

Ei voi pelkästään

moittia

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

Iina Mailas

Sijoittajasuhteet

+358 45 112 5762

iina.mailas@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talusojohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oy

Itämerentori 2

00180 Helsinki

+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.

inderes.fi



**inde
res.**