

Talenom Oyj

Otto-Pekka Huhtala, toimitusjohtaja



TALENOM
grittämisen iloa



PÄÄKOHDAT: TAMMI-SYYSKUU 2020

UUSI VISIOMME: YLIVOIMAISET TILITOIMISTO- JA PANKKIPALVELUT PK-YRITYKSILLE

Kasvua haetaan jatkossa kansainvälisesti tilitoimisto- ja pankkipalveluista.

Kohderyhmämme on entistä laajempi: kevytyrittäjistä aina pörssiyrityksiin saakka.

PIENASIAKASKONSEPTI JULKISTETAAN TÄNÄÄN

TiliJaska™ on tilitoimistomarkkinoita uudistava Freemium-alusta, joka tarjoaa Talenomin pienasiakkaille ilmaisen kirjanpitosovelluksen, pankkipalvelut (IBAN-tilit ja kortit) sekä joustavat tilitoimistopalvelut.

KANNATTAVA KASVU JATKUI, OHJEISTUS VUODELLE 2020 ENNALLAAN

Tammi-syyskuun liikevaihto kasvoi 13 % ja liikevoitto parani 17 %.

Yrityskaupat tukivat kasvua ja strategian toteutusta.



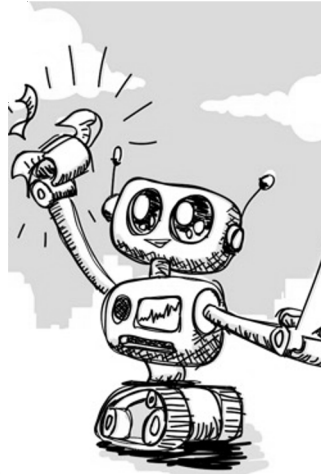
TALENOM
yrittämisen iloa



STRATEGIAKAUDEN VALINNAT: VAIVATON, AUTOMATISOITU JA HUOLENPITÄVÄ



1. YRITTÄJÄLLE VAIVATTOMAT
TALOUSSHALLINNON RUTIINIT



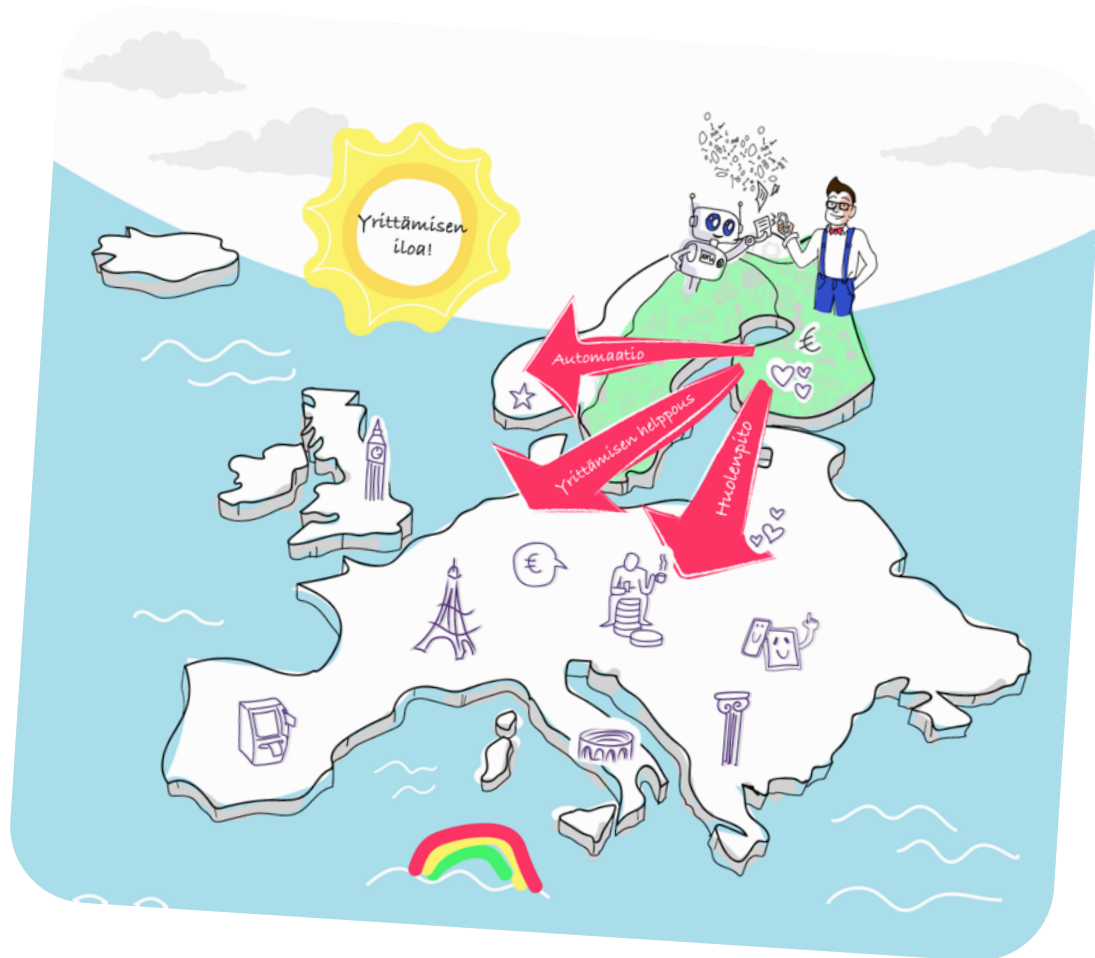
2. AUTOMATISOITU
KIRJANPITO



3. SELKOKIELISET
HUOLENPITOPALVELUT

TALÉNOM
yrittämisen iloa

**UUSI VISIONME:
YLIVOIMAISET
TILITOIMISTO- JA
PANKKIPALVELUT
PK-YRITYKSILLE**



TALÉNOM

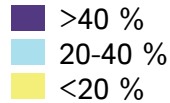
yrittämisen iloa

TILITOIMISTO- JA PANKKIALAN KANSAINVÄLISET MUUTOSAJURIT: KEHITTYVÄ INFRASTRUKTUURI JA LAINSÄÄDÄNNÖN MUUTOKSET EDISTÄVÄT DIGITALISAATIOMURROSTA

Sähköisen laskutuksen markkinapenetraatio Euroopassa

B2B/B2G/G2B

Oletettu markkina-
penetraatio 2019:



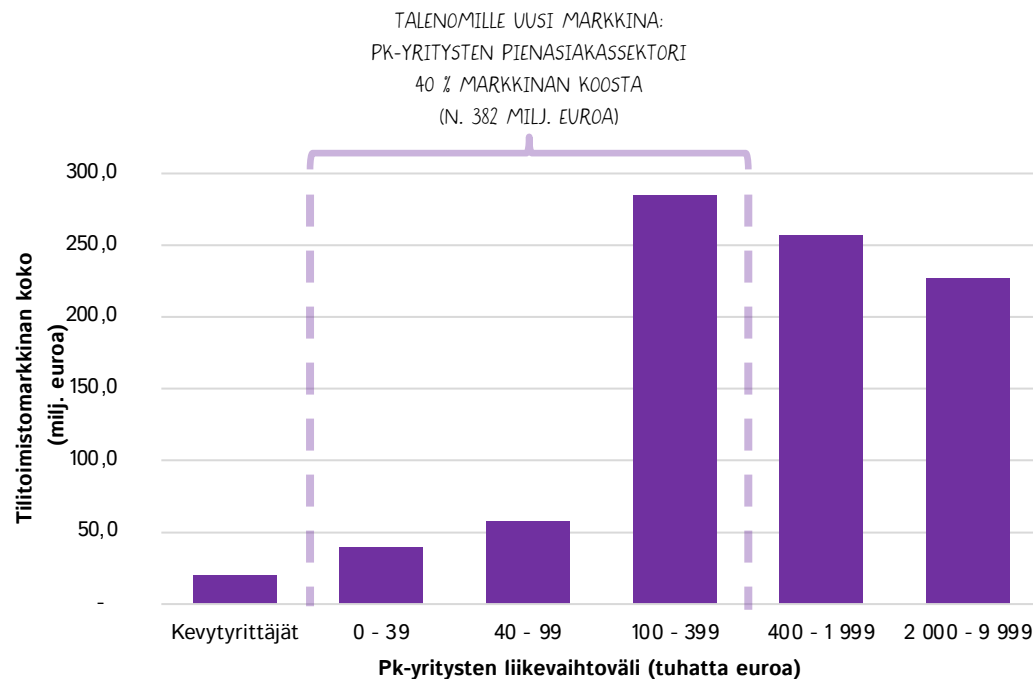
Lähde: Billentis (2019)

Lainsäädäntö tukee avointa ja kilpailua edistävää ympäristöä:

- **Uusi verkkolaskudirektiivi** voimaan 1.4.2020: elinkeinonharjoittajalla on oikeus saada toiselta yritykseltä sähköinen lasku. Julkishallinnon ja yritysten välinen (B2G) sähköinen laskutus kiihdyttää muutosta.
- **Maksupalveludirektiivi PSD2** velvoittaa pankkirajapintojen avaamisen koko EU:n alueella.
- **Basel-säännökset** ovat kiristäneet mm. pankkien vakavaraisuusvaatimuksia, mikä on luonut tarpeen pk-yrityksien uusille rahoituskanaville.



KOKONAISKUVA MARKKINAN JAKAUTUMISESTA ASIAKASSEGMENTEITTÄIN SUOMESSA



TALENOM
yrittämisen iloa

PALVELUMME ASIAKASSEGMENTEITTÄIN

PIENASIAKASSEKTORI VAATII TOISENLAISEN
TUOTEKOKONAISUUDEN



TALENOM
grittämisen iloa

PIENASIAKASKONSEPTI

Miikka Hätälä
Johtaja, pienasiakkaat

TALÉNOM
grittämisen iloa

Syyt kasvaa **pk-yritysten keskisektorin** lisäksi myös **pienasiakkaissa**

Kasvupanostuksissa selvät synergiat

- Markkinointipanostukset hyödyttävät pienasiakkaiden lisäksi myös keskisektorin kasvuaktiviteetteja
- Nykyinen aktiivinen myyntiorganisaatio kykenee tarjoamaan vaihtoehdon myös pienasiakkaille

Itsenäisen alustan erinomainen tuotteistettavuus Talenomin teknologiaympäristössä

- Pienasiakkaissa kasvu on mahdotonta ilman kasvustrategian uudelleen määrittämistä aktiivisesta suoramyynnistä alustakeskeiseen digitaaliseen markkinointiin
- Lisäksi pienasiakkaille suunnatuissa käyttöliittymissä merkittäviä poikkeavuuksia keskisektoriin (esim. tee-se-itse-optimot välttämättömiä)
- Kirjanpidon taustajärjestelmät kehitetty todistetusti erittäin kyvykkäiksi rinnakkaisen tuotteistuksen kannalta

Pienasiakkaat ovat vaa'an kieliasemassa ja voittaja vie kaiken

- Pienasiakkaat ovat huomattavan lukumääränsä vuoksi erittäin merkittävä suosittelijaryhmä
- Etenkin englanninkielinen markkina on osoittanut, että voittaja-vie-kaiken-mentaliteetilla varustettu taloushallintoalusta kykenee gesellimaiseen kasvuun

Täydellisesti skaalautuva tuoteperhe pienyrittäjille



Tilijaska™



Free + Premium = Freemium:

- Free: Tee-se-itse-kirjanpitoon soveltuva perusjärjestelmä pienimmille ilmaiseksi
- Premium: Saumaton jakelukanava Talenomin laadukkaille kirjanpitopalveluille

Täysin uutena pankkipalvelut – kortit ja IBAN-tilit

- Kokonaisuutena kansainvälisessäkin vertailussa uniikki tuotekokonaisuus

TALÉNOM
grittämisen iloa



Voittaja vie kaiken

**Pienasiakkaista Winner-Takes-It-All-kilpailu.
Voittajalla on:**

1. Ylivoimainen tuotekokonaisuus
2. Paras osaaminen ja kehitysvauhti
3. Näkyvin brändi ja nopeimman kasvun vaatima rahoitus



TALENOM
voittamisen iloa





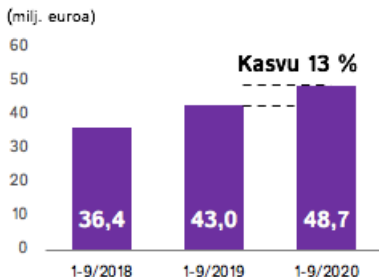
Kiitoksia!

Ryhdy Beta-asiakkaaksi
osoitteessa
www.TiliJaska.fi

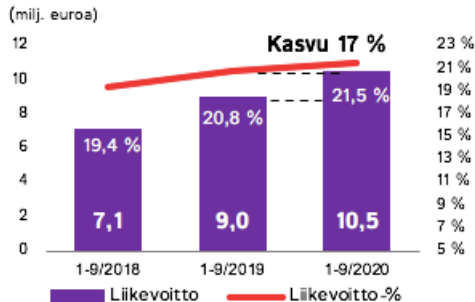
TALÉNOM
grittämisen iloa

TAMMI-SYYSKUU 2020: LIIKEVAIHDON KASVU JATKUI JA KANNATTAVUUS PARANI

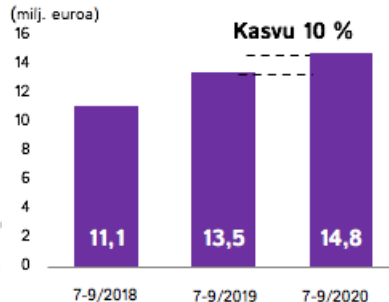
Liikevaihto, tammi-syyskuu



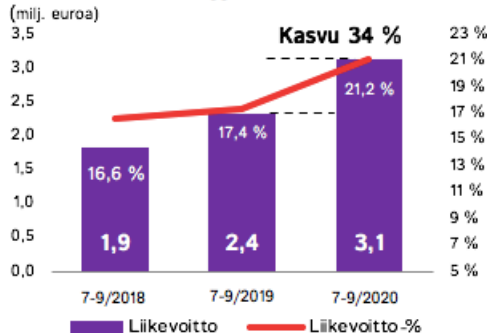
Liikevoitto, tammi-syyskuu



Liikevaihto, heinä-syyskuu



Liikevoitto, heinä-syyskuu



- Liikevaihto kasvoi oman myynnin ja yrityskauppojen avulla.
- Katsauskaudella toteutettiin yhteensä viisi yrityskauppaa, joista kolme vuoden kolmannella neljänneksellä: Vanaja Technologies Oy:n liiketoiminta Suomessa, Frivision AB:n osakekanta Ruotsissa ja Larsen & Co Tilitoimisto Oy:n liiketoiminta Suomessa.
- Franchising-ketju laajeni uudella yrittäjällä Espoossa: Talenomilla on nyt 22 franchising-yrittäjää.
- Yli kymmenen vuoden investointijakso automaatioon ja prosessikehitykseen on nostanut kannattavuustasomme toimialan kärkeen.
- Yrityskauppojen avulla kannattavaa kasvua voidaan tukea, vaikka ne lyhyellä tähtäimellä rasittavat suhteellista kannattavuutta siihen saakka kunnes kirjanpitolinja on ostokohteessa otettu käyttöön.

KORONAPANDEMIAN VAIKUTUKSET VUODEN KOLMANNELLA NELJÄNNEKSELLÄ

Epävarmuustekijöiden kehitys

- Uusmyyntimme oli koronaa edeltävää aikaa alhaisemmalla tasolla.
- Asiakasyritysten konkurssien määrä kehittyi vuoden kolmannella neljänneksellä ennakoidusti.
- Volyymilaskutus palautui syyskuun lopussa lähes koronaa edeltävälle tasolle.



NÄKYMÄT

**Koko vuotta koskeva taloudellinen näkymä ei ole muuttunut.
Pidämme ohjeistuksen vuodelle 2020 ennallaan:**

”Vuoden 2020 liikevaihdon odotetaan olevan 64-68 miljoonaa euroa ja liikevoiton odotetaan olevan 12-14 miljoonaa euroa.”

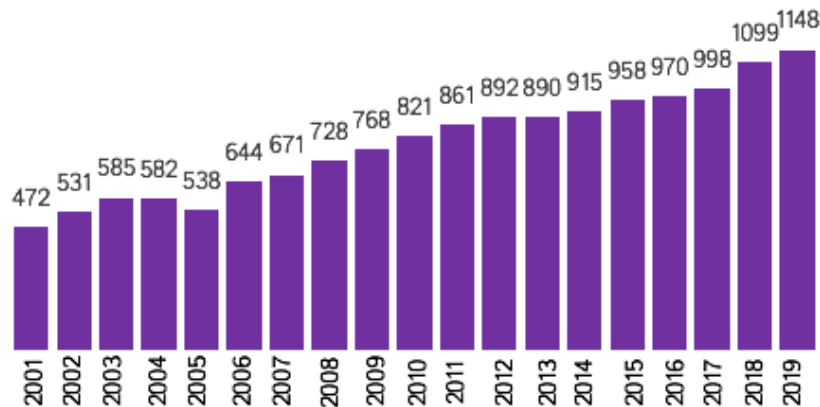
Kannattavan kasvun edellytykset säilyvät pitkällä aikavälillä vahvana:

- TiliJaska™-pienasiakaskonsepti mahdollistaa palveluidemme myynnin aikaisempaa laajemmalle asiakaskunnalle
- Pankkipalvelut laajemmaksi osaksi palvelutarjoamaa luomaan ylivoimaista asiakaskokemaa sekä samalla tehostamaan omia prosessejamme
- Kansainvälistyminen Eurooppaan Ruotsin rohkaisevien kokemusten saattamana mm. myynnin, automaatiomahdollisuuksien ja yrityskauppojen osalta
- Mahdollisuus kiihdyttää kasvua yrityskaupoin toimialan digimurroksessa oman aktiivisen myyntimme lisäksi

TOIMINTAYMPÄRISTÖNÄ TILITOIMISTOALA

- Tilitoimistomarkkina on pirstaleinen ja kasvava markkina, jota leimaa yritysten lakisääteinen tarve järjestää kirjanpito ja voimakas digitalisoitumisesta johtuva murros.
- Tilitoimistomarkkina Suomessa on hyvin fragmentoitunut:
 - Vuonna 2019 yrityksiä 4 105 (4 134) kappaletta ⁽¹⁾
 - Keskimääräinen yrityksen koko oli 3 (3) työntekijää ⁽¹⁾
- Tilitoimistomarkkinan koko Suomessa oli 1 148 (1 099) milj. euroa vuonna 2019 ⁽¹⁾
- Markkinan vuosikasvu säilynyt hyvänä finanssikriiseistä huolimatta ⁽¹⁾
- Hintojen nousu, tositemäärän kasvu sekä suurempi lisäarvopalveluiden myynti ovat olleet historiallisesti kasvun ajureina.

Toimialan koko, miljoonaa euroa



* Huomio: Viitatessa Yritysten rakenne- ja tilinpäätöstilastoon, jota on julkaistu vuoden 2013 tiedoista alkaen, tarkoitetaan myös sitä edeltäviä tilastoja: 2001-2006 Yritysrekisterin vuosilasto (TOL 2002) ja 2007-2012 Yritysrekisterin vuosilasto (TOL 2008).

(1) Tilastokeskus, Yritysten rakenne- ja tilinpäätöstilasto*

VASTUUVAPAAUSLAUSEKE

Tämän tiedotteen tietyt lausunnot ovat ennusteita ja perustuvat yhtiön ja johdon näkemykseen niiden antohetkellä. Tästä syystä niihin sisältyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Ennusteet saattavat myös muuttua, jos yleisessä taloudellisessa tilanteessa tai yhtiön toimintaympäristössä tapahtuu merkittäviä muutoksia.



Liite 1. Tunnusluvut 1.1.-30.9.2020

Konserni	1-9/2020	1-9/2019	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	48 698	43 042	5 656
Liikevaihdon kasvu, %	13,1 %	18,2 %	-5,1 %-yksikköä
Liikevoitto, 1 000 euroa	10 456	8 951	1 505
Liikevoitto liikevaihdesta, %	21,5 %	20,8 %	0,7 %-yksikköä
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	18,5 %	20,9 %	-2,4 %-yksikköä
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	31 685	30 214	1 471
Nettovelkaantumisaste, %	105 %	135 %	-30 %-yksikköä
Omavaraisuusaste, %	37,4 %	32,7 %	4,7 %-yksikköä
Käyttöpääoma, 1 000 euroa	-3 838	-2 866	-972
Nettoinvestoinnit, 1 000 euroa	15 544	12 045	3 499
Likvidit varat, 1 000 euroa	7 681	6 984	697
Osakekohtainen tulos, euroa	0,18	0,16	0,02
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana*)	42 517 688	41 538 125	979 563
Nettotulos, 1 000 euroa	7 776	6 599	1 178

*) Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä on oikaistu katsauskaudella tehdyn maksuttoman osakeannin mukaisesti kertomalla sitä edeltävät lukumäärät kuudella.

Liite 2. Tunnusluvut

1.7.-30.9.2020

Konserni	7-9/2020	7-9/2019	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	14 845	13 497	1 348
Liikevaihdon kasvu, %	10,0 %	21,1 %	-11,1 %-yksikköä
Liikevoitto, 1 000 euroa	3 144	2 351	793
Liikevoitto liikevaihdosta, %	21,2 %	17,4 %	3,8 %-yksikköä
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	18,5 %	20,9 %	-2,4 %-yksikköä
Likvidit varat, 1 000 euroa	7 681	6 984	697
Osakekohtainen tulos, eur	0,05	0,04	0,01
Nettotulos, 1 000 euroa	2 320	1 675	646

**Liite 3. Konsernin
laaja tuloslaskelma
1.1-30.9.2020**

1 000 euroa	1-9/2020	1-9/2019	2019
Liikevaihto	48 698	43 042	57 955
Liiketoiminnan muut tuotot	91	327	372
Materiaalit ja palvelut	-1 880	-2 291	-3 598
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-24 589	-22 115	-29 912
Poistot ja arvonalentumiset	-7 775	-5 858	-8 498
Liiketoiminnan muut kulut	-4 089	-4 155	-5 911
Liikevoitto	10 456	8 951	10 409
Rahoitustuotot	65	49	64
Rahoituskulut	-707	-674	-906
Nettorahoituskulut	-642	-625	-843
Voitto (tappio) ennen veroja	9 814	8 326	9 566
Tuloverot	-2 038	-1 727	-1 951
Tilikauden voitto (tappio)	7 776	6 599	7 615
Muut laajan tuloksen erät			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi			
Rahavirran suojaus	0	31	60
Verot eristä, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi	0	-6	-12
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	0	25	48
Tilikauden laaja tulos yhteensä	7 776	6 623	7 663

Liite 4. Konsernitase

30.9.2020

1 000 euroa	30.9.2020	30.9.2019	31.12.2019
VARAT			
Pitkäaikaiset varat			
Liikearvo	23 569	20 728	20 728
Muut aineettomat hyödykkeet	20 665	13 948	14 930
Käyttöoikeusomaisuuserät	8 327	8 520	8 400
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	2 565	2 592	2 584
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	237	237	237
Laskennalliset verosaamiset	74	83	67
Aktivoidut sopimuksesta aiheutuvat menot	10 873	9 734	10 054
Pitkäaikaiset varat yhteensä	66 310	55 841	57 000
Lyhytaikaiset varat			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	7 048	5 927	6 521
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verosaamiset	0	148	34
Rahavarat	7 681	6 984	7 786
Lyhytaikaiset varat yhteensä	14 728	13 058	14 342
Varat yhteensä	81 038	68 899	71 342
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	14 818	13 009	11 234
Käyvän arvon rahasto	0	-68	-45
Kertyneet voittovarot	15 315	9 400	12 304
Oma pääoma yhteensä	30 214	22 421	23 573
VELAT			
Pitkäaikaiset velat			
Rahoitusvelat	30 000	28 000	28 000
Ostovelat ja muut velat	157	202	215
Vuokrasopimusvelat	6 173	6 912	6 553
Muut pitkäaikaiset rahoitusvelat	0	85	56
Laskennalliset verovelat	487	292	307
Pitkäaikaiset velat yhteensä	36 816	35 491	35 130
Lyhytaikaiset velat			
Ostovelat ja muut velat	10 105	8 380	10 208
Vuokrasopimusvelat	2 844	1 686	1 940
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verovelat	1 058	921	491
Lyhytaikaiset velat yhteensä	14 008	10 987	12 638
Velat yhteensä	50 824	46 478	47 769
Oma pääoma ja velat yhteensä	81 038	68 899	71 342