

Vincit Group Oyj

Toimitusjohtajan katsaus

Yhtiökokous 26.4.2017

VINCIT



Ohjelmistokehityksen, ICT-palveluiden ja palvelumuotoilun asiantuntija 100 %:n tyytyväisyystakuulla

Tampere – Helsinki – Savonlinna
Palo Alto, Yhdysvallat

Perustettu 26.4.2007

Modernia ATK:ta möhlimättömyystakuulla

PALVELUMUOTOILU



Palvelumuotoilu

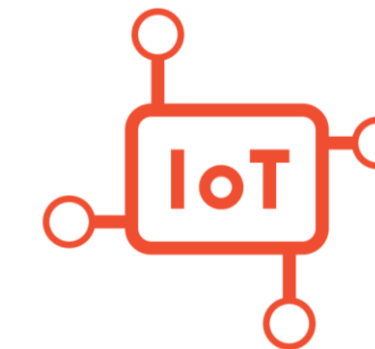
OHJELMISTO- KEHITYS



Verkkopalvelut



Mobiilisovellukset



Teollinen internet
(IoT)

ICT- PALVELUT PILVESTÄ



Pilvipalvelut



Tukipalvelut



VINCIT

**Vuosi
numeroina**

A large, faint, stylized number '2016' is visible in the background, rendered in a light orange color. The number is composed of thick, rounded strokes. Below the number, there is a small, dark orange wavy line.



1

**VOITETTU EUROOPAN
PARAS TYÖPAIKKA
-PALKINTO**



Vinoti
#1

GREAT
PLACE



16

**LISTAUTUMISANNISSA
JAETTUA KARVALAKKIA**





4,4

MEUR LIIKEVOITTOA





17

TRIATHLON- OSALLISTUMISTA





32,1

MEUR LIIKEVAIHTOA





18

VAUVAA





33%

LV:N CAGR





43

**JOHTAMISPALVELUA
TARJOLLA LAAS:SSA**

~~~~~





59,2%

OMAVARAISUUSASTE







# 77

**TYÖNTEKIJÄÄ ENEMMÄN  
KUIN EDELLISENÄ VUONNA**



GREAT  
PLACE  
TO  
WORK®

GREAT  
PLACE





# 324

**TYÖNTEKIJÄÄ VUODEN  
LOPUSSA**





The background of the entire image is a photograph of the front of a dark-colored car, possibly a Volvo, with its headlights and grille visible. The car is parked in front of several tall palm trees under a clear sky. The image has a purple color overlay.

# 857

**LADATTUA  
OHJELMISTOKEHITYKSEN  
OSTAJAN PIKAOPASTA**



CALIFORNIA





# 1304

**VINCITIN JOUKKUEEN  
SIJOITUS LAPPEE-  
JUKOLASSA**





1432  
TYÖHAKEMUSTA



VINCIT GROUP



NASDAQ HELSINKI  
WELCOMES  
1629  
VINCIT GROUP

**KOROLLISTA NETTOVELKAA**





WELCOMES  
VINCIT GROUP

# 3242

**JAETTUA KUMIANKKAA**



**VINCIT**

Top  
\$000



VINCIT GROUP

3559

OSAKKEENOMISTAJAA  
VUODEN LOPUSSA

VINCIT

Top  
\$9.99



19978

TASEEN LOPPUSUMMA







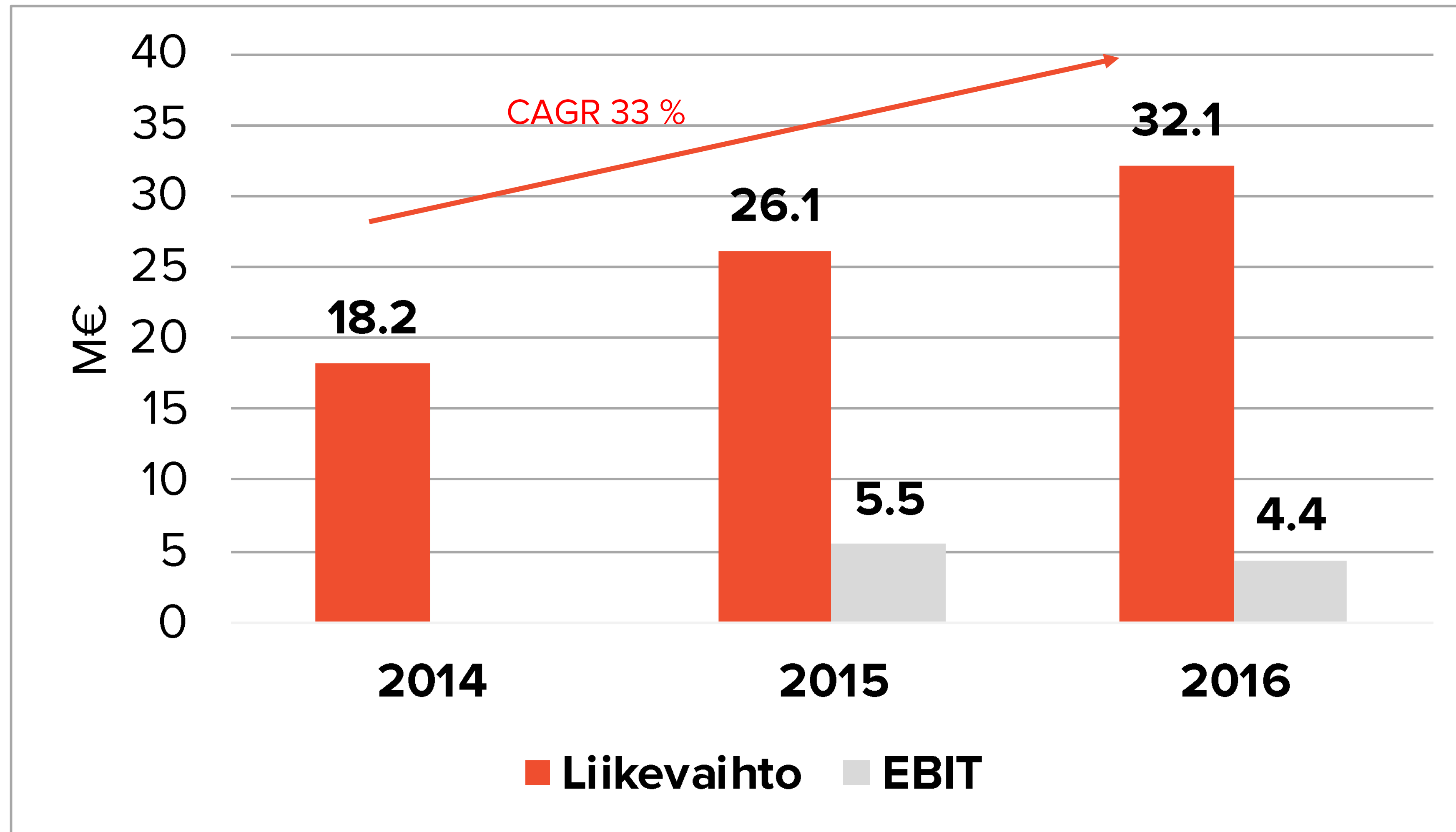
# 450000

**LADATTUA HESBURGER-SOVELLUSTA**





# Liikevaihto vahvassa kasvussa



2014 Nykymuotoista konsernia ei ollut olemassa, ei virallisista konsernitilinpäätöistä  
2015 proformaliikevaihto



# Avainluvut

|                                      | 2016   | 2015          |
|--------------------------------------|--------|---------------|
|                                      | FAS    | Pro forma FAS |
| Liikevaihto, 1 000 €                 | 32 065 | 26 067        |
| Käyttökate (EBITDA), 1 000 €         | 6 645  | 7 902         |
| % liikevaihdosta                     | 20,7 % | 30,3 %        |
| Liikevoitto (EBIT), 1 000 €          | 4 406  | 5 541         |
| % liikevaihdosta                     | 13,7 % | 21,3 %        |
| Katsauskauden tulos, 1 000 €         | 2 184  | 4 035         |
| % liikevaihdosta                     | 6,8 %  | 15,5 %        |
| Taseen loppusumma, 1 000 €           | 19 978 | 17 920        |
| Omavaraisuusaste, %                  | 59,2%  | 27,3 %        |
| Korolliset nettovelat                | 1,629  | 4,819         |
| Henkilöstön lukumäärä vuoden lopussa | 324    | 247           |



**VINCIT**

**Katse  
eteenpäin**





# Strategia ennallaan: Fokus IT-markkinan kasvusegmenteissä

Suomen IT-markkinan koko on tällä hetkellä yli 6 miljardia euroa



CAGR=Vuosittainen keskimääräinen kasvuprosentti

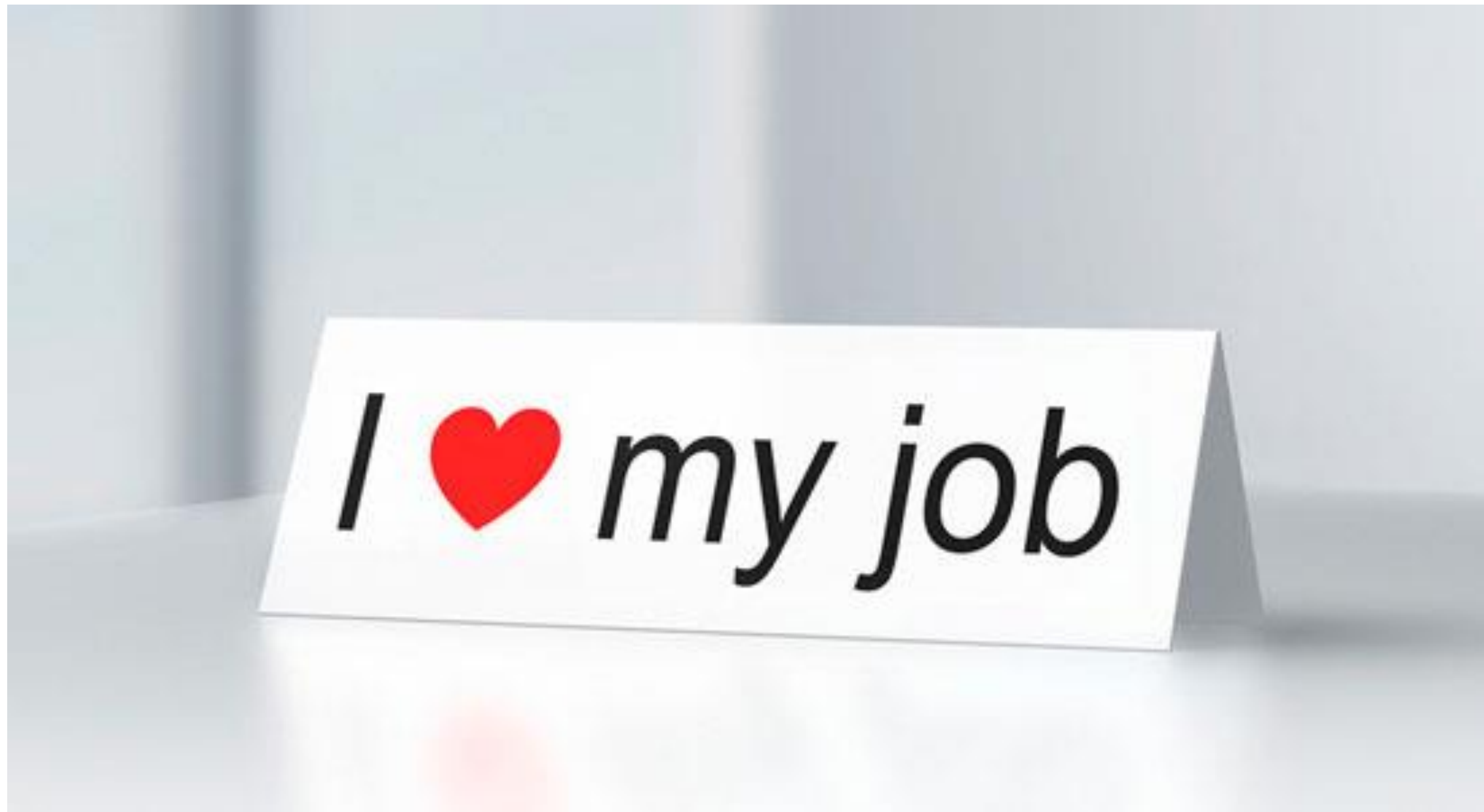
Lähde: Gartner (25.7.2016)

\*Johdon arvio



# Strategiamme:

## Huomenna tyytyväisemmät asiakkaat ja tyytyväisemmät työntekijät kuin tänään



We ♥ our  
customers



# Yli 200 tyytyväistä asiakasta



## TELIA

Telia Portaali -verkkokauppa



## TAALERI OYJ

Sopimus- ja toimeksiantojärjestelmä



## VMP VARAMIESPALVELU

VMP-verkkopalvelun uudistus



## IKAALISTEN MATKATOIMISTO

Verkkokauppa ja ERP



## METSO MINERALS

Metso Metrics -palvelu



## SPONDA

M.O.W. - Mothership of Work



## YTK

ICT-palveluita ja sovelluskehitystä



## HESBURGER

Hesburger-sovellus



## SUOMEN RIISTAKESKUS

Oma riista -palvelu



## LÄÄKETIETOKESKUS

Pharmaca Fennica 2.0 -järjestelmä

Top 20:~ 50% LV:sta



100 %  
tyytyväisyystakuu



# Asiakascaseja kuluttajasovelluksista IoT:hen



## TELIA

Telia Portaali -verkkokauppa



## TAALERI OYJ

Sopimus- ja toimeksiantojärjestelmä



## VMP VARAMIESPALVELU

VMP-verkkopalvelun uudistus



## IKAALISTEN MATKATOIMISTO

Verkkokauppa ja ERP



## METSO MINERALS

Metso Metrics -palvelu



## SPONDA

M.O.W. - Mothership of Work



## YTK

ICT-palveluita ja sovelluskehitystä



## HESBURGER

Hesburger-sovellus



## SUOMEN RIISTAKESKUS

Oma riista -palvelu



## LÄÄKETIETOKESKUS

Pharmaca Fennica 2.0 -järjestelmä



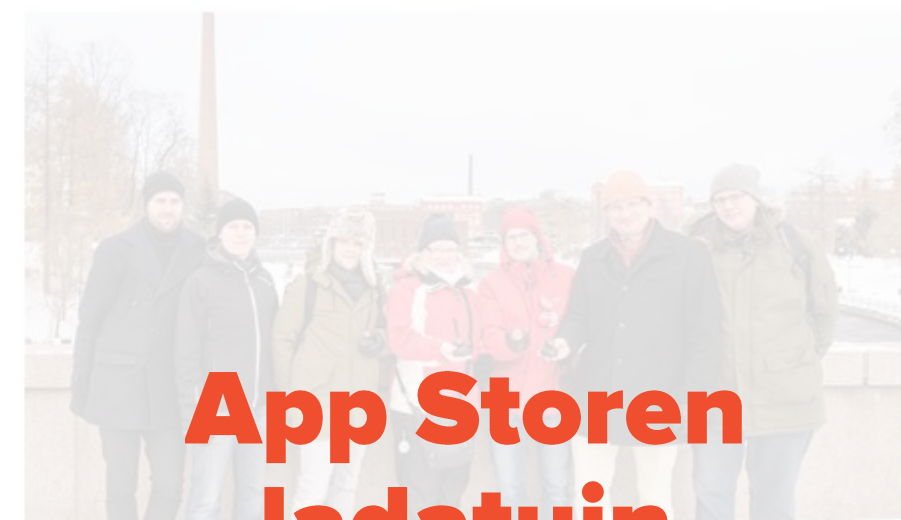
# Asiakascaseja kuluttajasovelluksista IoT:hen



**ICT**  
**palvelutoimitus/**  
**kehitys asiakkaan**  
**konseptin tueksi**  
Iella Pöytälii -verkkokauppa



**TAALERI OYJ**  
Sopimus- ja toimeksiantojärjestelmä



**App Storen**  
**ladatuin**  
**kuluttajasovellus**  
VMP-verkkopalvelun uudistus



**IKAALISTEN MATKATOIMISTO**  
Verkkokauppa ja ERP



**METSO MINERALS**  
Metso Metrics -palvelu



**SPONDA**  
M.O.W. - Mothership of Work



**YTK**  
ICT-palveluita ja sovelluskehitystä



**HESBURGER**  
Hesburger-sovellus



**Asiakkaan**  
**ansaintaan**  
**sidottu**  
**ansaintalogiikka**  
SUOMEN RIISTAKESKUS  
Oma riista -palvelu

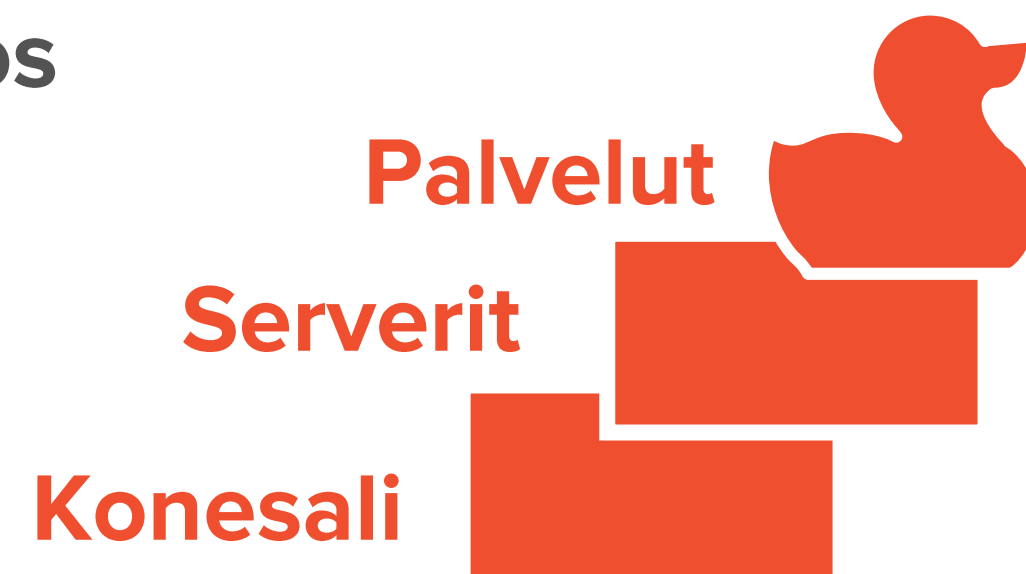


**IoT:tä vaikeissa**  
**olosuhteissa**  
LÄÄKETIETOKESKUS  
Pharmaca Fennica 2.0 -järjestelmä



# Markkina- ja teknologiamurros murtaa isoja ketterien toimijoiden eduksi

Pilvipalveluiden  
teknologiamurros



Digitalisoituminen

Digitalisoitumis-  
kumppaneiksi  
haetaan erikoisosaajia,  
ei isoja generalisteja

Ketteryyttä

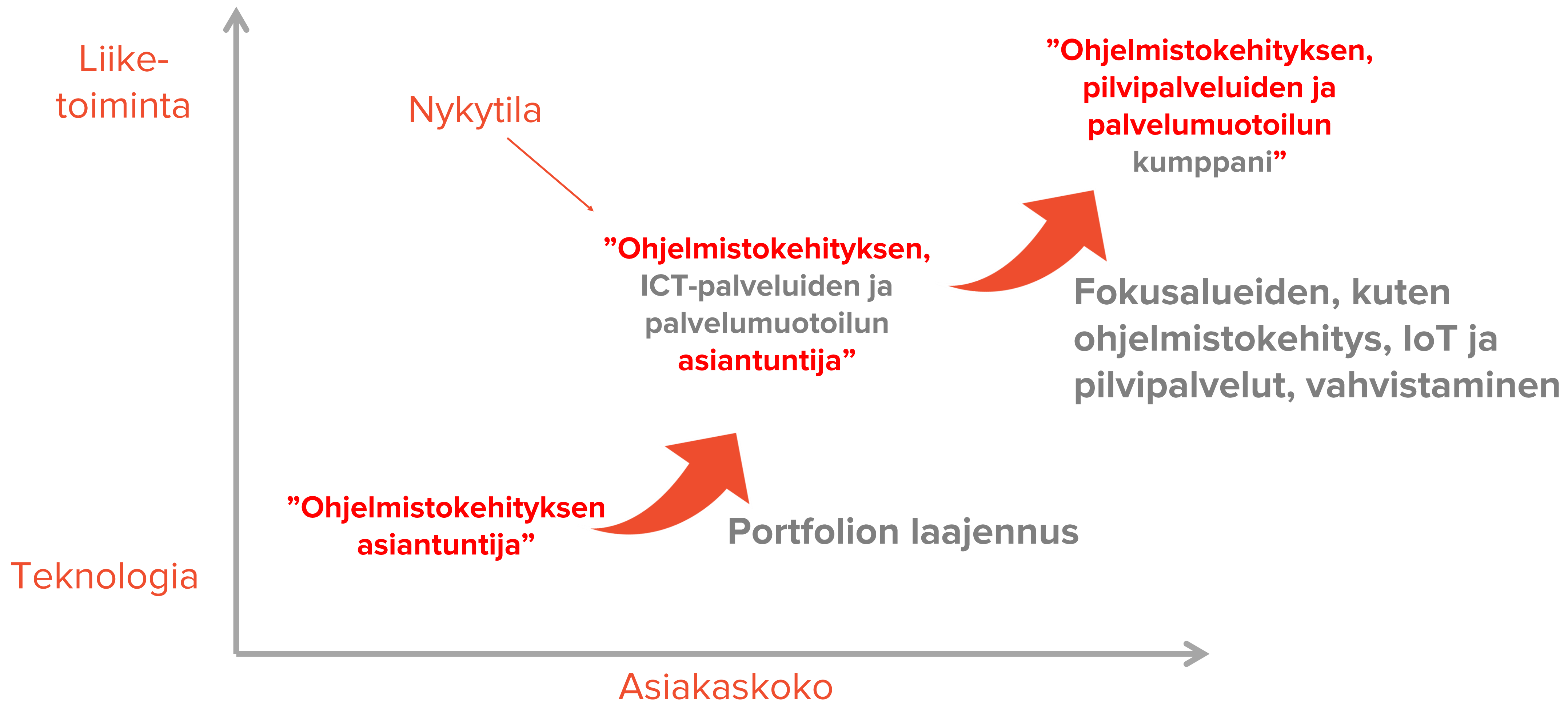
Isoja ulkoistuksia  
pilkotaan  
pienemmiksi  
kokonaisuuksiksi

Osaamisen  
korostuminen

Parhaat osaajat  
hakeutuvat  
pienemmille toimijoille



# Teknisestä asiantuntijasta kehityskumppaniksi





# Markkinat ja näkymät

- Uskomme markkinan jatkavan kasvuaan meille relevanteissa segmenteissä
- Uskomme markkinan kehittyvän suotuisasti pienten ja ketterien toimijoiden näkökulmasta, mm. teknologiamurrosten johdosta (esim pilvipalveluiden voimakas lisääntyminen, tarve tiiviille kumppanuudelle digitalisoitumishaasteiden kohtaamisessa)
- Lisäpanostuksia kasvusegmentteihin kuten ohjelmistokehityksen laajentamiseen, IoT:hen ja pilvipalveluihin
- Avaamme uuden toimipisteen Turkuun rekrytointipullonkaulaa helpottamaan
- Uskomme kasvun jatkuvan aiemmin arvioidun mukaisesti





# Kiitos!

Saa laulaa ja taputtaa

Tomi Pienimäki  
tomi.pienimaki@vincit.com  
040 834 1399

**VINCIT**