

EFFECTE OYJ – TILINPÄÄTÖSTIEDOTE 2020 – 25.2.2021 klo 8.30

Efecte Oyj:n tilinpäätöstiedote 2020 – Vahvaa SaaS-kasvua ja positiivinen käyttökate

10-12/2020:

- SaaS-liikevaihto kasvoi 25 % ja kansainvälinen SaaS-liikevaihto 43 %
- Käyttökate oli 0,2 miljoonaa euroa (-0,2) ja liikevoitto 0,0 miljoonaa euroa (-0,3)
- Liikevoittoprosentti parani -9 %:sta 1 %:iin
- Koronavirustilanteen vaikutus palveluliikevaihtoon väheni
- Merkittävä tuotejulkaisu, sisältäen tekoälyä hyödyntävän Virtual Coach -toiminnallisuuden

1-12/2020:

- SaaS-liikevaihto kasvoi 24 % ja kansainvälinen SaaS-liikevaihto 63 %
- Käyttökate oli 0,1 miljoonaa euroa (-1,0) ja liikevoitto -0,3 miljoonaa euroa (-1,4)
- Liikevoittoprosentti parani -10 %:sta -2 %:iin
- 2,3 miljoonan euron positiivinen kassavirta (-0.3)

Ohjeistus vuodelle 2021:

SaaS-liikevaihdon odotetaan kasvavan 20-24 % ja käyttökateprosentin olevan 1-4 %

Konsernin keskeiset tunnusluvut

1000 EUR	10-12/2020	10-12/2019	7-12/2020	7-12/2019	2020	2019
Liikevaihto	4 042	3 683	7 495	6 955	14 888	13 839
Käyttökate (EBITDA)	171	-242	492	-193	126	-998
Liikevoitto ennen lii- kearvon poistoja (EBITA)	46	-333	260	-402	-314	-1 377
Liikevoitto	41	-338	250	-412	-332	-1 396
Katsauskauden tulos	37	-341	245	-415	-368	-1 373
Tulos/osake, euroa	0.01	-0.06	0.04	-0.07	-0.06	-0.23
Oma pääoma/osake, euroa	0.33	0.37	0.33	0.37	0.33	0.37
SaaS MRR	808	640	808	640	808	640

Toimitusjohtaja Niilo Fredrikson:

Päättynyt vuosi oli monella tapaa erityinen. Haluan kiittää asiakkaitamme ja yhteistyökumppaneitamme luottamuksesta Efecteä kohtaan. Olen myös syvästi kiitollinen tiimillemme. He ovat auttaneet asiakkaitamme onnistumaan, pitäneet huolta toisistaan sekä luoneet kasvua haastavista olosuhteista huolimatta. Olemme yhdessä ylpeästi rakentaneet eurooppalaista vaihtoehtoa alamme globaaleille goljateille.

Viimeisellä vuosineljänneksellä jatkoimme samaa kuin siihen asti: strategiamme toimeenpanemista, liiketoimintamme kasvattamista ja kannattavuutemme parantamista. Efecten palvelujenhallinta-alustan julkaisu 2020.4 oli merkittävä virstanpylväs matkallamme auttaa palveluorganisaatioita digitalisoimaan ja automatisoimaan työtään. Tekoälyä hyödyntävä Virtual Coach on jo viety tuotantokäyttöön, ja se on saanut erinomaista asiakaspalautetta. Parannetut monikielisyys- ja konfiguraationhallinnan toiminnallisuudet tukevat kansainvälistymistämme.

Kansainvälisen SaaS'in kasvaminen 63 % vuoden 2020 aikana oli meille tärkeä merkkipaalu. Tämä on saavutettu hyvällä onnistumisella Saksan ja Ruotsin maayhtiöissä. Olemme nyt käynnistäneet kansainvälisen

laajentumisemme toisen vaiheen, johon liittyy uusien markkinoiden kattaminen digitaalisen myynnin ja markkinoinnin avulla yhdessä paikallisten kumppaneiden kanssa. Puolalaisen Advatechin kanssa solmittu kumppanisopimus oli tärkeä ensimmäinen askel tällä tiellä. Kansainvälistymisemme seuraava vaihe on yksi tärkeimmistä investointikohteistamme vuonna 2021. Kuluvana vuonna odotamme saavamme uusia kumppanuuksia sekä myös ensimmäiset tilaukset uusilta markkina-alueilta.

Jotta SaaS kasvu olisi järkevää pitkällä tähtäimellä, sen perustana olevan taloudellisen yhtälön täytyy toimia. Olemme työskennelleet kovasti liiketoimintamallimme skaalautuvuuden varmistamiseksi. Positiivisen käyttökateen ja 2,3 miljoonan euron (-0,3) liiketoiminnan kassavirran saavuttaminen kertovat siitä, että olemme oikealla polulla. Tiimimme on vahvistunut ja olemme parantaneet operatiivista toimintaamme. Tämän ansiosta pystymme myös nopeampaan ja kattavampaan raportointiin. Toistuvan liikevaihdon käyttökate, jonka julkaisimme nyt ensimmäistä kertaa, oli 78 % vuonna 2020 (77 %).

Olemme hyvässä asemassa jatkamaan pitkän aikavälin taloudellisten tavoitteidemme mukaista kasvua myös tänä vuonna. Vaikka odotammekin epävarmuuden jatkuvan markkinoilla, vaikuttaen uusasiakashankintaan ja asiakaspoistumaan, odotamme myös ratkaisuihimme kohdistuvan vahvan kysynnän jatkuvan. Jatkamme kasvuinvestointien priorisointia yli lyhyen aikavälin kannattavuuden samalla kun kasvatamme Efecten jalansijaa euroopanlaajuisesti. Kykymme toteuttaa suunnitelmiamme ja viimeisten kahden vuoden aikana otetut edistysaskeleet ovat kasvattaneet luottamustani yhtiön pitkän aikavälin potentiaaliin entisestään. On etuoi-keus olla mukana rakentamassa pilvipohjaisen palvelunhallinnan eurooppalaista vaihtoehtoa.

Lisätietoja:

talousjohtaja Taru Mäkinen, 040 507 1085
toimitusjohtaja Niilo Fredrikson, 050 356 7177

Hyväksytty neuvonantaja: Evli Pankki Oyj, puh. 040 579 6210

Tiedotteen tiedot ovat tilintarkastamattomia. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

LIKEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihdon jakautuminen

Liikevaihto, 1000 EUR	10- 12/2020	10- 12/2019	7-12/2020	7-12/2019	2020	2019
SaaS	2 358	1 893	4 640	3 687	8 806	7 094
Kertalicenssit	49	9	49	38	93	185
Ylläpito	276	329	512	642	1 010	1 287
Palvelut	1 359	1 452	2 295	2 588	4 980	5 272
Konserni yhteensä	4 042	3 683	7 495	6 955	14 888	13 839

Efecten liikevaihto kaudella 1-12/2020 oli 14,9 miljoonaa euroa ja se kasvoi 8 % Ulkomainen liikevaihto kasvoi merkittävästi. Liikevaihtoa ulkomaisista tytäryhtiöistä kertyi 3,6 miljoonaa euroa (2,6) eli noin 24 % kokonaisliikevaihdosta (19 %).

Pilvipohjaisten ratkaisujen liikevaihto jatkoi kasvuaan SaaS-liikevaihdon kasvaessa 24 %. Palveluiden liikevaihto laski 6 %. Kertalicenssien liikevaihto laski strategiamme mukaisesti 50 % ja perinteisen ylläpidon liikevaihto laski 22 %. Toistuva liikevaihto (SaaS ja ylläpito) oli katsauskaudella 9,8 miljoonaa euroa (8,4), muodostaen noin 66 % kokonaisliikevaihdosta (61 %).

SaaS MRR oli 808 tuhatta euroa katsauskauden lopulla kasvaen 26 % vertailukaudesta. MRR-kasvusta 13 prosenttiyksikköä kertyi vakiintuneista asiakkuuksista (nettopysyvyysaste 113 %) ja 13 prosenttiyksikköä 12/2019 jälkeen voitetuista uusista asiakkuuksista. Bruttopoistuma oli 3,4 %. Toistuvan liikevaihdon käyttökate oli 78 % vuonna 2020 (77 %). Määritämme toistuvan liikevaihdon käyttökateen jakamalla tuen, pilvi-infrastruktuurin, pilvioperoinnin ja kolmansien osapuolten lisenssien kustannukset toistuvalla liikevaihdolla.

Koronavirustilanne vaikutti palveluliikevaihdon kehitykseen odotusten mukaisesti. Palveluliikevaihdon kasvuprosentti olisi kuitenkin myös ilman pandemiaa ollut vaatimaton. Strategiamme mukaisesti keskitymme kasvattamaan SaaS-liiketoimintaamme. Tukeaksemme strategiaa kehitämme jatkuvasti tarjontaamme aidosti "Software as a Service" -ratkaisuiden suuntaan. Esimerkkinä laajentuneesta tarjonnasta myymme Plus ja Premium -tason jatkuvia palvelukokonaisuuksia. Nämä tuottivat katsauskaudella 0,3 miljoonaa euroa SaaS-liikevaihtoa. SaaS muodosti jo 59 % liikevaihdostamme (51 %).

Efecten käyttökate oli 0,1 miljoonaa euroa (-1,0) ja liikevoitto -0,3 miljoonaa euroa (-1,4). Kannattavuus parani kasvun tuodessa skaalaetuja ja ulkomaiden tappioiden pienentyessä sekä kustannussäästöohjelmamme hillitessä kustannuksia.

Veroina on huomioitu katsauskauden tulosta vastaava vero. Efectellä on Suomen verotuksessa vahvistettuja tappioita, joten maksettavaa tuloveroa ei kertynyt Suomessa.

Katsauskauden tulos oli -0,4 miljoonaa euroa, kun se oli edellisenä vuonna -1,4 miljoonaa euroa.

RAHOITUS JA INVESTOINNIT

Efecte-konsernin taseen loppusumma oli katsauskauden lopussa 8,7 miljoonaa euroa (7,5). Omavaraisuusaste oli 35 % (42 %) ja nettovelkaantumisaste -270 % (-159 %).

Yhtiöllä oli katsauskauden lopussa korollista lainaa 0 euroa (0). Yhtiön likvidit varat olivat yhteensä 5,3 miljoonaa euroa (3,4).

Liiketoiminnan rahavirta oli katsauskaudella 2,3 miljoonaa euroa (-0,3) ja investointien rahavirta 1,4 miljoonaa euroa (-0,3). Bruttoinvestoinnit taseen aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin olivat 0,5 miljoonaa euroa (0,6) koostuen pääosin aktivoituista tuotekehitysmenoista ja toiminnanohjausjärjestelmän käyttöönottoista.

Katsauskauden aikana lunastettiin 1,9 miljoonaa euroa sijoituksia kassavaroihin.

LIIKETOIMINNAN KEHITYS

Asiakaskysyntä muuttui koronaviruspandemian johdosta. Vastasimme muuttuneisiin olosuhteisiin sopeuttamalla organisaatiotamme sekä muuttamalla myynnin, markkinoinnin ja toimitusten lähestymistapoja yhä enemmän verkkopohjaisiksi. Julkaisimme myös verkossa ilmaisen kokeilumahdollisuuden Efecten keskeisistä tarjoamista. Näiden toimenpiteiden avulla onnistuimme jatkamaan vahvaa SaaS-kasvua. Palveluliiketaivaihtoa pandemia sen sijaan heikensi. Suurin vaikutus näkyi identiteetinhallinnan projektien kysynnässä, kun taas pääliiketoimintamme palvelunhallinnan kysyntä pysyi vahvempana. Pitkän aikavälin trendi jatkui asiakkaiden siirtyessä pois legacy-ratkaisuista (ylläpito, kertalisenssit) yhä enemmän kohti pilvipohjaisia ratkaisuja.

Efecten käytön laajentaminen asiakaskunnassamme oli kasvullemme tärkeä ajuri, tuoden noin puolet MRR-kasvustamme. Keskityimme auttamaan asiakkaitamme saamaan Efecten alustasta kaiken mahdollisen hyödyn ja mahdollistamaan lupaamamme käyttökokemuksen, ketteryyden ja kustannustehokkuuden. Autoimme edelleen asiakkaitamme laajentamaan Efecte-ratkaisujensa käyttöä myös perinteisen IT-palvelunhallinnan ulkopuolelle, esimerkiksi henkilöstöhallinnossa, talouspalveluissa ja asiakaspalvelussa. Identiteetin- ja pääsynhallinnan saralla asiakaskysyntä Efecten vuonna 2019 julkaisemaa IGA-ratkaisua kohtaan oli hyvää niin olemassa olevien kuin uusienkin asiakkaiden keskuudessa.

Jatkoimme uusien asiakkuuksien solmimista, vaikka pandemia hidastikin uusasiakashankintaamme. Saimme uusia asiakkaita kaikilla markkina-alueillamme ja allekirjoitimme sopimukset muun muassa saksalaisen logistiikka-alan toimijan, saksalaisen kunnossapitoteollisuuden toimijan sekä ruotsalaisen julkisen sektorin toimijan kanssa, joista viimeinen valitsi Efecten ratkaisun korvaamaan nykyisen ServiceNow-ratkaisunsa. Yhteensä saimme 17 uutta suoraa asiakasta vuoden 2020 aikana (33).

Autoimme asiakkaitamme digitalisoimaan ja automatisoimaan prosessejaan ja siirryimme myös omissa asiakastoimituksissamme täysin etätoimituksiin. "Digitalize and Automate" oli myös vuoden pääasiakastapahtumamme teema. Kaksipäiväinen virtuaalinen tapahtuma ylitti odotuksemme. Yli 1200 henkilöä ilmoittautui mukaan, ja yli 1000 henkilöä yhteensä 22 maasta on katsonut tapahtuman sisältöjä, joista julkaistut tallenteet ovat jatkaneet katselukertojen kerryttämistä. Tapahtuma oli onnistunut esimerkki siitä, kuinka viime vuonna saimme aikaan enemmän pienemmillä resursseilla ja taustalla olevasta parantuneesta operatiivista tehokkuudesta, kulukurista ja tuottavuudesta kaikessa toiminnassamme.

Vuoden 2020 aikana aloitimme digitaalisten myynti-, markkinointi- ja partnerikyvykkyyksiemme rakentamisen tavoitteenamme mahdollistaa nopeampi skaalautuminen Euroopan markkinoille. Digitaaliset myynti- ja markkinointikyvykkyydet yhdistettynä uuteen kumppaniohjelmamme muodostavat perustan kansainvälisen kasvumme toiselle vaiheelle. Niiden avulla voimme laajentua uusille markkina-alueille ilman tarvetta omille työntekijöille jokaisessa maassa ja ne edistivät kasvuaamme myös nykyisillä markkina-alueillamme. Strategian ensimmäisenä konkreettisenä osoituksena julkistimme joulukuussa uuden kumppanuuden puolalaisen Advatechin kanssa. Olemme jatkaneet uusien kumppaneiden etsimistä aktiivisesti myös katsauskauden päättymisen jälkeen ja tammikuussa 2021 julkistimme uuden kumppanuuden tsekkiläisen Solutian kanssa. Jatkoimme kumppanuuksiemme vahvistamista myös nykyisillä markkina-alueillamme ja erityisesti DACH-alueella näimme positiivista kehitystä.

Palveluliiketoiminnan osalta jatkoimme toimitusmalliemme ja standardisointujen ratkaisujen tarjonnan kehittämistä. Standardisoidut ratkaisut auttavat meitä ja laajenevaa kumppaniekosysteemiämme toimittamaan tasalaatuisemman asiakaskokemuksen kaikille asiakkaillemme. Olemme käyttäneet aikaa asiakastytyväisyyden parantamiseen digitaalisen asiakaspolun kaikissa vaiheissa ja tehneet lukuisia operatiivisia parannuksia. Perustimme myös asiakkaidemme edustajista koostuvan neuvoston (*Customer Advisory Board*) kaikille markkina-alueillemme. Efecten asiakastytyväisyystulokset paranivat katsauskaudella merkittävästi verrattuna edelliseen vuoteen.

HENKILÖSTÖ

Kokoaikaisiksi työntekijöiksi muunnettuna työntekijämäärämme oli katsauskauden lopussa 106 henkilöä (107). Henkilöstöstä 88 oli Suomessa (88), 7 Ruotsissa (7), sekä 11 Saksassa (12). Keskimäärin henkilöstöä oli viimeisellä vuosineljänneksellä 104 ja koko vuonna 103 (106).

Ensimmäisellä vuosipuoliskolla järjestimme koko Suomen henkilöstöä koskeneet yhteistoimintaneuvottelut, joiden tavoitteena oli vastata koronaviruspandemian aiheuttamiin haasteisiin sekä sopeuttaa organisaatiotamme muuttuneeseen toimintaympäristöön. Yhteistoimintaneuvotteluiden tuloksena toteutettiin rooli- ja or-

ganisaatiomuutoksia sekä otettiin käyttöön osa-aikaiset lomautukset. Näiden toimenpiteiden lisäksi yhteistointaneuvotteluiden tuloksena viiden työntekijän työsuhde päätettiin. Lomautukset lopetettiin Q3 aikana alun perin suunniteltua nopeammin.

Toisella vuosipuoliskolla jatkoimme tiimimme ja organisaation kehittämistä Efecten kasvun tukemiseksi. Otimme käyttöön uuden rekrytointimallin huippuosaaajien rekrytoimiseksi. Pääsemme hyödyntämään tätä kasvattaessamme tiimiämme vuoden 2021 aikana.

Yhtiön johtoryhmän kokoonpano katsauskauden lopussa oli seuraava: Niilo Fredrikson (toimitusjohtaja), Taru Mäkinen (talousjohtaja), Niina Hovi (henkilöstö ja kulttuuri), Steffan Schumacher (myynti, markkinointi ja palvelut), Topias Marttila (teknologia) ja Peter Schneider (tuotteet).

MARKKINANÄKYMÄT

IT-palveluhallinnan alustat ovat digitaalisen transformaation mahdollistajia, kun kaiken tarjoaminen palveluna valtavirtaistuu. Asiakkaat eri toimialoilla kääntyvät pilvipohjaisten palveluhallinnan ratkaisuiden puoleen digitalisoidakseen ja automatisoidakseen toimintaansa ja ollakseen ketterämpiä, parantaakseen loppukäyttäjäkokemusta ja säästääkseen kustannuksia. Yhä useammasta organisaatiosta on tulossa palveluorganisaatio.

Odotamme globaalin pilvipohjaisen IT-palvelunhallinnan (ITSM) markkinan jatkavan vahvaa kasvuaan. Koronaviruspandemialla on ollut sekä positiivisia että negatiivisia vaikutuksia markkinaan. Kiinnostus pilvipalveluita kohtaan on kasvanut ja samaan aikaan joidenkin asiakkaiden päätöksenteko on hidastunut. Vastaavasti markkina-analyytikoiden ennusteiden hajonta on kasvanut. Globaalin pilvipohjaisen IT-palvelunhallinnan kasvuarviot vaihtelevat seuraavien viiden vuoden ajalla 15 %:n ja 21 %:n vuosikasvun välillä. Euroopassa kasvun odotetaan vastaavan globaalia kasvuvauhtia. Aasiassa kasvuvauhdin ennustetaan olevan nopeampaa ja vastaavasti Pohjois-Amerikassa kasvuvauhdin ennustetaan olevan hitaampaa kuin globaalisti. Maailmanmarkkinaa hallitsevat edelleen amerikkalaiset yhtiöt, mutta Efecte mainitaan useissa analyyttikoraporteissa haastajana, ja Efecte jatkaa kasvuaan eurooppalaisena vaihtoehtona globaaleille goljateille.

Yhtiön toisen ratkaisualan, identiteetin- ja pääsynhallinnan (IAM) globaalien ratkaisumarkkinoiden kasvun analyyttikkarviot ovat vuosille 2020-2025 olleet keskimäärin 17–26 % vuodessa. Yritysten toiminnan digitalisoituessa tulee niin henkilöiden kuin fyysisten esineidenkin identiteettien hallinnasta entistä tärkeämpää, mikä lisää IAM-ratkaisujen kysyntää. Myös näiltä osin pandemian vaikutus on epäselvä. Toisaalta pandemia kasvattaa etätöiden mahdollistavien ratkaisuiden kuten IAM-ratkaisuiden kysyntää, mutta samanaikaisesti yleinen taloudellinen epävarmuus voi vaikuttaa kysyntään päinvastaisesti.

TUOTEKEHITYS

Katsauskauden aikana Efecte laajensi ja paransi ratkaisutarjontaansa investoimalla alustaansa ja ratkaisuihinsa. Katsauskauden kohokohtiin kuului Virtual Coach-toiminnallisuuden julkaisu marraskuussa. Virtual Coach on yhtiön ensimmäinen tekoälyä hyödyntävä ominaisuus ja se auttaa tukihenkilöitä työskentelemään tehokkaammin tarjoamalla hyödyllistä tietoa ja suosituksia tekoälyn avulla. Toinen tärkeä uusi toiminnallisuus oli parempi tuki eri kieliversioiden konfiguraatioille, minkä avulla monikansalliset organisaatiot voivat työskennellä samoilla prosessimäärittäyksillä kielirajojen yli.

Kolmas katsauskauden painopistealue tuotekehityksen saralla oli investoinnit käyttäjäkokemukseen parantamiseen. Kehitystyön ensimmäiset tulokset julkaistiin vuoden 2020 toisella vuosipuoliskolla. Käyttäjäkokeemus on yksi tuotekehityksen painopistealueista myös vuonna 2021. Tulemme panostamaan loppu- ja pääkäyttäjien käyttäjäkokemukseen sekä parantamaan asemiamme enterprise-sovellusten ekosysteemeissä tukemalla moderneja REST API -rajapintoja. Tulemme investoimaan myös ratkaisutarjoamamme toimituksen standardointiin, dokumentaatioon ja entistä laajempaan kielitukeen. Tavoitteenamme on mahdollistaa palveluntarjoajakumppaneidemme sekä eurooppalaisen kumppaniekosysteemimme menestys.

Laajensimme ratkaisutarjontaamme lisäämällä portfolioomme Financial Operations Management, Enterprise Contract Management, Project Management ja Crisis Ops -ratkaisut. Toimitimme merkittäviä parannuksia alustamme ratkaisukehitysominaisuuksiin. Parannukset mahdollistavat asiakaskohtaisten ratkaisuiden ketterän ja hallitun siirtämisen kehitysympäristöstä testiympäristöön ja siitä tuotantoympäristöön. Myös identiteetin- ja pääsynhallinnan IGA-ratkaisuun tehtiin vuoden aikana parannuksia kehittäessämme ratkaisua ensimmäisistä asiakastoimituksista saadun palautteen perusteella.

Saimme myös ulkopuolista tunnustusta työstämme. Kesäkuussa Efectestä tuli maailman ensimmäinen IT-palveluhallinnan ratkaisujen toimittaja, jonka kaikki 19 IT-palveluhallinnan prosessia on ITIL4-sertifioitu. Lisäksi Efecte sai ISO 27001 -tietoturvasertifioinnin.

Efecten tuotekehityskulut katsauskaudella olivat yhteensä 2,7 miljoonaa euroa (2,5). Tuotekehityskuluiksi kirjattiin 1,9 miljoonaa euroa (2,0) ja 0,4 miljoonaa euroa (0,4) aktivoitiin taseeseen. Julkinen rahoitus Business Finlandilta kattoi 0,3 miljoonaa euroa (-). Kuten liiketoimintakatsauksessa 1-3/2020 kuvattiin, Business Finland on myöntänyt Efectelle yhteensä 0,3 miljoonaa euroa rahoitusta, joka käytettiin katsauskaudella lähes kokonaan. Rahoitusta käytettiin Virtual Coach –toiminnallisuuden kehittämiseen, johon saatiin 0,2 miljoonaa euroa Business Finlandin R&D-rahoitusta sekä käyttäjäkokemusparannusten ja IGA-ratkaisun parannusten kehittämiseen, johon saatiin 0,1 miljoonaa euroa Business Finlandin koronatukea. Konsernin tutkimus ja tuotekehitys tapahtuvat Efecte Finland Oy:ssä. Tuotekehitys tehdään pääosin oman henkilöstön voimin, mutta myös alihankkijoita käytetään tuotekehitykseen joustavuuden ja kustannustehokkuuden lisäämiseksi.

Konsernin tutkimus- ja tuotekehitysmenot tilikausilta 2018–2020:

Milj. euroa	2020	2019	2018
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot	2,7	2,5	2,3
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot, % liikevaihdosta	18 %	18 %	19 %

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS JA HALLINTO

22.4.2020 pidetty varsinainen yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2019 ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden. Yhtiökokous päätti, että tilikaudelta 2019 ei jaeta osinkoa.

Yhtiökokous päätti, että palkkio hallituksen puheenjohtajalle on 3 090 euroa kuukaudessa ja muille hallituksen jäsenille 1 545 euroa kuukaudessa. Palkkioista noin 40 % maksetaan Efecte Oyj:n osakkeina ja noin 60 % rahana.

Hallituksen jäseniksi valittiin uudelleen Pertti Ervi, Turukka Keskinen, Kari J. Mäkelä ja Päivi Rekonen. Hallituksen uusiksi jäseniksi valittiin Brigitte Falk ja Esther Donatz. Hallituksen järjestäytymiskokouksessa hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Pertti Ervi.

Yhtiön tilintarkastajana toimii Ernst & Young Oy ja päävastuullinen tilintarkastaja on KHT Juha Hilmola.

OSAKE JA KAUPANKÄYNTI OSAKKEELLA

Yhtiöllä on yksi osakesarja ja kaikilla osakkeilla on yhtäläiset oikeudet. Katsauskauden lopussa Efecte Oyj:n osakepääoma koostui 6 056 623 osakkeesta. Yhtiön hallussa oli 24 289 omaa osaketta, noin 0,4 % kaikista osakkeista.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena First North Finland -markkinapaikalla. Katsauskauden aikana ylin kurssi oli 11,40 euroa, alin kurssi 3,90 euroa ja päätöskurssi 10,80 euroa. Osakekannan markkina-arvo ilman omia osakkeita oli katsauskauden päätöskurssilla noin 64,7 miljoonaa euroa.

OSAKKEENOMISTAJAT

Yhtiöllä oli 31.12.2020 yhteensä 2 376 omistajaa (1364). Luettelo suurimmista omistajista ja tiedot omistajien jakaumasta ovat nähtävissä yhtiön internet-kotisivulla.

10 suurinta omistajaa 31.12.2020:

	Osakas	Kpl	%
1	First Fellow Oy	1 010 499	16,7

2	Oy Fincorp Ab	678 500	11,2
3	Sijoitusrahasto Aktia Nordic Micro Cap	475 530	7,9
4	Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	290 909	4,8
5	OP-Suomi Mikroyhtiöt	264 516	4,4
6	Montonen Markku	263 571	4,4
7	Stadigh Kari	250 053	4,1
8	Havacement Oy	89 407	1,4
9	Ervi Pertti	87 401	1,4
10	Rausanne Oy	75 000	1,2

Hallituksen jäsenten, toimitusjohtajan sekä heidän määräysvalta-yhteisöjensä omistus yhtiössä oli katsauskauden lopussa yhteensä noin 3,2 %. Lisäksi toimitusjohtajan optiot oikeuttavat merkitsemään osakkeita määrän, joka vastaa noin 2,3 %:a osakekannasta.

Hallintarekisteröityjen osakkeiden osuus oli yhteensä noin 13,8 % kaikista osakkeista.

HALLITUKSEN VALTUUTUKSET

22.4.2020 pidetty varsinainen yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta yhtiön jakokelpoisilla varoilla. Osakkeita voidaan hankkia enintään 450 000 kappaletta. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen asti, kuitenkin enintään 30.6.2021 asti.

22.4.2020 pidetty varsinainen yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 1 000 000 osakkeen antamisesta osakeannilla ja/tai antamalla optio-oikeuksia tai muita osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettuja osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia. Hallitus voi päättää antaa joko uusia osakkeita tai yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus sisältää oikeuden antaa osakkeita sekä optio-oikeuksia ja/tai muita osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia suunnatusti eli poiketen osakkeenomistajien merkintäoikeudesta, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy ja noudattaen muita osakeyhtiölain vaatimuksia. Valtuutus sisältää lisäksi oikeuden antaa osakkeita sekä optio-oikeuksia ja/tai muita osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia maksua vastaan tai maksutta. Valtuutuksen perusteella hallituksella on oikeus päättää kaikista osakeannin sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista mukaan lukien saajat ja maksettavan vastikkeen määrä. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen asti, kuitenkin enintään 30.6.2021 asti.

OPTIO-OHJELMAT

Optio-ohjelma 2011

Optio-ohjelmaan 2011 kuului 130 000 kappaletta optio-oikeuksia, jotka oikeuttivat haltijansa merkitsemään enintään 390 000 uutta osaketta. Kukin optio-oikeus oikeutti merkitsemään kolme uutta osaketta.

Optio-oikeuksilla merkittävien osakkeiden merkintäaika päättyi 31.12.2020 ja viimeiset 2011 optio-ohjelman perusteella merkityt osakkeet rekisteröitiin kaupparekisteriin katsauskauden päättymisen jälkeen 24.2.2021.

Merkintäajan päättymiseen 31.12.2020 mennessä optio-oikeuksien perusteella merkittiin 379 530 osaketta. Käyttämättä jääneet 3 490 optio-oikeutta olisivat oikeuttaneet merkitsemään 10 470 osaketta. Käyttämättä jääneet optio-oikeudet on palautettu yhtiölle.

Optio-ohjelma 2015

Optio-ohjelmaan kuului 2015 135 000 kappaletta optio-oikeuksia, jotka oikeuttivat haltijansa merkitsemään enintään 405 000 osaketta. Optio-oikeudet jakoutuivat neljään sarjaan: A-optio-oikeudet: 45 000 optio-oikeutta (joista 24 500 on jaettu), B-optio-oikeudet: 45 000 optio-oikeutta (joista 33 000 on jaettu), C-optio-oikeudet: 30 000 optio-oikeutta (joista 26 500 on jaettu), ja D-optio-oikeudet: 15 000 optio-oikeutta (joista kaikki on jaettu). Kukin optio-oikeus oikeutti merkitsemään kolme osaketta.

Optio-oikeuksilla merkittävien osakkeiden merkintäaika päättyi 31.12.2020.

Oikeus merkitä osakkeita noudatti seuraavaa aikataulua: A-optio-oikeudet vestautuivat 30.4.2017, B-optio-oikeudet 30.4.2018, C-optio-oikeudet 30.4.2019 ja D-optio-oikeudet 30.4.2020. Hallituksen asettamien vestautumisehtojen mukaisesti D-sarjan marraskuussa 2019 allokoitujen 10 000 optio-oikeuden vestautumisaste oli 75 %.

Merkintäajan päättymiseen 31.12.2020 mennessä optio-oikeuksien perusteella merkittiin 225 000 osaketta. Käyttämättä jääneet 60 000 optio-oikeutta olisivat oikeuttaneet merkitsemään 180 000 osaketta. Käyttämättä jääneet optio-oikeudet on palautettu yhtiölle tai jääneet vestautumatta merkintäajan päättyessä.

Optio-ohjelma 2018

Optio-ohjelmaan 2018 kuuluu 450 000 kappaletta optio-oikeuksia. Kukin optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden osakkeen.

Optio-oikeudet jakautuvat kolmeen sarjaan: A-, B- ja C-sarjoihin. A-sarja koostuu 170 000 optio-oikeudesta (joista 163 750 on allokoitu), joiden merkintähinta on 5,75 euroa/osake ja merkintäaika 2.5.2021-31.5.2022; B-sarja koostuu 140 000 optio-oikeudesta (joista 137 500 on allokoitu), joiden merkintähinta on 5,00 euroa/osake ja merkintäaika 2.5.2022-31.5.2023; sekä C-sarja koostuu 140 000 optio-oikeudesta (joista 129 500 on allokoitu), joiden merkintähinta on 4,39 euroa/osake ja merkintäaika 2.5.2023-31.5.2024.

Optio-ohjelmaan 2018 liittyy hallituksen määrittelemä optionhaltijoita koskeva osakkeiden omistusvelvoite.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Vuoden 2019 keväästä lukien yhtiöllä ei ole ollut työntekijöitä Tanskassa ja kaikki yhtiön Tanskan toiminnot on toteutettu yhtiön Ruotsin tytäryhtiön kautta. Yhtiön oikeudellisen rakenteen yksinkertaistamiseksi Tanskan tytäryhtiö Efecte Denmark A/S sulautui Efecte AB:n rajat ylittävällä konsernin sisäisellä sulautumisella, joka saatettiin päätökseen ja rekisteröitiin Tanskan ja Ruotsin kaupparekistereihin 14.-15.1.2021.

ARVIO TOIMINNAN RISKEISTÄ JA EPÄVARMUUSTEKIJÖISTÄ

Mahdolliset häiriöt ohjelmistossa, oman palvelun operoinnissa, ulkoistetussa konesalissa ja verkkoyhteyksissä voivat aiheuttaa häiriöitä palvelussa, jotka voivat johtaa korvausvelvoitteisiin, mainehaittoihin ja asiakastytyväsyyden laskuun. Nämä seuraukset voivat jatkossa alentaa liikevaihtoa ja kannattavuutta.

Yhtiö sovittaa asiakasprojekteissaan tuotteensa asiakkaan olemassa oleviin järjestelmiin. Asiakasprojekteihin voi liittyä viivästyksiä tai ylimääräistä takuuvastuisiin liittyvää työtä, jotka voivat aiheuttaa kuluja sekä korvausvastuita. Vaikka suuri osa projekteihin liittyvästä hinnoittelusta on tuntipohjaista, osassa projekteista käytetään kiinteää hinnoittelua. Asiakastytyväsyyden lasku voi johtaa negatiiviseen julkisuuteen, korvausvastuisiin ja tulevien liiketoimintamahdollisuuksien menettämiseen.

Tietoturvaan liittyvät riskit, kuten tahattomat tai tahalliset tietoturvaloukkaukset kuten ransomware-hyökkäykset voivat aiheuttaa asiakkaisiin tai kolmansiin osapuoliin kohdistuvia korvausvastuita sekä merkittäviä mainehaittoja.

Kansainvälisen kasvun kiihdyttämiseen tehtävät panostukset lisäävät kiinteitä kustannuksia esimerkiksi etupainotteisen rekrytoinnin ja kumppaniohjelmaan tehtävien panostusten kautta. Panostukset voivat alentaa kannattavuutta, mikäli kasvun saavuttaminen osoittautuu ennakoitua haastavammaksi.

Aineettomiin oikeuksiin (IPR) liittyvät riskit, kuten oman IPR:n menetys/vuotaminen muille osapuolille ja kolmansien osapuolten IPR:ien loukkaus Efecten toimesta ovat Efectelle merkittäviä. Efecte pyrkii minimoimaan riskiä tarkalla asiakassopimusten hallinnalla sekä käyttöön otettavien kolmansien osapuolten ohjelmistokomponenttien huolellisella arvioinnilla.

Efectellä on asiakkaidensa kanssa sopimuksia henkilötietojen asianmukaisesta käsittelystä ja niissä sovittujen tai tietosuoja-asetuksen velvoitteiden rikkominen voi johtaa merkittäviin korvausvelvoitteisiin.

Mikäli yhtiö ei onnistuu rekrytoimaan ja pitämään palveluksessaan osaavaa henkilöstöä, voi palveluiden laatu laskea, mikä voi alentaa liikevaihtoa ja kannattavuutta. Osa tuotekehityksestä ja palveluliiketoiminnasta tapahtuu alihankintana. Alihankkijayritysten toiminnan tai alihankintasuhteen häiriintyessä vaikutus on vastaava kuin osaavan henkilöstön puuttuessa.

Yhtiön oman pääoma on riittävällä tasolla kannattavuuskehityksen jatkuessa suunnitellusti. Mikäli liiketoimintaympäristöstä tai muista syistä johtuen kannattavuuskehitys olisi selvästi suunniteltua heikompaa, voisi yhtiö joutua vahvistamaan omaa pääomaansa yhtiölle epäedullisilla ehdoilla.

Koronaviruspandemiaan liittyvät riskit ovat edelleen yhtiön kannalta ajankohtaisia, vaikka ne ovatkin pienentyneet vuoden 2020 jälkimmäisen puoliskon aikana. Pandemian jatkuminen aiheuttaa epävarmuutta Efecten toimintaympäristössä esimerkiksi Efecten asiakkaiden ja potentiaalisten asiakkaiden päätöksenteon ja hankintaprosessien hidastumisen ja voimassaolevien tilausten irtisanomisen kautta. Pitkittänyt taloudellinen laskeusuhdanne voi vaikuttaa Efecten asiakkaiden, kumppaneiden, alihankkijoiden ja muiden toimittajien kykyyn noudattaa heidän sopimusvelvoitteitaan Efecteä kohtaan esimerkiksi maksukyvyttömyyden vuoksi.

VOITONJAKOESITYS

Emoyhtiön päättyneen tilikauden tappio oli -766 422,76 euroa ja vapaa oma pääoma 7 102 545,41 euroa. Hallitus ehdottaa, että voitonjakokelpoiset varat jätetään omaan pääomaan eikä osakkeenomistajille jaeta osinkoa tilikaudelta 2020.

Efecte investoi strategiansa mukaisesti lähivuosina merkittävästi kasvuun, minkä johdosta yhtiön tavoitteena ei ole maksaa osinkoja lähitulevaisuudessa.

PITKÄN AJAN TALOUDELLISET TAVOITTEET

Efecten tavoitteena on yli 20 %:n keskimääräinen vuosittainen SaaS-liikevaihdon orgaaninen kasvu vuosina 2020- 2023. Voimakkaat panostukset kansainvälistymiseen ja tuotekehitykseen alentavat liikevoittoamme lähivuosina, mutta strategiakauden loppua kohden yhtiö tavoittelee kaksinumeroista liikevoittoprosenttia.

OHJEISTUS VUODELLE 2021

SaaS-liikevaihdon odotetaan kasvavan 20-24 % ja käyttökateprosentin olevan 1-4 %.

SEURAAVA TULOSJULKISTUS

Efecte julkistaa liiketoimintakatsauksen kaudelta 1-3/2021 29.4.2021.

Efecte Oyj
Hallitus

Lisätietoja:
talusjohtaja Taru Mäkelä, 040 507 1085
toimitusjohtaja Niilo Fredrikson, 050 356 7177

Hyväksytty neuvonantaja: Evli Pankki Oyj, puh. 040 579 6210

Analytikoille, sijoittajille ja medialle järjestetään tiedotustilaisuus verkkoyhteyden välityksellä torstaina 25.2.2021 klo 16.00. Osallistujat voivat rekisteröityä webcast-lähetykseen osoitteessa <https://www2.efecte.com/efecte-2020-results>. Webcast-lähetyksen järjestetään englanniksi ja osallistujat voivat esittää kysymyksiä kirjallisesti webcast-portaalissa. Tallenne webcast-lähetyksestä sekä esitysmateriaalit tullaan julkaisemaan yhtiön sijoittajasivuilla osoitteessa investors.efecte.com.

Efecte Oyj

Efecte auttaa palveluorganisaatioita digitalisoimaan ja automatisoimaan työtään. Eurooppalaiset asiakkaamme käyttävät pilvipalveluitamme toimiakseen ketterämmin, parantaakseen loppukäyttäjäkokemusta ja säästääkseen kustannuksissa. Ratkaisuitamme käytetään muun muassa IT-palvelunhallintaan ja tiketöintiin sekä työtekijäkokemuksen, liiketoiminnan työnkulujen ja asiakaspalvelun parantamiseen. Olemme euroop-

palainen vaihtoehto alamme globaaleille toimijoille. Pääkonttorimme sijaitsee Suomessa ja alueelliset toimipisteemme Saksassa ja Ruotsissa. Efecte on listattu Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla.

www.efecte.com

Taloudellinen informaatio:

1. Tuloslaskelma, tase, rahavirtalaskelma ja laskelma oman pääoman muutoksista
2. Liitetiedot
3. Tunnusluvut

1. Tuloslaskelma, tase, rahavirtalaskelma, laskelma oman pääoman muutoksista

KONSERNIN TULOSLASKELMA

(1 000 EUR)	7-12/2020	7-12/2019	2020	2019
Liikevaihto	7 495	6 955	14 888	13 839
Liiketoiminnan muut tuotot	287	0	292	0
Materiaalit ja palvelut	-642	-558	-1 263	-1 206
Henkilöstökulut	-4 846	-4 565	-10 126	-9 701
Liiketoiminnan muut kulut	-1 803	-2 026	-3 665	-3 931
Käyttökate (EBITDA)	492	-192	126	-998
Muut poistot	-232	-209	-439	-378
Liikevoitto ennen liikearvon poistoja (EBITA)	260	-402	-314	-1 377
Liikearvon poistot	-9	-9	-19	-19
Liikevoitto	250	-412	-332	-1 396
Rahoitustuotot ja -kulut	-3	-1	-31	25
Voitto ennen veroja	247	-413	-363	-1 371
Tuloverot	-2	-2	-4	-2
Katsauskauden tulos	245	-415	-368	-1 373

KONSERNIN TASE

(1 000 EUR)	12/2020	12/2019
Pysyvät vastaavat		
Kehittämismenot	1 131	1 063
Aineettomat oikeudet	211	167
Liikearvo	24	42
Koneet ja kalusto	17	23
Vaihtuvat vastaavat		
Keskeneräiset työt	-	1
Pitkäaikaiset saamiset	53	60
Lyhytaikaiset saamiset	1 885	2 659
Rahoitusarvopaperit	-	1 973
Rahavarat	5 391	1 475
Varat yhteensä	8 712	7 464
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	10 895	10 708
Kertyneet voittovarot	-8 976	-8 623
Oma pääoma yhteensä	1 999	2 165
Lyhytaikaiset velat		
Saadut ennakot	2 943	2 316
Ostovelat	401	450
Muut velat	835	678
Siirtovelat	2 534	1 854
Velat yhteensä	6 713	5 299
Oma pääoma ja velat yhteensä	8 712	7 464

KONSERNIN LYHENNETTY RAHAVIRTALASKELMA

(1 000 EUR)	2020	2019
Liiketoiminnan rahavirrat		
Tilikauden tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	-362	-1 371
Oikaisut tilikauden tulokseen	503	372
Käyttöpääoman muutos	2 197	685
Maksetut korot ja muut rahoituskulut	-7	-12
Saadut korot ja muut rahoitustuotot	-	0
Maksetut verot	-4	-2
Liiketoiminnan nettorahavirta	2 325	-328
Investointien rahavirrat		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-546	-591
Investoinnit lyhytaikaisiin sijoituksiin	-	-1 300
Luovutustulot lyhytaikaisista sijoituksista	1 950	1 546
Investointien nettorahavirta	1 404	-345
Rahoituksen rahavirrat		
Osakeannit	187	120
Rahoituksen nettorahavirta	187	120
Rahavarojen (vähennys)/lisäys	3 916	-553
Rahavarat tilikauden alussa	1 475	2 027
Rahavarat tilikauden lopussa	5 391	1 475

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA

1000 EUR	31.12.2020	31.12.2019
Sidottu oma pääoma		
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä	80	80
Vapaa oma pääoma		
Sijoitetun vapaan opo:n rahasto 1.1.	10 708	10 588
Osakeanti	187	120
Sijoitetun vapaan opo:n rahasto 31.12.	10 895	10 708
Voitto edellisiltä tilikausilta 1.1.	-8 623	-7 249
Muuntoerot	14	-1
Voitto edellisiltä tilikausilta 31.12.	-8 609	-7 250
Tilikauden voitto (tappio)	-368	-1 373
Vapaa oma pääoma yhteensä	1 919	2 085
Oma pääoma yhteensä	1 999	2 165

2. Liitetiedot

2.1. Laadintaperusta

Osavuositarkastus on laadittu FAS-standardien kirjaamis- ja arvostamisperiaatteita noudattaen.

2.2. Liikevaihto liiketoiminnoittain

(1 000 EUR)	7-12/2020	7-12/2019	2020	2019
SaaS	4 640	3 687	8 806	7 094
Kertalisenssit	49	38	93	185
Ylläpito	512	642	1 010	1 287
Palvelut	2 295	2 589	4 980	5 272
Konserni yhteensä	7 495	6 955	14 888	13 839

2.3. Osakemäärän kehitys

	Liikkeeseen laskettujen osakkeiden lkm
1.1.2019	5 813 988
Suunnattu osakeanti yhtiölle itselleen	40 000
Osakemerkintä optioilla	90 000
30.6.2019	5 943 988
Osakemerkintä optioilla	13 500
31.12.2019	5 957 488
1.1.2020	5 957 488
Osakemerkintä optioilla	16 002
30.6.2020	5 973 490
Osakemerkintä optioilla	83 133
31.12.2020	6 056 623

31.12.2020 Efecte Oyj:n hallussa on 24 289 omaa osaketta, noin 0,4 % osakkeiden lukumäärästä.

2.4 Sopimusvastuut ja taseen ulkopuoliset vastuut

Seuraavissa taulukoissa on esitetty Yhtiön sopimusvastuut ja taseen ulkopuoliset vastuut 31.12.2020 ja 31.12.2019

Muut omasta puolesta annetut vakuudet (tuhatta euroa)	31.12.2020	31.12.2019
Vuokranmaksun vakuudet	49	56
Yrityskiinnitykset	1 000	1 000
Yhteensä	1 049	1 056

Leasingsopimuksista maksettavat määrät (tuhatta euroa)	31.12.2020	31.12.2019
Seuraavan 12 kk:n aikana maksettavat	92	117
Myöhemmin maksettavat	59	121
Yhteensä	151	237

Tietotekniikkalaitteiden leasingsopimukset ovat pääsääntöisesti kolmen vuoden leasingsopimuksia, jotka ovat lunastettavissa keskimäärin 2–5 %:n jäännösarvoon.

Muut vastuusitoumukset

Emoyhtiö Efecte Oyj on irtisanonut nykyisiin toimitiloihinsa liittyvän vuokrasopimuksen ja allekirjoittanut uusia toimitiloja koskevan kolmen vuoden pituisen vuokrasopimuksen, joka alkaa 1.4.2021. Tästä sopimuksesta aiheutuva vuokravastuu on noin 560 tuhatta euroa.

(tuhatta euroa)	31.12.2020	31.12.2019
Seuraavan 12 kk:n aikana maksettavat	212	301
Myöhemmin maksettavat	420	59
Yhteensä	632	360

3. Tunnusluvut

1000 EUR	7-12/2020	7-12/2019	2020	2019
Liikevaihto	7 495	6 955	14 888	13 839
SaaS	4 640	3 687	8 806	7 094
Kertalisenssit	49	38	93	185
Ylläpito	512	642	1 010	1 287
Palvelut	2 295	2 589	4 980	5 272
Liikevaihto Suomesta	5 674	5 510	11 314	11 275
Liikevaihto ulkomailta	1 821	1 446	3 574	2 564
Kotimaisen liikevaihdon osuus	76 %	79 %	76 %	81 %
Ulkomaisen liikevaihdon osuus	24 %	21 %	24 %	19 %
Toistuva liikevaihto (<i>recurring revenue</i>)	5 152	4 328	9 815	8 381
Toistuva liikevaihto, osuus liikevaihdosta %	69 %	62 %	66 %	61 %
SaaS MRR, kuukausiliikevaihto kauden lopussa	808	640	808	640
Liikevaihdon kasvu %	7,8 %	11,5 %	7,6 %	13,2 %
Käyttökate	492	-193	126	-998
Käyttökate %	6,6 %	-2,8 %	0,8 %	-7,2 %
EBITA	260	-402	-314	-1 377
EBITA %	3,5 %	-5,8 %	-2,1 %	-9,9 %
Liikevoitto	250	-412	-332	-1 396
Liikevoitto %	3,3 %	-5,9 %	-2,2 %	-10,1 %
Tilikauden tulos	245	-415	-368	-1 373
Tulos/osake (EPS), euroa	0,04	-0,07	-0,06	-0,23
Oma pääoma/osake, euroa	0,33	0,37	0,33	0,37
Taseen loppusumma	8 712	7 464	8 712	7 464
Oma pääoma	1 999	2 165	1 999	2 165
Korollinen nettovelka	-5 391	-3 447	-5 391	-3 447
Sijoitetun pääoman tuotto %	28 %	-35 %	-16 %	-49 %
Omavaraisuusaste %	35 %	42 %	35 %	42 %
Nettovelkaantumisaste %	-270 %	-159 %	-270 %	-159 %
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot	1 141	1 002	2 203	2 039
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot, % liikevaihdosta	15 %	14 %	15 %	15 %
Henkilöstö keskimäärin kauden aikana	102	108	103	106
Henkilöstö kauden lopussa	106	107	106	107
Ulkona olevat osakkeet (keskimäärin kauden aikana)	5 978 885	5 913 451	5 955 842	5 864 987
Ulkona olevat osakkeet kauden lopussa	5 987 901	5 921 375	5 987 901	5 921 375