

# Liiketoimintakatsaus

Tammi-maaliskuu 2024



**inde  
res.**

Liiketoimintakatsauksen tiedotustilaisuus  
inderesTV:ssä **23.4.2024** klo **9:30**

# Keskeiset tapahtumat tammi–maaliskuussa

- Liikevaihto kasvoi 0,6 % (54,1 %) ja oli 5,0 (5,0) miljoonaa euroa
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 3,7 % (54,5 %) ja oli 2,8 (2,7) miljoonaa euroa, jatkuvan liikevaihdon osuus oli 55,2 % (53,6 %) liikevaihdosta
- Projektiliikevaihto laski 2,8 % (53,5 %) ja oli 2,2 (2,3) miljoonaa euroa
- Ruotsin liikevaihto kasvoi 9 % ja se oli 1,0 (1,0) miljoonaa euroa, liikevaihdon osuus kokonaisliikevaihdosta oli 21,0 % (19,3 %)
- EBITA-liikevoitto oli 0,6 (0,6) miljoonaa euroa ja EBITA-marginaali oli 11,3 % (13,0 %)
- Henkilöstömäärä katsauskauden päättyessä oli 117 (115)
- Inderes toimitti palveluita 429 (392) pörssiyhtiölle Suomessa ja Ruotsissa viimeisen 12 kuukauden aikana
- Inderes-yhteisön aktiivinen jäsenmäärä kauden lopussa oli 74 (69) tuhatta

## Avainluvut

miljoonaa euroa	Q1/2024	Q1/2023
Liikevaihto	5,0	5,0
Liikevaihdon kasvu	0,6 %	54,1 %
Jatkuvan liikevaihdon osuus %	55,2 %	53,6 %
EBITA	0,6	0,6
EBITA %	11,3 %	13,0 %
Liikevoitto	0,3	0,4
Liikevoitto %	6,1 %	7,7 %
Henkilöstö keskimäärin	118	115

# Näkymät

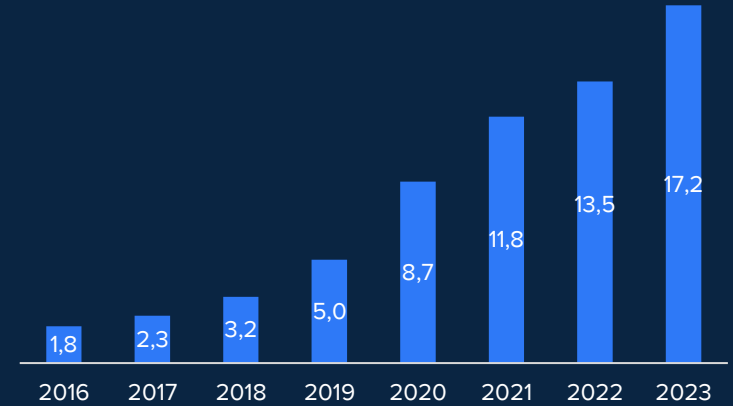
## Ohjeistus tilikaudelle 2024

- Liikevaihto kasvaa edellistä vuodesta (17,2 MEUR)
- Suhteellinen kannattavuus EBITA-prosentilla mitattuna paranee edellisestä vuodesta (10,6 %)

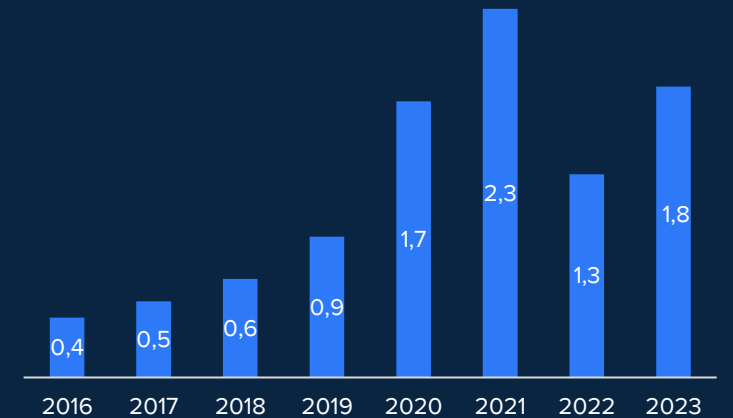
## Näkymien taustat

- Päätuotealueiden kohdemarkkinoiden ei odoteta kasvavan Suomessa vuonna 2024
- Liikevaihto kasvaa uusien tuotteiden ja markkina-alueiden avaamisen johdosta
- Yhtiö jatkaa panostuksia kansainvälisen liiketoiminnan kasvun kiihdyttämiseksi

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



# Tavoitteet

## Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

- Taloudellinen tavoite: ylläpitää 30–50 liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa vuosittain.
- Voitonjako: Vuosittain kasvava absoluuttinen voitonjako, mikä sisältää osingonjaon ja omien osakkeiden ostot.

## Ikuisuustavoitteet

- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme josta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä

	2019	2020	2021	2022	2023	5 vuoden keskiarvo
Liikevaihdon kasvu %	56 %	76 %	36 %	14 %	27 %	42 %
EBITA %	18 %	20 %	20 %	9 %	11 %	16 %
<b>Yhteensä</b>	<b>74 %</b>	<b>96 %</b>	<b>55 %</b>	<b>24 %</b>	<b>38 %</b>	<b>57 %</b>

# Tammi-maaliskuu 2024

429  
(+9 %)

Pörssi-yhtiöasiakkaiden  
lukumäärä

117  
(+2 %)

Henkilöstö kauden  
lopussa

74 000  
(+7 %)

Yhteisön aktiivinen  
jäsenmäärä



PÖRSSIYHTIÖT

PAREMPI PALVELU  
PÖRSSIYHTIÖILLE

ENEMMÄN  
PÖRSSIYHTIÖITÄ

inde  
res.  
.fi / .se / .dk

ENEMMÄN  
SIJOITTAJIA

PAREMPAA SISÄLTÖÄ  
SIJOITTAJILLE



INDERES-YHTEISÖ

inde  
res.

# Strategian eteneminen

Ensimmäisen neljänneksen liikevaihto ja EBITA-liikevoitto olivat edellisvuoden tasolla. Voitamme uusia asiakkaita Ruotsissa, mutta Suomessa asiakasmäärä laski pörssiyhtiöihin kohdistuneiden ostotarjousten myötä. Yritysostoista johtuvaa asiakaspoistumaa kompensoi uusien IR-ohjelmistojen vahva kasvu, yhtiökokoustuotteen markkina-aseman vahvistuminen sekä kasvu Ruotsissa. Markkinasyklin vaihe huomioiden meidän on tärkeää jatkaa panostuksia kansainvälistymiseen, tuotteiden kilpailukyvyyn vahvistamiseen ja myyntiin. Rakennamme myös aktiivisesti myyntiputkea tuleviin listautujiin Suomessa.

Yhtiökokoustuotteessa myynti kevätkaudelle 2024 Suomessa onnistui hyvin. Tuotannot painottuvat tänä vuonna edellisvuotta enemmän vuoden toiselle neljännekselle, mikä vaikuttaa hieman neljännesten väliseen vertailuun. Yhtiökokouksiin liittyvä myynti edustaa jo yli 10 % liikevaihdosta vuositasolla. Tuotantojen kannattavuus ei kuitenkaan ole vielä tyydyttävällä tasolla johtuen panostuksista toimitusten resursointiin. Olemme kolmessa vuodessa rakentaneet erittäin vahvan markkina-aseman tyytyväisellä asiakaskunnalla.

Tilausanalyysiasiakkaiden määrä kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 3 % vertailukaudesta 145 sopimukseen. Asiakasmäärä laski hieman Suomessa ostotarjouksista johtuen. Kansainvälisen jakelun vahvistumisen ja lisäpalveluiden myynti kuitenkin tukevat asiakaskohtaista myyntiä. Ruotsissa asiakasmäärä kasvoi. Nordnetin ja Avanzan kanssa solmittujen jakelusopimusten myötä tavoittavuutemme on nyt hyvin kilpailukykyisellä tasolla Ruotsissa ja Tanskassa. Saamamme palautteen perusteella Inderesin tuote erottuu Ruotsin markkinassa riippumattomuudellaan raikkaalla tavalla.

Tapahtumaliiketoiminnassa liikevaihto kasvoi Ruotsissa ja laski Suomessa. Yhtiökokoustopahtumien myynti kehittyi hyvin ja

osavuosikatsauslähetyksen myynti oli vakaata. Muissa tapahtumissa kärsimme online- ja hybriditapahtumien kysynnän heikkoudesta.

IR-ohjelmistoissa liikevaihto ja asiakasmäärät kasvoivat vahvasti kaikissa tuotteissa. Useita vuosia tuotekehitysvaiheessa olleen ohjelmistoliiketoiminnan kaupallistaminen etenee hyvin. Myynti tulee tällä hetkellä pääasiassa Suomesta, minkä ohella lokalisoimme parhaillaan tuotteita pohjoismaisille kohdemarkkinoille.

Mikael Rautanen  
Toimitusjohtaja



**”Markkinasyklin vaihe huomioiden meidän on tärkeää jatkaa panostuksia kansainvälistymiseen, tuotteiden kilpailukyvyyn vahvistamiseen ja myyntiin.”**

**-Mikael Rautanen**

# Tammi–maaliskuu 2024

## Liikevaihto

Yhtiön liikevaihto tammi-maaliskuussa 2024 oli 5,0 miljoonaa euroa. Liikevaihto kasvoi 0,6 % (54,1 %) vertailukaudesta. Vertailukauden liikevaihdon kasvuun sisältyi merkittävä vaikutus yrityskaupasta. Valuuttakurssivaihtelusta oikaistu kasvu oli 0,6 %. Katsauskaudella IR-ohjelmistot kasvoivat vahvasti ja osakeanalyyseissä liikevaihto oli vertailukauden tasolla. Tapahtumaliiketoiminnan liikevaihto laski hieman. Suomessa tapahtumamyynä laski yhtiökokoustapahtumia lukuun ottamatta. Ruotsissa tapahtumamyynä kasvoi.

Tilikauden ensimmäisen neljänneksen jatkuvan liikevaihdon määrä oli 2,8 (2,7) miljoonaa euroa ja se vastasi 55,2 % (53,6 %) koko liikevaihdosta. Jatkuva liikevaihto kasvoi 3,7 % (54,5 %) edellisvuodesta. Jatkuvan liikevaihdon osalta kasvua tukivat IR-ohjelmistojen vahva kasvu. Tapahtumaliiketoiminnassa ja analyysiliiketoiminnassa jatkuvan liikevaihdon kehitys oli vertailukauden tasolla. Kasvua rasitti yritysostoista johtuva asiakaspoistuma Suomessa.

Projektiliikevaihdon määrä tammi-maaliskuussa oli 2,2 (2,3) miljoonaa euroa. Projektiliikevaihto laski 0,1 miljoonaa euroa, mikä vastasi -2,8 % (53,5 %) muutosta vertailukaudesta. Talouden epävarmuus näkyi etenkin tapahtumaliiketoiminnan ja analyysiliiketoiminnan heikentyneenä projektiliikevaihtona Suomessa.

Ruotsin liiketoiminnan osuus kokonaisliikevaihdosta oli tammi-maaliskuussa 21,0 % (19,3 %).

## Kustannusrakenne

Materiaalit ja palvelut -kuluerä oli 0,9 (1,0) miljoonaa euroa eli 18,8 % (20,5 %) liikevaihdosta. Kuluerän lasku vertailukaudesta johtui yrityskauppoihin liittyneestä

raportointikäytännön muutoksesta, jossa osa Ruotsin tapahtumatuotantojen henkilöstökuluista raportoitiin vertailukaudella osana ulkopuolisia palveluita ensimmäisen neljänneksen alussa. Katsauskaudella Materiaalit ja palvelut -kuluerää kasvatti Suomessa yhtiökokouspalveluihin liittynyt ulkopuolisten palveluiden kasvanut käyttö.

Henkilöstökulut olivat 2,7 (2,6) miljoonaa euroa ja olivat 53,6 % (51,5 %) liikevaihdosta. Henkilöstökulujen kasvu vertailukaudesta johtui Ruotsin liiketoimintojen kasvusta sekä aiemmin kuvatussa henkilöstökulujen raportointikäytännön muutoksesta vertailukaudella.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,7 (0,7) miljoonaa euroa eli 14,9 % (13,7 %) liikevaihdosta.

## Kannattavuus

Tilikauden 2024 ensimmäisen neljänneksen liikevoitto ennen konsernin liikearvopoistoja (EBITA-liikevoitto) oli 0,6 (0,6) miljoonaa euroa. EBITA-liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 11,3 % (13,0 %). Kannattavuuden kehitystä tukivat Suomen IR-ohjelmistojen vahva kasvu sekä Ruotsin tapahtumaliiketoiminnan positiivinen kehitys. Kannattavuuden kehitystä hidasti Suomen tapahtumaliiketoiminnan pörssi-yhtiöasiakassegmentin liikevaihdon lasku sekä ulkopuolisten palveluiden korkea osuus yhtiökokoustuotannoissa.

Tammi-maaliskuun liikevoitto oli 0,3 (0,4) miljoonaa euroa. Inderes poistaa yrityskauppoihin liittyvää konserniliikearvoa tasapoistoin FAS-kirjanpidon mukaisesti. Konserniliikearvon poistot olivat tammi-maaliskuussa vertailukauden tasolla 0,3 miljoonaa euroa.

# Konsernin tuloslaskelma (FAS) tammi–maaliskuu 2024

miljoonaa euroa

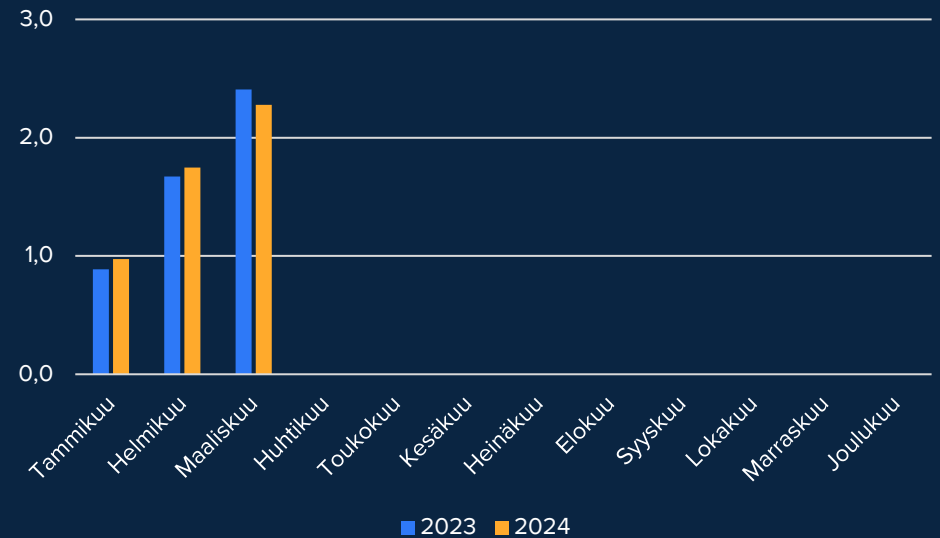
	Q1/2024	Q1/2023	Muutos
<b>Liikevaihto</b>	<b>4,999</b>	<b>4,969</b>	<b>1 %</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	0,002	0,001	213 %
Materiaalit ja palvelut	-0,941	-1,020	-8 %
Henkilöstökulut	-2,678	-2,557	5 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,744	-0,682	9 %
<b>Käyttökate</b>	<b>0,638</b>	<b>0,710</b>	<b>-10 %</b>
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,071	-0,066	7 %
<b>EBITA</b>	<b>0,567</b>	<b>0,644</b>	<b>-12 %</b>
Konserniliikearvon poistot	-0,260	-0,260	0 %
<b>Liikevoitto</b>	<b>0,307</b>	<b>0,384</b>	<b>-20 %</b>



# Liikevaihdon kehitys maaliskuussa 2024

- Inderesin liikevaihto laski 5 prosenttia maaliskuussa 2024 ja oli 2,3 (2,4) miljoonaa euroa.
- Maaliskuun liikevaihto on sesonkiluonteesta johdosta tyypillisesti vuoden vilkkain kuukausi.
- Liikevaihdon laskun taustalla oli online- ja hybriditapahtumien laskenut myynti sekä tapahtumatuotantojen ajoitukset.
- Yhtiökokoustuotannot painottuvat tänä vuonna edellisvuotta enemmän vuoden toiselle neljännekselle, mikä vaikuttaa hieman tämän ja edellisvuoden maaliskuun väliseen vertailuun.

Liikevaihdon kehitys, milj. euroa



# Tunnuslukujen laskentakaavat

Tunnusluku	Määritelmä	Tarkoitus
Jatkuvan liikevaihdon osuus -%	Toistaiseksi voimassa oleviin sopimuksiin perustuva liikevaihto / kokonaisliikevaihto	Toistuvan liikevaihdon seuraaminen, strategian eteneminen
EBITA-%	Liikevoitto ennen konserniliikearvon poistoja ja arvonalentumisia suhteessa liikevaihtoon	Ensisijainen seuraamamme operatiivisen kannattavuuden mittari
Liikevoitto-%	Liikevoitto suhteessa liikevaihtoon	Operatiivisen kannattavuuden mittari
Aktiivisten yhteisön jäsenten määrä	inderes.fi-palveluun 12kk:n aikana kirjautuneet käyttäjät	Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen
Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä	Viimeisen 12kk aikana palveluita hankkineet pörssiyhtiöasiakkaat	Strategian etenemisen ja Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen

# Laadintaperiaatteet

Inderes-konsernin liiketoimintakatsaus ajalta 1.1.–31.3.2024 on laadittu kansallisen kirjanpitolainsäädännön (FAS) mukaisesti ja hyvää kirjanpitotapaa noudattaen. Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.



# Sijoittajayhteydet

## **Mikael Rautanen**

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

## **Teemu Pynnönen**

Sijoittajasuhteet

+358 504911359

teemu.pynnonen@inderes.fi

## **Mikko Wartiovaara**

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

