



Tilinpäätöstiedote 2024

LeadDesk Oyj tilinpäätöstiedote 1.1.-31.12.2024

LeadDesk Oyj Yhtiötiedote 27.2.2025 kello 9.00

Vahva kannattavuus 2024 luo pohjan kunnianhimoiselle vuodelle 2025

Suluissa esitetyt luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon, ellei toisin ilmoiteta.

Tammikuu-joulukuu 2024

- Liikevaihto 31 589 (29 358) tuhatta euroa, kasvu 7,6 %
- Liikevaihdon kasvu vertailukelpoisilla valuutoilla 7,9 %
- Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskanta 26 003 (25 424) tuhatta euroa, kasvu 2,3 %
- Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskannan kasvu vertailukelpoisilla valuutoilla 3,4 %
- EBITDA 4 715 (3 865) tuhatta euroa, 14,9 % (13,2 %) liikevaihdesta
- EBIT -418 (-1 090) tuhatta euroa, -0,3 % (-3,7 %) liikevaihdesta
- Tilikauden tulos 556 (-1 685) tuhatta euroa
- Liiketoiminnan rahavirta 4 535 (3 281) tuhatta euroa
- Osakekohtainen tulos 0,09 (-0,31) euroa

Heinä-joulukuu 2024

- Liikevaihto 16 122 (14 884) tuhatta euroa, kasvu 8,3 %
- Liikevaihdon kasvu vertailukelpoisilla valuutoilla 8,5 %
- Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskanta 26 003 (H1: 27 007) tuhatta euroa, lasku -3,7 %
- EBITDA 2 638 (2 046) tuhatta euroa, 16,4 % (13,7 %) liikevaihdesta

Keskeiset tunnusluvut, konserni

1 000 euroa	10-12/2024	10-12/2023	7-12/2024	7-12/2023	2 024	2 023
Liikevaihto	8 382	7 548	16 122	14 884	31 589	29 358
Liikevaihdon kasvu, %	11,0 %	3,3 %	8,3 %	3,9 %	7,6 %	4,5 %
Liikevaihto vertailukelpoisilla valuutoilla	8 432	7 584	16 216	14 947	31 679	29 366
Liikevaihdon kasvu vertailukelpoisilla valuutoilla, %	11,2 %	2,7 %	8,5 %		7,9 %	
Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskanta	26 003	25 424	26 003	25 424	26 003	25 424
Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskannan kasvu, %	2,3 %	8,6 %	2,3 %	8,6 %	2,3 %	8,6 %
Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskanta vertailukelpoisilla valuutoilla	26 106	25 236	26 106	25 236	26 106	25 236
Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskannan kasvu vertailukelpoisilla valuutoilla, %	3,4 %		3,4 %		3,4 %	
Käyttökate (EBITDA), % liikevaihdesta	15,2 %	12,6 %	16,4 %	13,7 %	14,9 %	13,2 %
Liiketulos, % liikevaihdesta	-0,3 %	-2,1 %	0,2 %	-2,6 %	-1,3 %	-3,7 %
Oman pääoman tuotto (ROE), %	36,9 %	-12,0 %	16,7 %	-10,8 %	3,4 %	-10,1 %
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %	7,4 %	-0,5 %	7,6 %	-1,3 %	6,0 %	-3,5 %
Omavaraisuusaste, %	52,5 %	53,6 %	52,5 %	53,6 %	52,5 %	53,6 %
Nettovelkaantumisaste, %	18,5 %	33,4 %	18,5 %	33,4 %	18,5 %	33,4 %
Tulos/osake	0,28	-0,09	0,26	-0,16	0,10	-0,31
Tulos/osake (laimennusvaikutus huomioitu)	0,28	-0,09	0,25	-0,16	0,10	-0,31
Henkilöstön lukumäärä katsauskauden lopussa	195	184	195	184	195	184

Näkymät vuodelle 2025

Yhtiö ohjeistaa vuoden 2025 liikevaihdon vuosikasvun olevan vertailukelpoisilla valuuttakursseilla laskettuna 23-33 % sekä kannattavuuden olevan käyttökateprosentilla mitattuna 14-19 %.

Toimitusjohtaja, Olli Nokso-Koivisto:

"Viimeisellä vuosineljänneksellä paransimme kannattavuuttamme strategisten tavoitteidemme mukaisesti. Koko vuoden osalta toteutunut EBITDA-marginaali oli 14,9 %, ja odotamme kannattavuuden positiivisen kehityksen jatkuvan myös vuonna 2025. Vuonna 2024 keskityimme hankkimaan uusia, korkeamman kannattavuuden asiakkaita. Liikevaihtomme kasvoi 8 %, ja Norjassa toteutettujen Telemagic- ja Zisson-yrityskauppojen myötä voimme nostaa mittakaavaamme ja liikevaihtoaamme uudelle tasolle vuonna 2025.

Manner-Euroopassa nopea kasvu oli strategiamme mukaista, ja liikevaihtomme kasvoi kaksinumeroisesti. Nopeimmin kasvavat markkinamme olivat Espanja ja Alankomaat.

Pohjoismaissa, kotimarkkinallamme, otimme merkittävän askeleen kohti markkinajohtajuutta, kun ilmoitimme joulukuussa norjalaisen contact center -ohjelmistotalo Zissonin yritysostosta. Kaupan myötä Norjasta tuli LeadDeskin suurin markkina-alue, ohittaen Suomen. Kauppa vahvisti osaamistamme ja laajensi asiakaskuntaamme erityisesti julkisella ja terveydenhuollon sektoreilla. Zisson toteutti vuonna 2024 merkittäviä tehostamistoimia kannattavuuden parantamiseksi. Näihin toimiin kuului muun muassa yhden tuotteen alasajo, mikä on vaikuttanut myös liikevaihtoon. Tämä tulee näkymään vuoden 2025 liikevaihdon laskuna verrattuna vuoteen 2024. Sekä liikevaihdon että kannattavuuden muutosten täysimääräiset vaikutukset näkyvät vuoden 2025 luvuissa.

Yritysostrategiamme keskittyy uusien asiakkuuksien ja teknologian hankintaan. Markkina on edelleen hajautunut, mikä mahdollistaa liiketoiminnan nopean kasvattamisen aktiivisella yritysostostrategialla. Vuoden 2025 alussa käyttöönotetun uuden ERP-järjestelmän myötä olemme entistä paremmin valmistautuneet uusien yritysostokohteiden integrointiin.

Marraskuussa saatoimme päätökseen ProFinderin vähemmistöosuuden myynnin. Kauppahinta vastasi odotuksiamme ja oli linjassa SaaS-yhtiöiden markkina-arvostusten kanssa. Kauppa mahdollistaa keskittymisemme entistä vahvemmin ydinliiketoimintaamme.

Tekoälyavusteiset ratkaisut ovat entistä kiinteämpi osa tuotettamme. AI Transcriberin ansiosta pystymme nyt tarjoamaan kaikille asiakkaillemme mahdollisuuden muuttaa puhe tekstiksi. Tämä mahdollistaa uusien palveluiden kehittämisen vuoden 2025 aikana. Asiakkaidemme suosimia muita työkaluja ovat AI Bot ja AI Writer, jotka mahdollistavat automaattisen ja puoliautomaattisen keskustelun asiakaspalvelussa, kontaktointia nopeuttava AI Dialer sekä contact centerin johtamista tehostava AI Analyst.

Strategiamme ensimmäisen vaiheen päätavoitteena on ollut kannattavuuden parantaminen tulevaisuuden kasvun turvaamiseksi. Olemme onnistuneet tässä tavoitteessa hyvin. Olemme keskittyneet korkeamman kannattavuuden asiakkaisiin. Kannattavuutta ovat tukeneet myös yhtiössä toteutetut tehostamistoimet.

Vuosi 2024 oli yhtiöllemme merkittävien muutosten aikaa, ja Norjan nousu suurimmaksi markkina-alueeksemme on tästä hyvä esimerkki. Odotan vuodesta 2025 vähintään yhtä kiinnostavaa. Ensimmäisellä vuosipuoliskolla keskityimme Zissonin integrointiin, jotta voimme toisella puoliskolla keskittyä täysipainoisesti uusasiakashankintaan, kannattavuuden parantamiseen ja uusien yritysostojen suunnitteluun.

Henkilöstömme on jälleen osoittanut poikkeuksellista osaamista ja määrätietoisuutta. Suuri kiitos kovasta työstä! Haluan myös kiittää asiakkaitamme luottamuksesta ja yhteistyöstä vuonna 2024. Yhdessä viemme tuotteemme jälleen uudelle tasolle."

Taloudellinen katsaus 1.1.-31.12.2024

LeadDesk on pilvipohjaisten contact center -ohjelmistojen kärkiyhtiö Euroopassa. LeadDeskin tuotteen mahdollistaman tehokkuuden ja uusien tekoälyominaisuuksien ansiosta LeadDeskin asiakasyritysten tarjoama asiakaskokemus paranee ja myyntityön tuottavuus kasvaa. LeadDeskin tuotteita käyttää Euroopassa viikoittain jopa 20 000 asiakaspalvelun ja myynnin ammattilaista.

Konsernin taloudellinen tulos ja kannattavuus

LeadDesk-konsernin tilikauden liikevaihto oli 31 589 (29 358) tuhatta euroa. Liikevaihto kasvoi 2 231 (1 274) tuhatta euroa eli 7,6 %. Vertailukelpoisilla valuuttakursseilla laskettuna liikevaihdon kasvu oli 7,9 %. Liikevaihto kasvoi sekä Manner-Euroopan kasvumarkkinalla että pohjoismaisella kotimarkkinalla. Suhteellinen liikevaihdon kasvu oli suurinta Espanjassa, Hollannissa ja Tanskassa. Absoluuttisesti paikallisilla valuutoilla laskettuna kasvu oli suurinta Norjassa, Espanjassa ja Hollannissa. Edelliseen vuoteen verrattuna valuuttakurssien vaikutus tilikauden liikevaihtoon ei ollut merkittävä. Tilikaudella ostetun Telemagicin vaikutus tilikauden konserniliikevaihtoon oli 706 tuhatta euroa.

Tilikaudella konserniliikevaihdosta 71,4% (72,9 %) koostui lisenssiliikevaihdosta, 24,5 % (23,2 %) teleoperaattori-liikevaihdosta sekä 4,1% (3,9 %) palveluliiketoiminnan liikevaihdosta. Länsilinkin liikevaihto sisältyy kokonaisuudessaan teleoperaattoriliikevaihtoon.

Jatkuvan vuosilaskutuksen sopimuskanta oli 31.12.2024 yhteensä 26 003 (25 424) tuhatta euroa, kasvu 2,3 (8,6) %. Vertailukelpoisin valuutoin laskettuna kasvu oli 3,4 (9,4) %. Yhtiön jatkuvalaskutteinen liikevaihto oli joulukuussa 2024 yhteensä 2 234 (2 039) tuhatta euroa, kasvu 9,6 %.

Konsernin tilikauden käyttökate oli 4 715 (3 865) tuhatta euroa, mikä vastaa 14,9 (13,2) % liikevaihdosta. Käyttökateen kasvuun vaikuttivat liikevaihdon nousu ja kannattavuutta parantavat toimenpiteet. LeadDesk on myös jatkanut keskittymistä suoritusjohtamiseen, toiminnan tehostamiseen sekä kulukontrollin kehittämiseen. Myyntipanostukset ovat olleet entistä kohdennetumpia, ja asiakkuuksien osalta on keskitytty kannattavampiin segmentteihin.

Konsernin liiketulos oli -418 (-1 090) tuhatta euroa eli -1,3 (-3,7) % liikevaihdosta. Konsernin tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja oli 699 (-1 535) tuhatta euroa ja tilikauden tulos 556 (-1 685) tuhatta euroa.

Konsernin osakekohtainen tulos oli 0,10 (-0,31) euroa ja laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos 0,10 (-0,31) euroa.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Konsernin taseen loppusumma 31.12.2024 oli 31 778 (31 940) tuhatta euroa. Konsernin liikearvo pieneni tilikauden aikana poistojen myötä ja oli vuoden lopussa 14 832 (16 169) tuhatta euroa. Telemagicin yritysosto kasvatti liikearvoa 947 tuhannella eurolla.

Konsernin oma pääoma oli 16 484 (15 995) tuhatta euroa ja nettovelka tilikauden lopussa 3 047 (5 342) tuhatta euroa. Nettovelkaantumisaste oli 18,5 (33,4) % ja omavaraisuusaste 52,5 (53,6) %. Yhtiöllä on käytettävissään 1 000 (1 000) tuhannen euron tililiimiitti, josta 31.12.2023 oli käytössä 0 (509) tuhatta euroa.

Rahavarat tilikauden päättyessä 31.12.2024 olivat 3 508 (2 236) tuhatta euroa. Tilikauden päättyessä konsernin myyntisaamiset olivat 3 600 (4 132) tuhatta euroa ja ostovelat 2 208 (1 131) tuhatta euroa.

Oma pääoma osaketta kohden 31.12.2024 oli 3,1 (2,93) euroa. Laimennusvaikutuksella huomioitu oma pääoma osaketta kohden oli 2,92 (2,90) euroa.

Liiketoiminnan rahavirta maksettujen korkojen ja välittömien verojen jälkeen oli 4 535 (3 281) tuhatta euroa.

Rahavirran kasvu edellisvuoteen verrattuna johtui paitsi käyttökattoen parantumisesta, myös siitä, että edellisvuoden lopussa teknisestä syystä poikkeuksellisen korkealle nousseet myyntisaamiset palautuivat normaalille tasolle. Toisaalta liiketoiminnan rahavirtaan vaikutti negatiivisesti korkokulujen kasvu, joka johtui sekä yleisen korkotason noususta että rahalaitoslainojen määrän kasvusta.

Konsernin investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin olivat 3 936 (2 956) tuhatta euroa. Tästä 3 417 (2 900) tuhatta euroa kohdistui LeadDesk-pilvipalvelun tuotekehitykseen, mikä vastaa n. 9,9 (8,5) % yhtiön kokonaiskustannuksista. Tilikaudella 2023 tehty päätös panostaa aiempaa vahvemmin tekoälyominaisuuksien kehittämiseen näkyi kasvaneina tuotekehityskuluina. Tuotekehitysohjelmien lisäksi konsernissa investoitiin tilikauden aikana muihin aineettomiin investointeihin, kuten taloushallinnon ERP-järjestelmään sekä tekoälyn vaatiman tuotantokapasiteetin kasvattamiseen. Investointien rahavirtaan vaikutti merkittävinä erinä myös toukokuussa 2024 tehty Telemagicin yritysosto, yhteensä 797 tuhatta euroa sekä marraskuussa Profinder vähemmistöosuuden kauppahinta 2 584 tuhatta euroa.

Rahoituksen rahavirta oli tilikauden aikana -1 046 (-33) tuhatta euroa. Rahoituksen rahavirtaan vaikutti negatiivisesti rahalaitoslainojen lyhennykset. Tilikauden aikana ei myöskään tehty lainkaan maksullisia oman pääoman lisäyksiä.

Henkilöstö, johto ja hallinto

Konsernin henkilöstömäärä 31.12.2024 oli 195 (184) henkilöä. Telemagic-yritysoston johdosta luku kasvoi 5 henkilöllä.

Konsernin johtoryhmä tilikauden päättyessä:

- Olli Nokso-Koivisto, toimitusjohtaja
- Kaisa Rönkkö, talousjohtaja
- Saija Pouru, VP of Operations
- Kai Leppänen, VP of SME Sales
- Jarno Tenni, VP of Engineering

LeadDesk Oyj:n hallitus koostuu viidestä (5) jäsenestä. Yhtiökokoukseen 2024 asti hallituksen muodostivat Yrjö Närhinen (puheenjohtaja), Eija Kuittinen, Samu Konttinen, Emma Storbacka ja Antti Hovila. Yhtiökokous valitsi nimitystoimikunnan ehdotusten mukaisesti hallituksen jäseniksi 20.3.2024 alkaen seuraavat viisi (5) jäsentä: Yrjö Närhinen (puheenjohtaja), Emma Storbacka, Samu Konttinen, Lauri Pukkinen ja Jostein Vik.

LeadDeskin tarkastusvaliokunnan jäseninä toimivat yhtiökokoukseen 2024 asti Eija Kuittinen (puheenjohtaja) ja Yrjö Närhinen ja sen jälkeen Jostein Vik (puheenjohtaja), Yrjö Närhinen ja Samu Konttinen.

Yhtiöllä on lisäksi nimitystoimikunta, johon neljä suurinta osakkeenomistajaa olivat oikeutettuja nimeämään kukin yhden jäsenen. Suurimmat osakkeenomistajat määräytyivät omistajatietojen perusteella. Syksyllä 2024 nimitystoimikunnan jäseniksi valittiin Lauri Pukkinen, Erik Sprinchorn, Eirik Hjelmeland ja Tuomas Virtala.

Muutokset yhtiön konsernirakenteessa tilikaudella

LeadDesk Solutions AS osti koko Telemagic Group AS:n osakekannan 31.5.2024. Telemagic Group AS on raportoitu osana konsernitasetta 31.5.2024. Tuloksen osalta Telemagic Group AS on yhdistelty konsernitulokseen 1.6.2024 lähtien. Telemagic Group AS:n integraatio saatiin onnistuneesti päätökseen vuoden viimeisellä vuosineljänneksellä.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

LeadDesk Oyj:n kaupparekisteriin merkittyjen osakkeiden lukumäärä 31.12.2024 oli yhteensä 5 479 049 (5 479 049) kappaletta ja tilikaudella keskimäärin 5 479 049 (5 461 084). Laimennusvaikutuksella huomioituna osakkeita oli 31.12.2024 yhteensä 5 638 999 (5 538 774). Yhtiön markkina-arvo oli tilikauden päättyessä 32 983 875 (38 901 248) euroa.

Optio-oikeuksilla ei merkitty tilikaudella yhtään uutta osaketta. Tilikauden päättyessä yhtiön hallussa ei ollut sen omia osakkeita.

Yhtiöllä on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on samanlainen äänioikeus sekä oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan sekä heidän lähipiirinsä omistusosuus osakkeista 31.12.2024 oli 16,62 % eli 915 979 osaketta ja optio-oikeuksista 13,97 %.

Yhtiöllä oli tilikauden lopussa 2 294 (31.12.2023: 2 685) osakkeenomistajaa. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 36,34 % (31.12.2023: 34,85 %) osakekannasta. LeadDesk Oyj:n 10 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2024 on esitetty alla olevassa taulukossa. Kymmenen suurimman osakkeenomistajan osuus oli 73,40 % osakkeiden kokonaismäärästä.

Osakkeenomistajat 31.12.2024	Osakkeiden lukumäärä	Omistusosuus, %
1. Skandinaviska Enskilda Banken AB*	1 520 579	27,75
2. Pukkinen Lauri Juhani	660 994	12,06
3. Danske Bank A/S*	439 832	8,03
4. OP Fin Small Cap	393 798	7,19
5. O Nokso-Koivisto Oy	221 890	4,05
6. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	170 000	3,10
7. Eläkevakuutusyhtiö Veritas	169 000	3,08
9. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	160 000	2,92
8. Sirkiä Olli Heikki	149 547	2,73
10. Sijoitusrahasto S-Pankki Fenno Equity	135 728	2,48
	4 021 368	73,40

*Hallintarekisteröity omistus

Kaupankäynti Nasdaq First North Helsinki -markkinapaikalla 1.1.-31.12.2024

LEADD	2024	2023
Osakevaihto, kpl	692 000	1 769 216
Arvo yhteensä, euroa	4 994 482	15 326 477
Korkein, euroa	8,78	11,65
Alin, euroa	5,74	5,60
Keskihinta, euroa	7,22	8,49
Viimeisin, euroa	6,02	7,10
	31/12/2024	31/12/2023
Markkina-arvo, euroa	32 983 875	38 901 248
Osakkeenomistajia	2 294	2 685

Hallituksen valtuutukset

Yhtiön hallituksella on valtuutus 547 904 osakkeen osakeantiin ja 547 904 oman osakkeen ostoon. Valtuutukset ovat voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 asti. Tilikauden aikana ei toteutettu optio-ohjelmiin liittyviä osakeanteja. Tilikauden päättymisen jälkeen hallitus päätti

saamansa osakeantivaltuutuksen nojalla toteutetun Zisson-yrityssoston kauppahinnan suorittamiseen liittyen yhteensä 336 718 osakkeen suunnatusta osakeannista.

Optio-ohjelmat

Yhtiö on tarjonnut henkilöstölleen osakeoptio-ohjelmia osana kannustin- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä on 8 optio-ohjelmaa ja 30.6.2024 optio-oikeuksia oli merkitsemättä yhteensä 952 775 kappaletta. Jokainen optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden uuden osakkeen. Katsauskauden aikana ei merkitty yhtään optiota.

Yhtiön hallitus perusti 21.3.2024 optio-ohjelman 2024, jossa on yhteensä 150 000 optiota.

Yhtiön optio-ohjelman 2023 optioita jaettiin hallituksen jäsenille 15.1.2024 tiedotetun mukaisesti 38 517 kappaletta. Lisäksi heinäkuussa 2024 jaettiin yhtiön johdolle 4.7.2024 tiedotetun mukaisesti 49 500 optiota optio-ohjelmasta 2024.

Optio-oikeuksilla merkittävien osakkeiden määrät ja merkintähinnat on eritelty seuraavassa taulukossa.

Voimassa olevat optio-ohjelmat 31.12.2024

Optio-ohjelma	Kokonaismäärä	Merkitsemättä	Merkintähinta, euroa/osake	Merkintäaika
2017	137 225	59 725	0,004	15.2.2019-31.12.2027
2019	36 350	0	0,004	15.2.2019-31.12.2025
2019B	204 659	157 580	7,5	1.1.2022-1.1.2025
2020	150 000	146 000	9,52	1.1.2023-31.12.2026
2021	150 000	150 000	21,9	1.1.2024-31.12.2026
2022	150 000	150 000	6	1.1.2025-31.12.2027
2023	150 000	150 000	10,95	1.5.2026-31.12.2028
2024	150 000	150 000	7,56	1.5.2027-31.12.2029
	1 128 234	963 305		

Yhtiökokous

LeadDesk Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin Helsingissä 20.3.2024. Yhtiökokouksessa vahvistettiin vuoden 2023 tilinpäätös sekä myönnettiin hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapaus tilikaudelta 2023. Yhtiökokous päätti hallituksen esityksestä, että tilikaudelta 2023 yhtiön voitonjakokelpoisista varoista ei makseta osinkoa.

Yhtiökokous päätti hallituksen jäsenten määräksi viisi. Hallituksen jäseniksi valittiin uudelleen Yrjö Närhinen, Emma Storbacka ja Samu Konttinen sekä uusina jäseninä Lauri Pukkinen ja Jostein Vik.

Hallituksen jäsenille maksetaan kuukausipalkkiot seuraavasti: hallituksen puheenjohtajalle 3 300 euroa ja hallituksen jäsenille 1 650 euroa. Hallituksen jäsenten matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti. Lisäksi tarkastusvaliokunnan puheenjohtajalle maksetaan kokouspalkkiota 1 100 euroa per kokous ja jäsenelle 550 euroa per kokous.

Tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö KPMG Oy Ab, jonka nimeämänä päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Tommi Tamminen. Tilintarkastajalle maksetaan palkkio yhtiön hyväksymän kohtuullisen laskun mukaan.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 547 904 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 % yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouksen tilanteen mukaan. Päätöstä omien osakkeiden hankkimisesta ei kuitenkaan saa tehdä siten, että

yhtiöllä ja sen tytäryhteisöillä hallussaan olevien omien osakkeiden yhteenlaskettu määrä olisi yli yksi kymmenesosa kaikista osakkeista. Omia osakkeita voidaan valtuutuksen nojalla hankkia vain vapaalla omalla pääomalla. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Yhtiölle hankitut omat osakkeet voidaan pitää yhtiöllä, mitätöidä tai luovuttaa edelleen. Hallitus päättää muista omien osakkeiden hankkimiseen liittyvistä seikoista. Valtuutus kumoaa yhtiön osakkeenomistajien aikaisemmin antamat käyttämättömät valtuutukset päättää omien osakkeiden hankkimisesta. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 asti.

Hallitus valtuutettiin päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 547 904 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 % yhtiön kaikkien osakkeiden tämänhetkisestä lukumäärästä. Hallitus voi päättää antaa joko uusia osakkeita tai yhtiön hallussa mahdollisesti olevia omia osakkeita. Valtuutus oikeuttaa hallituksen päättämään kaikista osakeannin sekä osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista, mukaan lukien oikeuden osakkeenomistajien merkintätuo-oikeudesta poikkeamiseen. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 asti. Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenille annetaan kutakin jäsenen 2024 varsinaisen yhtiökokouksen ja 24.9.2024 välisenä aikana hankkimaa yhtiön osaketta kohden yksi (1) optio-oikeus optio-ohjelmasta 2024. Hallituksen jäsenten tällä tavoin saamiin optioiden yhteenlaskettu enimmäismäärä on 7 500 optio-oikeutta. Mikäli jäsenten ostamien osakkeiden määrä ylittää enimmäismäärään oikeuttavan määrän, jaetaan optio-oikeudet ostojen suhteessa siten, että yhteensä kokonaismäärä ei ylitä 7 500 optio-oikeutta.

Yhtiön hallitukselle annettiin oikeus päättää edellä mainittujen optio-ohjelmien muista yksityiskohtaisista ehdoista, mutta kuitenkin siten, että kyseeseen tulevan 2024 optio-ohjelman toteutushinnan (exercise price) on oltava vähintään optio-ohjelman 2024 julkaisuhetken päivän kurssi, optioiden nojalla merkittävien osakkeiden merkintäaika voi alkaa aikaisintaan 1.5.2027 ja merkintäoikeuden on oltava ehdollinen optio-oikeuden omistajan toimitusuhteelle yhtiöön sekä ehdollinen sille, että ne osakkeet, jotka ovat olleet optio-oikeuksien antamisen perusteena, ovat edelleen optio-oikeuden haltijan omistuksessa, kun osakkeiden merkintäaika optio-oikeuksilla alkaa.

Merkittävät lähiajan riskit ja epävarmuustekijät

Makrotaloudellinen epävarmuus jatkuu ja voi vaikuttaa LeadDeskin taloudellisiin näkymiin. Hidastunut talouskasvu saattaa heikentää ohjelmistojen kysyntää, ja inflaatio luo edelleen kustannuspaineita. Erityisesti henkilöstökulut ovat nousseet merkittävästi, sillä Pohjoismaissa työmarkkinajärjestöjen yleiskorotusvaatimukset ovat olleet korkeita. Tämä voi lisätä kustannuksia ja vaikuttaa yhtiön kannattavuuteen.

Korkea korkotaso sekä osakemarkkinoiden heilunta lisäävät rahoituskustannuksia ja voivat vaikeuttaa uuden rahoituksen hankkimista. LeadDeskilla on merkittävää liiketoimintaa Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa, ja kyseisten maiden valuuttojen mahdollinen heikentyminen suhteessa euroon voi vaikuttaa euromääräiseen liikevaihdon kasvuun. Lisäksi yleinen taloustilanne saattaa viivästyttää asiakkaiden investointipäätöksiä ja ohjelmistohankintoja.

Euroopassa tiukkeneva tietosuoja- ja viestintäsääntely voi aiheuttaa liiketoimintaympäristöön uusia odottamattomia riskejä. Joillakin markkinoilla käynnissä oleva konsolidoituminen saattaa lyhyellä aikavälillä lisätä kilpailua ja näkyä hintapaineina. LeadDesk pyrkii reagoimaan muuttuviin markkinaolosuhteisiin ja varautumaan liiketoimintaympäristön muutoksiin ennakoivasti.

Yritysosiot ovat keskeinen osa LeadDeskin kasvustrategiaa, ja niiden onnistunut integraatio on ratkaisevaa yhtiön taloudelliselle suorituskyvyllä. Integraatioiden epäonnistuminen voisi kasvattaa merkittävästi kustannuksia ja heikentää yritysosiojen tuomien synergiaetujen realisoitumista. LeadDesk panostaa aktiivisesti

integraatioprosessien hallintaan varmistaakseen, että ostetut liiketoiminnot tukevat yhtiön kasvua ja kannattavuutta.

Tietoturvaan ja palveluntarjoajien IT-järjestelmiin liittyvät riskit ovat edelleen yksi merkittävimmistä konsernin toimintaan vaikuttavista tekijöistä. LeadDesk jatkaa investointeja järjestelmien toimintavarmuuden ja tietoturvan kehittämiseen sekä hyödyntää ulkopuolisia auditointeja varmistaakseen ostamiensa palveluiden laadun.

Enterprise-asiakassegmentin kasvu on edelleen keskeinen osa LeadDeskin pitkän aikavälin strategiaa. Strategian toteutuminen edellyttää onnistuneita käyttöönottoprojekteja sekä tuotteen kilpailukyvyyn säilyttämistä.

Maailmanlaajuisilla pandemioilla voi olla suoria ja epäsuoria vaikutuksia LeadDeskin liiketoimintaan. Henkilöstön sairastumisriski voi kasvaa, mikä voi vaikuttaa operatiiviseen tehokkuuteen. Lisäksi pandemiat voivat lisätä asiakkaiden liiketoiminta- ja konkurssiriskejä, mikä puolestaan saattaa vaikuttaa LeadDeskin liiketoimintaan ja kassatilanteeseen.

Tilikauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

LeadDesk on toteuttanut 19.12.2024 ilmoitetun norjalaisen Zisson AS:n yrittösoston, joka kattaa koko Zisson AS:n osakekannan sekä sen ruotsalaisen tytäryhtiön Zisson AB:n. Yrittösosto vahvistaa LeadDeskin asemaa Pohjoismaissa ja laajentaa yhtiön asiakaskuntaa erityisesti terveydenhuollon ja julkisen sektorin toimialoilla.

Yrittösoston osana LeadDeskin hallitus päätti suunnatusta osakeannista, jossa myönnettiin 336 718 uutta osaketta Zissonin myyjille, vastaten noin 5,8 % LeadDeskin osakkeista osakeannin jälkeen. Kauppahinnan osakkeilla maksettava osuus oli noin 2,2 miljoonaa euroa. Vastikeosakkeisiin kohdistuu 12 kuukauden luovutusrajoitus.

Yrittösoston rahoitukseen liittyen LeadDesk on sopinut uusista määräaikaishinnoista, joiden pääomat ovat yhteensä noin 56,6 miljoonaa Norjan kruunua ja 4,8 miljoonaa euroa, sekä tililimiittinsä jatkosta. Lainavelvoitteiden vakuudeksi on annettu yrityskiinnityksiä.

Zisson tullaan raportoimaan osana LeadDeskiä yrittösoston jälkeen. Yrittösostolla ei ole välitöntä vaikutusta LeadDeskin näkymiin, mutta se otetaan huomioon vuoden 2025 ohjeistuksessa.

Lisäksi norjalainen Telemagic Group AS:n on fuusioitu LeadDesk Solutions AS:ään alkuvuodesta 2025.

Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelyksi

Tilikauden 2024 lopussa konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma on 16 129 032, 53 euroa. LeadDesk Oyj:n hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2024 ei jaeta osinkoa. Hallitus katsoo, että konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma tullaan käyttämään yhtiön tulevaisuuden kasvun tukemiseen.

Lähipiiritapahtumat

Ei olennaisia lähipiiriliiketoimia tilikauden 2024 aikana.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2025

Yhtiö julkaisee seuraavat taloudelliset tiedotteet, jotka ovat saatavilla myös yhtiön nettisivuilla https://investors.leaddesk.com/fi/sijoittajat/raportit_ja_esitykset:

- Tilinpäätös ja toimintakertomus 2024: 27.2.2025
- Liiketoimintakatsaus tammi–maaliskuu 2025: 25.4.2025
- Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuu 2025: 14.8.2025
- Liiketoimintakatsaus tammi–syyskuu 2025: 24.10.2025

Lisäksi yhtiö julkaisee kutsun varsinaiseen yhtiökokoukseen, joka pidetään 26. maaliskuuta 2025.

Tiedotustilaisuus

LeadDesk järjestää virtuaalisen tiedotustilaisuuden sijoittajille, medialle ja analyytikoille 27. helmikuuta 2025 klo 11:00. Yhtiö on julkaissut kutsun sekä ilmoittautumisohjeet 17. helmikuuta 2025.

LeadDesk Oyj
Hallitus

Lisätietoja

Olli Nokso-Koivisto, toimitusjohtaja, LeadDesk Oyj
+358 44 066 5765
olli.nokso-koivisto@leaddesk.com

Hyväksytty neuvonantaja:
Oaklins Finland Oy, puhelin +358 9 6129 670

Jakelu:
Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet
www.leaddesk.com

LeadDesk Oyj lyhyesti

LeadDesk on Euroopan kärkiyhtiö pilvipohjaisten contact center -ohjelmistojen tarjoajana. Tekoälyä hyödyntävä LeadDesk-pilvipalvelu parantaa asiakaskokemusta ja myyntityön tuottavuutta. Viikoittain jo yli 20 000 asiakaspalvelun ja myynnin ammattilaista työskentelee tehokkaammin LeadDeskin avulla. Vuonna 2024 konsernin liikevaihto oli 31,6 miljoonaa euroa, ja liiketoiminnasta valtaosa tuli jo Suomen ulkopuolelta. Konsernilla on toimistot kahdeksassa Euroopan maassa. LeadDesk Oyj:n osake on kaupankäynnin kohteena First North Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella LEADD. www.leaddesk.com

TAULUKKO-OSA 1.1.-31.12.2024

Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Luvut on laadittu Suomen kirjanpitolainsäädännön (FAS) mukaisesti. Tässä tiedotteessa esitetyt tilinpäätösluvut perustuvat yhtiön tilintarkastettuun tilinpäätökseen. Tilintarkastuskertomus on annettu 26.2.2025. Tekstiosuudessa esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

1000 euroa	1.10.- 31.12.2024	1.10.- 31.12.2023	1.7.- 31.12.2024	1.7.- 31.12.2023	1.1.- 31.12.2024	1.1.- 31.12.2023
Liikevaihto	8 382	7 548	16 122	14 884	31 589	29 358
Liiketoiminnan muut tuotot	1	11	18	18	39	60
Materiaalit ja palvelut						
Ostot tilikauden aikana	-1 761	-1 830	-3 543	-3 548	-6 733	-6 700
Ulkopuoliset palvelut	-235	-289	-551	-551	-1 055	-985
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 996	-2 118	-4 094	-4 099	-7 788	-7 685
Henkilöstökulut						
Palkat ja palkkiot	-2 638	-2 506	-4 783	-4 812	-10 030	-9 460
Henkilösivukulut	-493	-578	-962	-1 109	-2 076	-2 365
Henkilöstökulut yhteensä	-3 131	-3 085	-5 745	-5 922	-12 106	-11 825
Poistot ja arvonalentumiset						
Liikearvopoistot	-597	-560	-1 194	-1 136	-2 346	-2 263
Suunnitelman mukaiset poistot	-701	-548	-1 412	-1 296	-2 787	-2 692
Poistot ja arvonalentumiset yhteensä	-1 299	-1 108	-2 606	-2 432	-5 133	-4 955
Liiketoiminnan muut kulut	-1 985	-1 405	-3 663	-2 835	-7 019	-6 043
Liikevoitto (-tappio)	-27	-157	32	-385	-418	-1 090
Rahoitustuotot ja -kulut						
Rahoitustuotot	1 810	39	1 810	71	1 852	241
Rahoituskulut	-169	-275	-373	-463	-735	-686
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	1 641	-236	1 437	-392	1 117	-445
Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	1 614	-393	1 469	-777	699	-1 535
Tilinpäätössiirrot	0	0	0	0	0	0
Tilinpäätössiirrot yhteensä	0	0	0	0	0	0
Tuloverot	-52	-107	-54	-108	-143	-149
Tilikauden voitto (tappio)	1 561	-500	1 415	-885	556	-1 685

Osakekohtainen tulos

1000 euroa	1.10.- 31.12.2024	1.10.- 31.12.2023	1.7.- 31.12.2024	1.7.- 31.12.2023	1.1.- 31.12.2024	1.1.- 31.12.2023
Tulos/osake	0,27	-0,09	0,24	-0,16	0,09	-0,31
Tulos/osake (laimennusvaikutus huomioitu)	0,27	-0,09	0,24	-0,16	0,09	-0,31

Käyttökate (EBITDA)

1000 euroa	1.10.- 31.12.2024	1.10.- 31.12.2023	1.7.- 31.12.2024	1.7.- 31.12.2023	1.1.- 31.12.2024	1.1.- 31.12.2023
Liikevoitto/-tappio (EBIT)	-27	-157	32	-385	-418	-1 090
Liikearvopoistot	597	560	1 194	1 136	2 346	2 263
Suunnitelman mukaiset poistot	701	548	1 412	1 296	2 787	2 692
Käyttökate (EBITDA)	1 271	951	2 638	2 046	4 715	3 865

Konsernin tase (FAS)

1000 euroa	31/12/2024	31/12/2023
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Aineettomat oikeudet	0	5
Liikearvo	14 832	16 169
Muut pitkävaikutteiset menot	7 609	6 598
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	22 443	22 771
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	9	12
Koneet ja kalusto	89	104
Ennakkomaksut ja keskeneräiset hankinnat	0	55
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	98	172
Sijoitukset omistusyhteisyrityksissä	0	874
Sijoitukset yhteensä	0	874
Pysyvät vastaavat yhteensä	22 542	23 816
Vaihtuvat vastaavat		
Saamiset		
Muut saamiset	114	92
Pitkäaikaiset saamiset yhteensä	114	92
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	3 600	4 132
Lainasaamiset	1	1
Muut saamiset	272	207
Siirtosaamiset	1 741	1 456
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	5 614	5 796
Saamiset yhteensä	5 728	5 888
Rahat ja pankkisaamiset	3 508	2 236
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	9 236	8 123
VASTAAVAA YHTEENSÄ	31 778	31 940

Konsernin tase (FAS)

1000 euroa	31/12/2024	31/12/2023
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	24 658	24 658
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-8 621	-6 975
Valuuttakurssierot	-190	-84
Tilikauden tulos	556	-1 685
Oma pääoma yhteensä	16 484	15 995
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen vieras pääoma		
Lainat rahoituslaitoksilta	4 568	5 445
Laskennalliset verovelat	45	39
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	4 613	5 484
Lyhytaikainen vieras pääoma		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 988	2 133
Saadut ennakot	375	2 076
Ostovelat	2 208	1 131
Muut velat	1 781	1 416
Siirtovelat	4 331	3 705
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	10 682	10 460
Vieras pääoma yhteensä	15 295	15 945
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	31 778	31 940

Konsernin rahavirtalaskelma (FAS)

1000 euroa

	1.7.- 31.12.2024	1.7.- 31.12.2023	1.1.- 31.12.2024	1.1.- 31.12.2023
Liiketoiminnan rahavirta:				
Voitto (tappio) ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	1 469	-777	699	-1 535
Oikaisut:				
Suunnitelman mukaiset poistot	2 606	2 432	5 133	4 955
Realisoitumattomat kurssivoitot ja -tappiot	-77	-213	-130	-60
Muut tuotot ja kulut, joihin ei liity maksua	-370	-315	0	0
Rahoitustuotot ja -kulut	-1 307	392	-987	445
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	2 321	1 519	4 715	3 805
Käyttöpääoman muutos:				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys(-)/vähennys(+)	-938	2 357	182	-575
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys(+)/vähennys(-)	1 059	-1 971	378	614
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	2 442	1 905	5 275	3 844
Maksetut korot ja maksut muista liiketoiminnan rahoituskuluista	-483	-179	-707	-386
Saadut korot liiketoiminnasta	139	0	142	3
Maksetut välittömät verot	-169	-178	-176	-178
Liiketoiminnan rahavirta (A)	1 930	1 546	4 535	3 281
Investointien rahavirta:				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 300	-1 604	-3 936	-2 956
Tytäryhtiöosakkeiden myynti(+)/hankinta(-) vähennettynä myynti-/hankintahetken rahavaroilla	-82	-32	-797	-684
Investoinnit muihin sijoituksiin	2 585	0	2 585	0
Investointien rahavirta (B)	203	-1 636	-2 148	-3 640
Rahoituksen rahavirta:				
Maksullinen oman pääoman lisäys	0	0	0	338
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys(+)	-22	0	-22	0
Lyhytaikaisten rahoituslaitoslainojen nostot	-510	534	-510	534
Rahoituslaitoslainojen takaisinmaksut	-594	-856	-1 714	-1 873
Pitkäaikaisten rahoituslaitoslainojen nostot	0	0	1 200	968
Rahoituksen rahavirta (C)	-1 126	-322	-1 046	-33
Rahavarojen muutos (A+B+C) lisäys (+) / vähennys (-)	1 006	-411	1 340	-391
Rahavarat tilikauden alussa	2 490	2 543	2 236	2 583
Valuuttakurssimuutosten vaikutus rahavaroihin	10	104	-68	44
Rahavarat tilikauden lopussa	3 508	2 235	3 508	2 236

Konsernin oman pääoman muutokset

1000 euroa	7-12/2024	7-12/2023	2024	2023
SIDOTTU OMA PÄÄOMA				
Osakepääoma tilikauden alussa	80	80	80	80
Osakepääoma tilikauden lopussa	80	80	80	80
SIDOTTU OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	80	80	80	80
VAPAA OMA PÄÄOMA				
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto tilikauden alussa	24 658	24 658	24 658	24 320
Sijoitukset sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon	0	0	0	338
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto tilikauden lopussa	24 658	24 658	24 658	24 658
Edellisten tilikausien voitto (tappio) tilikauden alussa	-9 518	-7 775	-8 659	-6 975
Korjaukset tilikauden aikana	39		39	
Edellisten tilikausien voitto (tappio) tilikauden lopussa	-9 479	-7 775	-8 621	-6 975
Tilikauden voitto / tappio	1 415	-885	556	-1 685
Muuntoero tilikauden alussa	-120	-250	-84	-55
Muuntoeron muutos	-70	166	-106	-29
Muuntoero tilikauden lopussa	-190	-84	-190	-84
VAPAA OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	16 404	15 915	16 404	15 915
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	16 484	15 995	16 484	15 995

Konsernin vastuut

1000 euroa	31.12.2024	31.12.2023
Toimitilojen vuokravastuut		
Seuraavan vuoden aikana erääntyvät	974	769
Myöhemmin erääntyvät	571	288
Yhteensä	1 545	1 057
Leasingvastuut		
Seuraavan vuoden aikana erääntyvät	3	9
Myöhemmin erääntyvät	0	0
Yhteensä	3	9
Muut annetut vastuusitoumukset		
Vakuustalletukset	138	127
Pankkitakaukset	30	30
Yhteensä	141	141
Lainat rahoituslaitoksilta	6 555	7 578
Annetut yrityskiinnitykset	11 500	11 500

Tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate (EBITDA)	=	Liikevoitto/-tappio + Poistot ja arvonalentumiset	
Liikevoitto/-tappio (EBIT)	=	Liikevaihto + Liiketoiminnan muut tuotot - Materiaalit ja palvelut - Henkilöstökulut - Liiketoiminnan muut kulut - Poistot ja arvonalentumiset	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %	=	$\frac{\text{Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja} + \text{Korko- ja muut rahoituskulut}}{\text{Taseen loppusumma - Korottamat velat (keskimäärin kauden aikana)}} \times 100$	x 100
Oman pääoman tuotto (ROE), %	=	$\frac{\text{Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja} - \text{Tuloverot}}{\text{Oma pääoma (keskimäärin kauden aikana)}}$	x 100
Nettovelkaantumisaste	=	$\frac{\text{Korolliset velat - Rahat ja pankkisaamiset}}{\text{Oma pääoma}}$	x 100
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - saadut ennakot}}$	x 100
Osakekohtainen tulos (EPS)	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos}}{\text{Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä keskimäärin ilman omia osakkeita}}$	
Osakekohtainen oma pääoma	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakemäärä (keskimäärin katsauskaudella)}}$	