

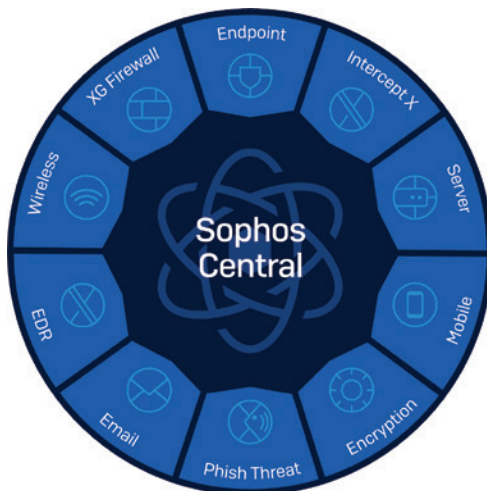


Verabschieden Sie sich von komplexer IT-Sicherheit, die Sie von mehreren Anbietern beziehen müssen

Mit **einem** Anbieter, **einem** Programm und **einem** Security-Portfolio können Sie Ihren Kunden bewährten und umfassenden Schutz bieten, der über eine einfache Management-Plattform verwaltet wird. Unsere Lösungen lassen sich schnell bereitstellen, übersichtlich verwalten und können komfortabel um neue Sicherheitsservices ergänzt werden. So steigern Sie Ihre Umsätze und senken gleichzeitig Kosten.

Ein Sicherheitsanbieter

Mit dem Sophos MSP Connect Programm können Sie alle Sicherheitsanforderungen Ihrer Kunden über nur einen Anbieter abdecken. Von Endpoint und Server Protection über E-Mail-, Web-, Mobile- und Wireless-Security bis hin zu Phishing-Simulationen und Festplattenverschlüsselung – Sie erhalten preisgekrönte Produkte von einem globalen Experten.



Ein flexibles Programm

Einfache Abrechnungsmodelle

Bei MSP Connect entscheiden Sie, wie Sie Lizenzen kaufen möchten – entweder als Subscriptions mit einer Laufzeit von 1, 2 oder 3 Jahren oder als monatlich abgerechnete Connect-Flex-Option.

MSP Connect Flex

MSP Connect Flex richtet sich speziell an MSPs, die sich eine monatliche Abrechnung wünschen. Leistungsorientierte Tarife können in einer gemeinsamen Monatsabrechnung zusammengefasst werden, auf die Sie über das Sophos Central Partner Dashboard zugreifen können.

Mit MSP Connect Flex kontrollieren Sie, wie und wo Lizenzen verteilt werden, und erhalten die Flexibilität, wettbewerbsfähige Preise anzubieten, mit denen Sie Ihre Gewinnmarge maximieren. Als Connect-Flex-Partner profitieren Sie von:

- Höherer Rentabilität durch aggregierte Abrechnung
- Umwandlung von Investitionsausgaben (Capex) in Betriebskosten (Opex) mittels monatlicher Abrechnungsmodelle
- On-Demand-Konfiguration zum einfachen Hinzufügen und Betreuen von Kunden

Eine Verwaltungsplattform

Unsere prämierte Security-Plattform Sophos Central bildet das Herzstück von Sophos MSP Connect.

Das Sophos Central Partner Dashboard ist optimal auf die Bedürfnisse von MSPs abgestimmt: Über eine zentrale, intuitive Oberfläche können Sie all Ihre Kunden verwalten und deren Sophos-Produkte kontrollieren. So sparen Sie wertvolle Zeit und können sich verstärkt auf den Ausbau Ihres Geschäfts konzentrieren.

- Über die intuitive Benutzeroberfläche lassen sich neue Sicherheitsservices **einfach bereitstellen und verwalten**.
- In der übersichtlichen Anzeige sehen Sie auf einen Blick **alle wichtigen Informationen**
- Die Oberfläche ist webbasiert und lässt sich **von überall und jederzeit aufrufen** – sogar über Ihr Smartphone.
- Über das Dashboard können Sie Schutzlücken bei Kunden schnell erkennen und entsprechende **Cross-Selling-Angebote** unterbreiten.

Automatische Bereitstellung mittels RMM-Integration

Zur Nutzung von RMM-Anbietertools haben wir Beispiel-Skripte erstellt, mit denen MSPs die Installation des Sophos Agents automatisieren können. Auf Basis unserer Skripte können Sie eigene Skripte erstellen und den Sophos Agent bei Ihren Kunden schnell und einfach bereitstellen.

PSA-Integration

Sophos Central kann zur Abrechnung in gängige PSA-Tools integriert werden. Auf diese Weise maximieren Sie Ihren Return on Investment, da Sie auf Tools zurückgreifen können, die Sie bereits im Einsatz haben.

Synchronized Security: Das Alleinstellungsmerkmal für Sophos MSPs

Mit Synchronized Security tauschen Sophos-Produkte in Echtzeit Sicherheitsinformationen aus und reagieren anschließend automatisch auf Bedrohungen. Wenn Sophos Endpoint beispielsweise eine Bedrohung erkennt, wird diese Information an das gesamte Sicherheitssystem weitergeleitet. Die XG Firewall isoliert das betroffene Gerät automatisch und Intercept X beseitigt die Infektion.

Synchronized Security gibt es nur bei Sophos und bietet Sophos-Partnern zahlreiche Vorteile:

- **Einzigen Schutz** – Partner können ihren Kunden eine komplett neuartige Bedrohungsabwehr bieten.
- **Automatische Reaktion auf Vorfälle** – Synchronized Security reagiert 99,9 % schneller auf Sicherheitsvorfälle und mildert mögliche Folgen somit drastisch.
- **Echtzeit-Transparenz und -Kontrolle** – Partner sehen in Echtzeit, was in den Netzwerken ihrer Kunden geschieht, und vereinfachen ihre IT-Verwaltung.

Das Programm auf einen Blick

MSP Connect	Vorteile des Programms	MSP Connect Flex
•	Marketing-Unterstützung	•
•	▸ Verwendung des MSP Connect Partner-Logos	•
•	▸ Aufnahme in die Sophos-Partner-Suche	•
•	▸ Zugriff auf das Sophos Partner-Portal	•
•	▸ Marketing-Materialien und -Tools zum Co-Branding	•
•	On-Boarding-Unterstützung	•
•	Option für kundeneigene Lizenzierung	•
•	Option für MSP-eigene Lizenzierung	•
•	Monatliche Abrechnung	•
MSP Standard Support	Supportleistungen	MSP Flex Support
•	Dedizierte MSP-VIP-Rufnummern	•
•	Rund-um-die-Uhr-Support an 365 Tagen im Jahr	•
Connect	Programmanforderungen	Connect Flex
•	Nachweisliches Geschäft mit Managed Services	•
•	Sales Fundamentals Training	•
•	Sophos MSP Sales Consultant Training	•
•	Sophos Certified Support Training	Empfohlen
•	Distributor-Genehmigung für monatliche Abrechnung*	•
•	MSP leistet First Level Support bei verwalteten Kunden	•

*gilt nicht für Vereinigtes Königreich

Zur Teilnahme am MSP Connect Flex Programm müssen Sie lediglich drei kostenlose Online-Trainingskurse absolvieren.

MSP-Connect-Partner müssen den Nutzungsbedingungen des Sophos-Partner-Programms sowie den Nutzungsbedingungen des MSP-Connect-Programms zustimmen. Die Teilnahme am MSP-Connect-Programm ist an keinen bestimmten Jahresumsatz gebunden, der Status innerhalb des Sophos-Partner-Programms richtet sich jedoch nach dem regionalen Jahresumsatz und den Zertifizierungsanforderungen.