

## INHALTE

Mit Telesales-Aktivitäten erfolgreiche Leadqualifizierung betreiben – niedriger Aufwand, hoher Erfolg.

Sie können Telemarketing nutzen, um vorhandene Adressen zu qualifizieren oder neue zu erwerben. Sie wählen die gewünschte Zielgruppe!

Mit unserem erfahrenen Telemarketingpartner bieten wir Ihnen spezielle Telemarketingpakete zu Sonderkonditionen, die planbar und anpassbar sind.

- Termingenerierung mit Entscheidern/Endkunden
- Garantierte Termine vor Ort oder online
- Leadqualifikation über Telesales
- Übergabe qualifizierter Leads zur Weiterverfolgung
- als Nachfassaktivität z.B für ein Webinar
- zur alleinigen Lead Generierung (wichtig: Call to Action)

## INVEST INFINIGATE

- Organisation
- Unterstützung bei vor- und/oder nachgelagerten Aktionen

## INVEST PARTNER

- Adresslieferung (je nach Aktivität)
- Weiterverfolgung qualifizierter Leads

Zudem ist es möglich, je nach Partnerstatus, das finanzielle Invest mit Hilfe von Extreme Networks Marketinggeld zu unterstützen. Bitte sprechen Sie hierzu mit Ihrem jeweilige Partner Account Manager bei Extreme.

## INTERESSIERT? WIR UNTERSTÜTZEN SIE GERNE.

Wir bieten Ihnen gerne ein Telemarketing-Konzept für Ihre Endkunden. Bitte wenden Sie sich hierfür an das Channel Marketing bei Infinigate.

**Nicole Schleiff**

+49 89 89048 347

nicole.schleiff@infinigate.de

### ZIELGRUPPE

Geschäftsführer, Entscheider beim Kunden  
(mind. 300 Kontakte empfohlen)

### BRANCHE

übergreifend

### ART DER KAMPAGNE

Lead und Demand Generation

### PLANUNGSHORIZONT

mittel- bis langfristig; (2-3 Monate im Voraus)

### BUDGETRAHMEN

abhängig von gewünschter Telesales Leistung bei Agentur