

# Endkunden Telemarketing

Ivanti Partnermarketing



## INHALTE

- Leadqualifikation über Telesales
- Übergabe qualifizierter Leads zur Weiterverfolgung
- als Nachfassaktivität z.B für ein Webinar
- alleinstehend zur Lead und Demand Generierung (wichtig: Call to Action, da Telemarketing immer begleitet werden soll)

## INVEST INFINGATE

- Telesales Leadqualifikation
- Organisation, Kommunikation und Briefing mit Agentur
- Unterstützung bei vor- und/oder nachgelagerten Aktionen

## INVEST PARTNER

- Adresslieferung
- Weiterverfolgung qualifizierter Leads

## ZIELGRUPPE

Geschäftsführer, Entscheider beim Kunden

(mind. 250 Kontakte empfohlen)

## BRANCHE

übergreifend

## ART DER KAMPAGNE

Lead und Demand Generation

## PLANUNGSHORIZONT

mittel- bis langfristig  
(2-3 Monate im Voraus)

## BUDGETRAHMEN

abhängig von gewünschter Telesales Buchung

## INTERESSIERT? WIR UNTERSTÜTZEN SIE GERNE

Wir bieten Ihnen gerne ein Telemarketing-Konzept für Ihre Endkunden!  
Bitte wenden Sie sich hierfür an das Channel Marketing bei Infinigate.

☎ +49 89 89048 341

✉ [carolina.kleidl@infinigate.de](mailto:carolina.kleidl@infinigate.de)

© Infinigate 04/2020

Infinigate Deutschland GmbH  
Richard-Reitzner-Allee 8  
85540 Haar/München

+49 89 89048-389  
mobileiron@infinigate.de  
www.infinigate.de



**INFINIGATE**  
... Adding Value to Distribution