

NR 1.2016

good work!

ETT MAGASIN FRÅN IUC KALMAR LÄN

Sveriges vackraste cykel

– byggs för hand för att matcha din personlighet.

Strandaandan

– en annan anda...

Spring Systems i Torsås

– filmstjärnor, aftonstjärnor och ledstjärnor.



Välkommen till good work!

Under våren 2016 har det hänt mycket inom IUC Kalmar län. Vår tidning "Good News!" har bytt namn till "Good Work!", hemsidan har moderniserats och vi har uppdaterat logotyp och profil. Vi har nya människor på flera poster, en del av oss träffar du i detta nummer av "Good Work!" som också innehåller artiklar om några av våra medlemsföretags spännande verksamheter.

Läs om coachingarbetet inom projektet "Strategier för hållbar tillväxt" och missa inte artikeln om industrilabb.se. Webbportalen där du kan hitta utvecklingsresurser för innovationsarbete och även lägga upp ditt eget företags erbjudanden inom produktutveckling.

På www.iuc-kalmar.se kan du läsa om våra fyra verksamhetsområden, våra medlemmar och vad vi kan hjälpa till med. "Good Work!" är finansierad med pengar från Europeiska regionala utvecklingsfonden och Regionförbundet i Kalmar län.

Stefan Karlsson,
Projektledning/företagsutveckling
IUC Kalmar län

good work!



innehåll

4

PILEN - SVERIGES VACKRASTE CYKEL
Bygg den själv.

6

LET'S INNOVATE
Industrilabb.se är portalen för dig som letar utvecklingsresurser.

8

STRANDA
Ett företag med en speciell anda.

10

SPRING SYSTEMS
Torsåsföretaget ligger bakom mer än du tror.

13

IUC KALMAR LÄN
I ny förpackning och med ny ledning.

14

VATTEN OCH SAMHÄLLSTEKNIK
Teknikkonsulter inom hållbar samhällsbyggnad.

16

PROJEKTARBETE INOM IUC KALMAR LÄN
Strategier för hållbar tillväxt.

20

KRISTINA TÄNKER HÖGT!
Tankar, reflektioner och nya perspektiv från vd.

ANSVARIG UTGIVARE Kristina Sjögren, IUC Kalmar län

REDAKTÖR Hans Widell, Vibra

GRAFISK PRODUKTION Lasse Peterson, Vibra | 16-6407

TRYCK Lenanders Grafiska | 86069

UPPLAGA 4000 ex

Miljömärkt trycksak 3041 0145





”En välskött Pilen är praktiskt taget outslitlig och kan garanterat uppskattas även av dina barnbarn när den tiden kommer.”

Sveriges vackraste cykel

BYGGER DU SJÄLV

DET VILL SÄGA du får hjälp med själva byggandet av de kunniga cykelbyggarna på Pilen Cykel AB men hur din personliga cykel ska se ut väljer du själv. Ett av Sveriges starkaste cykelvarumärken – Pilen – byggs för hand efter kundens beställning och levereras av cykelhandlare runt om i Sverige, Danmark och Norge.

Varumärket Pilen

Pilencyklarna är gedigna klassiska cyklar som har inspirerats av både gamla svenska, engelska och franska klassiker. Ursprunget kom till ur en önskan om att skapa en hållbar, praktisk och vacker cykel som inte rostar. Efter något initialt år av ritande, mätande och testande lanserades den första Pilen 1998.

Namnet ”Pilen”, loggan och emblemet är allt framtaget och designat av ingenjören och konstruktören Martin Avander som tillsammans med frun Louise äger och driver företaget. Den hantverksmässiga och äkta känslan i varumärket och produkterna förstärks ytterligare av att varje cykel har en

handmålad skylt med namnet längst bak på pakethållaren, ungefär som en registrerings-skylt. Pilen uppskattas av sina användare inte enbart för att det är en av de vackraste cyklarna på marknaden utan också för sin kvalitet och hållbarhet. En kvalitet som byggs upp av omsorg och noggrannhet i detaljer. Detaljarbetet med bl.a. stålqualiteten i ramrören, hårdlödningen i gaffelkronan, lädret i sadlarna, navkvaliteten och de riktade ekerhålen tillsammans med noggrannheten i monteringen är det som bygger upp helheten och ger den omtalade Pilenkvaliteten.

Bygg din egen Pilen

Från början byggde vi ett antal standardvarianter, säger Martin Avander, men efter att ha inspirerats av californiska cyklar med röda fälgar grodde idén om att skapa personliga cyklar. Att låta kunderna själva bestämma och få välja vad de vill ha för färg på ram, fälgar och skärmar; välja hur sadel, handtag och personliga detaljer ska se ut. Nu har man gått hela vägen och låter kunden bygga sin egen cykel i byggmodulen på www.pilencykel.se. Konceptet passar både Pilens målgrupper och företaget Pilen Cykel AB perfekt. En Pilencykel betyder mycket för sin ägare och får gärna vara individuellt anpassad.

För Pilen Cykel AB innebär byggmodulen att man utnyttjar sina styrkor optimalt. I och med att cyklarna byggs för hand efter ordern har kommit in så kan de specifika komponenterna väljas, målas och monteras efter önskemålen.

Innovationscheck via IUC

Tack vare samarbetet med IUC Kalmar län kunde Pilen Cykel AB få tillgång till en Innovationscheck på 100 000 kr som gjorde det möjligt att utveckla byggmodulen på hemsidan och därigenom fullt ut sjösätta strategin om Sveriges mest personliga och vackra kvalitetscykel. Såväl efterfrågan som täckningsbidrag på cyklarna väntas öka när kunderna får göra sina egna val.

En klassisk cykel växer fram

Redan som tioåring startade Martin sin första cykelverksamhet i Saltsjöbaden. När kompisarna lekte så lagade Martin gran-narnas cyklar. Både entreprenörskap och teknikintresse utvecklades.

– Det var aldrig fråga om tävlingscykling eller så, utan det var cyklarna som var det viktiga. Men det är klart att cyklar har alltid varit flitigt använda i familjen. Även pappa Einar, 91 år, cyklar ca 2 mil varje dag, säger Martin.

Tidigt i karriären, innan Pilencyklarna blev kända och eftertraktade sålde Martin mili-

tärcyklar på marknader och torg. När sedan Västervikstjejen Louise kom in i bilden tillfördes ännu mer entreprenörskap till familjen och Pilen Cykeln AB startades. Tillsammans har de utvecklat företaget och utifrån grundläggande värderingar om vad som är viktigt med cyklar, cykling och företagande, lyckats bygga ett av Sveriges starkaste cykelvarumärken. Kanske inte det största, men helt klart det snyggaste och mest sympatiska.

– Köper du en Pilen är cykeln viktig för dig. Jag tror inte det finns någon som äger en Pilen som inte är medveten om vilken cykel de har, säger Louise.

Produktutveckling och förfinande av cyklarna pågår ständigt. När ”Good Work!” är på besök hos Pilen Cykel AB håller Louise på att utvärdera nya tillbehör. En svensk-tillverkad sadelväska med en ”Bugat-tiknapp” på locket undersöks och Martin har satt ihop en Italieninspirerad prototyp till en sportcykel.



Även tillbehören måste passa in i Pilenfamiljen hos Louise och Martin Avander.

Från Målilla till Gamleby

Under sommaren 2016 flyttar Pilen Cykel AB från Målilla till Gamleby utanför Västervik. Bakom flytten ligger en längtan tillbaka till havet, att närma sig Västervik igen och att familjen ska få möjlighet att utvecklas med skolgång och arbete. Lokalerna kommer att bli större och ge utrymme för fortsatt expansion av producerade volymer, även om hantverket och småskaligheten fortfarande värnas. Målsättningen är att inom något år fördubbla volymerna från 2 000 till 4 000 cyklar om året. Långsiktigt vill vi hålla oss omkring 4-5 000 cyklar per år, då kan vi fortfarande behålla det för oss så viktiga hantverket och småskaligheten, säger Louise.

Familjen är viktig för Avanders. Det gäller såväl privat som ”Pilenfamiljen”. Personal, leverantörer och återförsäljare skapar tillsammans erbjudandet som kunderna i Pilenfamiljen uppskattar. Vi vill att kärleken och omsorgen vi lägger ner på våra cyklar ska kännas i cykeln som våra kunder köper. Att man ska känna sig delaktig i Pilenfamiljen när man cyklar sin Pilen, säger Louise. ■

”Med tanke på leendet som sprider sig i ansiktet när man cyklar en Pilen verkar det faktiskt stämma”

[Om Pilenkänslan]

”En kund frågade en gång om hon kunde få prova cykeln innan hon köpte den. Det visade sig att hon letade upp en spegel, kollade in hur cykeln matchade hennes personlighet och slog till utan att ens ha cyklat på den. Då gillar man vad man ser och har förtroende för kvalitet och funktion, eller hur?”

LET'S INNOVATE!



Vår uppmaning till att vara innovativa och skapa nya innovationer sträcker sig till alla som i någon form jobbar med innovationer, produkt- eller tjänstutveckling inom Kalmar län med omnejd. Alla som arbetar med, eller vill stötta de som arbetar med, innovationer är välkomna att ansluta sig till uppropet. Oavsett om du är liten eller stor, etablerad eller nybörjare, var med och visa vår målsättning och låt oss samlas under parollen. Gå in på iuc-kalmar.se och beställ LET'S INNOVATE-knappen!

INDUSTRIALLABB.SE

IUC Kalmar län har tillsammans med LTC (Linnaeus Technical Centre) tagit fram en webbportal som är avsedd att hjälpa innovatörer respektive företag med resurser som behövs för utveckling. Den är ännu i sin linda och den blir så bra som ni och vi gör den till. Ju fler resursföretag som lägger in sig och sina erbjudanden, desto mer värdefull blir portalen som resursbank för innovatörer. Att lägga in sig är kostnadsfritt men vi förbehåller oss rätten att granska deltagare innan publicering, för att hålla i syftet med och kvaliteten på portalen.

Syftet är att underlätta för företag i regionen att utveckla produkter, utveckla sina företag, sin produktion och sina marknader. I

första hand genom att underlätta för företag att hitta resurser på hemmaplan, men även med den positiva "bieffekten" att vi får en bild över vad som efterfrågas och eventuellt också saknas. I förlängningen bidrar detta till att nya utvecklingsmöjligheter identifieras, att företag utvecklar nya tjänster eller att nya företag startas.

Nu ska vi bygga en portal för industriell utveckling, som underlättar för företag i regionen att utveckla, producera och marknadsföra sina produkter och tjänster.

Ser du något som saknas eller har idéer till industriell utveckling är du välkommen att kontakta oss. Industriell utveckling görs bäst tillsammans.

SPREAD THE WORD!

På IUC-kalmar.se kan du som vill ansluta dig till vår paroll hämta ner en banner som du kan använda på din egen hemsida för att tala om att du stödjer idén om innovationsutveckling i Kalmar län med omnejd. Länka den till iuc-kalmar.se/lets-innovate så gör du en insats och hjälper till att sprida budskapet direkt.

Håll ögonen öppna, vi kommer fortsätta ta fram idéer som stöttar vår gemensamma innovationsutveckling – LET'S INNOVATE!

för FRAMTIDENS KALMAR!

Vi arbetar för framtidens Kalmar. En viktig del av vårt arbete är därför att skapa hållbara lösningar som utvecklar, engagerar och förbättrar. Lösningar som skapar en hållbar stad där människor trivs, vill leva och arbeta.

VÅRA FASTIGHETER

Ett av våra viktigaste mål är att ligga i framkant när det kommer till våra fastigheter – vi ska alltid erbjuda energieffektiva hus försörjda med förnyelsebar el och uppvärmning.

SOLENERGI

Vi har bland annat installerat solceller på vårt eget kontor som bland annat genererar el till elbil.

GAS- OCH ELBILAR

Vi har påbörjat arbetet med att ersätta vår befintliga fordonspark. Målet är att redan 2018 bara ha fordon som drivs av förnyelsebara drivmedel.

LUFTEN ÄR FRI

Vi har satt upp publika cykelpumpar runt om i Kalmar för att underlätta för alla cyklister och cyklande hyresgäster. Fler cyklister ger bättre miljö, därför är luften fri.

ELEN ÄR FRI

Vi hyr ut p-platser för elfordon till halva priset och då ingår dessutom elen. På detta sätt bidrar vi till en bättre stadsmiljö och främjar valet av elbil.

Läs mer om våra cykelpumpar, hur man hyr våra elplatser eller vår miljösatning på kifabikalmar.se/framtid.





”Namnet Stranda kommer från bygden, Stranda var ett härad, precis som Möre eller Tjust. Området omfattade ungefär Mönsterås och Oskarshamns kommuner”.

Produktionschef Eva Nilsson vet hur man styr upp en effektiv produktion.

I Stranda finns en speciell anda

I Strandabygden finns en speciell anda som avspeglar sig på företagen i Mönsteråstrakten. Här finns en tradition att hålla ihop och en företagsanda som inte står Gnosjö-andan efter. Lilla Mönsterås ligger på 36:e plats i Svenskt Näringslivs ranking 2016 över företagsklimat i Sveriges 290 kommuner. Är det möjligt så handlar man med varandra. Ganska sympatiskt – om du är på rätt sida staketet vill säga.

Stranda

Företaget Stranda startade 1988 när man rev ur den gamla ladugården, byggde produktionslokaler och ställde in moderna CNC-maskiner (1995). Idag står verksamheten på fyra ben; konstruktionstjänster, fixturer, legoarbeten och tillverkning av KL Truckarna. Företaget har 15 anställda och ledningen består av Sören och Eva Nilsson som också äger företaget. Sören är ”kärleksflyktning” från Lönneberga och Eva uppvuxen på granngården. En god småländsk blandning som med gedigen kunskap inom konstruktion och produktion redan från början utvecklade sin specialitet: fixturer. Tidigt i företagets historia byggde man även specialmaskiner, t.ex. den som från råmaterial vek ihop en Unikabox.

Fix och fast men flexibel

Företaget har vuxit genom att skapa mer-värde via bra utförda arbeten och genom sin flexibilitet. Inget har varit omöjligt och man har kommit in som underleverantör även hos stora kunder. En stor kund hade fyra godkända leverantörer, tre i storlek ca 400 anställda och Stranda med 15 anställda.

En gång skulle en befintlig kund, under en upphandling, testa nya leverantörer av fixturer. Men när den färdigtillverkade produkten inte gick att få ur fixturen kom de tillbaka till Stranda för att reda ut problemen. En bunt ritningar, en prototyp att testa fixturen runt och några veckor senare blev Stranda åter prioriterad fixturleverantör. Numera med fria händer i fixturtillverkningen för produktionsutvecklingen till nya produkter.

En bra fixtur kräver ett bra grundarbete, även av en van fixturtillverkare. Sören har blivit mästare på att ”rama in” produkten som ska tillverkas utifrån funktion, ergonomi, effektivitet och säkerhet.

– Inte minst viktigt är att prata med de som ska arbeta med fixturen, säger Sören Nilsson, vd och hjärnan bakom Strandas konstruktionskompetens.

Stranda har varit stora inom fixturtillverkning till kunder som Bombardier (som försvann på 3 månader), till sopbilar som Geesink Norba (flyttat produktion till Holland), där man gjorde 80 % av deras fixturer och till JOAB, som just håller på att flytta tillverkningen till Polen.

– Vi arbetar på att få fortsätta som leverantörer av bearbetade detaljer till JOAB:s polska fabrik. De uppskattar den struktur, den ordning och reda som svenska företag kan erbjuda, säger Eva Nilsson, produktionschef, Stranda.

Lego

Legotillverkning av komponenter är det som företaget ser som sin främsta tillväxtmarknad.

– Vi jobbar i metall, rostfritt, aluminium eller plast och är egentligen inte främmande för några material, säger Eva. Stranda har skärande bearbetning, svetsning, lackering och montering.

Maskinparken är modern och består av 11 olika svarvar och Flerop-maskiner, samt en bäddfräs med x 2 500 mm, y 800 mm och z 800 mm.

KL Truck

Stranda sköter den kompletta tillverkningen av KL Truck som är en midjestyrd, smidig liten truck som används främst inom utfodring av djur i djurstallar. Hos de stora lantbruken går det mesta automatiskt nu för tiden, men om något falerar i automatiken måste det finnas back-up. Djuren måste ha mat och därför är det många som använder KL Truckar som reserv-



Ägare och företagsledning, Eva och Sören Nilsson.

system. Och har man köpt en truck vill man använda den. KL Trucken finns i åtta varianter som kan utföra olika moment inom jordbruket. Produktionen varierar mellan 15–30 truckar per år och där finns även en eftermarknad som Stranda förser med reservdelar. Maskinförsäljningen sköts av COR i Centrum AB som också äger varumärket.

Samarbete med IUC Kalmar län

Senaste samarbetet med IUC var inom strategicoaching och är en av anledningarna till företagets satsning mot Polen. Förutom att aktivt bearbeta olika marknadsmöjligheter runt JOAB-fabriken ska Stranda satsa på att mer aktivt marknadsföra sin legoverksamhet, både för att utveckla gamla kunder och för att skaffa nya. Man vill satsa på kunder som är intresserade av samarbete och partnerskap, inte bara köper lego. Strandastyrka inom konstruktion, fixturer och produktion kommer bäst till sin rätt när man är delaktig i kundernas produktionsutveckling.

Stranda har även tidigare samarbetat med IUC Kalmar län inom utbildningsinsatser, bl.a. ritningslära och teknik. ■



Fjädrar får stjärnan att lysa utan att själva synas

Ulla-Britt Johansson, manuell svetsning.

På Spring Systems är man van att arbeta med produkter som inte syns, men som gör att Mercedesdörrar, takluckor på Porche eller huvlås på en Aston Martin sköter sig precis som deras ägare förväntar sig. Dold perfektion, det är vad man sysslar med i Torsås. Lite som en bra stuntman som gör grovjobbet för att filmstjärnan ska kunna glänsa.

Vad vore en sådan enkel sak som ett knapptryck utan en fjäder? Utan en fjäder som återställer knappen i sitt ursprungliga läge och gör den redo för nästa tryck? Föreställ dig en Mercedesdörr som inte går att stänga eller en taklucka på en Porche som inte sluter tätt. Otänkbart eller hur? Tack vare underleverantörer som Spring Systems i Torsås kan starka varumärken inom bl.a. fordonsindustrin leverera sina premiumprodukter med lyxkänsla i instrument, knappar, dörrar etc.

Produkter

Spring Systems har fyra affärsområden: fjädrar, trådprodukter, clips och komponenter. Över fyrtiofem miljoner detaljer produceras varje år i Torsåsfabriken. Inom varje affärsområde är alla produkter kundanpassade, inga standardprodukter på några lagerhyllor. Därmed följer också att företagets produkter är okända och ingår som dolda produkter i andra kända, ibland berömda produkter. Användaren av en Mercedes har ingen aning om att det är Torsåsföretaget Spring Systems som ser till att säkerhetsbältet sitter ordentlig fast i bilen.

Inom företaget finns gedigen kunskap om detaljerna som skapar framgång för kända varumärken, oavsett om det rör sig om vrid-, tryck-, drag- eller bladfjädrar, om produkten heter bältesbygel eller om det faktiskt är förvärmaren som gör att dieselmotorn startar miljövänligt i en lastbil.



Ann-Christin Svensson, svetsar bl.a. förvärmare till dieselmotorer.

Produktion

Produktionsprocesserna är slimmade och trimmade. Lean-filosofin med ständiga förbättringar, ordning och reda på processer, kostnadsmedvetenhet och korta, snabba beslutsvägar ger en effektiv produktion. När krav på ändringar eller kundanpassningar uppstår så träffas teknik-, marknads- och produktionsansvariga direkt vid maskinerna och diskuterar fram lösningar. Många

av processerna utförs av synkroniserade robotar och många av de CNC-styrda maskinerna är utrustade med Vision-system som övervakar och mäter kvaliteten på produkterna direkt i maskinen. Eventuellt felaktiga komponenter sorteras bort direkt.

Men här finns även dedikerade operatörer med specialkompetens. Många svetsar görs av robotar men vissa lämpar sig bättre för mänsklig hand. De mest känsliga svetsningarna, som kräver mest noggrannhet



Håkan Muhr, försäljningschef och Kenneth Svensson, teknik/CNC.



Alex Persson, manuell svets.



Susanne Persson, manuell svets.

och stadig hand utförs av erfarna kvinnliga svetsare.

- Det har visat sig att tjejerna är bäst på dessa, säger Lena Ovesson, ägare samt miljö- och HR-ansvarig som visar runt i produktio-

nen. Under en tid, när tråden bockades för hand av kvinnor på kvällstid, efter att de hade varit hemma och försett familjen med mat, kallades kvällsskiftet för "aftonstjärnor". Spring Systems, eller Mekaniska Fjädrar eller MEFAB som de tidigare namnen var har betytt mycket för människorna på orten och det går inte att missta sig på att medarbetarna anses vara företagets viktigaste resurs. För en gångs skull verkar den gamla klyschan vara helt uppriktig och äkta. Spring Systems betyder lika mycket för människorna i Torsås som människorna och medarbetarna betyder för Spring Systems. Vi möter leende medarbetare som alla hejar glatt på Lena som har något vänligt att säga till, och berätta om, alla vi möter. Vi passerar ett gäng på fikapaus som tackar Lena för smörgåstårtan de blivit bjudna på. Glöm inte dina fotografer som ligger borta hos mig, ropar en av tjejerna till mig. Det vilar en familjekänsla över hela anläggningen.

Företagsledning

Spring Systems ägs av Lena Ovesson, dotter till före ägaren Karl-Otto Sandquist. Genom åren har företaget köpts och sålts ett antal gånger och någon gång vid lågkonjunkturen i början på 80-talet även avvärjt ett konkurshot. Sedan 2016 är Lena Ovesson ensam ägare.

Tillväxtstrategierna planeras numera i fem-årscykler istället för ettårscykler. Det ger bättre långsiktighet och kontinuitet i planeringen som nu styrs mot målet att öka omsättningen från 100 miljoner SEK år 2015 till 150 miljoner SEK år 2020.

Torsås är en liten anonym plats med vissa logistiska problem ute på ostkanten av Sverige, men det vägs upp av yrkesstoltheten, kundservicen och engagemanget hos personalen. Organisationen har vuxit inom nyckelfunktioner, t.ex. teknikavdelningen för

att kunna öka mervärdet för kunderna och komma in tidigare i deras projekt. Kompetensen som finns inom fjädrar, trådar, clips och komponenter baserade på dessa delar, kan många gånger förbättra kundernas konstruktioner och kostnadsbild om man får vara delaktig i tidigt skede i produkt-/produktionsutvecklingen.

Verksamheten är material- och maskintensiv, även om omsättningen ska öka så planeras inte för nämnvärd ökning i antal anställda. Produktionsutvecklingen går mot ökad automatisering och att trygga sysselsättningen för de ca 50-60 anställda. Spring Systems styrs av övergripande hållbarhetsmål inom ekonomi, ekologi och socialt.

Lena Ovesson är även engagerad inom Svenskt Näringsliv och svensk industris framtid, inte minst i frågor om svensk tillverkning. Lenas breda engagemang för industrifrågor och Torsås näringslivsutveckling syns också i "Industribloggen" på affärslivssidorna i tidningen Barometern, där hon bl.a. ventilerar vikten av god miljö- och personalpolitik.

Tillväxtstrategi

IUC Kalmar län har via sitt strategicoaching-program varit delaktig i Spring Systems strategianalys.

- Vi har fått en genomlysning av våra strategiska val och vårt förhållande till konkurrensen på marknaden. Man kan säga att vi har fått våra idéer och val bekräftade. Vårt beroende av fordonsindustrin är på både gott och ont och vi jobbar kontinuerligt för att balansera vårt risktagande och bredda antalet branscher vi levererar till, säger Göran Appert, vd på Spring Systems.

Fordonsindustrin består av krävande, kompetenta kunder som hela tiden ger Spring Systems nya utmaningar. Utmaningar som ofta löses med lösningar som skapar bestående förbättringar i verksamheten och som på sikt stärker företagets erbjudande till samtliga kunder.

Spring Systems är mitt uppe i en viktig rekrytering och ska snart anställa en teknisk säljare som bl.a. ska bearbeta nya kunder i flera branscher. När Good Work! är på besök har just två större affärer med befintliga kunder inom fordonsindustrin landats.

- Sammanlagda affärsvärdet som uppgår till 36 miljoner kronor innebär nya investeringar, tryggad sysselsättning och ligger i linje med tillväxtstrategin, säger Håkan Muhr, försäljningschef. ■



Lena Ovesson,
ägare, miljö- och
HR-ansvarig.

Ledstjärnan är "alltid nöjda kunder"



FEM DECENNIER MED SPRING SYSTEMS

1964 Företaget grundades av Stig Lundqvist. Oms. 150 tkr. Anst. 6.
1974 Ägare: Fam. Lundqvist. Oms. 6 500 tkr. Anst. 68
1984 Ägare: K-O Sandquist. Oms. 27 000 tkr. Anst. 70
1994 Ägare: Familjen Ovesson. Oms. 79 000 tkr. Anst. 80
2004 Ägare: Kendrion. Oms. 155 000 tkr. Anst. 121
2014 Ägare: Lena Ovesson, Ann Isberg. Oms. 95 000 tkr. Anst. 50
2016 Ägare: Lena Ovesson. Oms. 95 000 tkr. Anst. 58



Stefan Karlsson, Kristina Sjögren, Anders Olofsson, Anita Winblad, Anna-Kristina Van Craen, Gunilla Birgemo och Maja Nyberg.
På bilden saknas Elisabeth Steglander.

FÖR SMÅ OCH MEDELSTORA FÖRETAGS BÄSTA

IUC Kalmar län har under våren 2016 fått en ansiktslyftning och bemannat upp sig för att ännu tydligare och bättre möta medlemmarnas och näringslivets behov att skapa industriell utveckling och tillväxt. Verksamheten är indelad i fyra verksamhetsområden; Företagsutveckling, Projekt, Sustainable och Yrkeshögskolan, vilka alla har fått tydliga identiteter, tydliga ansvarsområden och mål.



Företagsutveckling

Inom IUC Företagsutveckling erbjuds förmånlig strategicoaching. Här hålls nätverksträffar, utbildningar, konsultation och det är även här företag kan få hjälp med finansieringsfrågor och innovationscheckar. Portalen Industrilabb.se ligger inom detta ansvarsområde.



Projekt

Projekten drivs av projektansvariga för respektive projekt. Utvecklingsprojekt initieras av medlemsföretagens behov och leds av projektledare från IUC Kalmar län. Två EU-finansierade projekt pågår för närvarande i IUC:s regi; "Regional plattform för innovation och förnyelse" samt "Strategier för hållbar tillväxt".



Sustainable

IUC Sustainable har tagit över Sustainable Sweden Southeast:s verksamhet och ska fortsätta att driva hållbarhetsfrågor och stötta regionens företag inom miljövard, förnybar energi, återvinning, samhällsplanering och hållbart byggande över hela världen. Även inom detta område erbjuds konsultation.



Yh Yrkeshögskolan

IUC Yrkeshögskolan är en eftergymnasial utbildningsform med syfte att täcka specifika kompetensbehov på arbetsmarknaden. Utbildningsutbudet styrs av arbetslivets behov och varierar därför över tid. I Kalmar ges fyra utbildningar: Arbetsledare anläggning, Byggproduktionsledare, Marknadsinriktad företagssäljare B2B och Process- och verksamhetsutvecklare. Utbildningarna leder till eftertraktade jobb, många gånger direkt efter avslutad utbildning. Ansök direkt på iuc-kalmar.se.

Medlemsförmåner

På IUC Kalmar läns hemsida kommer det löpande att finnas plats för medlemmar att synas bättre. Varje månad presenteras två medlemmar i banners på förstasidan, med länkar till deras egna hemsidor. Ökad exponering, rabatterade utbildningar och första tjing på nätverksträffar och våra EU-finansierade projektaktiviteter är några av förmåner du får som medlem, läs mer om hur du blir medlem på iuc-kalmar.se
Välkommen till IUC Kalmar län!



Pungmesen är återkommande bobyggare i Kalmar dämme. Foto: Magnus Bergvall.

Hållbarhets- arbete på riktigt

Vatten och Samhällsteknik AB, VOS, arbetar som teknikkonsulter med hållbar samhällsbyggnad inom fem områden; samhällsplanering, vattenhushållning, avfallshantering, miljöskydd och mark & anläggning. Grundläggande infrastruktur som ska hålla för framtida generationer kräver långsiktigt tänkande och förmåga att se helheten.

Helhetstänk

Vattenhushållning är kanske den mest spännande av VOS:s specialiteter men verksamheten sträcker sig från samhällsplanering och hållbart byggande till miljöskydd och avfallshantering, från idé till genomförande. Företaget arbetar på den regionala marknaden och genomför även nationella och internationella projekt inom sina specialistområden. Omfattande projekt kan innehålla samtliga steg; från idé, utredning och analys, via tillståndsfrågor, ansökningar och miljökonsekvensbeskrivningar (MKB) till projektering och upphandling av byggnation.

Uppdragen nås via kommunala upphandlingar eller förfrågningar utifrån kunders känslomässighet och förtroende om VOS erfarenhet och kompetens. Marknaden bygger på långa relationer och kunderna eftersträvar kontinuitet.

Kalmar dämme och andra våtmarker

VOS ritade i början på 1990-talet Kalmar dämme, våtmarken som skapar rening på naturlig väg av framförallt kväve och fosfor. Törnebyån m.fl. vattendrag som tidigare rann rätt ut i Västra sjön söder om Kalmar, bromsas nu upp i Dämnet så att inplanterade över- och undervattensväxter, tillsammans med smådjur, bakterier och svampar kan rena vattnet. Tillloppet avvattnar en stor del av jordbruken väster om Kalmar och innehåller mycket närsalter och även kväve från flygplatsens halkbekämpning med urea. Förutom vattenreningen bidrar Dämnet till att öka den biologiska mångfalden. Gäddor går upp och leker i det grunda vattnet och det har blivit en eftertraktad våtmark för flera fågelarter, bl.a. häckar Pungmes där.

VOS är specialister på naturlig rening med hjälp av våtmarker. Beräkningar av flöden, ytor, djup och placering av växtlighet, dammar och fall skapar förutsättningar för naturlig rening. Ibland finns även behov av att dammar kompletteras med luftare och förbehandling med oljeavskiljare.

VOS har skapat sig ett rykte som experter på naturlig vattenrening med våtmark/dämmen och har även arbetat med denna typ av vattenrening för lakvatten från deponier i bl.a. Kalmar och Älmhult och för dagvatten från bl.a. Arlanda flygplats.

Arlanda och andra flygplatser

I Arlandaprojektet omfattades hela flygplatsverksamheten och projektet inkluderade såväl miljötillstånd som miljökonsekvensbeskrivningar av inflygningar till bana 03 som utredningar, projektering och tillståndsprövning av buller, luft och vattenrening. VOS har stora erfarenheter av flygplatsernas behov och har arbetat med ett flertal flygplatser bl.a. Landvetter, Visby och Umeå flygplats där man hanterat utredningar om buller, luft och vatten.

Kina och andra internationella projekt

VOS kompetens inom våtmarker och dämmen har spritt sig till Kina. Från början var de kinesiska kontakterna framförallt intresserade av processteknik inom avloppsreningsverk och biogas. När kontakterna fördju-

pades såg kineserna även möjligheterna av naturlig rening i våtmarker för lakvatten från deponier, förorenat dagvatten samt för efterrening till avloppsverk. VOS kompetens inom detta område ledde till nya kontakter och studiebesök i Sverige.



Åsa Blixte, vice vd och Stefan Ljung, vd är båda glada i vatten.

IUC Sustainable (tidigare SSSE) var behjälpliga med kontaktnät och administration vid de initiala kinakontakterna och även i företagets etablering av projekt i Litauen, Polen och Kaliningrad. I Kina har VOS även arbetat med hållbar samhällsplanering, med viss hjälp från SSSE. IUC Kalmar län har även stöttat vid bidragsansökningar och med utbildningar inom CAD, marknadsföring och förhandlingsteknik.

Vatten - bara vanligt vatten

Vattenförsörjningsprojekt, reglering av vattentäkter och utredningar av vattenskyddsområden har genomförts av VOS i bl.a. Kalmar, Västervik och på Öland. Få saker tar man för så givet som dricksvatten i Sverige, men bakom vår tillgång och tillgänglighet ligger arbete av företag som Vatten och Samhällsteknik. Planering, tillstånd, miljökonsekvensutredningar, optimering av volymer och reservvolymer etc. Tänk på det nästa gång ni tar ett glas vatten. ■

FAKTA VATTEN OCH SAMHÄLLSTEKNIK AB

Anställda: 22
Omsättning (2015): ca 19 MSEK
Ägare: Personalen
Kontor: Kalmar, Jönköping
www: vosteknik.se

VOS är ett klimatkompen-serat företag som köper utsläppsreduktionscertifikat motsvarande de CO₂-utsläpp de inte lyckats eliminera. Pengarna går till energiprojekt i Kerala, Indien.



Lars-Anders och Tommy coachar Igal Yaffe, LED Production Yaffe AB.



Stefan Persson håller koll på vad som finns i påsarna



Marie Fransson och Susanne Lennartsson har plats för människor som vill växa.

Strategier för hållbar tillväxt

VILL DU VARA MED SÅ KONTAKTAR DU:

Stefan Karlsson,
tel: 0730-89 01 04,
e-post: stefan.karlsson@
iuc-kalmar.se
Projektledning/företags-
utveckling
IUC Kalmar län.

Inom IUC Kalmar läns projektarbete erbjuds små och medelstora företag inom teknik- och miljösektorn att delta i strategiutvecklingscoaching. För 2 500 kr får de expertcoaching till ett värde av ca 15 000 kr, två dagars arbete med nuläge, analys, åtgärdsförslag och strategier samt presentation av rapport.

Strategicoaching erbjuds inom två huvudområden:

1. Affärsutveckling, produkt-/marknadsstrategier
2. Tillväxt baserat på konkurrensfaktorer och produktionsstrategier

– Vi ser att företag med tydliga strategier för sin utveckling har betydligt större tillväxt än övriga och att länets företag har potential att öka såväl omsättning som antal anställda, säger Stefan Karlsson projektledare på IUC Kalmar län.

Nästan trettio coachinguppdrag har genomförts inom projektet och ett femtiotal

till planeras från de totalt 200 företag med hög tillväxtpotential som Stefan Karlsson ska besöka. Några av företagen kan du läsa om i detta nummer av Good Work!

IUC satsar tid och resurser för att ge företagen förutsättningar och verktyg så de kan skapa sin egen framgång. Upphandlade konsulter som genomför coachningarna är Lars-Anders Larsson, SEFLAL, Tommy Håkansson, TH Konsult och Fredrik Persson, JFP Consult för produktionsstrategier och Magnus Gustavsson, MGF AB och Nicklas Erlandsson, CS Business Consulting AB för marknadsstrategier.

Starka strategier ger lättare finansiering

Starka och uttalade strategier gör det lättare för företag att söka finansiering via såväl banker som investerare och offentliga medel, t.ex. innovationscheckar från IUC. Tydliga strategier underlättar även att ge tydliga budskap, inte minst till anställda. När alla berörda är medvetna om företagets strategier ökar möjligheterna för tillväxt markant. ■

Här växer människor med ett *leende*

DEL-TA sätter individens behov främst, men producerar ändå kvalitetssäkrade legotjänster, servicetjänster och arbetslivstjänster till framförallt små och medelstora kunder i Småland. Hur går det ihop?

Arbetsintegrerande Socialt Företag

Det finns ca 300 Arbetsintegrerande Sociala Företag i Sverige. DEL-TA i Kalmar och Nybro är ett av Sveriges tio största. Syftet med verksamheten är att sysselsätta individer som har svårt att få arbete på arbetsmarknaden. Sysselsättning är målet, att producera eftertraktade tjänster är medlet. DEL-TA har 210 personer i sysselsättning, av vilka ca 70 är anställda och resten praktikanter eller personer i DV (daglig verksamhet). Bland människorna som arbetar på DEL-TA finner vi nyanlända (ca 20 olika nationaliteter), ungdomar, långtidsarbetslösa, personer med funktionsnedsättning eller som på annat sätt är på arbetsträning/rehabilitering i verklig produktionsmiljö. På DEL-TA får alla en chans att utvecklas och växa i sin egen takt.

– Det bästa med det här jobbet är få se utvecklingen hos människorna som jobbar hos oss. De kan ha varit tillstuckade av olika omständigheter och ha haft svårt att komma in i arbetslivet. Men när de har varit ett tag på DEL-TA ser man människor som strålar

och ler, som har blivit delaktiga i vår gemenskap och arbetslivet igen, säger Marie Fransson, vd på DEL-TA och själv med egna erfarenheter av arbete i DEL-TA:s produktion efter en tidigare ryggskada.

DEL-TA som leverantör av legotjänster

Arbetena består ofta av enklare montering, packning och plockning men många av DEL-TA:s kunder har tillsammans med DEL-TA utvecklat nivån på arbetsuppgifterna. Ett exempel är gas- och bromspedaler till Toyotas truckar, där DEL-TA utför komplex sammansättning av elektronikkomponenter. DEL-TA har idag ett 40-tal kunder och arbetar kontinuerligt med att hitta nya samarbetspartners.

Ljungnäsvillan

I Ljungnäsvillan kommer DEL-TA fr.o.m. 2016 erbjuda praktik inom restaurang/café, konfrens och uthyrning, trädgård/odling och fastighetsskötsel för utlandsfödda, nyanlända och långtidsarbetslösa. Under 2017 öppnas café och konferensverksamheten.

ISO 26000 och Corporate Social Responsibility (CSR)

DEL-TA är under projekt RespEn diplomerade av IUC Kalmar län som CSR-företag. IUC har även hjälpt DEL-TA med utbildningar, coaching och nätverkande. ■



DEL-TA
EN VÄXTPLATS FÖR MÄNNISKOR

FAKTA

DEL-TA ägs av en ideell förening, DEL-TA intressenter, som består av Kalmar kommun, Nybro kommun och de anställda (via personalföreningen). Omsättning 2015: 32 miljoner
All ekonomisk vinst återinvesteras i bolaget.
Personalen arbetar under IF Metalls eller Unionens kollektivavtal.

Arbetsledare Anläggning Start 23 jan 2017



Vill du arbeta som ledare i en snabbt växande bransch?
Ett stort behov finns hos såväl entreprenörer som konsultföretag!

Efter avslutad utbildning är du väl rustad att axla rollen som arbetsledare, produktionsledare, projektledare m.m. inom anläggningsbranschen.

Ansök: www.iuc-kalmar.se
Maila: yrkeshogskola@iuc-kalmar.se
Ring: 0730-93 53 35



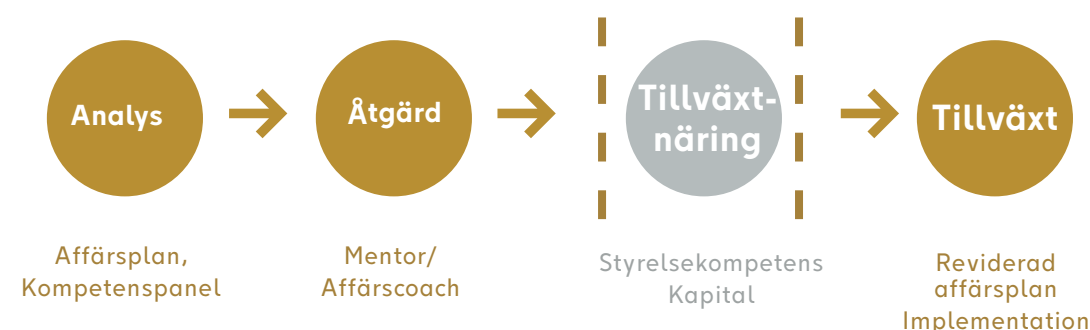
Yh Yrkeshögskolan



FöretagsAcceleratorn®

ger dig kraft att växa

FöretagsAcceleratorn är en affärsutvecklingsprocess där du tillsammans med experter från näringslivet jobbar med de strategiska frågor som krävs för att nå långsiktiga resultat. Med en genomtänkt tillväxtstrategi blir ditt företag rustat för att möta expansion, export, ägarskifte eller andra utmaningar.



En affärsutvecklingsprocess

FöretagsAcceleratorn är ett tillväxtprogram för små och medelstora företag. Den vänder sig till dig som är entreprenör och har en stark ambition och förmåga att växa. Vårt mål är att du skall gå stärkt ur processen med nyvunna insikter, kunskaper och ett handplockat nätverk för fortsatt arbete mot lönsam tillväxt. Utformningen av tillväxtstrategin kan även vara ett tillfälle att involvera och motivera ledningsgruppen.

Acceleratorföretagen växer i snitt med 20% och 4,5 medarbetare de följande tre åren!

Vill du veta mer, kontakta: Johann Malmström Verksamhetsledare Connec Sydost
+46 730780024 johann.malmstrom@connectsverige.se



Tillsammans skapar vi Tillväxt, Affärsutveckling, Rådgivning, Kompetens, Kapital & Möten



*Kristina
tänker högt!*

**KRISTINA SJÖGREN ÄR VD PÅ
IUC KALMAR LÄN.**

Hon är utbildad maskiningenjör och har ett förflutet inom industrin. Brinner speciellt för hållbarhetsfrågor, industriell utveckling och för att göra industrin attraktiv för flera, speciellt unga med framtiden framför sig.

Störst av allt är helheten

Vi behöver alla tänka mer på att skapa en hållbar framtid. För våra kommande generationers skull måste vi se helheten, inte stanna vid enstaka pusselbitar. Vi måste tänka hållbart både privat och i yrkeslivet. Och även lära våra barn att tänka hållbart. Då kommer vi att få en hållbar framtid.

Inom IUC Kalmar län vill vi paketera en lättillgänglig helhet som ska utveckla industrin för att nå hållbar tillväxt. Hållbarhetsfrågorna har förstås fokus inom IUC Sustainable men är lika viktiga att ha med sig inom våra projekt, företagsutvecklingen och utbildningen. Vi arbetar i fyra verksamhetsområden som alla bidrar till helheten.

Det behövs fler ungdomar i en stark industri

Hur ska vi få fler ungdomar att vilja jobba inom industrin? Vi kanske måste göra industrin lite "heftigare" #heftig-industri? Prata med ungdomar på deras språk i deras kanaler. Jobba med Lean, Six Sigma, Hållbar utveckling, Smart industri etc. i våra processer. Men kanske låta dem kommuniceras på lättare sätt: Hållbart, Effektivt, Framtida, Företag, Trovärdigt, Informativt och Globalt. Långsiktiga förändringar kräver tid och tålamod, och att lära sig uppskatta en bra process lika mycket som ett bra resultat. Vi måste lära oss att kommunicera komplexa processer på enklare sätt. Och kanske öka industrins närvaro i skolorna. Om vi kan förklara industrins hållbara tillväxt för en femåring skulle nog många fler förstå den bättre. Jag vill att IUC bidrar till ökad förståelse för industriell utveckling, industrins processer och hållbart företagande, inte minst bland ungdomar.

Kristina Sjögren privat

Bor utanför Emmaboda. Ägnar fritiden åt ridning (och bygga hållbara ridhus), segling och cykling. Har kört lilla cykelvasan (mountainbikelopp) och tränar för den stora 2017. Tänker inom kort skaffa elbil.