

llamaplanner - Plataforma de Optimización de Estrategias de Marketing

INTRODUCCIÓN

Proyecto de Marketing

LlamaPlanner es una plataforma de inteligencia artificial diseñada para ayudar a pequeñas y medianas empresas a crear estrategias de marketing personalizadas de forma rápida y eficiente. Al ingresar información básica, los usuarios reciben planes detallados con objetivos, tácticas, cronogramas, KPIs y recomendaciones de canales. La herramienta optimiza recursos y maximiza resultados, simplificando procesos complejos para que las empresas se concentren en su crecimiento.

EL EQUIPO

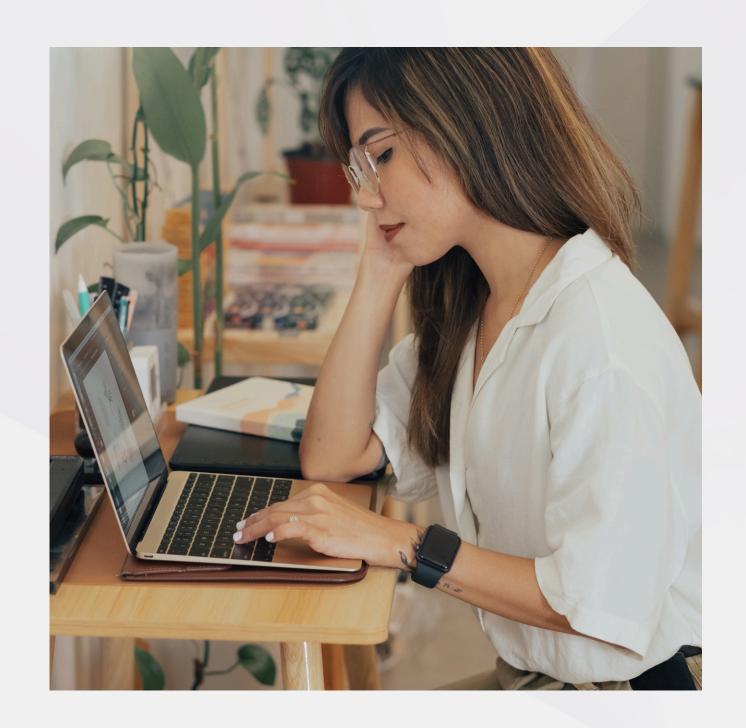


DESAFÍOS DE LAS PYMES EN MARKETING

Las PYMEs a menudo carecen de los recursos financieros y humanos necesarios para implementar estrategias de marketing efectivas, lo que limita su capacidad para competir en un mercado saturado y alcanzar a su público objetivo de manera eficiente.

RESENTACIÓN DE "LLAMAPLANNER"

• "llamaplanner" transforma la planificación de marketing para PYMEs mediante la automatización impulsada por inteligencia artificial, permitiendo la creación de estrategias personalizadas que optimizan recursos y maximizan el retorno de inversión.



TAMAÑO DEL MERCADO Y FLUJO DE INGRESOS

01. Crecimiento del Mercado

El mercado de software de marketing alcanzará un valor de 60 mil millones de dólares en 2024, con un crecimiento anual del 12%, impulsado por la digitalización y la necesidad de las PYMEs de optimizar sus estrategias.



"llamaplanner" implementará un modelo de suscripción mensual de \$20, garantizando ingresos recurrentes y fomentando la retención de clientes al ofrecer características avanzadas y personalizadas.



03. Diversificación de Ingresos

Se contemplan comisiones por integración con plataformas externas como Google Ads, lo que diversifica los flujos de ingresos y maximiza el retorno de inversión para los usuarios, fortaleciendo la propuesta de valor de "llamaplanner".



PROPUESTA DE MARKETING

01. Investigación

La automatización del flujo de trabajo permite a las PYMEs reducir el tiempo dedicado a tareas repetitivas, mejorando la eficiencia operativa y permitiendo que los equipos se enfoquen en actividades estratégicas que impulsan el crecimiento del negocio.

02. El equipo

Con la integración de análisis automatizados, las empresas pueden acceder a datos en tiempo real que facilitan decisiones informadas, optimizando así sus campañas de marketing y ajustando estrategias según el rendimiento.

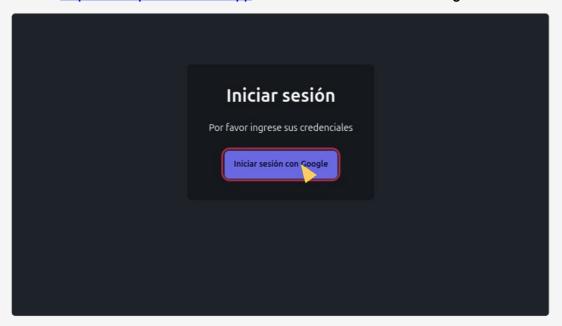
03. Objetivos

Al minimizar la intervención manual en procesos de marketing, "llamaplanner" libera recursos humanos, lo que resulta en un aumento significativo de la productividad y una mejor utilización del talento disponible en la organización.

MUCHAS GRACIAS

Untitled Document

Step 1: Go to https://llamaplanner.vercel.app. Click on "Iniciar sesión con Google"



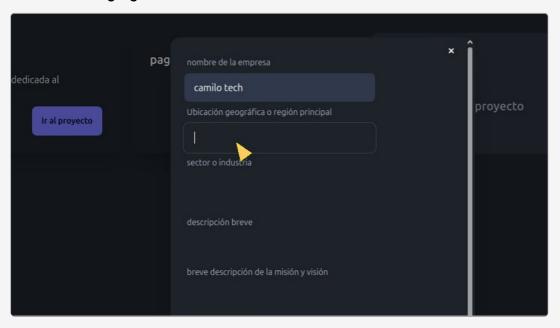
Step 2: Click on "Crear nuevo proyecto"



Step 3: Enter "camilo tech"



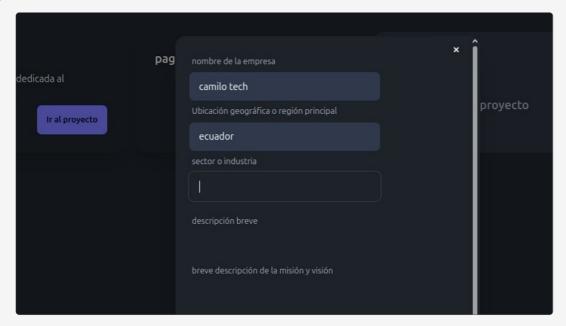
Step 4: Click on the highlighted button



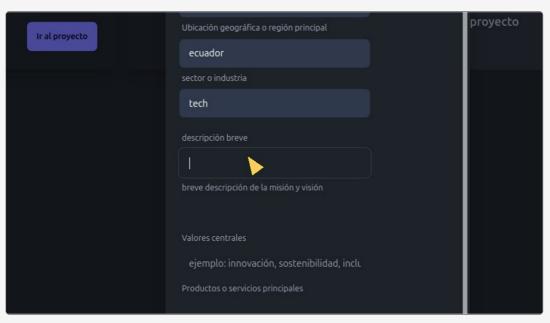
Step 5: Click on the highlighted button



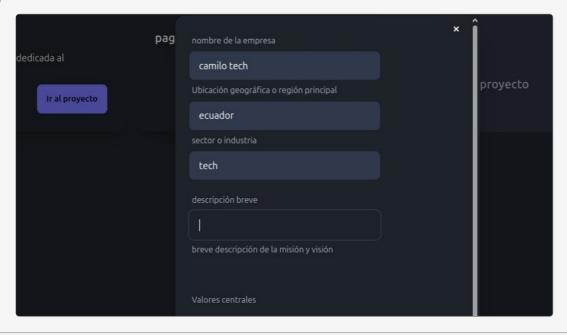
Step 6: Enter "ecuador"



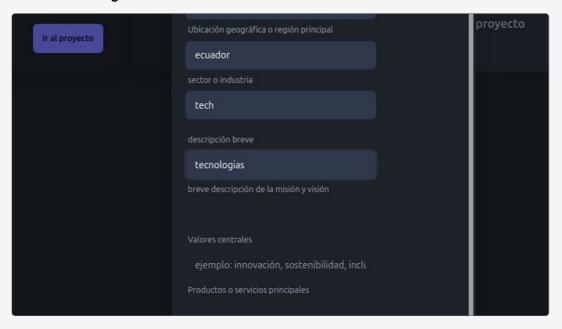
Step 7: Click on the highlighted button



Step 8: Enter "tech"



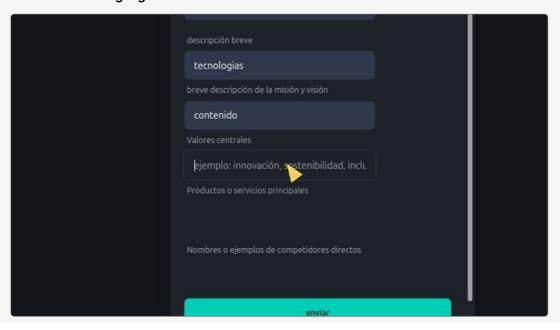
Step 9: Enter "tecnologias"



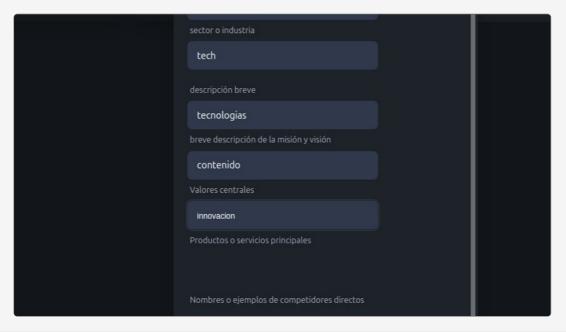
Step 10: Click on the highlighted button



Step 11: Click on the highlighted button



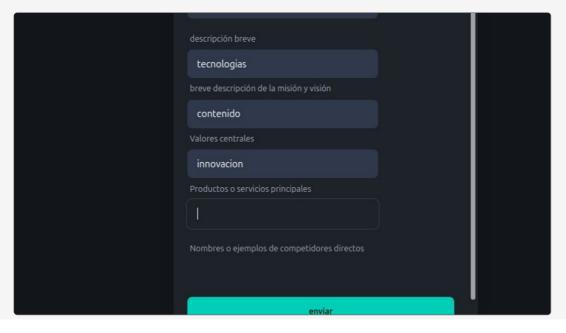
Step 12: Enter "contenido"



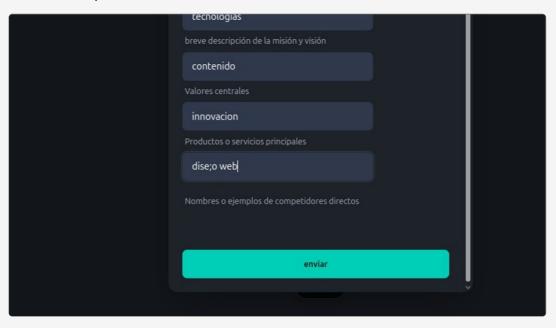
Step 13: Click on the highlighted button



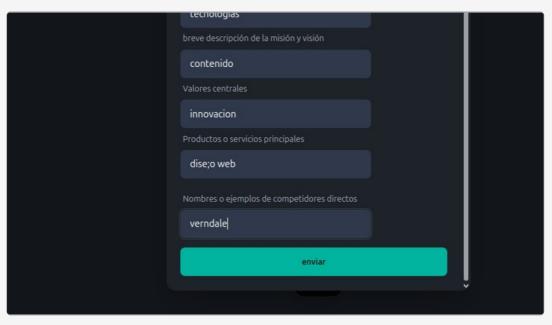
Step 14: Enter "innovacion"



Step 15: Enter "dise;o web"



Step 16: Enter "verndale"



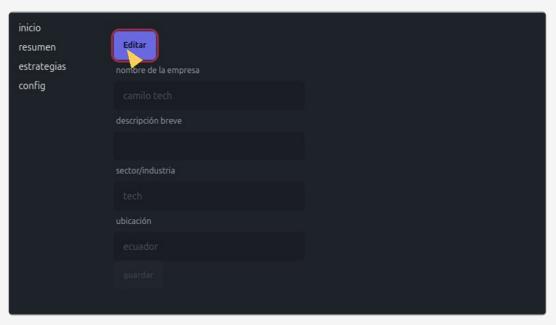
Step 17: Click on "enviar"



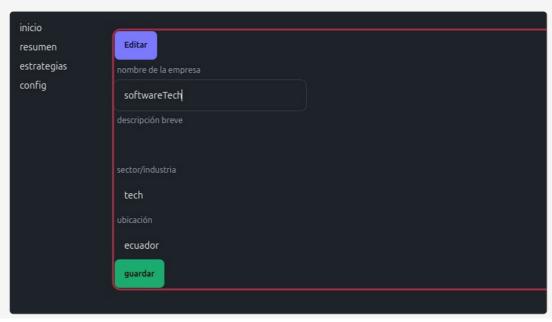
Step 18: Click on "config"



Step 19: Click on "Editar"



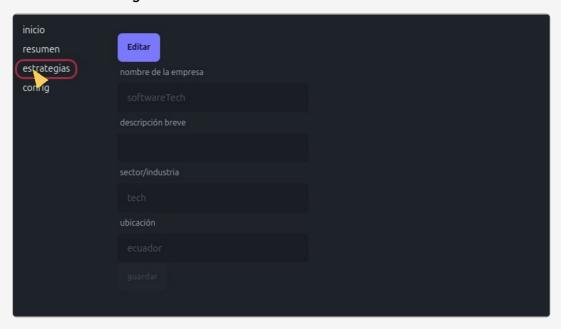
Step 20: Enter "softwareTech"



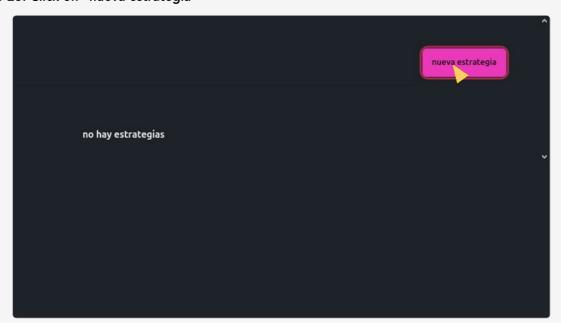
Step 21: Click on "guardar"



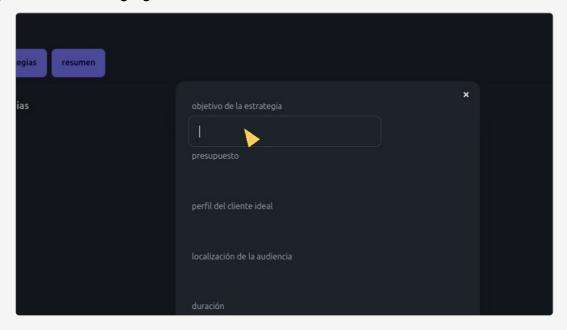
Step 22: Click on "estrategias"



Step 23: Click on "nueva estrategia"



Step 24: Click on the highlighted button



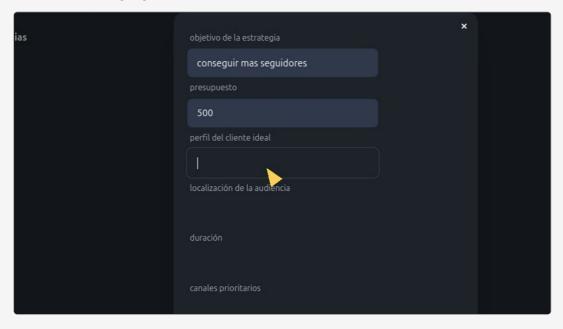
Step 25: Click on the highlighted button



Step 26: Enter "conseguir mas seguidores"



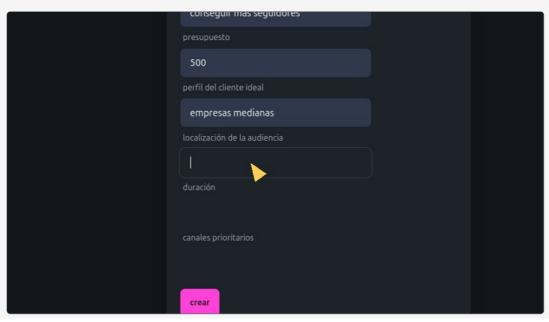
Step 27: Click on the highlighted button



Step 28: Enter "500"



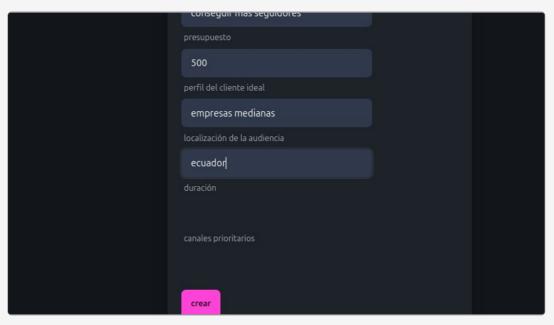
Step 29: Click on the highlighted button



Step 30: Enter "empresas medianas"



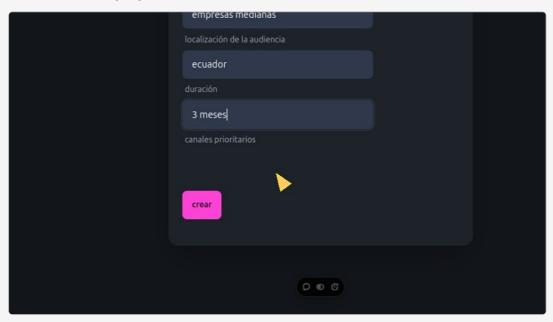
Step 31: Enter "ecuador"



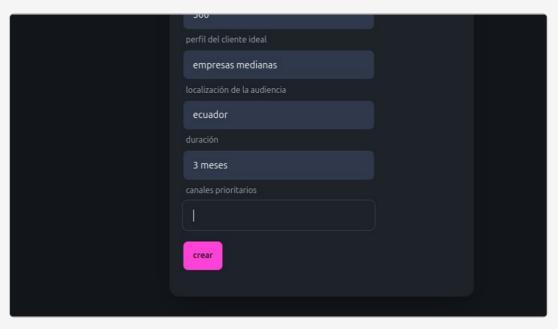
Step 32: Click on the highlighted button



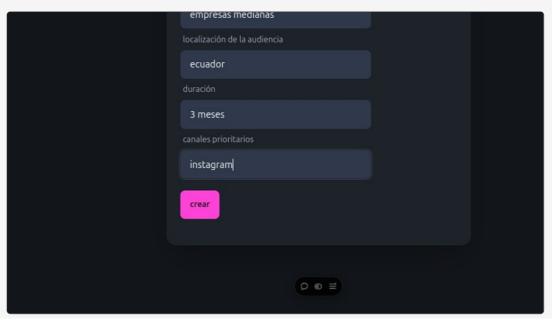
Step 33: Click on the highlighted button



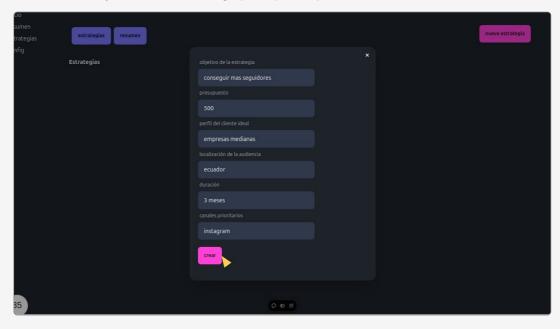
Step 34: Enter "3 meses"



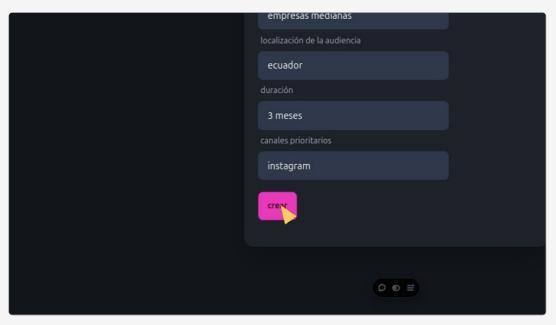
Step 35: Enter "instagram"



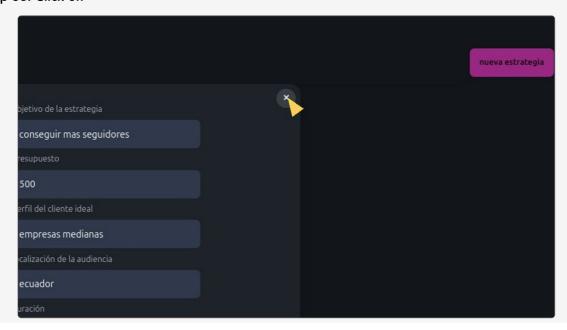
Step 36: Click on "objetivo de la estrategiapresupuestoperfil del cli"



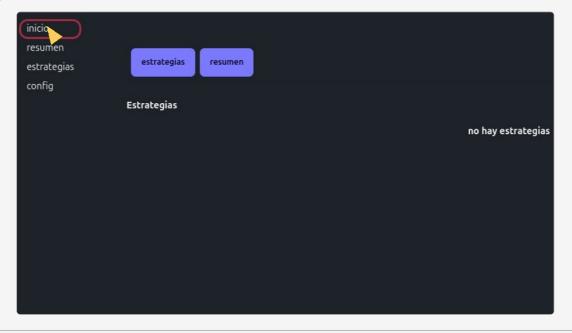
Step 37: Click on "crear"



Step 38: Click on "×"



Step 39: Click on "inicio"



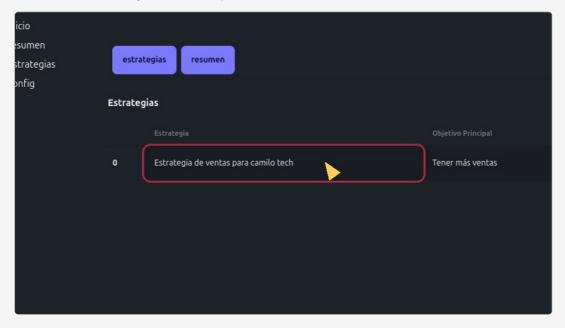
Step 40: Click on "Ir al proyecto"



Step 41: Click on "estrategias"



Step 42: Click on "Estrategia de ventas para camilo tech"



Step 43: Click on "En progresoFinalizadoCanceladoPausadoNo iniciadoPe"



Step 44: Click on "En progresoFinalizadoCanceladoPausadoNo iniciadoPe"



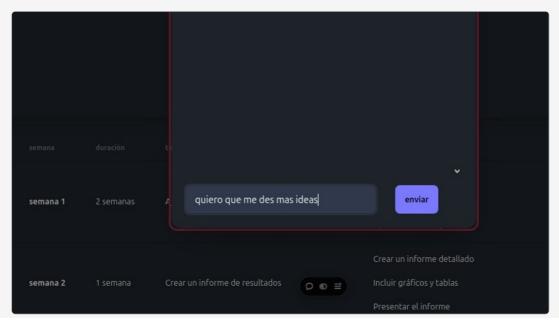
Step 45: Click on "En progresoFinalizadoCanceladoPausadoNo iniciadoPe"



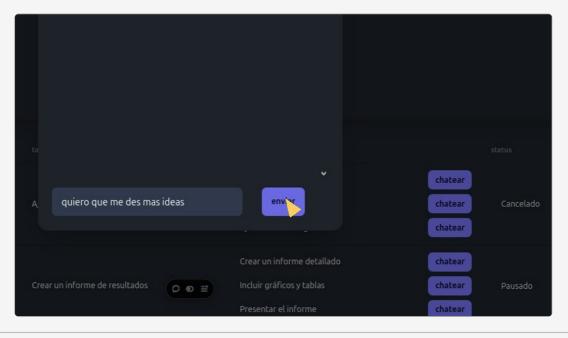
Step 46: Click on "chatear"



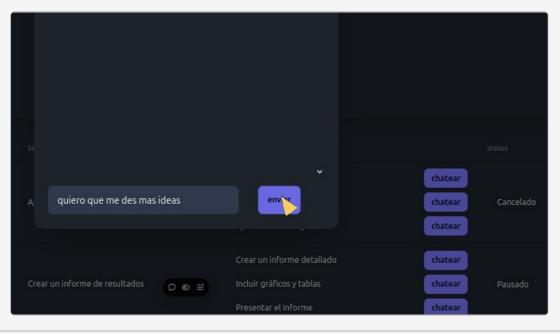
Step 47: Enter "quiero que me des mas ideas"



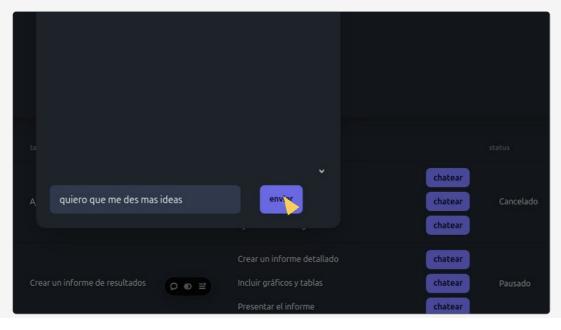
Step 48: Click on "enviar"



Step 49: Click on "enviar"



Step 50: Click on "enviar"



Step 51: Click on "×"

