

Soluciones Dale Carnegie Training *Guatemala*

dalecarnegie.com



A low-angle photograph of a modern glass skyscraper with a curved facade, reflecting the sky. The building is the central focus of the image. A semi-transparent blue rectangle is overlaid on the left side, containing white text. Three white rectangular boxes with black text are stacked vertically on the left. The Dale Carnegie logo is in the bottom left corner. A large white circle is in the bottom right corner.

**Hemos cambiado
más de 15 millones
de vidas** en más de
93 países y en más
de 25 idiomas.

113 años de experiencia

Más de **200** oficinas a nivel mundial

Certificación ISO desde **1998**

 **Dale
Carnegie**

Desafíos organizacionales que hemos abordado

- Retención de talentos.
- Incertidumbre y el cambio.
- Desarrollar fortaleza de liderazgo.
- Elevar el compromiso y la productividad.
- Enfrentar los desafíos del crecimiento global.
- Comprender el impacto de la tecnología en la comunicación.
- Resolver problemas de satisfacción del cliente.
- Generamos ventas a través de las relaciones humanas.
- Fortalecimiento de la cultura.
- Impulsar un desempeño consistente.
- Fomentar la innovación.
- Reconocimiento en los Training Magazine Network Choice Awards 2025

4 factores principales que transforman vidas

Adaptabilidad

Empoderamiento

Inspiración

Confianza

Acreditaciones, premios y certificaciones

La única empresa de formación global que está certificada por ISO.



En el Top 20 de empresas de formación



Acreditado por ACCET



Proveedor registrado de educación de P.M.I.



Proveedor de recertificación de SHRM



Crédito ACE



Instituto de certificación de recursos humanos



Reconocidos en los Training Magazine network Choice Awards 2025 (por contenido de programas y desarrollo de liderazgo)

Dale Carnegie Course



“Relaciones humanas, liderazgo y comunicación eficaz”

Habilidades para el éxito

La metodología del programa Dale Carnegie te proporcionará la mentalidad y las habilidades necesarias para incrementar tus resultados.

Lo que aprenderás:

Fortalecerás tus relaciones interpersonales, aprenderás a gestionar el estrés y te adaptarás eficientemente a los cambios en el entorno laboral. Además, desarrollarás habilidades comunicativas que te permitirán destacarte como un comunicador persuasivo y un líder enfocado en las personas para resolver problemas. Finalmente, adoptarás una actitud productiva basada en la confianza y el entusiasmo.

Expande tus capacidades personales y profesionales con **intencionalidad.**



Al finalizar este programa, estarás preparado para:

Construir una base para el éxito, recordar usar nombres

- ✕ Aprender métodos para conectarse con otros.
- ✕ Familiarizarnos con los propulsores para el éxito.
- ✕ Ampliar nuestra capacidad para alcanzar nuestra visión y lograr progresos significativos.
- ✕ Usar métodos para recordar nombres.

Fortalecer las habilidades de memoria e incrementar la confianza en uno mismo

- ✕ Aprender el método para mejorar nuestra memoria.
- ✕ Familiarizarnos con los principios para mejorar las relaciones con los demás.
- ✕ Usar nuestras experiencias para comunicarnos con mayor confianza.
- ✕ Descubrir cómo las experiencias pasadas influyen en los comportamientos.

Poner el estrés en perspectiva, fortalecer relaciones y motivar a otros

- ✕ Reconocer el impacto que el estrés negativo tiene en nuestros resultados y efectividad.
- ✕ Descubrir maneras más efectivas para profesionales que nos preparan para enfrentar retos.
- ✕ Persuasivamente comunicar de forma clara y concisa para mover a las personas a la acción.
- ✕ Descubrir como las relaciones nos ayudan a avanzar hacia nuestras metas.

Energizar nuestra comunicación y hacer nuestras ideas claras

- ✕ Reconocer que incluir acción en nuestra comunicación libera energía nerviosa.
- ✕ Demostrar claridad cuando damos instrucciones.
- ✕ Aprender a presentar información en una secuencia lógica.

Disentir amigablemente, ganar cooperación y comprometerse a influir a otros

- ✕ Comunicar nuestras ideas efectivamente aun cuando estemos en desacuerdo.
- ✕ Fortalecer nuestras opiniones personales con evidencia.
- ✕ Influir personas por medio de confianza y respeto.
- ✕ Descubrir el poder de encontrar puntos de conformidad.

Manejar nuestro estrés y desarrollar flexibilidad

- ✕ Incrementar nuestra habilidad para controlar la preocupación y el estrés.
- ✕ Reconocer que podemos triunfar sobre la adversidad.
- ✕ Implementar un amplio rango de habilidades de comunicación.
- ✕ Tener una mente más abierta al cambio y oportunidades.

Construir a otros por medio del reconocimiento e inspirar a los demás

- ✕ Desarrollar habilidades para dar y recibir retroalimentación positiva.
- ✕ Descubrir el valor de demostrar aprecio sincero.
- ✕ Comunicar con sentimientos sólidos y poderosos.
- ✕ Inspirar a otros a pensar y actuar diferente.

Demostrar liderazgo, celebrar logros y renovar nuestra visión

- ✕ Positivamente influenciar las actitudes de otros.
- ✕ Tratar con situaciones retadoras con más efectividad.
- ✕ Reconocer los avances resultados con más efectividad.
- ✕ Reconocer los avances resultados de este programa.
- ✕ Comprometerse a mejorar continuamente.





Calendario de aperturas

Dale Carnegie Course

Enero:

jueves 22

Febrero

lunes 16

Marzo

miércoles 18

Abril:

jueves 23

Mayo:

lunes 18

Junio:

miércoles 24

Julio:

jueves 23

Agosto:

miércoles 26

Septiembre:

lunes 21

Octubre:

miércoles 21

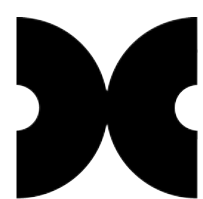
Noviembre:

jueves 19



Nuestros clientes





**Dale
Carnegie**

dalecarnegie.com

