



Business Development Agency

Trova Nuovi Clienti all'Estero

www.b2business.it

B2Business

Business Development Agency

Nasce dall'unione di un gruppo di professionisti che operano con il mercato italiano ed estero nel campo del Sales&Marketing, import-export e Business Development e le mette a disposizione di Aziende che vogliono realizzare progetti di sviluppo all'estero. Nel tempo abbiamo attivato processi di vendita B2B e B2C in Italia e all'estero in diversi settori e ci siamo attivati nell'ampliare le nostre competenze per il supporto delle PMI e professionisti italiane attraverso un metodo di lavoro che utilizziamo da anni e che se seguito porta enormi risultati.





Dr. Filippo Bencivelli

Laureato in Economia e Commercio a Bologna con Master al Sole 24 Ore in Digital Marketing si occupa di Marketing e Comunicazione con diverse esperienze in export ed ecommerce e nello sviluppo di business in diversi settori.

Esperto di LinkedIn utilizza le tecniche di Lead Generation e Sviluppo di Business all'Estero per la PMI italiane.

Nel settore moda ha realizzato diversi progetti che lo mettono in contatto con il Far East (HK, Cina, Korea) . Nel 2016 ha creato Bella Italia srl per il commercio tra Italia e Korea di Moda e Fashion.

Supporta aziende dalla lead generation, utilizzo di approccio ABM alla comunicazione in settori che vanno dal Fashion al Food, all'Energy, al Made In Italy. E' impegnato nel creare valore per le aziende e sviluppare progetti di Marketing e Vendita e Business Development fornendo formazione e consulenza.

Servizi

Come possiamo essere utili

B2BUSINESS offre un'ampia gamma di servizi progettati per supportare la crescita e l'espansione delle aziende italiane sia sul mercato nazionale che internazionale.

I nostri principali ambiti di intervento sono principalmente:

- **Marketing & Communication**
- **Lead Generation**
- **Business Development**
- **Vendita**



La nostra Visione e Missione

VISIONE

B2BUSINESS punta ad essere un partner affidabile per lo sviluppo di opportunita' di business, creando ed irrobustendo l'immagine e l'offerta dei suoi Partner.

Vogliamo esplorare nuovi terreni creando nuove opportunita' con la flessibilità e nella capacità di seguire passo dopo passo l'evoluzione di un progetto che porti sempre valore e risultati.

MISSIONE

In un mondo in continuo mutamento, il processo di sviluppo commerciale e di marketing richiede professionalità organizzate e pronte. Abbiamo riunito un team giovane che ci permette di scoprire gli spazi e potenzialità di successo nella sfida globale. Lavoriamo a stretto contatto con i nostri partner, mettendo il successo delle iniziative come priorità, per raggiungere l'obiettivo di soddisfazione reciproca.

Progetti di Sviluppo Business in Italia e all'Estero

Il nostro servizio è focalizzato proprio su questo tuo bisogno, e ti permetterà di:

- ✓ Aumentare le opportunità di vendita della tua azienda in Italia e all'Estero
- ✓ Migliorare il posizionamento della tua azienda
- ✓ Trovare opportunita' all'estero difficili da trovare
- ✓ Entrare in nuovi mercati nel modo piu' veloce con meno costi
- ✓ Avere nuove Partner in diversi mercati ogni mese
- ✓ Aumentare il fatturato trovando nuove aree di mercato



Progetti di Export LinkExport

Grazie al nostro metodo abbiamo

- ✓ Aumentato la rete e il network di vendita
- ✓ Migliorato la comunicazione internazionali
- ✓ Analizzato e penetrato nuovi mercati
- ✓ Aumentato le opportunità di contatto: call, incontri, visite
- ✓ Diminuito i costi di comunicazione (meno Fiere, meno Ads)
- ✓ Aumentato il fatturato estero



SPIRAL ITALIAN LUBRICANTS



SPIRAL, azienda italiana di Alessandria, propone un'alta qualità di prodotti nel settore dei lubrificanti, sostenuti dall'etichetta "Made in Italy". L'azienda si impegna a soddisfare le esigenze dei clienti globali grazie a un team esperto e a rigorosi protocolli di qualità. Ogni formulazione è testata per prestazioni e compatibilità ambientale. Con B2BUSINESS mira a nuove opportunità di esportazione, mantenendo un focus su innovazione, sostenibilità e responsabilità ambientale.

Progetto: Espansione sul mercato Africano



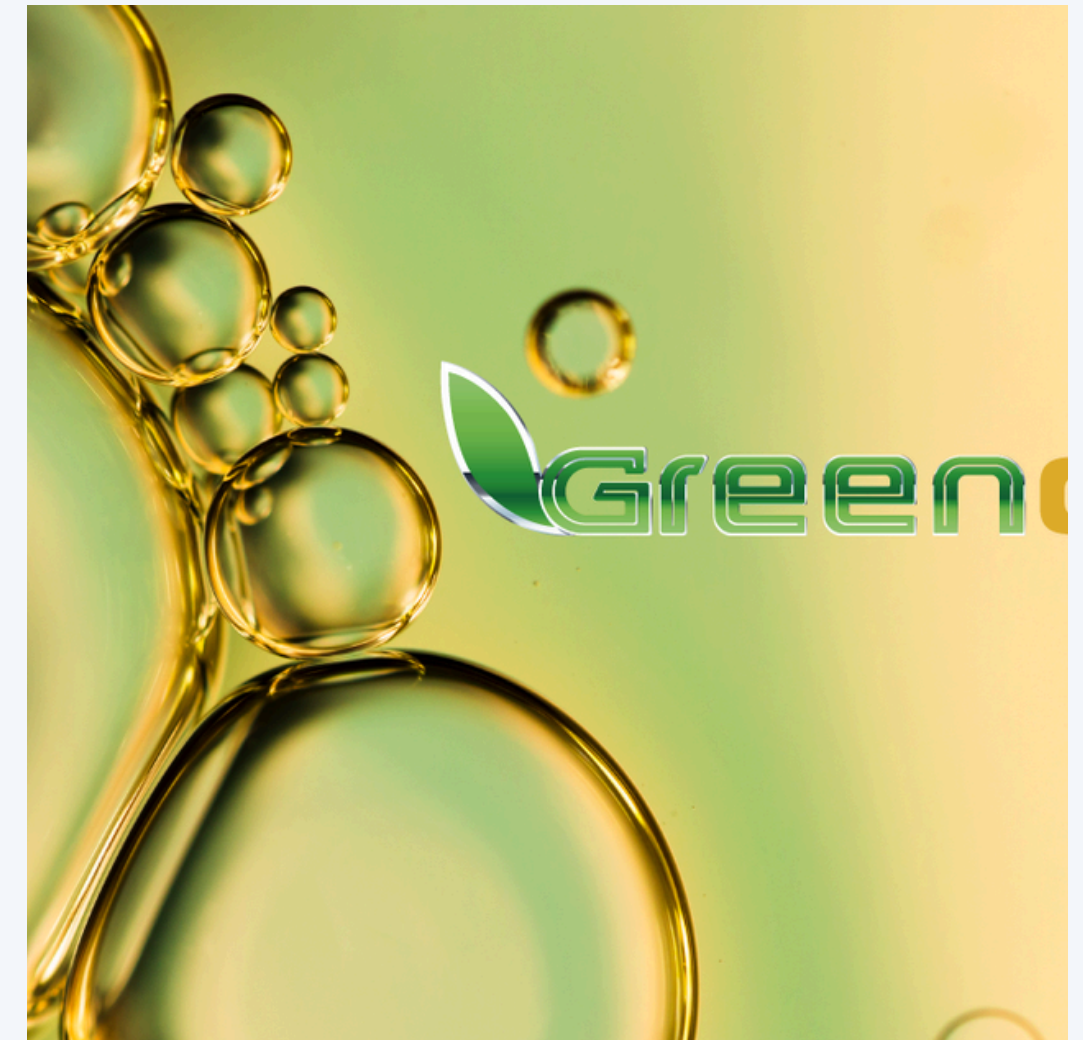
GREEN OIL



Green Oil di Tortona sviluppa soluzioni avanzate e non solo migliorare l'efficienza dei processi industriali, ma anche ridurre significativamente l'impatto ambientale. che soddisfano i più elevati standard di sicurezza e sostenibilità.

L'azienda ha destinato il lancio in Italia e all' Estero con **B2BUSINESS** per trovare canali distributivi e di vendita internazionale contattando distributori e rivenditori del settore.

Progetto: Ricerca Partner, Distributori, Sales Representatives in Europa



TUSCANFARM

TUSCANFARM di Montespertoli (FI) un'azienda di proprietà della famiglia Leoncini che da anni è dedita al mondo dell'agricoltura offrendo prodotti enogastronomici di qualità ed introvabili.

La filosofia di TUSCANFARM è quella di offrire la qualità in Italia e all'Estero.

La Prosciutteria è un progetto con locali attivo in tutta Italia.



Progetto: Ricerca Clienti Europa, Asia

Gelateria Girotti produce un gelato artigianale di altissima qualità in Italia. L'azienda ha commissionato la ricerca di location ed investitori in Italia e all'Estero con **B2BUSINESS** tramite progetti di **Lead Generation e Sviluppo**

Progetto: Ricerca Investitori in Europa





Portfolio

Key Automation sviluppa e produce sistemi di automazione per cancelli, porte da garage, barriere stradali e porte pedonali con **B2BUSINESS** collabora per progetti di **Lead Generation** e **Sviluppo**.

Progetto: Ricerca Clienti e Partner In Africa, Korea

KEY
AUTOMATION

Contatti



+ 39 335 134 0534



info@b2business.it



www.b2business.it



Via della Mercanzia 136, Blocco
1B, Galleria A,
40050 Funo di Argelato (BO)

