

DAFTAR TUGAS MISI SALES FREELANCER

(Rencana Aksi Harian & Mingguan untuk Sukses)



Tugas Harian

Mencari & Menyaring Leads

- ☐ Mencari & Menyaring Leads
- ☐ Cek apakah mereka aktif di Instagram/Google
- ☐ Pastikan lead tersebut belum ada di daftar Anda
- ☐ Tambahkan lead baru ke dalam Excel Lead Tracker Anda

Melakukan Kontak Pertama

- ☐ Hubungi 3–5 bisnis baru (melalui telepon, WhatsApp, atau kunjungan langsung)
- ☐ Usahakan berbicara langsung dengan pemilik atau penanggung jawab
- ☐ Gunakan skrip “Akses Mengambil Keputusan” untuk mengenalkan layanan
- ☐ Catat hasil kontak dalam tracker Anda

Menyampaikan Penawaran

- ☐ Gunakan skrip “Cold Call” untuk menjelaskan produk
- ☐ Kirim katalog dan link demo jika mereka tertarik
- ☐ Tawarkan pengisian formulir jika mereka siap lanjut

Tindak Lanjut (Follow Up)

- ☐ Cek tracker Anda — adakah lead yang perlu ditindaklanjuti hari ini?
- ☐ Gunakan ide follow-up (tips, cerita sukses, pengingat ringan)
- ☐ Perbarui catatan di tracker Anda
- ☐ Sesuaikan kolom “Status” dan “Tanggal Follow-Up Berikutnya”



Tugas Mingguan

Evaluasi & Perbaikan

- ☐ Tinjau tracker Anda — berapa banyak lead baru minggu ini?
- ☐ Berapa banyak follow-up yang sudah dilakukan?
- ☐ Berapa formulir lead yang berhasil dikirim?
- ☐ Berapa yang berhasil menjadi klien?

Asah Keterampilan

- ☐ Tonton ulang 1 video training
- ☐ Baca ulang 1 studi kasus sukses atau tips menjawab keberatan
- ☐ Latih presentasi Anda (sendiri atau bersama teman)

Rapiakan Jalur Penjualan

- ☐ Bersihkan lead dingin/cold lead (tidak merespons setelah 8 kali upaya)
- ☐ Fokus pada lead hangat/panas/hot lead
- ☐ Tandai lead yang paling potensial untuk ditutup minggu ini

Persiapan Komisi

- ☐ Cek: Apakah semua lead sudah dikirim melalui formulir pribadi Anda?
- ☐ Cek: Apakah ada yang sudah membayar? (Jika ya → tandai "Pembayaran Terkonfirmasi/Confirmed Payment" di tracker)
- ☐ Tunggu konfirmasi admin dan pantau status komisi Anda

INGAT

- Konsistensi itu kunci + tindakan kecil setiap hari = hasil besar dalam jangka panjang
- Fokus pada manfaat dari setiap layanan (Smart Reviews / Smart Website)
- Anda adalah seorang problem solver, bukan sales yang memaksa