

APA YANG KAMI HARAPKAN DARI ANDA + TIPS DARI FREELANCER TERBAIK



Apa yang Kami Harapkan dari Anda

Agar Anda bisa sukses (dan kita bisa berkembang bersama), berikut beberapa hal yang kami harapkan dari setiap freelancer aktif:

1 Profesionalisme

- Selalu bersikap sopan dan ramah saat berbicara dengan calon klien.
- Sampaikan informasi layanan secara jujur dan gunakan materi serta harga resmi yang disediakan.

2 Inisiatif & Konsistensi

- Ambil tindakan setiap minggu – hubungi prospek baru dan lakukan follow-up secara rutin.
- Anggap ini sebagai bisnis yang nyata – penghasilan Anda bergantung pada konsistensi Anda.

3 Pemahaman Produk

- Pahami dasar-dasar layanan Smart Reviews dan Smart Website.
- Ketahui cara menjelaskan manfaatnya dan bagaimana menangani pertanyaan yang umum dari calon klien.

4 Kualitas Lead

- Hanya kirimkan lead jika calon pelanggan memang benar-benar tertarik.
- Hindari memaksa atau mengirim lead yang belum siap.

5 Komunikasi

- Selalu perbarui Excel Lead Tracker Anda.
- Tanggapi pesan atau update dari tim internal dengan cepat.
- Jangan ragu untuk bertanya jika Anda bingung – kami siap membantu!



Tips dari Freelancer Terbaik

Freelancer terbaik kami punya kebiasaan yang sama. Berikut kebiasaan yang mereka lakukan:

Mereka Menyederhanakan Segalanya

Mereka tidak menjelaskan semua detail. Mereka fokus pada masalah, menawarkan solusi sederhana, dan membiarkan sistem bekerja.

“Pemilik bisnis tidak butuh penjelasan rumit — cukup tunjukkan bagaimana layanan ini menyelesaikan masalah mereka.”

Mereka Selalu Follow-Up

Sebagian besar penjualan tidak terjadi di percakapan pertama.

Mereka follow-up 3–5 kali dengan pesan yang bermanfaat atau reminder.

“Kalau follow-up dilakukan dengan benar, Anda bisa closing yang dilewatkan orang lain.”

Mereka Memanfaatkan Jaringan Sendiri

Mereka mulai dari orang-orang terdekat — teman, bisnis lokal, keluarga, atau rekan kerja lama.

“Lima penjualan pertama Anda bisa saja datang dari orang yang sudah Anda kenal.”

Mereka Fokus pada Progres, Bukan Kesempurnaan

Mereka berani mulai, mengirim pesan, menelepon, dan belajar dari pengalaman. Mereka tidak menunggu menjadi sempurna.

“Mulai saja dulu, sambil terus perbaiki.”

Mereka Terus Belajar

Mereka menonton ulang training, membaca update, dan aktif meminta feedback.

“Satu pertanyaan yang tepat bisa menghemat waktu berjam-jam.”



Pengingat Terakhir

Anda bukan sekadar mempromosikan layanan. Anda sedang membantu pemilik bisnis kecil untuk berkembang, mendapatkan lebih banyak pelanggan, dan mencapai kesuksesan.

Banggalah dengan peran Anda.

Tetap konsisten, tetap fokus — hasil akan menyusul.

Mari kita bangun kesuksesan Anda, bersama!