

Sistemi ingrandenti: un saggio investimento a lungo termine

Ellen Slattery, RDH & Lynn Pencek, RDH, MS, Usa

“Grey’s Anatomy”, “E.R.”, “Dottor House” e, alla fine degli anni ’80, “Chicago Hope”, hanno proposto immagini di chirurghi che indossavano gli occhiali.

Qual è l’obiettivo dei produttori di questi telefilm nel mostrare tali immagini? Probabilmente la volontà di rendere questi programmi accurati dal punto di vista tecnico. Inoltre, potrebbe essere lo sforzo di mostrare il medico come un professionista altamente qualificato, che si avvale delle migliori attrezzature disponibili per assicurare il miglior trattamento possibile al paziente. D’altra parte, non è lo stesso obiettivo che persegue anche l’igienista dentale nella sua pratica professionale quotidiana? Alcuni igienisti potrebbero essere preoccupati di quello che i pazienti possono pensare nel vederli indossare gli occhiali, ma questi timori devono essere lasciati da parte. I pazienti li accettano di buon grado, e forse proprio grazie alla popolarità dei telefilm ambientati in campo medico.

Quando ci si appresta ad acquistare un sistema ingrandente, per quanto si possa essere tentati, non bisogna basare l’investimento su un puro fatto estetico.

Con un prezzo di acquisto che varia da \$ 200 a \$ 1800, è imperativo che l’acquirente conosca la qualità dell’attrezzatura al fine di fare un investimento a lungo termine intelligente. La principale considerazione da fare è su quali sono le prestazioni degli occhiali e la loro utilità nel lavoro quotidiano.

Valutazione degli occhiali

I due tipi più comuni di configurazione dei sistemi ingrandenti sono quelli flip-up (a ribalta) e quelli montati su lenti, o TTL. Quelli montati su lente sono personalizzati per rispondere alle esigenze del singolo professionista e sono applicati in modo fisso. I vantaggi dei sistemi TTL rispetto a quelli flip-up sono:

- Le ottiche non vanno fuori allineamento.
- Hanno un miglior bilanciamento.
- Sono leggeri.
- Danno un campo visivo più ampio in quanto l’ottica è più vicina all’occhio.

La configurazione TTL è molto simile agli occhiali bifocali: chi li indossa guarda sopra all’ottica per vedere lontano e attraverso di essa per visualizzare più da vicino il cavo orale del paziente. Ora è disponibile anche un modello TTL ibrido costituito da ottiche montate su una cerniera flip-up, simile agli

occhiali da sole indossati dai giocatori di baseball.

I sistemi flip-up sono regolabili e preferiti da professionisti fortemente miopi o che portano occhiali bifocali, perché la configurazione flip-up permette di alzare e abbassare le ottiche secondo necessità.

I sistemi flip-up hanno il peso delle ottiche bilanciato in avanti e possono perdere l’allineamento. Un suggerimento importante per coloro che utilizzano tali modelli è di stringere in modo sicuro, una volta indossati, la cinghietta intorno alla testa. Se la cinghietta non è ben serrata, gli occhiali possono sembrare pesanti, scomodi e scivolare sul naso. I modelli flip-up sono regolabili e, se necessario, possono essere applicati su montature diverse. In caso di modifica della vista del professionista, è facile cambiare la lente graduata di una configurazione flip-up.

Recentemente, è diventato popolare un modello TTL ibrido che si ribalta con un inserto graduato rimovibile per un’ulteriore flessibilità.

Capacità di ingrandimento

Se si sceglie un livello di ingrandimento inferiore (potenza classe II, 2,5x) si ha un campo visivo più ampio e una profondità di visione più indulgente quando si guarda attraverso l’area dell’ottica che con un ingrandimento superiore. I sistemi più forti zoomano in un campo più stretto e, di conseguenza, è più difficile lavorare con questi ingrandimenti.

Qualità dell’ottica

Una buona ottica dovrebbe avere le seguenti qualità: essere leggera, avere un ampio campo visivo, avere le qualità dell’immagine tridimensionale e una risoluzione elevata e nitida dell’immagine. Normalmente, i sistemi più economici sono pesanti e hanno una qualità d’immagine con risoluzione inferiore. Alcuni sistemi hanno campi stretti che mostrano un’area di dimensioni inferiori al cavo orale, talvolta solo di pochi denti. Inoltre, alcuni sistemi non hanno profondità, il che richiede che l’operatore mantenga una posizione statica o abbia una determinata postura.

Considerazioni sul prodotto

È vero che l’acquirente ottiene ciò per cui paga. I sistemi ingrandenti più economici possono non essere prodotti con materiali di qualità. Le buone montature sono realizzate in titanio o in fibra di carbonio. Se la montatura è in plastica o in alluminio, con l’uso quotidiano può non durare nel tempo e quindi diventa necessario ripararla e/o sostituirla.

Chiedete se le ottiche sono impermeabili. C’è pericolo che si formi della condensa

se vengono pulite sotto acqua corrente?

Se avete bisogno di lenti correttive, chiedete che vengano applicate durante la produzione del sistema: i migliori produttori di sistemi ingrandenti forniscono questo servizio. Informatevi sulla garanzia. Un buon produttore offre di solito una garanzia a vita sulle ottiche e una garanzia estesa sulla montatura.

Prima dell’acquisto

L’acquisto di un sistema ingrandente è un investimento a lungo termine. È importante acquistare un prodotto di qualità che può essere utilizzato in modo sicuro quotidianamente, per evitare di doverlo ricomprare dopo poco tempo.

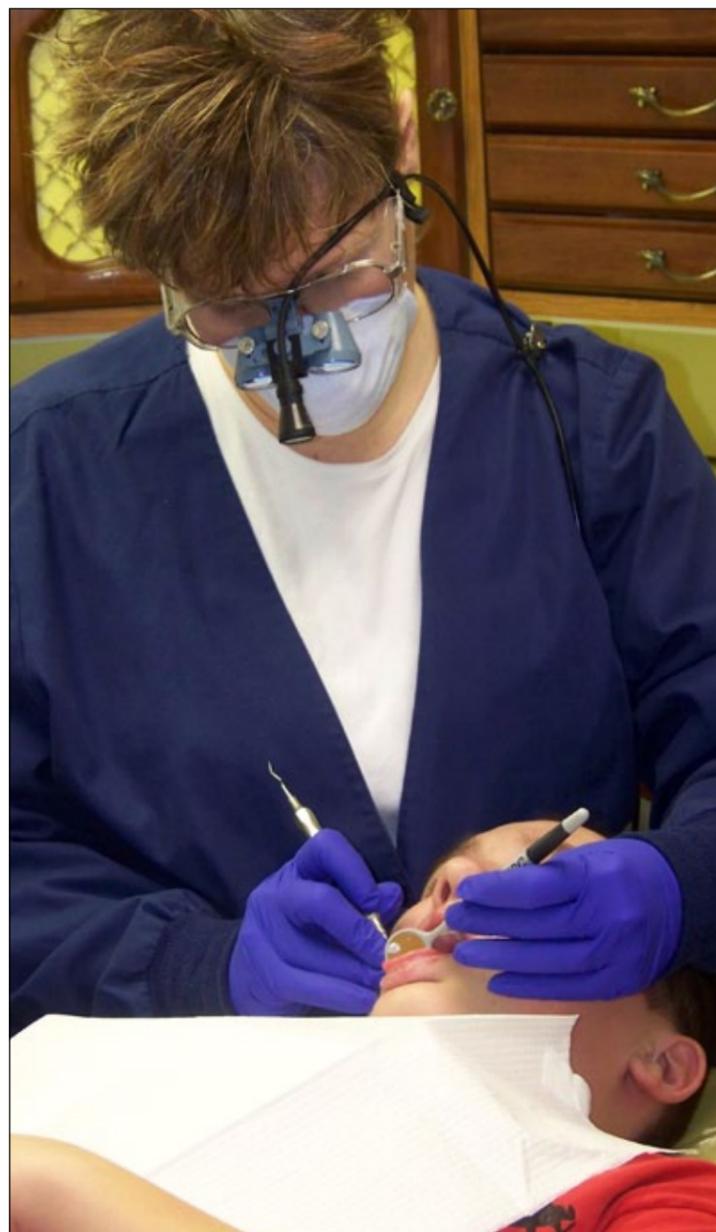
Nell’acquisto di un sistema ingrandente, ponete queste domande:

- Quali sono i termini del periodo di prova?
- Cosa succede se il sistema non è adatto o non ha le prestazioni indicate al momento dell’acquisto?
- Il produttore ha una buona fama ed è disponibile all’assistenza, se necessario?
- Il produttore è un’azienda nuova che vende solo in occasione di fiere?
- Chiedete ad altri professionisti che hanno già acquistato un sistema ingrandente e informatevi sulla reputazione del servizio clienti del produttore.

Il costo spesso è la ragione principale per cui il clinico rimanda l’acquisto di un sistema ingrandente.

I produttori più accreditati spesso offrono piani di pagamento da tre a 12 mesi, per dilazionare l’investimento. Inoltre, ricordatevi di tenere la ricevuta: questo acquisto può essere dedotto dalle tasse!

Gli igienisti devono tenersi aggiornati con l’evolversi delle



tecniche professionali. L’utilizzo di un sistema ingrandente è da considerarsi uno stato dell’arte e permette di fornire un servizio di massima qualità al paziente e, nel frattempo, di evitare problemi alla schiena, testa e collo. Come si può valutare tutto ciò

con un prezzo? È responsabilità dell’acquirente decidere in modo informato.

Dedicate il giusto tempo alla valutazione dell’acquisto, così che le esigenze del paziente e del clinico saranno soddisfatte per lungo tempo.

Gli Autori



Ellen Slattery,

RDH diplomata con un ASDH presso l’Indiana University-Purdue University a Fort Wayne nel 1986. Ha lavorato in uno studio privato per vent’anni e ora è assistente marketing di JW Specialties. Continua anche la sua attività di igienista dentale, lavorando come igienista a contratto a Fort Wayne, in Indiana, ed è membro di ADHA, IDHA, e Isaac Knapp DHA. Si è diplomata nel 2008 come CareerFusion. Ellen è sposata e ha due figli, Jonathan di 8 anni e Dylan di 5.

E-mail: ellens65@verizon.net



Lynn Pencek,

RDH, MS, è senior regional manager di Orascoptic. Dal 1995 pubblica e tiene relazioni sui temi dell’ergonomia, della postura, della visione e dei sistemi ingrandenti per igienisti. Lynn è Regular Presenter dell’ RDH Under One Roof è consulente aziendale per Dimensions in Dental Hygiene.

E-mail: lynn.pencek@sybrondental.com