



Nombre: \_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_\_

**1. ¿Qué hacías antes de unirte a Windmar?**

**2. ¿Dónde vives?**

**3. ¿Cuánto tiempo llevas viviendo allí?**

**4. Comodidad con la Actividad Física**

**A)** Disfruto caminar largas distancias, estar al aire libre y mantenerme activo.

**B)** Prefiero estar de pie en un solo lugar, en interiores o bajo sombra, y hablar con las personas cuando se acercan a mí.

**5. Habilidades de Primera Impresión**

**A)** Me gusta hacer presentaciones rápidas y seguir adelante si la persona no está interesada.

**B)** Soy mejor sosteniendo conversaciones más largas una vez que las personas se me acercan.

**6. Manejo del Rechazo**

**A)** El rechazo no me molesta; puedo superarlo rápidamente y tocar la siguiente puerta.

**B)** Prefiero entornos donde la gente esté más abierta a conversar y el rechazo suceda con menos frecuencia.



## **7. Energía Social**

- A)** Me energizan las interacciones cortas y repetidas con muchas personas.
- B)** Me energizan menos conversaciones, pero más profundas y atractivas.

## **8. Iniciativa vs. Reacción**

- A)** Me gusta tomar la iniciativa y acercarme primero a las personas.
- B)** Me siento más cómodo cuando las personas se acercan a mí y muestran interés.

## **9. Preferencia de Entorno**

- A)** Me desenvuelvo bien al aire libre en diferentes vecindarios y disfruto el cambio de ambiente.
- B)** Prefiero entornos estructurados como tiendas, eventos o centros comerciales.

## **10. Estilo de Motivación**

- A)** Me motiva la cantidad (cuántas puertas toco, cuántas personas contacto).
- B)** Me motiva la calidad (cuántas conversaciones sólidas tuve, cuántos prospectos se sintieron reales).

## **11. Confianza en el Acercamiento**

- A)** Puedo iniciar una conversación con confianza con un desconocido en su casa.
- B)** Me siento más seguro cuando las personas esperan encontrarme en un stand o evento.



## **12. Niveles de Energía**

- A)** Puedo mantener alta energía yendo de puerta en puerta por horas.
- B)** Puedo mantener alta energía en un solo lugar, creando un ambiente divertido y acogedor.

## **13. Estilo de Persuasión**

- A)** Mi fortaleza es romper el hielo rápidamente y despertar curiosidad.
- B)** Mi fortaleza es explicar y persuadir una vez que tengo la atención de alguien.

## **14. ¿Qué tan pronto puedes empezar?**

## **15. ¿Cuántas horas puedes dedicar? (Marca TODOS los días que tengas disponibles)**

LUNES – MARTES – MIÉRCOLES – JUEVES – VIERNES – SÁBADO – DOMINGO

## **16. Cuéntame de una ocasión en la que enfrentaste un gran reto y qué hiciste para superarlo.**