

Takadao

La technologie qui dynamise les fonds de protection mutuelle



Le secteur de l'assurance génère 9 000 milliards de dollars par an, mais des milliards de personnes sont toujours sans assurance ou sous-assurées. À l'échelle mondiale, 4,5 milliards de personnes sont dans l'incapacité de payer une opération d'urgence.

Assurance vie (Statistiques U.S*)

% 31

des Américains non assurés ou sous-assurés**

106mil

non assurés ou sous-assurés (2024)

Assurance médicale (Statistiques mondiales)

% 57

de la population mondiale non assurée

4.5bil

non assurés (2021)

Assurance habitation (Statistiques U.S*)

% 90

des propriétaires américains sous-assurés***. 12 % non assurés

302mil

sous-assurés (2023)

<https://www.forbes.com/advisor/life-insurance/life-insurance-statistics/>

<https://www.who.int/news/item/18-09-2023-billions-left-behind-on-the-path-to-universal-health-coverage>

<https://www.marketplace.org/2023/08/29/homeowners-insurance-risk/>

Les compagnies d'assurance s'efforcent de minimiser les réclamations pour maximiser les profits et ne proposent pas de couverture à la population croissante à faible revenu dans les pays du Sud.



Les maisons millionnaires en Californie sujettes aux incendies de forêt ne sont pas couvertes.



Les marchés à faibles primes et à hauts risques sont **exclus** en raison de leur faible rentabilité et de leur coût d'opportunité élevé.



L'infrastructure des finances traditionnelles est **inefficace et coûteuse** ; la réglementation empêche les compagnies d'assurance de diversifier les risques par le biais d'une distribution mondiale.



Le coût élevé des capitaux externes dans un **environnement** de taux d'intérêt élevés érode davantage la rentabilité des compagnies d'assurance.

Takadao booste des DAOs de protection mutuelle communautaire en éliminant les intermédiaires des compagnies d'assurance. Les communautés mutualisent leurs fonds pour se protéger mutuellement contre des risques partagés**

Les compagnies d'assurance doivent être rentables, mais les DAOs de protection mutuelle n'ont pas cette contrainte.



Les membres contribuent un montant flexible au DAO en échange de tokens



Les fonds du DAO sont investis pour générer des rendements et effectuer des paiements. Le surplus est distribué aux membres.



La souscription, les paiements et la gestion des surplus sont déterminés par des contrats intelligents non gérés de manière centralisée.



Les tokens stakés dans les contrats intelligents pendant la durée de l'adhésion codifient les privilèges et les paiements.



Le DAO constitue une entité souveraine, appartenant et régie par ses membres.



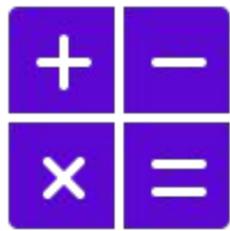
À l'échéance de l'adhésion, les tokens peuvent être échangés contre le surplus du fonds DAO.

*L'Organisation Autonome Décentralisée (DAO) est une structure organisationnelle conçue grâce à la technologie blockchain.

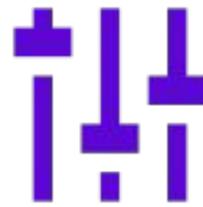
**Une multitude de risques peuvent être assurés, tant qu'il existe suffisamment de personnes désireuses de se prémunir contre eux.

Les technologies clés qui permettent ce système sont l'algorithme de souscription breveté et le protocole de gestion des paiements. Exécutés sur des contrats intelligents, ils alimentent un fonds d'assurance auto-ajustable.

Aucun capital externe, réassureur ou gestionnaire de réclamations n'est requis.



Multiplicateur de Bénéfice (MB) : Les membres se voient attribuer un MB basé sur leur risque individuel, les modèles actuariels et les données historiques.



Ajusteur de risque de portefeuille : Les MB sont ajustés à la hausse ou à la baisse en fonction des risques du portefeuille et des données réelles du ratio de pertes.



Gestion décentralisée des réclamations : Un processus à 3 étapes en double anonymat est réalisé par des vérificateurs membres.

Les communautés se forment autour de risques partagés. Tant qu'il y a un nombre suffisant de personnes qui s'identifient à un risque commun, un DAO de protection mutuelle peut être formé.



The Life DAO

Alternative à l'assurance vie. Ciblé pour les 2 milliards de musulmans dans le monde qui souhaitent une assurance vie conforme à la Charia.

Home Disaster DAO

Assurance habitation. Protège les habitations dans les zones sujettes aux inondations, incendies de forêt et tremblements de terre.

Alien Abduction DAO

Assurance "mème". Si suffisamment de personnes perçoivent cela comme un risque et que des données sont disponibles, Takadao est la technologie capable de le réaliser.

Takadao dynamise les DAOs de protection mutuelle afin de les rendre flexibles et abordables. Les intérêts des membres sont alignés, les processus sont transparents et justes, et la blockchain leur offre une portée internationale.



La rentabilité n'est pas l'objectif.

En supprimant la recherche de profit, les coûts diminuent. Les risques traditionnellement exclus peuvent désormais être couverts.



Transparence = confiance.

Les contrats intelligents open-source exposent les opérations du DAO. La gestion des fonds et des réclamations est transparente et équitable.



Accessibilité mondiale.

Les systèmes de crypto-monnaies sont disponibles à l'échelle mondiale. Pour les pays du Sud, les stablecoins représentent une protection contre l'inflation.

Au sein de TAKADAO, nous développons la technologie, instaurons des processus de gouvernance et soutenons les communautés du DAO. Pour cela, nous percevons des frais d'utilisation justes et nous participons aux retours sur investissement*.



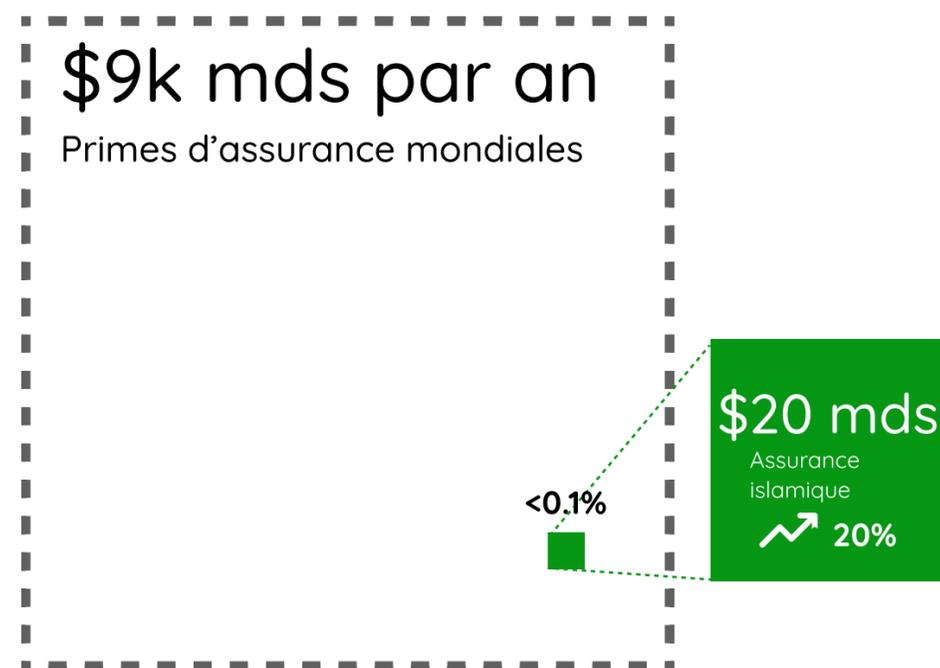
Frais de technologie
(utilisation équitable)



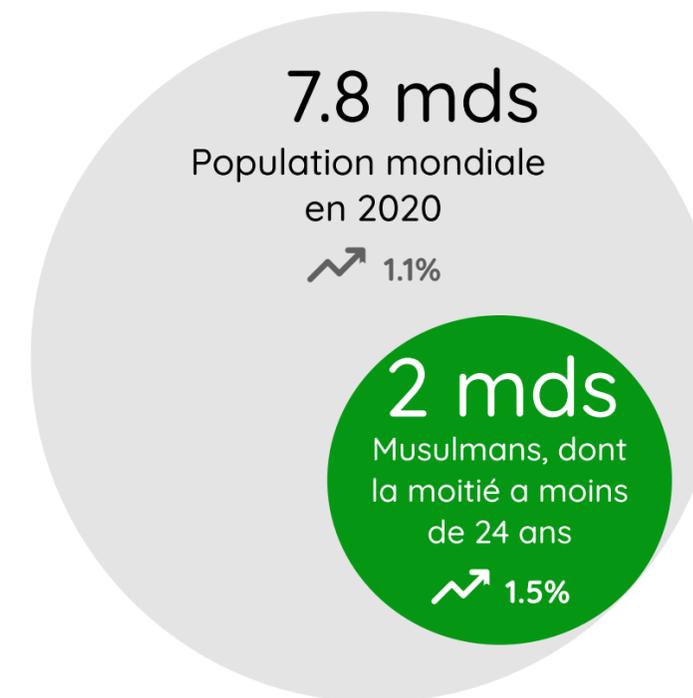
Participation aux rendements
d'investissement

*Cela suppose que Takadao gèrera activement les investissements du fonds DAO.

Le premier DAO de protection mutuelle dynamisé par Takadao est une alternative à l'assurance vie. The LifeDAO est conforme à la Charia* et cible les 2 milliards de musulmans dans le monde qui n'ont pas accès à une assurance vie islamique.



L'assurance islamique (conforme à la Charia*) représente moins de 0,1 % de l'industrie mondiale de l'assurance...



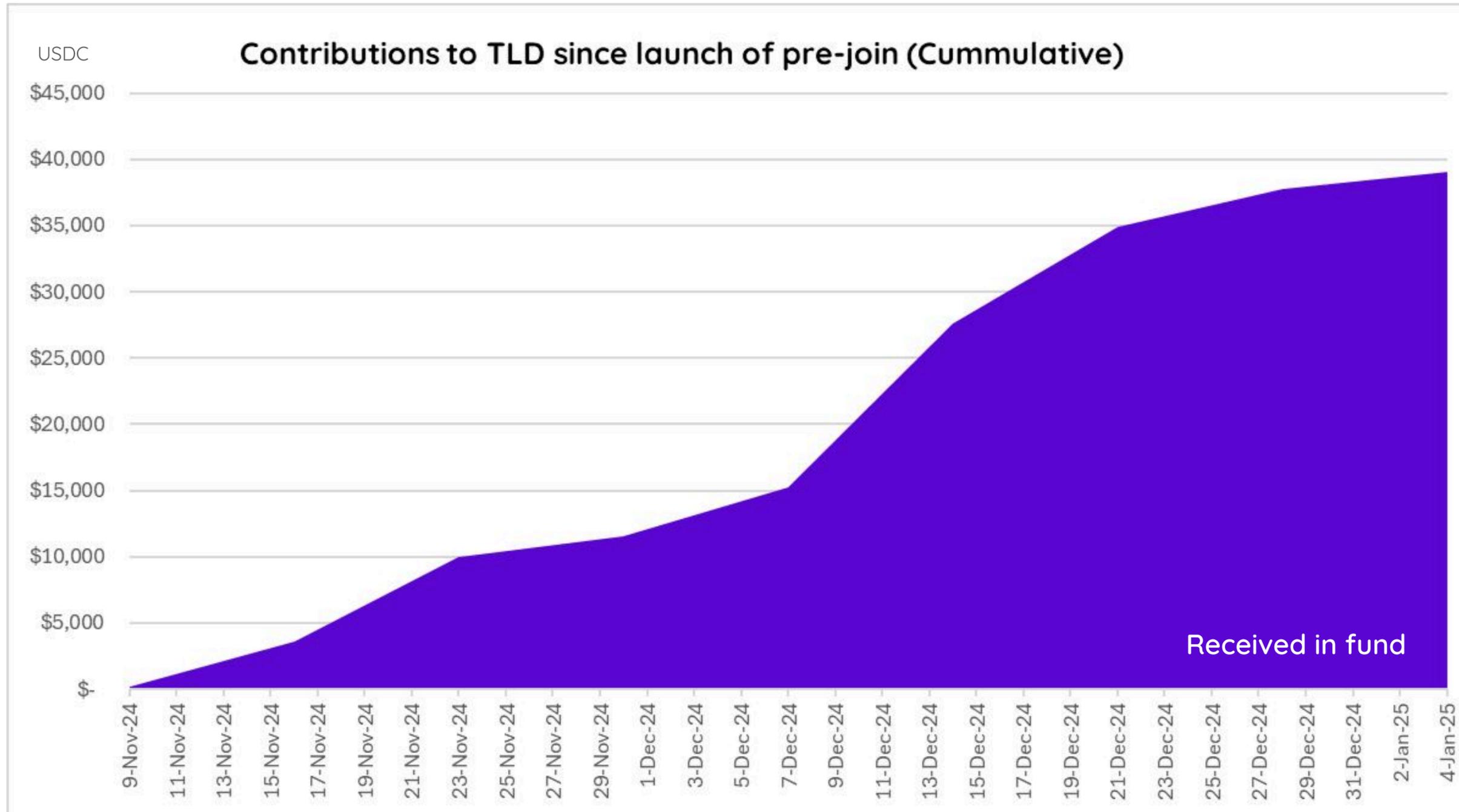
... La population musulmane est de 2 milliards à l'échelle mondiale, soit 24 % de la population mondiale. C'est également la population la plus jeune et celle qui connaît la plus forte croissance, avec une demande insatisfaite considérable.

*Désigne les pratiques conformes aux réglementations islamiques

Nous avons lancé les pré-inscriptions pour The LifeDAO en Novembre 2024. Les couvertures débuteront en fin Février 2025.



Données historiques réelles - au 5 janvier 2025

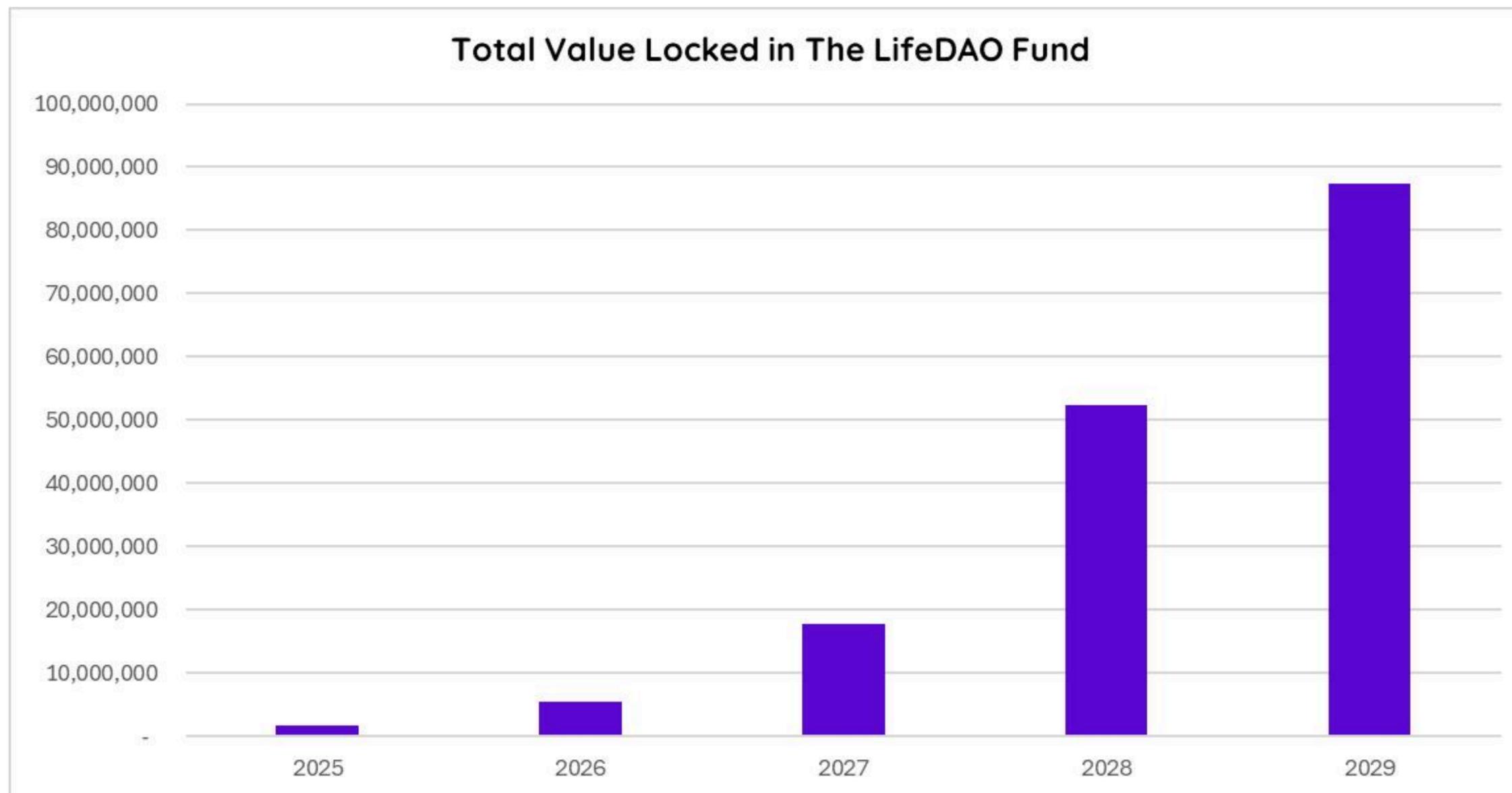


+\$150K
engagements en cours de finalisation

The LifeDAO vise un fonds de \$100 millions d'ici la cinquième année.



Projections





Lancement de The LifeDAO en Février 2025, suivi des DAO habitation, voyage et urgence médicale.

Phase 1

- Lancement du produit de pré-assurance (beta).
- Développement & test de l'algorithme d'évaluation des risques pour la couverture vie
- Développement du protocole de gestion des paiements.
- Développement de la communauté.



Juin 2022 à
Juin 2024

Pré-amorçage
1.6 M\$ (Sur-souscrit)

Phase 2

- Takadao DAO 1 "The LifeDAO" (TLD) lancement testnet.
- TLD phase de pré-inscriptions visant \$500K en contributions.
- Conformité réglementaire.
- Mobilisation de la communauté.

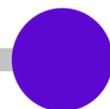


Juin 2024 à
Février 2025

Tour d'amorçage
2.5 M\$ (en cours)

Phase 3 Livrables

- Lancement de The LifeDAO avec 1 M\$ de contributions.
- Ventes B2B pour TLD.
- Approbation réglementaire de TLD dans un marché.
- Conception et test des systèmes d'évaluation des risques et des paiements le Home Disaster DAO.



Février 2025
à juin 2025

Phase 4 Livrables

- The LifeDAO atteint 5,55 M\$ de contributions annuelles.
- Lancement du Home Disaster DAO pour les zones à risque.
- Conformité réglementaire dans plusieurs marchés.



Juin 2025 à
Mai 2026

Tour de série A
À définir

Phase 5 Livrables

- The LifeDAO atteint 18 M\$ de contributions annuelles.
- Lancement de nouveaux DAO pour les risques identifiés et les communautés partenaires



Juin 2026 à
Mai 2027

Tour de série B
À définir



L'assurance était censée protéger le plus grand nombre, mais est devenue un commerce au service de quelques-uns. Le monde a soif d'alternatives.



Proposition de valeur	Compagnies d'assurance sur la blockchain	Assurance mutuelle traditionnelle	Takadao
Événements réels à haut risque	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Partage des excédents avec les membres	<input type="radio"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Accès aux non-bancarisés	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="radio"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Abordable et inclusif	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Couverture sans frontières	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="radio"/>	<input checked="" type="checkbox"/>



Notre équipe est composée d'experts en DAOs de protection mutuelle gérés par la communauté. Nous avons une expérience approfondie en C2C, assurance et web3.



100+

D'expérience dans le domaine de l'assurance

14 personnes

Tech & produit



35+

D'expérience en web3

8 personnes

Actuariat, souscription et conformité



3

Fondateurs ont connu le rachat de leurs startups

11 personnes

Croissance, marque et communication



Morrad Irsane & Sharene Lee

La startup précédente, Melltoo, une marketplace C2C, a été acquise par le groupe IKEA d'Arabie Saoudite.



Pour plus de détails sur l'équipe : <https://takadao.io/#takaturn-team-members>

Aidez-nous à construire le protocole d'assurance qui permet aux communautés du monde entier de reprendre le contrôle de leur avenir financier. Changeons l'assurance.

Levée

2 M\$

Tour d'amorçage
1.1M\$ déjà sécurisés

Tour d'amorçage livrables

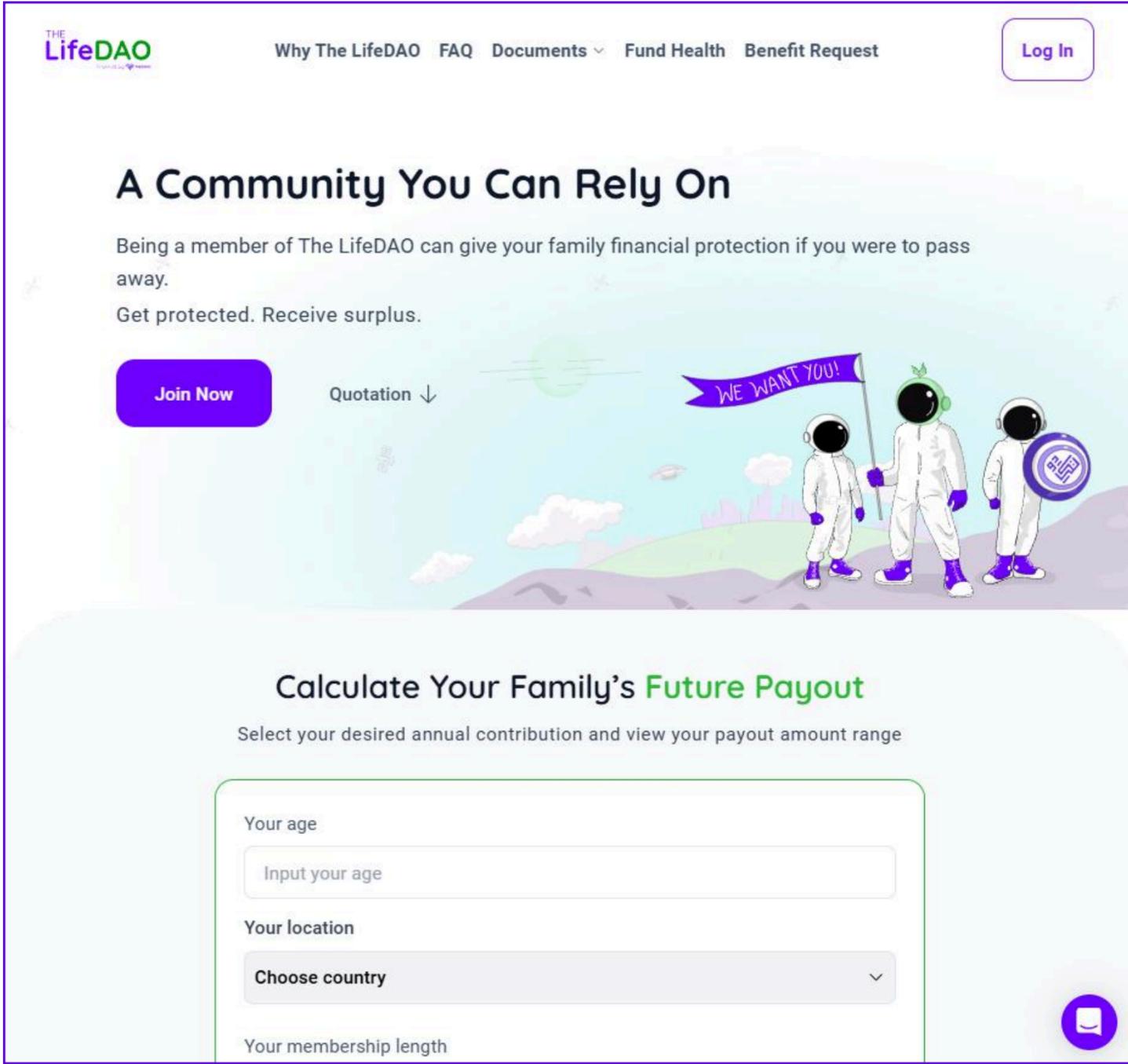
- Lancer DAO 1 - The LifeDAO
- Atteindre 5.55 M\$ gérés d'ici la fin de la première année après le lancement..

Contactez Nous:

morrad@takadao.io

+966 53 555 6897

Telegram: @morrad1



The screenshot shows the homepage of The LifeDAO website. At the top, there is a navigation bar with the LifeDAO logo, links for 'Why The LifeDAO', 'FAQ', 'Documents', 'Fund Health', and 'Benefit Request', and a 'Log In' button. The main heading is 'A Community You Can Rely On'. Below this, a sub-heading reads 'Being a member of The LifeDAO can give your family financial protection if you were to pass away.' followed by 'Get protected. Receive surplus.' There are two buttons: 'Join Now' and 'Quotation'. An illustration of three astronauts on a planet with a banner that says 'WE WANT YOU!' is positioned to the right. Below the illustration is a section titled 'Calculate Your Family's Future Payout' with the instruction 'Select your desired annual contribution and view your payout amount range'. This section contains three input fields: 'Your age' with a text input 'Input your age', 'Your location' with a dropdown menu 'Choose country', and 'Your membership length'.